



财富

理财点亮生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96666
责编：程亮 组版：丁亚平

现代快报+
2020.7.16 星期四

B?

“中信联合舰队”支持江苏制造

中信银行南京分行举办“以信致远 赋能智造”制造业企业座谈会(无锡站)

7月8日,中信银行南京分行举办“以信致远 赋能智造”制造业企业座谈会(无锡站)。中信银行业务总监、南京分行行长陆金根携中信证券、中信资本等在苏协同机构负责人,与利港发电、远景科技等13家无锡知名制造企业高管齐聚一堂,围绕疫情背景下,金融业如何支持制造业实现突围建言献策,开展了一场“头脑风暴”。无锡市政府、金融监管局、人行、银保监分局相关领导出席会议。

“第一份履约保函、第一笔项目贷款、第一个产业基金,企业成长中的多个关键时刻都有中信的支持。”远景科技集团执行董事周宏文在会上说道。风电行业建设成本高、周期长,对资金投入的要求非常高。正是在中信银行南京分行持续的资金支持下,去年远景的新增订单规模达到了全国同业第一。

制造业是国民经济的主体,是科技创新的主战场。中信银行业务总监、南京分行行长陆金根介绍,诞生于改革开放之初的中信银行,曾经的名字叫“中信实业银行”,天生就携带着中信集团金融与实业并举的“基因”。他表示,近期该行将在江苏省内举办五场制造业座谈会,搭建平台走近企业,深入了解制造企业的需求和心声,通过实施“硬核”举措,切实降低企业融资成本、提升审批效率;此外,该行还将通过物联网大数据等金融科技手段,为企业提供从初创、成长、成熟到转型全生命周期的金融服务。



“以信致远 赋能智造”制造业企业座谈会(无锡站)会场 中信银行供图

陆金根表示,中信银行南京分行依托中信集团优势,组成的“中信联合舰队”,拥有

强大的协同优势,通过搭建“协同、同业、海外”三大平台,可为客户提供“传统商行、综合融资、资源整合”三种服务。分行将在无锡市委市政府、金融监管局、人行、银保监分局的关心和支持下,助力无锡“三大经济”形成新优势、抢占制高点,为绘就“强富美高”新无锡壮丽画卷增添浓墨重彩的“中信元素”。

交通银行无锡分行开展金融知识系列宣传



银行卡已经成为公众日常生活中重要的支付工具,消费者在平常用卡中如何有效保护自身的银行日常信息安全呢?

1. 妥善保管好自己的身份证件、银行卡、网银U盾、手机,不借给他人使用,一旦丢失要立即挂失。
2. 开通银行账户变动短信提醒,仔细核

对交易业务类型、交易商户和金额是否正确,关注账户变动情况,定期检查账户资金交易明细和余额。

3. 不要随意丢弃银行卡刷卡消费和使用ATM设备的交易凭条。
4. 不要轻易向外透露身份证件号码、账号、卡片信息等。
5. 不相信任何索要银行卡密码和手机验证码的行为,不向银行和支付机构业务流程外的任何渠道提供银行卡密码和手机验证码。
6. 不向任何人发送带有银行信息和支付信息的图片。
7. 不轻信、不回拨收到的异常信息和电话,如接到银行、支付机构打来的电话,应当重新拨打客服电话进行核实。
8. 谨防木马病毒,不点击短信、网络聊天工具或网站中的可疑链接,不登录非法网

站,慎扫不明来历的二维码,慎连免费wifi,连接免费wifi时不登录网上银行、手机银行、支付机构App进行账户查询、支付等操作。

9. 妥善设置银行卡密码,不使用同一数字、生日、身份证号码等容易被猜测的简单密码;不将银行卡密码作为其他网站、APP的密码,多张银行卡不使用同一密码,并定期更改银行卡密码。
10. 有效防范资金风险,使用资金额较少的银行卡或开立个人II类、III类户专门用于网络支付。
11. 将银行卡磁条卡更换为芯片卡。

李书豪



国联人寿积极开展“7·8全国保险公众宣传日”系列活动

2020年是“7·8全国保险公众宣传日”举办的第8个年头。6月25日起,国联人寿围绕“同心同行,我们在一起”的年度活动主题,全面启动2020年公众宣传日工作。

国联人寿组织全辖各机构内外勤员工参与“一起增强免疫力 动7来8”短视频拍摄,记录丰富多彩的居家锻炼形式,展示认真工作、健康生活的理念,传播保险与健康的关系,保险知识普及等相关内容。国联人寿总公司、江苏分公司两则短视频入选中保协“一起增强免疫力 动7来8”短视频打榜

赛,总公司视频同时获得第四轮打榜赛冠军。活动期间,国联人寿还积极发动全省内外勤员工和客户积极参与“7·8保险扶贫健康操”活动,用实际行动将扶贫进行到底。

结合当前抗击疫情的实际情况,国联人寿在线下“保险五进入”活动的基础上增加了线上活动。7月8日下午,国联人寿首次通过抖音,以“发现保险”为主题进行了一场“保险的意义与功用”主题宣传教育直播。直播中,主播积极推广国联人寿“微信口袋服务”“多媒体营销服务平台”以及人脸识别、

