



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

光大银行无锡分行驰援河南灾区获群众点赞



光大银行无锡分行驰援河南灾区,河南商会党支部派代表专程到无锡送锦旗



光大银行供图

近日,光大银行无锡分行收到一面来自河南的锦旗,上面写着:“洪水无情 光大有爱”。这面锦旗背后有着怎样的故事?原来,河南7·20特大省洪灾牵动着光大银行无锡分行全体干部员工的心,大家第一时间自发爱心募捐,短短一周时间里,全行300多名员工先后向河南灾区捐款近10万元。

这期间,光大银行无锡分行的党员们从新闻里得知,面对百年不遇的灾害,灾区群众生活物资短缺。怎样才能以最快速度把物资送到灾区群众手中?为破解这个难题,分行党员们迅速行动,多方联

系,终于通过无锡市工商联牵线,找到了河南商会党支部。很快,光大银行无锡分行公司业务一部党支部携手河南商会党支部开展“光明大爱 驰援河南”公益活动,将装了一卡车的食品、衣物等各类生活物资,发往河南受灾最严重的卫辉市顿坊店乡后稻香村。

在物资装车的过程中,光大银行无锡分行的党员们为了能将生活急需品早些送到受灾民众手中,他们冲在最前面,既当捐赠人又当搬运工,争分夺秒地将一箱箱物资装上车。光大银行无锡分行党员们为民办实事的举动,感

动了在场的所有人,获得了社会群众的点赞。

光大银行无锡分行的此次援豫善举,赢得了无锡市工商联以及河南商会的信任,并建立了党建联盟。目前三方已达成合作意愿,无锡分行将围绕机构开户、信用卡及普惠金融与其开展深度合作。这是光大银行无锡分行推进党建引领业务、党建与业务深度融合的一次生动实践,充分彰显了光大银行“阳光、担当”的企业文化和品牌形象,助推着“一流财富管理”建设再上新台阶。

钱信达

国联人寿福鑫年年终身年金保险精彩上市

第七次人口普查结果显示,中国60岁及以上人口占18.7%,其中65岁及以上人口占13.5%。随着延迟退休、三孩生育等政策的陆续出台,国家已经在做应对老龄化的布局,而老龄化人口面对的最大问题即生活保障。

年金保险是指投保人或被保险人一次或按期交纳保险费,保险人以被保险人生存为条件,按年、半年、季或月给付生存年金,直至被保险人死亡或保险合同期满。年金保险最大的特点就是安全稳健,年金收益写进合同,不因利率改变而改变,能形成长期、稳定的现金流。

和社保非常相似,交费时按期交,到退休年龄开始按月或按年领取年金,直至保险期结束或终身,大多数可以做到与生命等长。与社保不同的是,商业养老年金可以根据自己目前的交费能力,来确定未来养老金的领取水平,保费交得越多,未来养老金也领得越多。

国联人寿最新推出的“福鑫年年终身年金保险”(以下简称“福鑫年年”)就是一款特点鲜明的终身年金保险。首先交费形式灵活,可以一次性交费,也可以期交,期交分为3年交、5年交、10年交、15年交、20年交五种,投保年龄也相当宽,出生28天至70周岁均可作为被保险人。

其次是强大的养老功能,当选择60周岁或65周岁开始领取年金时,这款产品就成了一个纯粹的养老保险,年金既可按年领也可按月

领,且每年领取的年金总额在上一年基础上增加5%,直至终身,可以说是“活得越长,领得越多”,即使在领取期间内不幸身故,也能够保证领取满20年(从首次年金领取日起计算),设计非常人性化。

同时,这款产品可以满足不同人群需求,若被保险人没有额外的养老需求,则可以选择第5个保单年度开始领取年金(交费形式限一次性交费、3年交及5年交),每满5个保单年度年金单利递增5%,直到终身。

“福鑫年年”安全稳定,可以根据被保险人的年龄、性别、选择的交费期、年交保费金额、选择的年金领取形式等计算出确定的年金领取金额并写入合同,不因外部环境变化而变化,同时还可以搭配保底利率3%的万能账户进行年金的二次增值,收益十分稳健。

“福鑫年年”资金灵活,保单贷款、减保、减额交清等功能可以让投保人资金随时周转,避免因现金流问题引发其他风险。

这样看来,“福鑫年年”不仅可以实现养老功能,也可以帮助客户稳定高效实现未来的财富规划,在客户生命周期的不同阶段以稳定的现金流形式替客户解决财务支出问题,满足不同客户短、中、长期的不同财务需求,并且做到一次规划终身陪伴,是一款不可多得的保险产品。



无锡工行惠山支行成功拦截网络交友诈骗获赞

近年来,通讯网络诈骗形式多样,手段层出不穷。一些不法分子利用年轻人爱网络交友的特点,通过交友软件App获取受害者信息,伪装成“高富帅”或“白富美”,通过嘘寒问暖、暧昧交流来骗取受害者的信任,随后再择机提出借钱周转、投资人股等各种套路,骗取受害者钱财后销声匿迹。近日,无锡工行惠山支行成功拦截一起网络交友诈骗,为客户避免了5万元的财产损失。

