



# 财富

理财 点亮 生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，  
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线: 96066  
责编:程亮 组版:刘峰

现代快报+  
2020.8.20 星期四

B?

“康”见无锡，金融服务系列报道——

## 江苏银行“随e融”，1分钟搞定小贷业务

后疫情时代，满足小微企业的资金需求，一刻也不能等“贷”。为了让金融服务更易触达广大小微企业和个人客户，江苏银行打造一站式智慧金融服务平台“随e融”，将金融服务边界扩展至微信小程序，让客户在接受服务前不需注册，不用预先开户，在微信小程序一键登录，即可直接获得贷款服务。

陈松



江苏银行工作人员进行了演示，进入微信小程序“江苏银行随e融”后，直接点击“获取额度”即可进入贷款页面。系统首先通过后台人脸识别，快速识别客户身份、所属行业等基本信息，随后渐进式根据客户授权，形成客户身份信息的“需求标签”。提交申请后，“随e融”经过1-2分钟的智能审核给出最适合的额度和利率。全线上的审批流程让小微企业既不需要在银行网点与客户经理线下沟通，也不需要回家等待审批结果，迅速就能获得融资支持。通过强化大数据、人工智能等金融科技运用，将小

微企业客户申请经营贷款的时间缩短至“分秒之间”。

据介绍，在江苏银行“随e融”申请消费贷款，从“立即申请”，到“获取额度”，再到“授权银行获取信息”，一共只需点击三次，客户身份认证通过后马上获取审批结果。在大数据技术加持下，需要填写的内容也变得屈指可数。不需填写工作、学历、地址等信息，“随e融”依托大数据自动填充相关信息，并在后台进行交叉验证，保证信息安全的同时节省了录入的时间。

作为一款主打“极简”概念的金融服务平台，“随e融”将该行各

类线上金融服务进行集成，以后台模型多元化代替产品多元化，形成统一的服务入口，既满足不同客户需求，也省去了客户选择产品的步骤，用“简单服务、简单操作”直达客户需求。

值得一提的是，“随e融”平台还提供了“提额”功能。客户最开始获取的额度和利率是基于其目前提供的数据给出的最优融资方案，随着提供的信息更加全面，客户可以获得更优的额度和利率。借助这一功能，江苏银行“随e融”实现了与客户的“双向沟通”，让金融服务更便捷、更普惠、更有温度。

打通“链”上企业融资“入口”

### 南京银行无锡分行积极推广应收账款融资服务平台

今年以来，南京银行无锡分行积极响应市委市政府、监管部门工作号召，加大中小微企业信贷支持力度，依托应收账款融资服务累计为企业办理融资3.2亿元，有效推进了金融支持实体经济发展。

应收账款融资服务平台是中国人民银行征信中心为促进我国应收账款融资业务发展，拓宽中小微企业融资渠道，缓解中小微企业融

资难问题，为应收账款的债权人、债务人和资金提供者提供的信息合作服务。

今年上半年，南京银行无锡分行认真贯彻落实有关要求，结合企业走访行动，加大应收账款融资平台宣传力度，将融资投放与平台推广紧密结合，同时通过国内保理池、反向保理、“鑫采购”以及基于南京银行数据供应链平台的“鑫微

贷”等特色产品，为供应链上中小企业的融资获取提供帮助。为适应业务发展和客户需求，今年上半年，分行还启动了国内订单以及应收账款质押管理办法的修订工作，进一步简化业务办理流程和操作要求，提高产品的适用性。 华迎曦



### 无锡工行积极开展“春融行动”支持稳外资稳外贸

为全面落实党中央、国务院“稳外贸、稳外资”决策部署，工商银行无锡分行（简称无锡工行）根据上级行的统一部署，在全辖开展了“春融行动”，为无锡地区的外贸、外资客户提供丰富优质的金融服务。

拓宽融资渠道，提升支持力度

前期，无锡工行对辖内进出口企业进行了集中摸排，并通过调研、电话、实地走访等方式，切实了解客户在疫情中的损失程度和复工复产过程中所需的金融支持，并匹配了相应的结算、融资产品，取得显著成果。三季度以来，无锡工行延续对客户的支持力度，切实把握客户经营过程中的新动向、新需求，继续做好服务工作。

“工银苏贸贷”是工商银行支持中小型外贸企业的重点产品。工行江苏省分行通过与省商务厅合作，帮助上年度出口量在3000万美元以内、营收低于3亿元的中小外贸企业在无担保或弱担保的前

提下，解决融资难、融资贵的问题，满足客户经营需求。截至今年7月末，无锡工行已为20多家企业发放“苏贸贷”贷款超7000万元。

线上线下齐头并进，便利客户跨境结算

在不断优化线下金融服务的同时，无锡工行持续推广网银单证、网银结售汇、“单一窗口”等线上平台产品，引导企业远程办理各类国际业务。

工行网银结售汇可以为客户实现即时交易、挂单交易等模式，在规避感染风险的同时，可以实时掌握汇市行情，把握交易契机。今年以来，无锡工行对公网结售汇客户已超480户，网银结售汇总额超3.2亿美元。

