

南京医用耗材国际博览馆试开馆

这是全国首座,内设医药价格谈判中心馆

12月28日上午10点,南京医用耗材国际博览馆试开馆启动仪式举行。现代快报记者了解到,博览馆位于浦口高新区科创一号大厦,由南京浦口区政府和南京市医保局共同打造,是全国首座医用耗材国际博览馆。

通讯员 王明宇
现代快报+/ZAKER南京记者
项凤华 徐苏宁 文/摄



展馆内部

带你了解国内外耗材前沿成果

南京医用耗材国际博览馆建筑面积约2.4万平方米,汇集耗材展示馆、企业产品馆、行风教育馆、医药价格谈判中心馆、医药数据监测中心馆等多种功能于一体。其中,展览区和体验区主要设在展馆一至三层,分为医用耗材展厅、企业展厅、中医药展厅及医疗设备展厅。

走进医用耗材展厅,记者注意到,这里以医院主体科室作为展示布局,营造医药行业特性空间,下设通用型普通耗材展区、前沿科技展区和抗击新冠病毒疫情专题展

区,同时通过主题空间呈现、高科技元素展示、互动体验探索等多种方式,向参展者全面展示耗材领域的前世、今生及未来,并普及人体健康知识。

医疗设备展厅通过展示核磁共振(模型)、配药机器人、康复轮椅等先进医疗仪器设备,让观众近距离了解医疗设备的现状与发展。

全流程监控开展医药价格谈判

现代快报记者了解到,南京医用耗材国际博览馆将打造成国内一流、国际知名的国际医疗耗材交易平台。

博览馆里可以组织开展医疗、

医药领域各类学术研讨交流和专业展会,探讨行业发展与创新路径,同时可以促进南京地区科研院所医药技术成果转化,还可以承接不同规模的医保部门干部业务培训、医疗专业会议等工作。

位于展馆四层的医药价格谈判中心馆,设有多功能谈判会议室13间、多功能会议室3间、监控室1间,并配套等候区、接待区、发布区、产品展示区等,全封闭管理、全流程监控,可以承担大型医用耗材(药品)价格谈判。

打造国内首个全流程记录阳光监管平台

为促进医用耗材改革治理,南

京医用耗材国际博览馆设立行风教育馆,在南京市纪委监委指导下建设,以全面从严治党为主题,聚焦廉政反腐。

为体现南京医保特色,展馆四层还设有医药数据监测中心馆,内设南京医用耗材阳光监管平台,这是国内首个对医用耗材从招标、采购、配送、结算、使用、支付全流程记录,对医院、医生、供货商三类对象重点监管的阳光监管平台。

现代快报记者了解到,南京将以医用耗材博览馆成为起点,持续发挥政策引领作用,高起点建成医用耗材治理高地,集聚创新要素和产业资源,打造浦口经济高质量发展的新引擎。

南京江心洲长江大桥通车后首个周一早高峰 过江隧道车流量降了

12月28日,南京江心洲长江大桥(以下简称“五桥”)通车后的首个周一早高峰,现代快报记者获悉,不仅五桥通行情况良好,两条过江隧道早高峰车流量均有所下降。

家住软件大道附近的刘小姐在江北新区上班,平时主要从应天大街长江隧道通行。五桥开通后,早上的通勤时间明显缩短,“原来8点05分出门,8点55分左右才能到。周一要送孩子去幼儿园,8点20分才出门,但8点45分就到公司了,全程只用了25分钟。”

从上周末两天的通行数据来看,目前五桥日均车流量在4.2万辆左右。与此同时,五桥通车后两条过江隧道周末两天的日均车流量下降1万辆左右。现代快报记者获悉,28日上午7点至9点,五桥总流量7560辆。两条过江隧道总流量28805辆,同比12月21日同时段的30457辆,减少1652辆。

12月27日下午,五桥桥面发生多车追尾事故,交警部门为处理事故采取临时交通管制,让部分驾驶人误以为五桥才开通不久就开始堵车。对此,交警部门提醒广大驾驶人,五桥上安装了多个电子警察,专门抓拍车辆超速、闯禁区等交通违法行为,请广大驾驶人遵守交通法规,安全行驶。

通讯员 朱婷婷 顾雯
现代快报+/ZAKER南京记者
王瑞 李娜

拼成赢家! 90后大提琴手成了“鸭蛋大王”

“我们老板可能是卖咸鸭蛋的里面最会拉大提琴的,也是拉大提琴的里面卖咸鸭蛋最成功的。”这是江苏汪小萌水产品的员工们给自己老板唐建驰贴上的标签:这位1992年出生的年轻老板,如今已经做到拼多多上咸鸭蛋头部商家,旺季时日销20多万枚咸鸭蛋。不过,28岁“鸭蛋大王”最让朋友们津津乐道的反而是:他其实是学美声的,曾是乐团的倍大提琴手。