8月9日上午,客户宋女士来到无锡工行惠山支行营业部办理汇款业务。当班柜员询问她是否认识收款人,宋女士眼神躲闪,不直接回答柜员的问题。柜员马上

警觉起来,再次询问宋女士汇款意图,并提醒她现在通讯网络诈骗很多,千万不要向陌生人汇款。宋女士这才松口,说钱是汇给她一位香港的网友进行投资,网友新店开张需要资金周转,并向宋女士承诺日后将给她丰厚回报。随后,宋女士还给当班柜员看了网友的新店铺及仓库的照片。

通过他们的微信聊天记录,当班柜员判断这是一起网络交友诈骗。于是柜员稳住宋女士,先停止办理该业务,并从宋女士提供的收款人卡号查询出该银行卡的发卡地是广西柳州,与宋女士声称的香港不符。柜员将自己的疑问和判断告诉宋女士,并向宋女士分享

了几起典型的网络交友诈骗案例。宋女士听完柜员的分析后才醒悟过来,意识到自己被骗了。她当场拉黑了这位“高富帅”网友,对工商银行工作人员认真细致、高度负责的工作态度表示了赞扬及衷心感谢。

一直以来,无锡工行惠山支行始终秉承“客户至上”的服务理念,高度重视通讯网络诈骗防范教育,持续强化网点员工的日常安全培训,提升员工识别和打击通讯网络诈骗的能力,为客户的资金安全保驾护航。

臧黎明



中信银行南京分行:精准对接 解决防疫相关企业燃眉之急

中信银行南京分行“抗疫金融”产品为小微企业“护航”。“真没想到,只是在手机上操作,几分钟就拿到了贷款,解决了我的燃眉之急。”扬州龙恒装饰有限公司负责人非常激动,对中信银行的服务赞不绝口。受新冠疫情影响,江苏不少生产经营企业按下“暂停键”,尤其在疫情形势依然严峻的扬州地区,主城区范围内绝大多数企业停工停产,服务业企业尤其是中小微企业深受影响。中信银行南京分行通过线上渠道和科技手段实现金融服务不打烊,竭力满足客户疫情期间的金融服务需求。

在中信银行总行的大力支持下,中信银行南京分行于7月28日夜间紧急上线“惠加e贷”产品,这款疫情期间新推出的特色产品,主要是为该行存量房抵客户生产经营急增需求的“备用金”,提供最高300万元额度。与传统普惠贷款相比,该产品有着“增额度、线上化、自助提、纯信用”等渠道优势,在疫情期间也更加有利于纾缓企业资金短缺问题。

8月7日,了解到镇江当地某建材公司因受疫情影响,正面临资金链断裂的危机,中信银行南京分行下辖镇江分行迅速整理方案,同步进行账户开立、授信审批等工

作,信贷客户经理通过视频远程指导企业法人完成线上征信授权及合同签订,指导企业会计使用对公网银小微企业线上化功能,为企业成功发放贷款,有效解决了企业资金短缺的难题。据中信银行南京分行普惠金融部总经理于镛介绍,疫情期间,该行多措并举,推出延期还本付息、无还本续贷和惠加e贷、政采e贷、银税e贷、关税e贷、物流e贷等多种线上化产品,赋能伙伴,纾困企业,解决小微企业燃眉之急。



江苏银行推出“黑科技”手机银行适老版

让老年人看得清楚、听得明白、做得简单、用得安心!近日,江苏银行推出了专门为老年客户打造的手机银行适老版——“融享幸福版”,有针对性地破解老年客户使用移动端服务中的痛点难点,让老年人享受到移动金融服务的便利。

看得清楚,交互页面新升级

随着年龄增长,不少老年客户的视力开始下降,江苏银行手机银行融享幸福版在页面交互上进行了改造优化,放大了字体,使得整体页面看得更加清晰,一目了然。针对客户常用的功能,江苏银行也对其进行了适老化改造,例如转账流程中,新增熟人账户选项,让老年客户更快更便捷地向自己的亲属、朋友转账,减少了查找步骤。

听得明白,语音辅助更便捷

2020年,江苏银行手机银行就已经联合深圳信息无障碍联盟对手机银行进行了无障碍的适配改造工作,目前主要流程包括转账、财富、存款等功能,解决了信息障碍人群使用手机银行的困难。

在手机银行融享幸福版上,江苏银行继续强化语音功能,为老年客户提供更便捷的服务。

做得简单,一键开启金融服务。对于老年客户来说,操作流程越简单越好。对此,江苏银行手机银行融享幸福版从简洁操作的角度出发,更有针对性地为老年客户简化流程。江苏银行手机银行融享幸福版在登录后能直接快速查询账户余额及最近一笔交易信息,快速查询附近网点排队信息,并且根据使用习惯罗列了最常用的几个功能,方便客户一眼找到。

用得安心,账户资金更安全

鉴于老年客户是电信诈骗的主要受骗群体,江苏银行手机银行融享幸福版在安全性上继续发力,整合优化了账户安全锁的相关功能。例如,“一键开启”功能可以快速设置账户安全权限,减少了可能存在的风险问题。在设置页面增加了详细的文字和语音说明,让老年客户更清晰了解相关设置的作用、使用方法。

