

# 00后苏州姑娘遭遇现实压力： 放下创业梦，先好好工作吧

出生于千禧年的潘苗苗，苏州张家港人，2022年6月从盐城工学院市场营销专业毕业。毕业前，她怀揣着赚到“第一桶金”便创业的梦想；毕业后，她先在房地产公司工作，加班、业绩考核、人际关系复杂等令她压力山大，于是离了职。最近，她找到一份生物科技公司销售助理的工作，决定暂时放下创业梦，扎扎实实深耕于销售行业。

现代快报+记者 王菲/文 受访者供图



潘苗苗



工作中的潘苗苗

## 第一份工作 发现理想和现实的差距

我是苏州张家港人，有一个妹妹，从小到大爸妈几乎对我是散养，这养成了我比较独立的性格。大学期间，我打过很多工，做过便利超市店长助理、知名品牌饮料校园销售代理等，还和同学参加过一些创业项目，我们团队在市里、省里都拿过奖。当时我对未来斗志满满，想着毕业后攒够了钱就创业。

2021年，我上大四的时候在网上找工作，看到一家位于上海的房地产公司招人，想着房地产行业收入高、接触人群广泛，能买房子的人都是有一定经济基础的，在和他们交流的过程中还能了解更多社会信息，对我存

钱创业很有用。2022年6月，我在实习一个月后正式入职。作为公司的管理培训生，被安排到无锡江阴一个别墅盘项目。

进去后，我发现理想和现实还是有差距的。入职时，公司说管培生可以在销售、市场、策划、综管四个岗位轮岗学习，后来发现前面一年只能待在销售岗，并没有机会轮岗，公司人际交往也不像在学校那样单纯，让人心累。加上去年房地产行业不景气，公司要求我们开单，我们很多新人没经验没人脉资源，实在是压力山大。

公司说9点上班，6点下班，实际上几乎每天都要上到晚上八

九点，有次夜里11点半才下班。综合考虑后，去年年底我离职了。

离职的时候，HR找了我了解情况，因为我们项目有三个00后管培生同时离职，总部那边比较好奇为什么三个人都走了。其实，他们两个离职的原因和我差不多，觉得房地产行业不符合最初进来的幻想，又加班又要开单，还没有轮岗机会，大家不满意就走了，也许这就是网上所说的“00后整顿职场”吧。

不过我很感谢当时带我的师父。房地产公司是带教机制，我师父是那个案场的销售季军，他就像家长一样，知无不言，言无不尽，教会了我很多。

## 第二份工作 想和公司一起成长

离职后，一开始我很迷茫，也有些挫败感，不过没有停止找工作的步伐。我立马把简历更新调整，重新在线上投简历，投了好多家，正式面试的有四家。

最近，经过线上第一轮面试，线下第二轮面试后，我被苏州张家港市的一家生物科技公司录取了。公司成立于2022年3月，还处于起步阶段，我担任销售助理一职。虽然公司在张家港，但离我家比较远，开车通勤单程需要40分钟，幸好公司包吃包住，我直接住宿舍了。

通过两次找工作的经历，我发现，大学生毕业后找的第一份

工作真的很重要，也许会对第二份工作起到决定性作用。我第一份工作和销售有关，第二份工作想迈出去很难，现在很多没技术性的工作，工资待遇都不高，最后选来选去还是从事营销工作。想起上大学时系主任说过的一句话：最赚钱的岗位之一就是关于营销的。

我挺喜欢现在这家公司的管理理念和氛围，目前公司不要求加班，也没开始实施考核机制，而且我觉得生物科技行业发展前景很好，我愿意和公司一起努力，一起打拼，坚持下来，说不定就是骨干成员了。

因为刚入职，我也遇到了一

些挑战。虽然学的市场营销，但在生物科技这个专业性较强的行业做营销，要学的东西更多、挑战更大。目前，我正在学习公司核酸合成仪的基本原理，对于核酸产业有一个初步的认识。

