

乡村直播间

夫妻辞职回乡种树 大热天钻进桑树林直播备战“618”

6月7日上午9点,泰州兴化兴东镇兴北村猕梦园花木种植场内,赵全祥和妻子陶娜正顶着烈日修剪树枝。中午,两人在现场搭起直播间为“618”预热,把桑葚苗卖到全国各地……现代快报记者了解到,夫妻俩大学毕业后都在一家药企上班,后来辞职回家从事生态种植,当上了新型职业农民。

通讯员 顾秀文 沈舒芹 现代快报+记者 毛晓华 文/摄



扫码看直播



果园内梨子长势不错,夫妻俩笑得开心

直播间搬进农田,高温天卖桑葚

“朋友们,上播了,点下关注不迷路,主播带你种桑葚!”当天上午10点多,兴化室外气温接近30℃,37岁的赵全祥夫妻顶着烈日在桑葚地里开始直播,不一会儿直播间就有近百人。

“大家看下我们种的桑葚,这可是个宝贝。”面对镜头,陶娜滔滔不绝,一旁的赵全祥不停地调整着手机角度,并且盯着屏幕上的留言,不时和网友进行互动。“我对着镜头就紧张得说不出话。”赵全祥说,以直播的方式卖桑葚和桑葚苗木,两人有明确分工,妻子性格外向负责出镜,自己负责后勤工作。

当天直播卖桑葚干和桑葚苗木。“现在桑葚的采摘季过了,我们把桑葚脱水,做成小零食,一袋15元。”镜头前,陶娜直接打开一袋桑葚干吃了起来,并告诉网友,12斤新鲜的桑葚冻干成1斤桑葚干,营养和鲜桑葚一样。

“我是当地人,买多少包邮?”“老乡啊,满5袋,我们送货上门,你有空来我们果园可以免费试吃,好吃了再买。”直播间里不时有网友提问,赵全祥看到后及时反馈给陶娜,陶娜会直接回答。

虽然热得大汗淋漓,直播时的陶娜始终保持微笑,这笑容

显然也感染到网友们,有网友甚至说要自驾200多公里来吃桑葚。有网友订了300棵桑葚苗木,陶娜直接拿起一根桑葚苗来到田间,现场栽种给对方看,并讲明一些注意事项。“原先卖苗木一般是两种途径,一是老客户介绍,二是去一些种植基地跑客户。有点靠天吃饭的意思,人累,一年卖10多万棵,现在有了网络直播,市场一下子广阔了许多。”

当天的直播持续了半个多小时,一共卖出50多袋冻干桑葚、400多棵苗木,销售额1700多元。“直播生意最好的是桑葚上市季,5月18日和19日两天开了6场直播,卖了1800份套餐,销售额5万多元,这还不包括很多本地网友看到直播后来现场采摘的,那时周末每天都有200多人来。”

从2022年12月18日进行首场直播开始,夫妻俩已经播了60多场,主要集中在12月和5月。“12月主要卖桑葚苗木,5月以卖桑葚果为主。”现代快报记者注意到,为了保持热度,赵全祥的抖音账号除了直播,平时也会发些小视频,322个作品已点赞近10万。“这个账号活跃粉丝有1万多人,4000多关注,我们有信心越做越好。”

辞职回乡创业,过程坎坷却不气馁

为何会辞去稳定的工作,回乡当农民?赵全祥说,这和自己小时候的经历有关。父亲很喜欢看的一个电视节目叫《致富经》,播放一些普通人通过种植、养殖发家致富的故事,这也让自己对农业产生浓厚兴趣。

赵全祥学的生物制药专业,但每次去图书馆,他借得最多的却是农业方面的书籍。大学里,赵全祥认识了妻子陶娜,毕业后两人同时到一家药企上班,两人每月的工资都有4000多元,当时算收入还不错。工作一段时间后,赵全祥觉得自己还年轻,想出去闯一闯。和妻子商量后,对方很支

