

江苏民航发展按下加速键 苏州机场将深化前期研究

前段时间,“苏南硕放机场改名”的消息冲上热搜,这背后是“全国最强地级市”苏州对机场的“意难平”。3月28日,江苏省民航工作座谈会在镇江召开。现代快报记者注意到,根据全省今年民航工作的要点,苏州机场被纳入全省重大储备项目深化前期研究。此外,今年江苏将强力推进苏南硕放机场改扩建等机场项目建设,有序加快恢复航空运输市场,力争上半年将国际航班数量恢复到疫情前的50%。

现代快报+记者 李娜/文



南京禄口机场供图

今年全省9个机场项目在建将建

为优化全省机场布局和功能定位,今年江苏将强力推进9个机场项目建设或开工。建成盐城南洋机场T1航站楼改造工程。续建苏南硕放机场改扩建、扬州泰州机场二期改扩建、常州奔牛机场航站区改扩建、徐州观音机场T1航站楼改扩建等工程。开工建设淮安涟水机场三期航站区工程,力争开工建设盐城南洋机场飞行区改扩建工程。在通用机场方面,将建成镇江大路水上机场项目,续建徐州新沂通用机场产教融合基地工程。

在加快推进项目前期工作方面,南京禄口机场三期工程争取获得立项批复,开展工可报告编制。支持南通新机场项目前期工作加快推进。支持高邮、大丰、兴化等通用机场加快开展前期工作。支持条件成熟地区积极推动通用机场选址工作。同时,持续强化集疏运体系建设。支持南通市超前谋划南通新机场集疏运体系规划,引导民航快速融入综合立体交通体系。

备受关注的苏州机场项目也被列入今年全省民航工作重点。

今年,在统筹推进重大项目谋划方面,江苏将支持对南京马鞍机场军民合用、苏州机场和宿迁机场等重大储备项目深化前期研究。紧抓“十四五”规划中期调整契机,加强汇报沟通,积极争取将相关项目适时纳入国家规划。

国际客运力争上半年恢复到疫情前的50%

“今年以来,集团7家机场航班架次已恢复至2019年的九成,客流量恢复至八成,各机场运行平稳顺畅。”东部机场集团相关负责人表示。

根据要求,今年江苏将重点加快国际客运复苏进程,加大与国内外骨干航空公司合作,全力争取恢复南京至法兰克福、洛杉矶、赫尔辛基、悉尼、米兰等洲际客运航线,力争新增纽约、墨尔本航点,持续加密日韩、东南亚及台港澳地区航线。支持其他有条件的机场有序恢复亚洲(地区)中短程航线。力争上半年将国际航班数量恢复到疫情前的50%。

在补齐国际货运短板方面,不断增强至北美、欧洲、亚洲三大市场国际航空货运能力。保持南京禄口、苏南硕放、南通兴东机场现有航线稳定运营,重点加大洲际

货运航线开辟力度。全省恢复、新开及加密国际货运航线3条以上。

此外,在国内客、货运航线布局方面,南京禄口机场将重点打造国内快线,着力提升与国内中心城市间的网络通畅性,积极布局至三、四线城市瘦薄航线。各机场结合自身定位和区位优势,以公商务航线为重点,优先发展国内干线和恢复快、基础好的国内航线,构建航线网络主骨架。

同时,加快壮大基地公司发展。引导和支持东航江苏公司、江苏京东货运航空等基地航空公司加大运力投入和国际航权争取力度,有效提升在省内的运输能力和市场份额。支持和指导苏南瑞丽航空基地迁转,加大省内始发航线开辟力度。推动南京禄口、苏南硕放、南通兴东、淮安涟水等机场与京东、金鹏、邮航等货运航空公司加强合作,围绕全省开放型经济发展及国际供应链稳定畅通需要,不断开辟和加密欧美日韩货运航线。

支持“近零碳”特色示范项目建设

打造通用航空科普馆、开展空中观光旅游……通用航空的精品化特色化发展也是今年全省民

航工作的重点。

根据要求,在通航服务领域,今年江苏将稳定运行现有短途运输航线,鼓励通航单位谋划开辟更多特色化、精品化的短途运输航线,探索干、支、通网络协同发展新模式。鼓励支持无锡丁蜀、溧阳长荡湖等通用机场积极拓展通航公共服务范围,释放通航消费潜力,着力打造江苏特色通航品牌。

在空域优化和净空保护方面,完成南京禄口机场、南通新机场及环沪机场群空域优化研究,为南京禄口机场三期工程和南通新机场建设提供技术支撑。

今年江苏还将加快推进智慧机场建设。支持南京禄口、苏南硕放、淮安涟水、扬州泰州等机场加快智慧运行、智慧出行、智慧物流等智慧机场建设,编制《智慧航站楼建设技术指南》。支持东部机场集团建立民航综合数据平台。

加快推进绿色机场建设。围绕“碳达峰”“碳中和”阶段性发展要求,推动南京禄口机场三期、南通新机场、扬州泰州机场二期等项目按照绿色建筑标准规划建设。支持有条件的机场开展“近零碳”机场特色示范项目建设,积极打造绿色低碳民航示范。

00后中国留学生:我在韩国开餐厅

除了学习、兼职,留学生能干些什么?2000年出生的安林鸢正在韩国延世大学媒体传播系读大三,课余时间他和两个朋友合伙在首尔开了一家特色主题餐厅,目前餐厅已经试营业半个月左右。虽然毫无餐饮业运营经验,安林鸢对自己的餐厅却有着长远的规划,“顺利的话,希望在5~10年内发展成连锁店。”

