



财富

理财 点亮 生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96666
责编：程亮 组版：滕爱花

现代快报+
2022.12.8 星期四

积极参与养老“第三支柱”建设 兴业银行个人养老金业务上线

11月25日，人力资源社会保障部宣布，个人养老金制度在北京、上海、广州、西安、成都等36个现行城市或地区启动实施。当天，兴业银行个人养老金业务正式上线。

根据监管要求，兴业银行将在试点地区开办个人养老金业务，通过手机银行、网上银行、营业网点等渠道为客户提供个人养老金账户开立、资金缴存、产品投资等服务。目前，兴业银行个人养老金账户功能服务已全面开启，并在手机银行开辟了养老金融专区，规划养

老金融方案、设置养老活动、提供养老服务。

兴业银行围绕个人养老金账户资金可投资的个人养老储蓄、个人养老理财产品、个人养老金保险产品、个人养老金公募基金产品持续丰富产品货架，积极引入个人养老金账户投资基金目录下的113只优质基金，并精选储备覆盖不同期限的多系列养老理财产品和4只商业养老保险产品，实现了对投资品类的全覆盖，并将积极与国内头部基金公司、寿险公司开展代

合作对接，引入更多优质普惠的养老金融产品。

据介绍，兴业银行早在2012年就推出全国首个养老金融综合服务方案——“安愉人生”，为老年人提供“金融+生活”的多样化服务；2016年正式启动养老金融专业化运营，着力打造养老金融全链条综合金融服务，成为唯一一家获得“最佳养老金融机构”殊荣的商业银行。目前该行养老金融服务客户已超过1600万，管理客户综合金融资产超1.5万亿元。

无锡工行走进春潮园第二社区开展“银发讲堂”活动



春潮园第二社区“银发讲堂”座无虚席 工商银行无锡分行供图

近日，工商银行无锡分行走进旺庄街道春潮园第二社区，再度开展“银发讲堂”活动。

活动开始前，工商银行无锡分行（简称无锡工行）高级经理、新吴支行行长朱皆康和春潮园第二社区副书记丁一到场致辞，预祝活动圆满成功。为进一步加强合作，双方还签订《金融知识普及宣教结对子协议书》，共同商定了下一阶段金融公益服务合作的细节。

本次活动采用老百姓喜闻乐见的“金融+文艺”形式，为老年朋友送上了一堂金融知识普及课。

活动中，社区居民积极参与，社区志愿者演唱的《唱支山歌给党听》《乌苏里船歌》、表演的《太极柔道功夫扇》赢得满堂喝彩。

工行宣教人员精心准备了公益金融知识讲堂，用通俗易懂的语言，结合身边人身边事，为社区老人讲解防范电信诈骗和识别非法集资的小技巧。宣教人员还详细解析了存款保险的相关知识和工行机具和手机端的惠老新举措，打通金融服务的最后一公里，让“惠老助老”落到实处。活动现场发放宣传折页，开展金融知识有奖趣

味抢答竞赛，社区老人积极参与，踊跃抢答，在轻松愉快的氛围中收获了幸福和知识，活动得到了参与者的一致好评。

后续，无锡工行将继续加强与无锡各社区的合作，聚焦涉及老年人的高频事件和服务场景，持续开展广泛性、集中性的金融知识宣教活动，帮助老年人进一步提升金融知识，切实保护自身财产安全和合法权益。

孙明 徐帆影
ICBC 中国工商银行
无锡分行

江苏银行无锡分行：以“专精特新”助力科创小巨人成长

今年以来，无锡市专精特新企业迅猛发展，江苏银行无锡分行从打造精细产品体系、延长金融服务链等方面着手，以“专”“精”“特”“新”全方位一体化服务赋能专精特新企业高质量发展。

打造“专”属产品：提供一体化综合服务方案

2021年底，江苏银行推出“专精特新贷”等专属产品，并与北交所开展“三个1000”战略合作。无锡分行迅速响应，制订了“专精特新”企业服务攻坚行动方案，并联动苏银金融租赁公司、苏银理财公司，为当地专精特新企业提供设备融资租赁、企业发债、知识产权质押、无还本续贷等综合金融服务。截至今年三季度末，累计为专精特新企业办理无还本续贷金额8100万元，为25家专精特新企业办理知识产权质押备案约4亿元。

开展“精”准融资：政银企合作促进增量提质

今年2月，无锡市出台了《无锡银行业保险业支持专精特新“小巨人”企业梯度培育行动计划（2022-2025年）》。江苏银行无锡分行积极组织全市对全市的国家级、省级、市级专精特新企业进行走访对接，同时联合农业银行、中国银行、中信银行、宁波银行与惠山区政府签署战略合作协议，提供250亿元专项授信设立“专精特新”专项发展基金，为专精特新企业提供个性化、差异化、精细化的“一企一策”金融服务。

