

# 马斯克访华多位部长会见，释放什么信号

马斯克来了。

5月30日，特斯拉首席执行官马斯克访问中国，开启了他三年来的首次中国之行。当天，国务委员兼外长秦刚在北京会见了马斯克。5月31日，工业和信息化部部长金壮龙、商务部部长王文涛分别会见马斯克。

马斯克访华引发了海内外广泛关注。受访专家认为，马斯克此次访华很有象征意义，是对“脱钩断链”的一种否定。

近期访华的不只有一个“马斯克”。众多外企高管纷纷访华，加码中国，期待继续共享中国发展机遇，以实际行动证明“脱钩断链”不得人心。

据中国新闻网



马斯克 视觉中国供图

## 一次适时的访问 跨国企业发展需要中国

外界普遍认为，马斯克访华恰逢其时，如今的特斯拉，比之前更需要中国。现在的中国是特斯拉仅次于美国的第二大市场，上海超级工厂也是其全球最大的生产中心。中国市场之于特斯拉的重要性已经不言而喻。

尽管马斯克访华的具体行程并未对外公布，但是此时来到新能源汽车发展一日千里的中国，马斯克肯定有一些大事要做。

在工信部部长金壮龙会见马斯克时，双方就新能源汽车和智能网联汽车发展等交换意见。

在商务部部长王文涛会见马斯克时，双方就中美经贸合作、特斯拉在华发展等议题进行了广泛、深入的交流。

就在今年4月份，特斯拉宣布将在上海新建储能超级工厂，规划生产特斯拉超大型商用储能电池(Megapack)，计划于2023年第三季度开工，2024年第二季度投产。媒体报道显示，特斯拉将从宁德时代采购磷酸铁锂电池电芯。5月30日当天，网络平台流传出一张马斯克与宁德时代董事长曾毓群会面的照片。在此关键时点，进一步推动储能超级工厂显然很重要。

业内人士分析，马斯克还意在推动完全自动驾驶。在4月19日的财报电话会议上，马斯克表示，特

斯拉今年可能会实现完全自动驾驶，这将是一个巨大的利润来源。在5月中旬举行的特斯拉2023年股东大会上，马斯克曾指出：“特斯拉FSD(完全自动驾驶能力)将比人类驾驶安全10倍，它比人类驾驶员更好、更安全。”

外交部发言人毛宁5月30日在例行记者会上表示，中方一向欢迎包括马斯克先生在内的各国工商界人士访华，更好地了解中国，推进互利合作。我们乐见外资企业在华投资兴业，深耕中国市场，共享发展机遇。

## 一个生动的比喻 “脱钩断链”不得人心

在秦刚会见马斯克时，马斯克用了一个生动的比喻：“美中利益交融，如同连体婴儿彼此密不可分。”

他还表达了一个鲜明的态度：“特斯拉公司反对‘脱钩断链’，愿继续拓展在华业务，共享中国发展机遇。”

在商务部部长王文涛会见马斯克时，马斯克赞同中美关系不是零和博弈，感谢中方在新冠疫情期间对特斯拉上海工厂提供的支持和保障，赞扬中国发展的活力和潜力，对中国市场充满信心，愿继续深化互利合作。

商务部研究院学位委员会委员白明对中新财经记者表示，马斯克此次访华很有象征意义，在美国鼓吹对华“脱钩断链”的当下，作为美

国高端制造业代表，马斯克来中国访问，很大程度上是对“脱钩断链”的否定，美国政府的所作所为并不代表美国产业界的真实想法。

白明认为，这也说明全球制造业对中国是认可的，是有信心的。世界发展需要中国，这不是被某些势力就能轻易断掉的，“脱钩断链”难度越来越大，成本会越来越高。

越来越多的人反对“脱钩断链”。在近日举行的2023年全球贸易投资促进峰会开幕式上，不少与会人士称“脱钩”将给全球经济发展带来额外负担。日前，德国西门子董事会主席博乐仁、美国芯片制造商英伟达首席执行官黄仁勋在接受采访时也表示，中国市场不可替代，退出中国市场不是一种可行选项。

“我们(美国)应该做的就是跟中国搞好关系，我们需要跟中国做很多的自由贸易，这是我们共同的利益。这可以给我们带来更多的安全和创造性。在两个国家间制造冲突的一切行为都是愚蠢、愚蠢、愚蠢的。”巴菲特的老搭档、伯克希尔副董事长查理·芒格近期在股东大会上连说三个“stupid”。