现代快报+/ZAKER南京记者 王静



大提琴放在办公室一角,休息的时候唐建驰总会拉一拉 杨恒国 摄

大提琴手回到家乡卖鸭蛋

“也许是因为我天性爱折腾吧。”在兴化安丰镇的仓库里,唐建驰一边跟员工们赶工给咸鸭蛋装箱,一边回答现代快报记者的问题,为自己不按常理出牌的“跨界人生”找到合理的解释。

大学就读于长沙大学音乐学院的唐建驰,当年学的美声,还兼修倍大提琴(也叫低音提琴,是提琴家族中体积最大、发音最低的弓弦乐器),并且担任乐团的倍大提琴手。不过,文艺的唐建驰可没少“折腾”:当时电商方兴未艾,物流

业处于飞速发展的上升通道,他从大学校园那满地堆放的快递中看到了商机,于是承包了学校的物流站点,专门为大学生们代领分发快递,赚得人生中的第一桶金。

在物流业做得风生水起的时候,唐建驰在长沙碰到一个朋友,对方告诉他,江苏的蛋类品质好,价格又不高,在外地很受欢迎。毕业后打算回家乡发展的唐建驰,眼前仿佛推开新的大门:家乡兴化是著名的鱼米之乡,周边的高邮、东台等地各种农产品质优价廉,尤其

是咸鸭蛋和土鸡蛋。于是,他决定回到家乡,把当地的农产品通过新电商平台卖出去,让更多人吃到自己从小就吃的好蛋。

草创时期的唐建驰吃了很多亏也踩了很多坑,还一度出现亏损。比如遇到不良供货商,谈好的鸭蛋送来后数量太多只能大概清点,等到真正发货时才发现每一箱里都少了几枚,一挂车就是少了上千元的货,然而对方却不认账;还曾遭遇线上营销代理的骗局,也让唐建驰很头疼。

“鸭蛋王”旺季日销20多万枚

2017年底,唐建驰入驻新电商平台拼多多,两年多的时间做到咸鸭蛋品类的头部商家,今年的年销量已达到3000多万元。

唐建驰将办公室设在盐城一个新兴产业园,“主要是这里招揽人才更方便”。从当初几个人打拼,到现在有30名员工,旺季时日销量1万多单,差不多每天卖出去20多万枚咸鸭蛋。唐建驰说,自己以前都不敢想,竟然用12米长的拖挂厢式货车来拉包装好的咸鸭蛋,一车车地运到物流站点分发到全国各地。

唐建驰觉得自己在拼多多平台上受益良多:首先平台的推流最看重的就是消费者的真实评价和产品质量,只要产品做得好,顾客评价高,就不怕没有回头客。而作为“腿上带泥”的电商,拼多多的商家服务人员也经常对唐建驰的公司进行营销技巧的指导,平台的一些大活动还经常拉上唐建驰“一起玩耍”,让他的咸鸭蛋名气越来越大,不管是新疆、西藏、内蒙古还是东三省,全国天南海北各个省市都有吃货在他的拼多多网店里拼单。

而疫情之前,甚至有越南的消费者在他的网店下单,让发货到广西和越南边境的城市,然后自己过境去取快递。

“疫情期间,我们公司的销量反而翻倍。”说起鸭蛋经,唐建驰很开心:疫情后人们对于新电商平台更加看重,拼多多网店的咸鸭蛋线上销量翻番。今年1-5月,唐建驰公司的咸鸭蛋销量达1000多万元,公司还在拼多多平台上专门开直播,效果也不错。接下来,他和员工们准备元旦和春节市场再“拼”一把。

拼多多今年农产品销量将达2500亿元

助力农产品上行,起家于农业、致力于农业的拼多多一直很“拼”。数据显示,2019年该平台上农产品成交额达1364亿元。过去5年间,拼多多的农产品销售规模一直保持着100%以上的复合式增长。2019

年,全平台销量超过“10万+”的农产品超过1500种,同比增长230%。据估计,2020年,平台上农产品销售规模将进一步增至2500亿元。

此前数据显示,截至2020年6月底,拼多多平台已经直接带动全

国超过10万名新农人返乡创业。“这些年轻人懂电商、善经营,借助拼多多平台,不仅实现了致富梦,也让家乡好货跨越山海、端上全国更多普通百姓的餐桌,带动家乡产业兴旺。”拼多多有关负责人表示。