



扫二维码关注现代+、无锡头条、快报无锡微博，参加活动将有机会获得丰厚奖品。

攀高逐新 向强迈进

无锡中行推动新质生产力加快发展



攀高逐新，向强迈进。作为国有金融机构，中国银行无锡分行(以下简称：无锡中行)主动对标“服务实体经济的主力军”定位，多点发力，精准施策，以金融力量助力新质生产力加快发展。

创新为核，与时俱进发展新质生产力

科技创新是发展新质生产力的核心要素与关键路径。无锡中行整合资源、优化机制，不断强化对新科技、新赛道、新市场的金融支持。特别是对初创期的科技型中小企业，无锡中行通过政银担、投贷联动、跨境撮合等创新举措，千方百计为企业排忧解难，助力企业迈上创新发展快车道。今年以来，无锡中行已累计为558户中小科技型企业投放贷款超过25亿元。

新质生产力落子布局，高质量发展日新月异。无锡中行顺势而上，把握知识产权厚积成势、蓬勃

发展之态，对知识产业客群实行“1+N”授信策略，通过优化准入条件、提升抵押率、优惠定价，并结合风险缓释政策，用好特色授信产品和服务方案，“精准滴灌”知识产权企业，推动“知产”向“资产”加速转化，不断激发中小企业的创新活力。

宜兴某包装装潢印刷品公司高度重视产品技术开发，被认定为国家级高新技术企业，拥有各项专利47项。前期，企业因在手订单增加，急需流动资金周转，但由于时间紧迫且名下厂房土地均已抵押，企

业迟迟未能申请到贷款。无锡中行获悉后，为企业提供“苏知贷”融资方案，以“知产”质押的方式破解担保难题，高效放款1000万元，解决企业燃眉之急。

无独有偶，无锡某电力公司是国内汽轮机节能技术的领航者，目前正以创新技术重塑行业版图，市场前景广阔。无锡中行迅速响应企业需求，量身定制授信解决方案，通过“中银知贷通”这一中行特色的知识产权抵押产品，为企业提供了1000万元流动资金贷款，助力企业经营生产和创新发展。

产业为基，因地制宜发展新质生产力

“465”现代产业集群堪称无锡布局新质生产力的“四梁八柱”。无锡中行扎根发展新质生产力的“重要阵地”，立足区域资源禀赋，精准对接无锡市“465”现代产业集群，加大对先进制造业的支持力度，助推地方经济高质量发展迈出更大步伐。

生物医药是“465”中的“4个地标产业集群”之一，无锡中行紧盯重

点产业，聚焦企业所需，发挥中行所能，在资源上倾斜、服务上加力。某制药企业扎根无锡多年，致力于原料药和成品药的研发生产。无锡中行结合企业优势和特点，制定科技金融授信服务方案，并核定信用总量1亿元，为企业稳健发展“保驾护航”。

同样的金融助力故事，也在无锡地铁上演。今年，锡澄轨道交通S1线正式开通，标志着无锡地铁进

入了“五线共建、五线运营”的新阶段。无锡中行早在2009年就与无锡地铁建立了合作关系，从一号线到五号线，无锡中行既是见证者，也是同行者。截至目前，无锡中行已为无锡地铁项目投放银团贷款超过100亿元，不仅为无锡市交通网络建设注入了强劲的金融动力，更是为打造轨道交通产业集群、加快构建现代产业体系“蓄势赋能”。

绿色为本，久久为功发展新质生产力

绿色发展是高质量发展的底色，新质生产力本身就是绿色生产力。无锡中行坚定不移走好生态优先、绿色发展之路，充分发挥绿色金融的牵引作用，聚焦节能环保、基础设施绿色升级等重点领域，绵绵用力，久久为功，为加快发展方式绿色转型、助力碳达峰碳中和贡献金融力量。

江阴地处苏锡常“金三角”几何中心，以独特的地理位置和经济特点成为了绿色发展的热土。“中电建

江阴市徐霞客镇40MW渔光互补光伏发电”项目把渔业与光伏发电相结合，将实现生态效益和经济效益的“双丰收”。无锡中行积极对接项目公司，在了解到企业有紧急支付工程款的需求后，多次走访现场，设计授信方案，最终为企业申请贷款1.7亿元，截至目前已投放8000万元。

而“江阴市‘引江济太’江阴段环境治理与科创产业融合发展”项目则依托于江阴优越的自然人文资

源，推动生产治理与科创、文旅等产业发展良性互动。无锡中行坚持以绿色金融守护好绿水青山，仔细研究授信方案和风险控制措施，仅用时两周，就成功为该项目批复信用4亿元，以绿色动能助力高质量发展。

乘风破浪浪击潮头，聚势领航踏“新”程。无锡中行将以更高站位、更大力度、更实措施服务国家战略，扎实做好金融“五篇大文章”，推动新质生产力跑出“加速度”，不断提升高质量发展的“含金量”。

做好实体经济发展助推器： 交通银行无锡分行 对公实质性贷款实现快速增长

交通银行无锡分行认真贯彻落实中央经济工作会议和中央金融工作会议精神，对接传导国家战略和总行“十四五”规划，聚焦主责主业，加大实体经济支持力度，加强对重大战略、重点领域和薄弱环节的优质金融服务。截至6月末，无锡分行对公实质性贷款超690亿元，较年初增长超10%。其中，对公实质性中长期贷款超380亿元，较年初增长超11%。