给予“特”别关爱：全生命周期呵护企业成长

根据科创企业在不同发展时期的不同资质、特征，江苏银行无锡分行推出了适用于各个发展时期的科技金融产品，如适用于种子期科创

企业的太湖科创贷、滨科贷；适用于初创期企业的苏科贷、锡科贷、人才贷；适用于成长期和成熟期企业的高企贷、成长之星、专精特新贷、专精特新专项贷、投融资贷等。

寻求突破创“新”：进一步扩大企业服务范围

为了给无锡产业发展增添金融新动能，江苏银行无锡分行与无锡联合融资担保股份有限公司针对科创企业创新开发了“专精特新专项贷”，该产品除了服务专精特新企业，更是将高新技术企业、科技型中小企业等定向培育库内企业纳入产品服务范围，使它们能享受专项惠企政策。截至今年三季度末，累计支持各级各类专精特新企业168户，贷款余额超40亿元。

江苏银行
BANK OF JIANGSU
无锡分行
Wuxi Branch

南京银行无锡滨湖支行 成功堵截一起涉诈资金转移事件

近日，南京银行无锡滨湖支行联合属地派出所成功堵截一起涉诈资金转移事件，为客户避免12.8万元损失。

11月9日，一名高龄客户鄢某至南京银行无锡滨湖支行要求办理定期存单提前支取。业务办理过程中，客户一直与外界保持电话沟通，且从沟通内容来看，客户与对方似乎并不熟悉。这一情况引起网点大堂经理警觉。经银行工作人员耐心询问，客户表示自己经熟人介绍参加了一个研究所的干细胞培植项目，费用共计12.8万元，已由一名不相识的同行人员帮忙垫付，提前支取的钱就是用来还给这名同行人员的。银行工作人员询问能否让同行人员一起来网点，客户立即拨打电话，但对方声称车辆需加油，暂时

无法前来。
凭着工作经验，南京银行工作人员初步判断客户疑似遭遇团伙诈骗，立即报警处理，并耐心安抚客户。警察到场后，迅速了解情况，对客户进行劝阻，并要求与同行人员通话。电话接通后，该名人员声称遭遇汽车追尾，无法前往网点，发现拨打电话的是警察后便立即挂断，再也联系不上。客户此时才醒悟过来，自己是遭遇诈骗了。他对南京银行工作人员的及时提醒并避免其大额资金损失表示感谢，民警也对南京银行反诈意识敏锐、处置果断给予充分肯定。

刘倩楠 蒋荣



中国光大银行 以数字化实践加大场景金融支持力度

围绕交通物流、房产交易、灵活用工、智慧出行、智慧校园、医疗健康、供应链服务等重点领域，光大银行持续发力场景金融建设，打造系列优势产品，不断加大对新领域的支持力度。

推动传统货运物流行业实现高质量发展

“物流通”是光大银行为助力物流行业数字化转型发展推出的涵盖账户管理、支付结算、网络融资的线上化综合金融服务方案，通过“金融+科技”的方式，赋能网络货运平台、无船承运平台等物流新业态企业在向智慧物流转型的同时，实现降本增效。

光大银行“物流通”已与满帮、快成、G7、韵达优配、物泊、携船网等物流细分行业龙头企业50家，累计交易金额突破3700亿元，场景已拓展至船运领域，还将延伸至航运、特种运输等新场景。

在“物流通”的保障下，有超过800万的货主及货车司机，通过签约“物流通”的货运平台，享受到了便捷优质的场景金融服务。

创新服务百姓安居与灵活就业新形态

光大银行重点打造的“安居通”，以“账户管理+支付结算”为基础，依托银行信用，为房屋买卖等场景提供交易资金托管服务，为老百姓资金安全保驾护航。

截至目前，光大银行“安居通”已与贝壳、我爱我家、麦田、丽兹行、幸福里、中原地产等60多家平台建立业务合作，累计交易金额超过9000亿元。

此外，随着我国平台经济的高速发展，灵活用工场景规模呈

现指数级增长。光大银行“灵工通”可应用到网约车平台、家政平台、外卖及物流配送、同城信息平台等灵活用工场景，提供资金监管、保理融资、支付结算等综合金融解决方案。

提升产业数字场景金融服务支持

光大银行以数字技术为驱动，强化作为产业链条中间方的服务中介与平台撮合作用，推出“光付通”“光信通”等优势产品，通过数实融合为核心企业及产业链上下游中小微企业提供优质服务，推动物通经济循环。

光大银行“光付通”服务于在政务、集采、产业链升级等方面有支付结算、资金监管需求的大型B2B电商平台，为医疗、能源、农产品等多个行业场景提供多方式商户认证、多渠道在线支付、多功能资金结算、多维度平台管理于一体的数字化支付结算服务。例如，通过“光付通”产品，光大银行首家为全国脱贫地区农副产品网络销售平台（“832平台”）提供服务，实现款项高效结算，确保交易准确性，积极支持乡村振兴。

光大银行“光信通”运用区块链、智能合约、大数据等技术构建产融协同平台，围绕企业在贸易环节的真实交易背景和债权债务关系，将企业应收账款进行数字化、标准化处理，并提供电子签名、支付结算、线上融资等综合化金融服务。截至目前，该产品已服务核心企业超100家。近日，光大银行助力云南省混凝土生产行业建成产业链平台——“砼信通”，将有效提高混凝土行业小微企业金融服务覆盖率。

Bank 中国光大银行
无锡分行