如今，我的思想和在学校时发生很大转变。在学校时没那么多烦恼，只要完成学业，空闲时间可以做自己想做的事，生活很丰富。现在我已经暂时放下创业的梦想，准备和同事们一起努力打拼，公司慢慢成长壮大，我自身也能成长起来，后续不管是继续待在这里，还是跳槽、创业，都有了一定的经验积累。



# 参加人生中第一场招聘会，他对未来的工作充满期待： 住得好，工作环境好，月薪6000元

1月31日上午8点多，邢健早早来到位于南京江宁的江苏省零工市场。9点，这里有一场招聘会。邢健今年夏天毕业，这是他人生中参加的第一场招聘会，意义非凡。这个上午，他穿梭于来来往往的求职者中，手中的宣传页越来越厚。他期待在这里收获第一份工作，开启自己的职场初体验。

现代快报+记者 马壮壮 徐苏宁/文 赵杰 顾闻/摄



招聘会现场



邢健在寻找合适自己的工作

## 求职路怎么走？看重专业匹配、工作环境、上升空间

21岁的邢健是淮安人，就读于扬州工业职业技术学院，学的新能源汽车技术，今年6月毕业。

1月31日，“促返岗 保用工”专题活动——江苏省零工市场“求即上岗”专场招聘会在江宁举办。邢健参加这场招聘会算是机缘巧合。1月30日，他和好友来到江苏省零工市场，想找份与专业相关的工作。大厅里，一家新能源科技公司的展位吸引他驻足，因为公司宣传页上印着他熟悉的动力电池产品，于是想试

试。交谈中，得知31日这里将举办一场更大的招聘会，届时企业负责人会来，另外还会有更多的企业、更多的岗位，他决定在南京住一晚，看看第二天有没有更好的机会。

1月31日当天，他最先来到前一天看中的新能源公司招聘展位，找负责人咨询。邢健对新能源相关岗位很感兴趣，觉得这个行业在当下比较热门。“报这个专业时，也是看中了这方面的前景。”邢健想尝试动力电池相关工

作，准备当天下午去公司面试。

周坤跟邢健是从小玩到大的好朋友，此前在淮安有过工作经历，不过对收入不是很满意，这次和邢健一拍即合，想来南京闯荡。“住得好一点、工作环境好一点，工资每个月六千元以上。我们还年轻，可以多历练历练。”对工作的要求，两名00后有自己的想法。除了工资，他们还是想尽量挑选一些与自己的专业、性格相匹配的工作，上升空间也在考虑之中。

## 应聘前做足功课 求职“萌新”在求职路上不断摸索

当天的招聘会原本设定招聘企业共58家，因用人单位踊跃报名，最终来了近70家企业，甚至出现摊位放不下的情况。现代快报记者了解到，此次招聘会共提供2300多个岗位。

邢健准备多试几家公司，这样机会会多一点。上午9点20分，很多招聘台前已排起长队，来回观察了几圈后，他在一家电子公司招聘台前坐下。“工作环境怎么样？”“车间是恒温的吗？”“白班夜班如何安排？”“有没有五险一金？”……虽说是求

职路上的“萌新”，邢健来招聘会前可是做足了功课，尽管不是他心仪的工作，但交谈中了解到这家公司发展前景不错，且入职后会根据个人条件和工作表现，还是有可能接触到新能源方面的业务。“这家公司更愿意招我们这些大专、高职毕业的学生，公司也有一些产品是供给新能源公司的。”交谈结束后，邢健记下公司联系人的手机号，作为选择之一。当天下午，他就到招聘会上看中的新能源公司面试，由于人太多，没

能排上队，于是准备再住一晚，第二天再来。人生中的第一场面试让他感受到竞争压力，也让他下定决心要好好准备，争取顺利入职。

家住淮安、在扬州上学，来南京找工作前，苏州、无锡等城市都在邢健的考虑范围内，在他看来，大城市工作的机会更多。虽说是第一次找工作，邢健也放平心态，不随大流，不“一窝蜂”盲目选择。“到底什么样的工作适合我？这需要在求职、工作的过程中不断摸索。”