



“承包”30户空巢独居老人

69岁社区志愿者5年不敢出远门

6点多,去老耿家送早餐;7点,到林奶奶家修油烟机;8点,在幼儿园门口召集志愿者……这是南京栖霞区山水园社区69岁的志愿者孙学林的日常,每天从早上6点到下午6点,他忙得脚不沾地,时间排得满满当当。

社区书记马传梅告诉现代快报记者,山水园社区有“三多”——老人多、外来人口多、困难户多。为了帮社区出一份力,2015年,刚搬到这里的孙学林牵头成立了一支志愿者服务队,担负起社区200多户空巢、独居老人的生活起居照护工作,每天上门陪他们聊家常,打扫屋子,买菜做饭,事无巨细。

现代快报+/ZAKER南京记者 侯天卉 文/摄



孙学林和老人们在一起

扫码看视频

“承包”30户老人,他每天要走3万步以上

山水园社区有200多户空巢、独居老人,孙学林一人就承包了30户。每天早上6点起床,吃过早餐后,孙学林就开始了送早餐、例行“巡查”。一栋栋跑、一层层摸、一户户敲开空巢老人的家门,看看老人们身体好不好,有没有什么需要。

有的老人家里,孙学林一天要跑上好几趟,所以他每天的微信步数常常超过3万步。但他并不觉得累,“其实很简单,就是敲敲门,打个招呼,只要他们健康,我就放心了。”

80多岁的林奶奶是孙学林在山水园社区帮扶的第一户空巢老人。林奶奶年纪大了,眼睛不太好,只有微微的光感,老伴有心脏病,身体状况也不太好。一次社区巡逻中,老孙遇到了正要回家的老两口,便把他们送回了家,没想到他们家里的情况让老孙吃了一惊。

“我一进去,就闻到了厕所传来的臭味,而厨房的油烟机上有一层厚厚的油垢,手一摸都能拉出丝来。”孙学林回忆说,那天送完老两口,他立刻就去超市买了小苏打和白醋,又带着两名志愿者上门为老两口打扫卫生。

“小孙真是不错,看我的窗户脏了就帮我擦干净,有什么问题,只要提出来,小孙很快就帮我解决了。”林奶奶告诉现代快报记者,对他们来说,孙学林就像是自己的亲人。

坚持助老46年,为了照顾老人不敢出远门

孙学林以前是副食品公司的普通职工。“那时候我还年轻呢,买东西都是计划着来的,很多老人家一大早就来买菜排队。”老孙说,有一次,他看到一对老夫妻在寒风中排队,心生不忍,就主动提出要帮他们买菜,下班后送到家里。“他们对我也是很信任的,那时候买东西都要凭票的,每个月一家就那么点,他们全都交给我了。”

有一天,孙学林单位要开会,开完会已经过了给老人家送菜的时间。挎上菜篮赶过去的时候,孙学林远远地就看见老夫妻拄着拐杖,颤颤巍巍地站在路边望着他。见到孙学林的第一时间,老人家并没有询问食材,而是焦急地问他是不是身体不舒服。这让老孙很是感动,也坚定了他要把助老坚持下去的信念。

这一坚持,就是46年。“老人家的琐事特别多,一天两天好做,但坚持做下去还是蛮难的。”孙学林和记者开起了玩笑,“要不是因为我也是独居老人,家里没什么事,估计也坚持不下去吧。”

山水园社区的工作人员告诉记者,为了照顾这些老人,孙学林不敢出远门,“他搬到我们社区5年来,都没离开过南京。他的同学、姐姐、朋友都曾经喊他一起出去旅游,但他总说,他去了。”

老孙还拒绝了侄女的邀约。“去年5月份,侄女把旅行社都订好

了,票也买好了,最后还是没去成,侄女还跟我生了气。”孙学林坦言,谁不想出去玩呢,去农家乐住几天,放松一下不好吗?但在他心里,社区的老人们更重要,别人来照顾他也放不下心来。“除非是早上出去,下午能回来的那种,我愿意去转转,不然就算了吧。”

