

2023无锡金融行业金口碑评选



4、华夏银行无锡分行

华夏银行无锡分行成立于1997年12月，现设立20个营业网点，员工530余人，资产总额超600亿元，为无锡经济社会累计投放资金超万亿元，成为无锡地区领先的股份制商业银行。分行连续两届荣获“江苏省文明单位”“无锡市文明单位”称号，连续3年被无锡市政府授予“金融突出贡献奖”；辖下多个支行网点被中国银行业协会评为“十佳服务网点”“五星和四星级网点”。

分行始终坚持扎根无锡、融入无锡、发展无锡，赋能区域经济发展，走出了一条实干之路。一是紧盯大局，融入主流加强供给。聚焦无锡“465”现代产业体系发展需求，组建行业专业营销队伍垂直服务无锡主流产业，建立标准化的科创企业评定标准，推动多渠道融资供给，扩大社会融资总量。分行近五年累计信贷投放2650.02亿元，为无锡区域的重点产业提供丰富的融资支持。二是惠及民生，普惠金融提质扩面。近三年来，分行累计投放普惠条线贷款110.88亿元。同时，分行不断提升“三农”的服务水平，截至2023年11月末，分行涉农贷款余额152.13亿元，用金融活水滋养乡村沃土，助力全面推进乡村振兴工作。三是聚焦双碳，绿色金融打造优势。无锡分行积极配合无锡争创“绿色金融改革创新实验区”工作，截至2023年11月末，分行绿色信贷余额92.05亿元，绿色信贷占比19.16%。四是热心公益，走进社区、商家和企业开展金融知识宣传，在无锡市特殊教育学校建立公益助学基地，定期与特校学生结对帮扶，组织参加无偿献血、共产党员献爱心等活动，被无锡市文明办评为“无锡市无偿献血优秀集体”。



5、中信银行无锡分行

中信银行无锡分行团委于2023年3月2日下发了《“书香流动 书韵永存”捐赠活动倡议书》，号召分行团员青年向贫困山区捐赠书籍。此次捐赠活动得到青年员工的积极响应，大家按照捐赠要求精挑细选，截至目前已募集各类书籍200余册，种类包括少儿类、古典类、文史类、教育类、科普类等，以满足3-18岁不同人群的需求。

中信银行南京分行辖内无锡分行联合当地公安部门在无锡湖滨商业街共同开展“警银联动 反诈一夏”公益直播，直播过程中，警官向观众们介绍了电信网络诈骗的相关情况，深入浅出地分析了“冒充公检法”“冒充电商客服”“刷单返利”“杀猪盘”等10多类典型电信诈骗案件的手法、特点、作案途径。

2023年11月11日，中信银行无锡分行工会组织员工开展无偿献血活动。本次活动共有19个部门、支行的五十多位同志踊跃报名，共有25名同志成功献血，献血量总计7400毫升。2023年度，中信银行无锡分行举办各类公益宣传活动，线上线下近200场，现场及线上惠及群众近15.5万人



6、江苏银行无锡分行

江苏银行无锡分行积极践行社会责任：响应以“汇聚人道力量，建设文明无锡”为主题的“红十字人道万人捐”活动，组织参与募捐，2023年全行共1993名员工参与捐款。无锡分行连续多年荣获无锡市红十字会颁发的“红十字奉献奖”募捐先进单位；参加市慈善总会“2023年

阳光下的善行”一日捐活动，向市慈善总会捐款人民币10万元，捐款资金用于助推乡村振兴、大病救助、困难人群救助、特殊人群关爱、慈善助学等；落实经济相对薄弱村结对帮扶措施，分别向江阴利港街道苍山村、宜兴芳桥街道后村村捐赠资金共6万元；在全行发起爱心衣物捐赠活动，向市红十字会捐赠员工秋冬衣物近500件；积极响应中国金融工会“一元捐、十元捐”活动倡议，组织员工踊跃参与捐款，全行共2090名员工参与；积极宣传动员，广泛组织发动，在全行开展志愿献血活动，2023年共有93名员工献血27250毫升，连续多年被评为“无锡市无偿献血先进集体”；在惠山支行营业部、雪浪支行设立户外劳动者“爱心驿站”，帮助户外劳动者解决一些实际困难。