## 一个鲜明的信号 看好中国经济发展前景

不只是在口头上反对“脱钩断链”，众多企业也用加码投资的实际行动对中国经济投下“信任票”。阿斯利康在山东青岛投资约

4.5亿美元新建工厂、空中客车公司宣布将在天津建设第二条生产线、大众宣布在华投资10亿欧元开发纯电动汽车……路透社的一篇文章说，对华投资正在淹没“脱钩”言论。

近日访华的还有星巴克全球首席执行官纳思瀚，纳思瀚在接受采访时表示，星巴克制定了2025年开设9000家门店的目标，并将继续投资中国，未来中国将成为星巴克全球最大的市场。

中国贸促会5月30日发布的《2023年第一季度中国外商营商环境调研报告》显示，超八成受访外资企业预期今年在华投资利润率将持平或有所增加，超九成受访企业预计未来5年在华投资利润持平或有所增加。超七成受访企业表示在华产业链布局将维持现状或将对在华产业链进一步本土化。

今年以来，中国经济运行保持恢复向好态势，数据显示，1月至4月实际使用外资金额近5000亿元，同比增长2.2%。

5月22日，商务部部长王文涛在上海主持召开座谈会，上海美国商会以及强生、3M、陶氏、默克、霍尼韦尔等美资企业代表参加座谈。王文涛强调，中方将继续欢迎美资企业在华发展，实现共赢。与会美资企业代表纷纷表示，企业持续看好中国市场的发展前景，愿进一步深耕中国市场。

这些事实和数据表明，跨国企业持续看好中国经济前景，中国依然是全球投资的热土。

英伟达市值突破万亿美元，跻身全球科技公司前五

# 黄仁勋奋斗30年，缔造芯片市场新王者

常常被粉丝用“狗头碎碎”(鬼鬼祟祟)来形容的黄仁勋，正在享受前所未有的曝光度，尽管走到哪还是穿着标志性的黑色皮衣。

过去数天，他回到5岁就离开的台北，去台大给毕业生熬了一锅心灵鸡汤，参加COMPUTEX 2023带领全场和AI合唱，提着一袋麻花逛饶河夜市，偶入网络歌手的直播间嘲笑人家只有400人观看……

由他执掌的芯片公司英伟达(Nvidia)的市值5月30日早盘一度达1万亿美元，成为首家市值达到这一里程碑的芯片企业。英伟达仅次于苹果(2.79万亿美元)、微软(2.46万亿美元)、谷歌(1.57万亿美元)和亚马逊(1.25万亿美元)，坐上了全球科技的第五把交椅。

综合新华社、都市快报微信公众号



黄仁勋 视觉中国供图

## “万亿俱乐部”芯片企业

在关于GPT如何诞生的故事里，微软为OpenAI斥巨资打造超算中心是个关键节点。2019年，在1万张英伟达GPU的不懈努力下，GPT-3顺利“降生”。据说眼下ChatGPT回答每个刁钻提问的背后，都有微软分布在全美60多个数据中心、几十万张英伟达GPU的默默努力。

由于GPU比CPU更适合做大量重复运算，在AI掘金时代，英伟达就是那个“卖铲子”的公司。

英伟达上周预告今年第二季度业绩后，其股价开始大涨。根据业绩预告，英伟达当季营收比投资者预期高50%以上。英伟达联合创始人兼首席执行官黄仁勋5月24日在财报电话会议上说，英伟达正从人工智能的技术创新中获益。OpenAI去年11月发布大语言模型ChatGPT，激发业内和公众对人工智能的广泛兴趣。黄仁勋说：“我们看到了，旨在重组世界各地数据中心的订单多到难以置信。”

英伟达成全球首家“万亿俱乐部”芯片企业，对比1999年1月22日上市时的6.26亿美元，完成了超1600倍的上漲。对应的，持有公司3.5%股份的创始人黄仁勋，身价接近350亿美元。

没有比这更好的60大寿礼物了，今年也恰好是英伟达创立的第30个年头。

## 祖籍青田的乒乓高手

黄仁勋祖籍浙江青田，五岁时跟随父母从台湾去了泰国，九岁时一家人先后去了美国定居。黄仁勋童年的求学生涯“痛并快乐着”，一方面家庭条件不好，要感受来自美国社会的敌意，另一方面又能凭借

超强的学习成绩，很快脱颖而出。

他不仅学习好，乒乓也打得很好，15岁就拿到美国乒乓球公开赛青年组双打的季军。

1984年，他在俄勒冈州立大学取得电气工程学位。在斯坦福大学完成硕士学业后，他理所当然地进入了全球半导体的摇篮“硅谷”。先是在AMD担任芯片设计师，再跳槽到另一家图形处理芯片公司LSI Logic，从设计部干到了销售部，最后成为集成芯片部门的总经理。