电子签名等服务,让更多的人了解保险科技,为客户提供智慧服务新体验。

作为一家立足无锡的保险法人公司,国联人寿未来将继续以“7·8全国保险公众宣传日”系列活动为契机,持续宣传推广保险理念,不断提高全民风险意识,承担企业社会责任,为经济社会发展贡献力量。



光大信用卡,周末水果面包缤纷享

周六无锡家乐福超市满99减30元

活动时间:即日起至12月31日,每周六
活动对象:无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡辖内办理)

活动内容:每周六,光大信用卡客户至无锡区域家乐福消费,通过苏宁金融付款码选择光大信用卡支付,可享满99元立减30元优惠。每单最高优惠30元,优惠金额不叠加,每位客户每活动日限享1次优惠,每月限享2次优惠,名额有限,用完为止。

周日无锡VC宝水果满50元减25元

活动时间:即日起至9月30日,每周日

活动内容:无锡光大信用卡客户在无锡地区VC宝门店通过阳光惠生活App【扫码·支付】页面绑定光大信用卡并出示付款码支付,即可享受单笔满50元立减25元(最高立减25元),每位客户每活动日限享1次满减优惠,每活动日总名额为100个,每客户每月可享2次优惠,不与店内其他优惠同享。

周日25元购30元面包新语优惠权益

活动时间:即日起至12月31日,每周日
活动对象:无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡分行辖内办理)

活动内容:每周日上午10点,通过阳光

惠生活App【优美食】版块,可25元购50元面包新语优惠权益。活动期内,每位客户每活动日限购1张,每月限购2张,周一至周日均可以兑换使用,单日最多可核销2张权益,数量有限,额满为止。

注:该优惠权益在购买之日起30天内有效,如需退货,请在有效期内自行操作退款,超过有效期将无法退款。



无锡工行重磅推出手机银行美好家园版

7月8日,无锡工行举办了“工行手机银行美好家园版”发布会。工行手机银行美好家园版7月10日全新上线,为县域客户提供“惠民、惠商、惠农”三大类专属金融服务,以实际行动落实中央关于“引导大银行服务重心下沉”的工作要求,更好地将工商银行的优质金融服务下沉到广大县域地区。

本次版本大幅降低服务门槛,推出“智注册”功能,实现“扫码填单,线下领卡”的新模式,将原来注册所需的二十分钟耗时,压缩到三分钟以内。同时,工行推出了一系列特色服务,更好地满足县域客户差异化金融服务需求。针对城镇居民,推出工银聚富等理财产品,可以一键获取贷款方案的“一键贷”功能和门槛更低的“借款超市”;针对小微企业主,推出“小微e贷”和企业账户挂接管理服务,让客户使用个人手机银行一个APP即可轻松办理企业业务;针对农民,推出惠农专区,引入全国15000多种农产品价格指数和200余场免费农技课堂,提供高价值的农业信息增值服务。

无锡工行一直以来注重发展互联网金融业务,此次推出的手机银行美好家园版,是该行在金融服务下沉中的重要一环。下一步,该行还将不断创新,持续优化手机银行美好家园版功能服务体验,为县域客户提供更加优质的线上金融服务,更好地支持县域经济社会发展。



江苏银行“电e融”助力小微企业成长

江阴某机械配件有限公司负责人张总通过江苏银行“随e融”微信小程序,申请并获得了一笔银行信用贷款,从申请完成到贷款到账,仅用了5分钟,该产品是国网电力、国网电商与江苏银行合作推出,以企业的用电数据及电费缴纳情况为依据,为小微企业打造的一款纯信用、全线上信贷产品——“电e融”。

“电e融”产品具有六大特点:一是“易办理”:在线申请、在线签约、在线放款,操作便捷;二是“免担保”:以企业历史用电、交费记录作为贷款依据,无需办理抵押或提供其他担保;三是“审批快”:贷款申请由系统自动审批,大数据秒级处理;四是“额度高”:贷款额度最高可达200万元,能够较好地满足小微企业交纳电费的临时资金需求;五是“期限长”:小微企业一次申请即可获得最长12个月的循环贷款额度,可随时在线提款;六是“费率省”:该产品按日计息,随借随还,不再收任何费用。

据统计,无锡地区有1.3万余家月均用电量1万-100万千瓦时的实体经济企业,江苏银行“电e融”以这些真实有效的电力数据为重要参考依据,更有针对性地为企业提供服务,使原本沉睡的数据发挥活力。“电e融”产品于2017年8月初正式上线,截至2020年5月末,无锡地区业务受理500多户,成功支持企业逾200户,累计审批通过金额近1亿元。