一是加强考核引导，促进重点领域信贷投放。今年以来，该行结合地区产业发展实际，出台“五篇大文章”专项营销行动方案，对重点领域新增贷款和客户给予专项奖励，提高基层营销积极性。聚焦战略性

新兴产业和先进制造业两大方向，加大先进制造、集成电路、生物医药、人工智能等科技创新重点行业及“卡脖子”关键领域，引导信贷资源向重点客群聚焦，夯实交行科技企业客群基础。截至6月末，分行战略性新兴产业贷款余额较年初增长超19%。

二是丰富拓客抓手，调优产业业务期限结构。紧跟无锡“465”产业布局，出台制造业中长期补贴政策，设置专项额度，给予FTP补贴，推动存量、新增贷款向中长期制造业贷款倾斜，梳理“五篇大文章”产业客户清单，对清单内客户争取专项融资授权，保障重点产业客户资金需求。截至6月末，为无锡“465”

现代产业集群提供贷款支持超110亿元。

三是加强协同营销，紧盯投放全流程。该行积极对接省市重点重大项目，及时分配各经营单位认领，压实辖区内对接、营销责任。同时，建立项目储备沟通协调机制，组织前中台联合走访经营单位，现场解决项目投放、审批难点，加强政策指导和项目跟踪，提高投放效率。截至6月末，该行对公实质性贷款增量市场占比重回第五，较上年末提升2个百分点。



获警方嘉奖！ 工行无锡锡山支行 成功拦截一起电信诈骗



无锡市公安局锡山分局和无锡市见义勇为基金会为徐经理进行表彰

7月15日，无锡市公安局锡山分局和无锡市见义勇为基金会一行至工行无锡锡山支行，向支行员工徐经理送上鲜花和5000元见义勇为奖励金，表扬其凭借高度敏感的职业素养和反诈意识，拦截了一起“杀猪盘”式电信网络诈骗案件，帮助市民止损21万元，并为公安机关成功抓获5名来锡取钱的犯罪嫌疑人提供了重要线索。

原来，7月13日上午，市民刘女士(化名)神情焦急地跑进工行无锡锡山支行网点要求支取21万元现金，在大堂经理表示支取大额现金需要提前预约后，刘女士又改口称可少支取一部分现金，剩余转入卡内，随即从包中取出两张定期存单，工作人员发现刘女士的定期存单还有3个月就到期了，提前支取将损失不少利息，但刘女士坚持要取用，网点柜员进一步询问取款用途，刘女士称自己的亲戚开车撞了人，对方要求私了，急需用钱。

“一般定期存单快到期限很少有人会放弃利息取用，我们要联系刘女士的家属或此次交通事故中的交警都遭到了拒绝，而且在沟通中，刘女士表述含糊，

神情紧张且十分着急，我们就觉得有些可疑。”徐经理告诉记者，刘女士的表现异常，有易受诈骗人群的特征，于是立即将这一情况反馈给上级部门，发现前两天刘女士还用这两张存单在其他网点取款被拒绝，且取款理由与此次完全不同，于是工作人员在极力劝阻刘女士取款的同时选择了报警处理。

警方在了解了来龙去脉后立即开展调查，发现刘女士遭遇了典型的“杀猪盘”骗局，于是顺着这条线索成功抓获5名来锡取钱的犯罪嫌疑人，保护了市民的资金安全。

此次，无锡市公安局锡山分局和无锡市见义勇为基金会的表彰，不仅是对徐经理个人行为的肯定，也是对工行无锡分行在防范金融风险、保障客户资金安全方面所做工作的认可。该行相关负责人表示，未来，将继续加强开展金融安全教育，提高员工的反诈意识和能力，为广大客户提供更加安全、便捷的金融服务。 张旺



下沉存保宣传重心 延伸存款保险宣传半径 南京银行无锡分行 打通存款保险知识宣传“最后一公里”

为进一步提升公众对存款保险的认知，更好地保护存款人和金融机构的合法权益，在《存款保险条例》实施九周年之际，南京银行无锡分行多渠道、广维度地开展存保主题宣传活动，持续延伸存款保险宣传半径，下沉存保宣传重心，致力于打通存款保险知识宣传“最后一公里”。

夯实网点阵地，积极营造氛围。分行依托辖内营业网点LED电子显示屏、电视机循环播放存款保险宣传标语和宣传视频，积极发挥存款保险宣传主阵地作用。同时，分行在厅堂内设置宣传专区，通过发放宣传折页等方式开展宣传。南京银行无锡安镇支行以“守护存款安全，共筑金融长城”为主题，举办专题客户沙龙活动，通过互动问答、案例分析等形式，让客户对

存款保险有了更深刻的理解。

突出线下特色，力求宣传深度。分行统筹辖内宣传力量，组建存款保险知识宣传小队，打好“引进来、走出去”组合拳，开展形式多样的存款保险宣传活动。南京银行无锡上马墩支行邀请中医专家为客户提供问诊服务，并以此为契机，向客户宣传存款保险知识；南京银行无锡人民中路支行走进网点周边菜市场，通过现场面对面宣讲消除存款保险的宣传盲区和薄弱环节；南京银行宜兴支行结合网点周边社区居民需求，开展社区存款保险宣传活动，对老人等群体开展重点宣传。