现代快报+记者 龙秋利/文
受访者供图



▲餐厅现有菜品
▲餐厅的第一桌客人

魔幻开端:三个大学生因玩笑话异国开餐厅

说起创业契机,安林鸢表示有些“魔幻”——从未想过开餐厅的他,却在两个好友的“怂恿”下,成了首尔一家餐厅的合伙人。

安林鸢有两个高中时期认识的“死党”,虽然上了不同的大学,联系没断过。2022年11月的一天,三人畅聊未来时,都表示想做出一番自己的事业。一名好友提议:“要不我们整个饭店?”没想到一句玩笑话成了真,三个人就此忙活了起来。

安林鸢喜欢用“虎”形容自己和两个朋友。三个人,一个学传媒,一个学英语,一个学电商管理,没有一个接触过餐饮业。凭着一股“虎”劲儿,三个毫无经验的年轻人偏偏把餐厅开起来了。安林鸢负责前期餐厅落地的一切事务,其他两人负责烹饪和清理餐具。

花一个多月搞市场调研,安林鸢最终选择以海鲜蒸汽锅为主打菜品。“据我的考察,韩国餐厅的菜单一般种类很少,一家店往往只专注做某一品种,这一点和

国内有很大区别,所以我们的菜单上只有三四道菜。”安林鸢将餐厅的目标人群定位为韩国人,而非只做留学生的生意,因此很注重契合当地口味。

“我们的餐厅开在韩国首尔的核心圈,想在这种地方做成餐饮黑马闯进去,必须有些‘噱头’,所以我将餐厅打造成主题餐厅,找的店员也都是符合餐厅主题的。”安林鸢告诉现代快报记者,前期装修也花了很多心思。“我们的餐盘都是从国内定制的,包括餐厅门口重达120斤的牌匾。在这些方面,国内的工艺更有特色,这也算是我们差异化的一个体现。”

创业之初有点心累:“装修是踩过最大的坑”

资金是创业过程中不可缺少的。做完市场调查,靠着当下强大的信息检索功能及实地考察,安林鸢写了一份企划书,以便进行下一步的融资。“第一轮三个人大概融了100万元,我们的父母都很支持我们创业,所以支持了大部分。”

作为学生,又是商界“小白”,让自己想象中的项目落地是件让

人“心累”的事。“说起来简单,但是一开始确实什么都不懂。”安林鸢说,开餐厅涉及的东西各式各样,大到找供应商、办理投资签证、注册公司、签订合同,小到装POS机、装监控、倒垃圾,都是靠自己一点点摸索的。

各种手续办好了,三个合伙人便开始选址。选址过程比想象中顺利不少,三个人选中首尔弘大商业街的一个店铺,这里曾是2020年大热韩剧《梨泰院class》的取景地,之前的店因疫情倒闭了,于是安林鸢他们盘了下来。

随着店址确定,接下来便是大多数创业人都踩过的“装修坑”。“在国外装修是个很花钱的事情。”安林鸢说,韩国的最低时薪是60元人民币左右,所以光人工费就占到装修总费用的30%。此外,韩国的设计费也很贵,装修一个50平方米左右的地方大概要20万元人民币。光是前期投入就让启动资金所剩无几。

由于语言沟通没那么顺畅,再加上没有一直监工,装修出了不少问题,例如水电线有部分暴露在外面,厨房预留空间没到位、工人懈怠等。谈起这几个月的历程,安林

鸢表示自己从未想过退缩。“很多复杂的事情源于人们的想象,他们认为这个事情难做,但当真正面对的时候,其实大多数人都是可以做到,所以大胆去做就好了。”

是学生也是老板:开餐厅需要一定抗压能力

安林鸢似乎一直都知道自己想要什么。从初中起就在国外读书的他,早已习惯自己去处理各种各样琐碎的事情。

“留学生在异国创业,需要非常大的抗压能力。”安林鸢表示,一家店只要开门营业就会有物品损耗,水电费一天就要3000元左右,再加上每个月26000元的租金,运营压力是不小的。

“我的抗压能力可能来自于生活经历和看过的书。”安林鸢喜欢研究哲学,在很多人眼里,哲学是架空在现实之上的,但他可不这么认为,反而因为学习哲学对事情有了更深刻的认识和把握。“没有人天生是乐观主义,我也经历了很失败,比如遇到跨国诈骗。但我相信事情一定会解决的,慢慢地,源自内心的稳定就会让

我处变不惊。”

试营业期间,餐厅的生意不算好。负责餐厅宣发的安林鸢正在打算利用自己的专业优势,多多在社交媒体上做些宣传,并通过举办优惠活动吸引更多进店消费。同时,安林鸢的合伙人也从中国找了专业厨师,目前已在办理签证,他们都期待通过这名厨师提升店里菜品的口味。

至于餐厅的盈亏,安林鸢有着自己的考量。“我喜欢在行动之前做好预设,不会轻易因为赚钱或不赚钱而患得患失。重要的是做好分内的工作。”在安林鸢眼里,更重要的是自己在这段经历中所获得的经验和知识。

作为一名大三学生,安林鸢也在努力完成自己的学业。“当初是因为喜欢奉俊昊导演,所以来到了延世大学。现在每天在完成课业的情况下,空出来的几个小时我就用来做自己想做的事情。”

至于餐厅的未来,他做了5~10年的企划,“选择海鲜也是想着如果开分店,菜的品控比较好把握。”安林鸢的打算很长远,如果运营得好,餐厅应该能慢慢成长为连锁店,然后再回中国开店。