持。“想去就去吧,不要到老了觉得后悔。”思索再三,赵全祥决定去实现儿时的梦想,把创业目标放在了农业方面。

第一个项目是养蜥蜴。“当时就是看电视上,别人通过养蜥蜴发家致富,我想复制一下。于是买了蜥蜴苗,学了养殖技术,一共花了几千元。”当时的赵全祥踌躇满志,可最后发现蜥蜴几乎卖不出去,没办法只能放弃。不服输的赵全祥又先后养了苍蝇和蚯蚓,钱花了不少,项目却都黄了。

那时陶娜怀孕在家养胎,没想到一下子失去经济来源。“最难受的还是村里人的异样目光,大

家觉得这两个大学生,毕业了不去找个稳定的工作,怎么干这些乱七八糟的事。”想起那段心酸往事,陶娜的眼眶红了。

眼看连孩子的奶粉钱都没了,2012年,夫妻俩把孩子交给老人带,一起进了苏州一家电子厂。后来,赵全祥甚至还做过电话客服。

虽然创业失败,但赵全祥没气馁,打工的同时开了一个公众号,经常在上面发一些苗木种植技术,只要有人询问,他都会不厌其烦地免费教。当时的他没想到,这个无心之举会成为再次创业并且成功的契机。



夫妻俩在田间直播



虽然顶着大太阳,陶娜直播时总是笑着



顾客网购苗木前进行询问

只要肯吃苦,农村就是最大舞台

2014年,之前经常向赵全祥咨询问题的一个客户邀请他去浙江湖州玩,对方在当地乡村一个景区经营一个小摊位。

景区虽小,但山清水秀,吸引了大量的上海人前来游玩。“我到了才知道,对方因为家里有事,想把摊位盘出去。”赵全祥用仅剩的1.2万元积蓄盘下摊位,随后打电话让妻子过来。可陶娜到现场一看傻眼了,所谓的摊位只是一个路边棚,可老公却把所有的钱都投了进去,她瞬间有些崩溃。“收拾摊位时都是边哭边弄的,甚至在想是不是被骗了。”陶娜说,那时身上连吃饭的钱都没了,两个人连续吃了一个月的泡面。

但凭借着吃苦肯干,他们很快赚到“第一桶金”。有了钱,赵全祥重拾农业梦,和朋友一起在无锡投资建了70亩的苗木基地,那

时他负责栽种,妻子负责通过微信公众号和朋友圈卖苗木。第一年赚了10多万元,赵全祥很开心,因为这是他通过农业创业真正开始赚钱,也说明这条路没错。

2017年春,老家兴北村有土地要流转,村干部找到赵全祥的父亲,希望说服他回乡创业。想着可以为家乡做点事情,赵全祥和妻子回乡成立了猕梦园花木种植场,栽植50亩桑葚,第二年就赚了20多万元。

“赵全祥搞桑葚种植,也给我们带来了实惠。”兴北村村民包仁英说,她家除了从赵全祥这里获得一笔土地租金,还可以在这里打零工,每年有近万元的收入。

“村里有10多户农民在赵全祥这里打工挣钱。”兴北村党支部书记胡泽琪介绍,赵全祥不仅帮助解决了农村剩余劳动力问题,

更重要的是起到了一个示范引领作用,村里有很多好的农副产品,也需要像赵全祥这样的年轻人来打造品牌,通过互联网把好东西卖出去。

拥抱互联网让赵全祥的苗木生意做到了全国各地,兴化的50亩地已经不能满足货源,他就在全国多个地方“借鸡生蛋”,跟别人合伙建起果树苗木生产基地,然后由他统一售卖。目前在江苏、浙江、四川、湖北等地都有合作商,果树苗一年能销售近百万棵。

“现在一亩桑葚的收益在一万元左右,我正在对桑葚附加产品比如酒、茶进行调研,未来想做成一个产业链。”谈及未来,赵全祥充满信心,“我想通过自己的经历告诉现在的年轻人,只要有兴趣、肯吃苦,农村是个广阔的舞台,大有作为。”



夫妻俩直播教网友如何栽种