7、瑞众人寿保险有限责任公司无锡分公司

自成立以来，瑞众保险立足主责主业，充分发挥保险专业优势，服务国家发展大局，积极承担社会责任。瑞众保险无锡分公司紧跟总公司战略部署，重点建立健全长效帮扶机制，积极开展助推乡村振兴工作；深耕公益慈善事业，积极构建员工志愿者队伍，开展各类品牌公益活动；秉持“诚实守信、客户至上”的服务理念，多措并举保护消费者合法权益，为消费者提供更好的服务。

未来，瑞众保险无锡分公司将始终坚持“稳中求进”工作总基调，在融入国家战略、服务社会经济发展上展现“金融报国、金融向善、金融为民”担当和作为，不断为锡城消费者提供有温度、有力度、有速度的保险金融服务。



最受欢迎保险产品

1、新华养老盈佳人生专属商业养老保险

新华养老盈佳人生专属商业养老保险产品优势和介绍如下：1. 国家养老赛道，助力专属商业养老保险发展；响应国家监管金规【2023】7号文要求，顺应政策利好风口；2. 新华养老公司央企背景支撑，2023年上半年综合、核心偿付力均达2400%；3. 产品安全性高，产品风险等级PR1，稳健回报账户保证利率2.5%；一次性缴费，满4年保本；长期持有收益预期更加可观：6年3.38%、10年3.91%、11年4.83%；4. 支取灵活，6年起可退出，且有收益！60~80周岁可转化养老年金，自由选择领取期限（可终身领取，可固定期限领取），满足客户不同资金用途；5. 增值能力强，当前结算利率4.6%，投资项目评级3A级，结算有保证！每年披露一次，稳定性高。



2、友邦保险

1)、友邦保险“友如意”重大疾病保险

“友如意”重大疾病保险系列以“核心保障+个性化配置”的组合形态，进入全新的定制化时代。升级后的“友如意”产品系列将付费年限调整为18年或28年。同时，友邦推出了《友邦友如意顺心珍藏版(2024)重大疾病保险》，以及针对未成年人群体的《友邦友如意星享珍藏版(2024)重大疾病保险》。

2)、友邦人寿“传世盈佳”

友邦人寿重磅推出了“传世盈佳”全新的分红型增额终身寿险产品《友邦传世盈佳终身寿险(分红型)》，这是友邦人寿基于对全新形势下中国家庭财富需求的深刻洞察推出的又一诚意之作，通过“确定的保证利益+可期的红利利益”，保障双擎驱动助力客户从容应对人生。友邦“传世盈佳”的投保宽松友好，投保门槛低，下至出生满7天，上至70岁均可进行投保，且免体检、免财务核保的最高限额均达2500万总保费，简易核保更是仅需回答两道问题。该产品还能进行隔代投保和身前传承，帮助客户实现家业常青的愿景。



3、交银人寿私享六号终身寿险

“私享六号”是交通银行子公司交银人寿充分集合客户需求特点而定制的终身寿险产品。产品上市以来，为全国上万名客户带去保障，累计保费达24.3亿。产品以保额复利增值、灵活性高、安全传承、自带延期领取及第二顺位投保人的特点备受客户青睐。

该产品能够更好地满足中高端客户的寿险保障及资产传承需求，以确定的保费支付，锁定与寿命等长的稳健增额、定向传承，不但能实现家族关爱与财富的传承，也是客户财富管理智慧的体现。

“私享六号”可以指定受益人，如与保险金信托结合

实现定制化传承。该产品在保险文化杂志社主办的2023年中国保险文化与品牌创新论坛上荣获“年度推荐终身寿险产品”。



4、瑞众传家宝(瑞众一号版)终身寿险

瑞众保险始终坚持将保险产品研发与服务经济社会发展、增进人民健康福祉相统一。“常青树”“福临门”“南山松”等多款明星系列产品赢得市场良好口碑。

其中，瑞众传家宝(瑞众一号版)终身寿险以其独有的产品特色，满足多样化市场需求，备受消费者关注与青睐。该产品受消费者喜爱的特色有以下几点：①现价稳步增长，产品利益确定：相应保单年度后，现金价值按约3%增长率递增；②资金回笼快速，更加安心放心：趸交/3年/5年交第5个保单年度末、10年交第9个保单年度末、15年交第11个保单年度末、20年交第13个保单年度末现金价值>累计已交保费；③保额终身递增，身价保障充足：自第二个保单年度起，当年度保额以每年3.0%增长率递增。可指定身故保险金受益人，实现财富定向传承；④保单质押借款，从容周转应急：借款金额以借款时合同现金价值的80%扣除各项欠款后的余额为最高限额，每次借款期限最长不超过180日。



扫描二维码
进行投票