



财富

理财点亮生活



扫二维码关注现代+、无锡头条、快报无锡微博，参与活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96060
责编：谢卫东 胡辰 蔡爱花

现代快报+

2024.2.22 星期四

A9

兴业银行无锡分行开展成立20周年庆祝活动



活动现场

春潮传喜讯，龙岁报佳音。2024年2月18日，正值新年开工日，兴业银行无锡分行迎来了20周岁生日。在这特殊的日子，分行开展了系列庆祝活动，广大客户也闻讯送上生日的祝福，共同为无锡分行“庆生”。行庆当日，分行本外币各项存款再创新高，突破了660亿元。

行庆日一早，各网点就收到了来自分行统一配送的生日蛋糕，与客户一起分享这份生日的甜蜜与喜悦。上午，南京分行党委书记、行长叶向峰专程赴无锡向无锡分行表示祝贺并慰问基层一线员工。无锡分行领导也分赴各网点慰问基层员工。

当天晚上，分行在本部举办了简朴而温馨的行庆庆典。无锡分行党委书记、行长薛敏代表党委班子致辞。他表示，无锡分行取

得今天的成就，离不开时代的机遇、离不开历任领导的引领、离不开一代一代兴业人的接续奋斗。他期待未来全体员工再接再厉，共同实现无锡分行的持续发展。随后，分行领导向首批入行在职员工颁发了奖杯并共同分享行庆生日蛋糕。接下来，一曲由分行员工自创自弹自唱的歌曲《兴光灿烂》拉开了庆典序幕。7名不同年龄、不同经历、不同岗位的行员代表分享了《我和兴业的故事》，感怀与分行并肩奋斗、携手共进、共同成长的回忆与收获。中间还穿插了员工自编自导的相声、歌舞等表演节目，展现了无锡兴业人积极向上、团结奋进的良好风貌。此外还设置了游戏互动环节，员工们热情高涨、笑声不断，现场气氛喜庆热烈。庆典在分行行庆MV《“业”空中最亮的“兴”》

台上台下的大合唱中落下帷幕。

来自分行本部和各支行的200余名员工参加了此次活动。为办好此次庆典，各支行各部门精心策划、密切配合，节目设计贴近身边人、身边事；参与员工不辞辛苦，利用春节放假时间认真排练；会场布置简朴喜庆，整场活动精彩纷呈、高潮迭起，充分展现了无锡分行员工务实敬业、团结协作的兴业精神。行庆活动进一步鼓舞了员工士气，激发了工作热情，为新的一年凝心聚力开展各项工作奠定了基础。未来，无锡分行将站在20周年的新起点上，攻坚克难，接续奋斗，在高质量发展、可持续发展的新征程上乘风破浪、扬帆远航！



存款知识知多少，宁波银行在行动

存款保险又称存款保障，是指国家通过立法的形式对公众的存款提供明确的法律保障，促进了银行业的健康发展。自2015年《存款保险条例》正式施行以来，越来越多的公众开始认识这一制度，宁波银行无锡分行作为众多银行中的一员也一直在为存款保险宣传贡献力量，通过全方位的宣传使存款保险深入人心。

依托网点，潜移默化。宁波银行无锡分行各网点是存款保险宣传的主阵地，随处可见的存款保

险宣传标语、宣传折页、宣传视频使客户在潜移默化之中形成了对存款保险的印象，加之工作人员清晰易懂的解读，客户在办理业务的同时也加深了对于存款保险的认知，逐渐形成“存款安全有保障”的稳定预期。

重点人群，精准宣传。“一老一少”、农村居民是存款保险宣传的重点人群，针对重点人群，宁波银行无锡分行定期开展针对性活动，以公众喜闻乐见的方式宣传存款保险。此外，通过立足当地、辐

射周边的方式，各支行每月深入社区、企业、农村宣传存款保险相关知识，旨在扩大存款保险知识的覆盖面，促进地方的金融稳定。

2024年，宁波银行无锡分行会继续大力开展存款保险宣传工作，充分利用各种契机，创新宣传方法，扩大宣传范围，致力于使公众都培养起存款保险意识，助力金融行业稳健发展。



工行无锡分行推动数字供应链金融助力普惠发展

工行无锡分行充分贯彻落实国家支持实体经济，推动供应链创新，加强实体经济服务力度，扶持小微企业发展战略，做实做强普惠金融，加大力度持续推动数字供应链业务发展取得阶段性成效。截至2024年1月末，该行已落地链条近100条，较年初增加5条，累计投放超3亿元，融资余额近27亿元，其中普惠口径贷款余额超21亿元。

建立联动协作机制。该行选派业务骨干直接协同支行开展核心企业目标客户的对接营销，现场答疑并形成方案雏形，及时解决支行在新链条落地时工作堵点，有效打通数字供应链业务落地最后一公里。同时强化先进经

验总结，对辖区内具有示范效应的典型案例加强宣传，形成模块化的金融服务方案，在全辖全面复制推广。

完善内外部沟通配合。在行内，加强公司、普惠、审批各部门联动，建立稳定有效的沟通机制，强化了内部组织推动、核心企业准入、供应链服务方案设计等工作，有效提升了数字供应链业务办理效率。在行外，强化与第三方金融科技平台协同配合，活用平台方资源，联合开展数字供应链金融服务。