在这一时期，黄仁勋迅速完成了对图形芯片技术、设计和市场的全面了解。

上世纪80年代末和90年代初的科技消费者在关注什么？答案是，个人电脑从黑乎乎DOS界面进入图形界面，3D界面也呼之欲出。当时在硅谷，至少有30家公司押注用于图形处理的显卡业务，全美有近百家，其中就包括英伟达。

## 世界上第一款GPU

黄仁勋讲述了创办英伟达至今遭受的三大生死存亡的时刻。第一次就是1995年，首款产品NV1推出后不久。这是一款专为游戏发烧友设计的产品，集合了2D、3D、声卡，甚至手柄控制等功能，但因为售价过高，技术也不够领先，市场反馈一般。为此，花光了第一笔融资的黄仁勋不得不将英伟达的规模缩小为原先的三分之一。

不过，手柄控制功能引起了日本游戏巨头世嘉的注意，并且一次性下了700万美元的订单，让英伟达为他们的土星游戏机开发芯片。

这笔不菲的投资一开始并没有达到预期，因为黄仁勋判断错了技术方向，NV2迟迟无法面市。他不得不找到世嘉的老板，坦承项目暂时黄了。至于钱，已经花掉的肯定

还不上，剩下没给的是不是先给一下，不然公司就黄了。也许是看到英伟达的潜力，世嘉给了钱和6个月的宽限时间，等到了英伟达的翻身之作NV3。

NV3，即Riva 128，是黄仁勋对之前路线纠偏后的成果。尤其是他判断对了微软会成为PC操作系统霸主的趋势，积极支持微软的Direct3D。他估计也想不到，两家公司的缘分在持续20年后，会开启一段全新的旅程。

到了1999年，英伟达发布了具有划时代意义的GeForce 256 GPU。它的创新在于，首次以GPU为核心，从硬件上接管了原本让CPU承担的部分任务，减轻了后者的负担。因此，它被称为世界上第一款现代意义上的GPU。

不过，如果将GeForce 256 GPU比作一颗核弹，全世界看到蘑菇云升起，是在遥远的2012年。

凭借着GeForce 256 GPU，英伟达很快开启了一统游戏显卡的霸主之路。先是干掉了同时代出现的各路厂商品牌，然后和老牌显卡品牌ATI开启了两强争霸，直到2006年，ATI被AMD收购，次年英伟达推出了GeForce 8800 GTX超级显卡，将竞争对手甩在身后。

## 神奇的黄氏定律

黄仁勋有个称号叫“皮衣刀客”。皮衣指的是黄仁勋标志性的黑色皮衣。据说他选择黑色皮衣的理由是不愿意动脑每天穿什么。至于“刀客”，更多是对他商业头脑的揶揄。这套刀法具体指的是英伟达对显卡神奇的定价策略。比如，他们当年推出TNT2显卡的时候，居然一次性推出了4个版本，针对不同预算的用户。这么做的好处是，能让不同用户都能选到适合自己腰包大小

的显卡，而当某些档次的显卡价差在两三百元时，多数用户会多掏点钱购买功能更强的显卡。

不过，英伟达的显卡在带给游戏迷更好游戏体验的同时，也带来了散热问题。显卡发热很大程度上因为硬件和软件的不匹配。当游戏开发商将画面调得极高，就会给显卡带来超负荷运转。对此，黄仁勋给出的解决方案，是参照摩尔定律提出的“黄氏定律”：GPU的性能每6个月会提升一倍。

黄仁勋和团队在2007年研发出CUDA技术。简单说，这一技术可以让GPU抢夺原本属于CPU的工作，不仅仅限于图形处理。它彻底释放了GPU进行重复且简单计算的优势，在AI学习和推理层面CPU形成了碾压优势。说起来容易，但在当时，黄仁勋要挑战的是CPU作为计算核心长达60年的江湖地位，而且CUDA的成本非常高，导致英伟达的利润几乎停滞不前，市值长期在10亿美元上下徘徊。

在很长一段时间，GPU+CUDA的应用场景也十分有限，直到深度学习的第一抹曙光照了进来，英伟达不再是跟着游戏公司跑的硬件辅助，而是引领AI时代的科技巨头。

“英伟达的使命是，创造出能解决‘普通电脑解决不了的问题’的电脑，我们应该专注于愿景上，发挥我们的独特贡献。”黄仁勋说，在2016年前后果断放弃了已经被高通等占领的手机业务，让他们找到了一个新的市场，“当时，这还是不知道有多大规模的市场。”

几天前，英伟达发布了专门为开发AI大模型定制的“巨型GPU”GH200芯片，在“大力出奇效”的路上继续狂奔——在这条被GPT证明完全有效的路上，他们已经做到了一骑绝尘。