无锡工行还积极利用“单一窗口”汇款无需提供纸质资料的优势，支持企业人员“不见面”办业务。截至今年7月末，该平台已办理汇款业务逾200笔，有效支持了企业在疫情期间的业务开展。

无锡工行整合多级资源，通过视频方式举办多场线上沙龙活动，邀请专家讲汇率、讲产品，帮助企业及时做好敞口管理。截至今年7月末，无锡工行已举办5场线上客户沙龙，累计邀请近130家企业参加，帮助多家企业成功制订汇率管理方案，受到了客户的一致好评。

推动进博会招商工作，搭建跨境商贸平台

无锡工行切实履行进博会“境外招商合作伙伴”职责，加强与招商部门、境外机构、“走出去”企业、大型跨国公司等的对接，争取优质客源，积极做好境外客户邀请工作。进博会期间，工总行将举办中欧企业家大会、金融合作论坛、“一带一路”沿线贸易洽谈会活动，为境内外企业搭建自由沟通、高效对接的商贸平台。

龚航 蒋泽亚



### 光大白金信用卡，省钱更省心

活动对象:无锡分行标准白金信用卡及以上级别客户(不含菁英白金卡客户)

活动一:7.5折加油

活动时间:即日起至12月,每周二

活动内容:活动期间,每周二上午10点起,上月累计交易金额达1088元的无锡光大白金信用卡持卡客户(不含菁英白金卡)至阳光惠生活App【优生活】版块,可以75元购买100元中石化加油权益。每客户每活动日限享1次,每客户每月限享2次。每活动日限330个名额,用完即止。

活动二:1元洗车

活动时间:即日起至12月,每周四

活动内容:活动期间,每周四上午10点起,上月累计交易金额达1088元的无锡光大白金信用卡持卡客户(不含菁英白金卡)至阳光惠生活App【优生活】版块,可以1元购买车点点洗车权益1次。每客户每活动日限享1次,每客户每月限享2次。每活动日限150个名额,用完即止。

活动三:高端自助半价享

活动时间:即日起至12月,每周五

活动内容:活动期间,每周五,无锡光大白金信用卡持卡客户(不含菁英白金卡)至上井精致料理(八佰伴店)、喜来登酒店(江阴

店)、九州开元名都大酒店(宜兴店)消费,通过阳光惠生活App【扫码·支付】选择光大信用卡支付,可享五折优惠权益,最高优惠150元。每客户每月限享2次优惠,每门店每活动商户限30个名额,用完即止。

活动四:礼阁仕超市满200立减100

活动时间:即日起至12月,每周六

活动内容:活动期间,每周六,无锡光大标准白金信用卡客户(不含菁英白金卡)至礼阁仕超市(苏宁广场店,海岸城店)消费,通过阳光惠生活App【扫码·支付】选择光大信用卡支付,可享受满200元立减100元优惠,每单最高优惠100元。每客户每活动日限享1次优惠,每客户每月限享1次优惠。每活动日限50个名额,用完即止。

活动五:孩子王满188立减100

活动时间:即日起至12月

活动内容:活动期间,无锡光大白金信用卡持卡客户(不含菁英白金卡)至无锡孩子王门店消费,通过阳光惠生活App【优生活】版块,可抢购满188元立减100元优惠权益。每单最高优惠100元,每月每客户限享一次优惠,每月限前100名客户,满额为止。



### 中信银行发行400亿元二级资本债券

8月14日,中信银行在全国银行间债券市场成功发行400亿元二级资本债券,票面利率3.87%。此次发行获得境内外投资者的积极参与,除国有大行、股份制银行等传统投资者外,还吸引境外投资者通过“债券通”参与,最终全场认购倍数高达2.03倍,体现了市场投资者对中信银行持续稳健经营的认可。

今年以来,中信银行认真落实党中央、国务院决策部署,扎实做好“六稳”工作,全面落实“六保”任务,把服务实体经济作为经营管理工作的出发点和落脚点,通过提

高信贷支持力度、加大费用减免等多种方式,切实支持制造业、小微及民营企业,助力企业复工复产。此次发行将有助于该行拓宽资本补充渠道,提高资本充足水平,增强风险抵御能力,进一步提升服务实体经济质效。

未来,中信银行将进一步夯实资本实力,持续增强风险抵御能力和核心竞争力,坚决贯彻落实党中央、国务院的各项政策,加大对实体经济的支持力度。



### 交通银行无锡分行地方特色宣传用品招标公告

招标编号: JSJYJF-JTYH-2020006  
交通银行股份有限公司无锡分行委托江苏建圆建方工程管理有限公司就如下项目进行公开招标,邀请合格的投标人提交密封的投标文件。  
1.项目名称:无锡地方特色宣传用品(不含紫砂制品)  
采购项目  
2.招标文件的获取:  
本次招标公告在金采网http://www.cfcpn.com/jcw/index, 公示时间:2020年8月20日-2020

年8月26日  
3.联系方式:  
代理单位:江苏建圆建方工程管理有限公司  
地址:无锡市锡山区东亭迎宾南路17号7楼  
联系人:刘婷婷  
联系电话/传真:  
0510-88207527  
18112381889  
电子邮件地址:  
47326463@qq.com