加强宣传充实外部储备。充分利用无锡地区优质核心企业数量众多的优势基础，加强与政府部门、重点园区对接，获取优质客

户清单，围绕产业链条覆盖面广、需求量大、先进装备制造、医疗健康、建筑安装等重点行业，优中选优，形成辖内核心企业白名单，逐户制定供应链融资营销方案，充分挖掘链上企业融资需求。

下一步，该行将继续加强对供应链产业链的金融服务力度，将普惠金融延伸到供应链产业链的上下游中小微企业客户，一方面以上级行目标清单为抓手，另一方面加强清单外优质核心企业的挖掘拓展，双管齐下持续做大做活数字供应链金融。

(虞剑)



交通银行无锡分行提升服务实体经济质效

近年来，无锡交行主动切入区域经济发展热点，积极贯彻落实无锡“产业强市”发展战略，将无锡市发展规划、财税筹划、建设计划等融入服务实体经济发展方向，围绕省、市重点项目和重点产业集群开展“清单化”营销对接，坚决扛起服务“国之大者”政治责任。

2023年，该行人民币对公实质性贷款增量超65亿元，创十年来最高；获批各类重点项目金额超200亿元，同比增长约110亿元；其中，省、市重点项目已投放超40亿元，为“465”产业集群提供授信约160亿元。同时，无锡交

行还充分发挥交行集团综合经营优势，提高社融总量，满足市场主体多元化资金需求。

2023年，联合交银国际先后落地江苏省首单地方国企点心债券、无锡市首单日元债；联合交银国际、交银国信共同营销25亿元产业投资基金和20亿元股权基金托管资格；联合交银金租，为科技型企业、国家级园区投放融资租赁款10亿元，推进科技金融租赁业务扩面增量。



江苏银行无锡分行成功投放全省首笔“苏银担易贷”业务

2月8日，随着江阴某科技有限公司100万元“苏银担易贷”成功到账，江苏银行无锡分行与省再担保体系内合作担保机构——江阴新国联融资担保有限公司的合作迈上新台阶，同时该业务也成为了江苏省内落地的首笔“苏银担易贷”业务。

据了解，该企业创办于2019年11月，主要从事各种铝制品的加工、制造和销售，经过短短几年的发展，企业销售已突破一亿元，预计明年销售将再翻一番。企业销售的大幅增长，同时带来的是原材料及成品库存压力的与日俱增。在得知企业面临急需资金周转，但缺乏抵押物的难题后，江苏银行无锡江阴支行客户经理第一时间主动联系企业，为其推荐了该行新推出的产品“苏银担易贷”。该产品是江苏银行与江苏省融资再担保有限责任公司联合推出的见贷即保类产品，具有“利率低、手续简、审批快”的特点，单户贷款额度最高可达500万元，通过“线上+线下”相结合，实现精准扶持。此次，该笔业务

的成功落地也正精准减轻了企业的经营压力。

多年来，江苏银行无锡分行始终践行金融工作的政治性和人民性，坚持服务实体、扎根地方，积极融入地方经济发展和产业升级，围绕地方产业特色打造了小微金融、科技金融、绿色金融、物联网金融等具有地区重要影响力的特色品牌。“苏银担易贷”的合作模式进一步明确了扶持对象与重点产业，通过政策引导，以风险分担，提振市场信心。在确保政府性融资担保机构和银行的经营主体地位基础上，分流业务风险，激发市场在资源配置领域的能动性，焕发各机构内生动力。今后，江苏银行无锡分行将继续坚守“金融为民”的初心，努力实现政银担企四方共赢，持续为中小微企业发展保驾护航，为助力江苏经济社会高质量发展贡献金融力量。

江苏银行无锡分行 戚乔源



中信银行召开全行落实城市房地产融资协调机制专项会议

2月7日，中信银行召开全行落实城市房地产融资协调机制专项会议，传达贯彻国家金融监督管理总局1月26日、2月6日专项会议精神，全面推动落实城市房地产融资协调机制相关工作。

会议要求全行要坚决贯彻落实党中央、国务院的决策部署，与国家战略同频共振、服务地方要落地生根，对于融资协调机制及金融监管总局专项会议要求要深刻理解、高度重视、坚决执行，迅速、主动与各省、地、市及以上城市协调机制对接，本着市场化、法治化的原则“条件有着落、事事有回应”，全力推动项目落地，一视同仁满足所有所有制房地产企业合理融资需求。会议同时部署了中信银行落

实城市房地产融资协调机制工作方案，从成立专项小组做好工作对接、建立审批绿色通道保障落地质效、制定专项尽职免责实施细则及加大各项金融支持房地产政策的落实力度等多个方面全面部署相关工作，将城市房地产融资协调机制落到实处。

下一步，中信银行将持续践行国有金融机构的政治性、人民性，坚持深入贯彻党中央、国务院的决策部署，加快推动城市房地产融资协调机制落地见效，精准支持房地产项目合理融资需求，促进房地产市场平稳健康发展。