自己掏钱组建社区扬剧团,已演出600多场

除了照料老人,孙学林还有一项重要的工作——举办扬剧演出。2016年,为了丰富社区老年人的娱乐生活,孙学林自费8000元,从扬州、镇江等地请来了扬剧演员,为社区居民打开了娱乐新模式。老孙告诉现代快报记者,“第一场演出就吸引了400多人,大家这么热情,我就想能不能自己办个剧团。”

说干就干,元旦举办完演出,春节假期里老孙就把25人的剧团组建起来了。团员从50岁到80岁,每周三、四、五连演三天,至今已举办了672场演出。从2016年举办扬剧团到现在,孙学林陆续投入了七八万元积蓄,用于添置服装、道具和演职人员的餐食。“有时候还蛮希望能有人帮我们提供些帮助的,无论是给剧团还是为了公益助老。”

随着扬剧团的壮大,许多南京周边的老人都赶了过来,有栖霞的、下关的、江宁的,还有镇江的。不少人看完演出高高兴兴回家之后,还给孙学林打来电话,“我今天终于能睡个好觉了。”听到这样的反馈,他觉得付出再多也值得。

90后大学生辞职创业当花农

4个多月销售额破百万



孔霄鹏从“玩家”到“商家”

火鹤后、鹿角蕨、云母蔓绿绒……走进孔霄鹏的植物基地,一排排花架上的绿色叶片恣意舒展,如同一个小型的植物园,孔霄鹏几乎每天都呆在这里打理植物。大学毕业两年后,他在一些国内较为罕见的热带植物品种里看到了商机,于是辞职创业。每日与植物相伴,让他感觉舒适又自由,接下来他还想打造品牌,让他的产品以多样的方式走进大家的日常生活。

现代快报+/ZAKER南京记者
于露 白雪银 文/摄

从“玩家”到“商家”,
90后大学生辞职创业

身着短袖,戴着黑框眼镜,有些清瘦的孔霄鹏看起来很温和。

1993年出生的他是南京高淳人,从南京林业大学毕业后两年,他选择了辞职创业。“不太喜欢按部就班的工作,但还是想做与植物相关的事。”2018年6月,他成立了工作室,主要从事植物场景布置。在这期间,他接触到了各种各样的植物,其中有些热带植物一下子吸引了他。

“这类植物多是观叶植物,叶片较大,耀眼也有张力,和其他植物放在一起,一眼就能被注意到。”

因为喜爱,孔霄鹏开始从国外一些社交软件上了解这些植物,也渐渐成了一名热带植物“玩家”。他花2万多元买了七八盆龟背竹锦。有些热带植物比较稀有,国内不常见,很多时候有价无市,因此也具有一定的收藏价值。在玩家圈混迹一年的孔霄鹏在这里嗅到了商机。

2019年7月,他和另一名合伙人共出资100万创办起了植物基地。他从国外或者朋友处购入植物,经过一段时间的培植,再通过网店和微信售出,成了一名“商家”。白天,他繁殖、打理、售卖植物,到夜里,他就和国外的卖家沟通下单。

“有的植物比较少见,一些玩家见到会很激动。”孔霄鹏说,他这个基地有380平方米,放了4000多盆植物,价格从200元到5000元不等,贵的要上万元。

在实践中摸索,为给植物“治病”几夜未眠

虽然在大学念的是园艺专业,但孔霄鹏坦言,在接触热带植物前他从未养过花草。起初由于缺乏经

验,他买的那几盆龟背竹锦长势很一般。下定决心创业后,孔霄鹏开始翻阅书籍、请教花友、学习国外的培植经验,并在实践中不断摸索种植技巧。

前段时间因为下雨,棚内的湿度特别高。刚开始,孔霄鹏没觉得有什么不对劲,不过很快他就发现好多植物生了真菌、细菌病。他给植物打了几次药,却也不见好,孔霄鹏看在眼里,急在心里。

“他那几天都没睡,研究到底是哪里出了问题。夜里我去看,他把花盆拿着,整个都打开来看,后来终于找到了原因。”孔妈妈告诉现代快报记者。后来,孔霄鹏买回了三台抽湿机,又打了些药,植物终于恢复了正常。

孔妈妈说,相比大学时期,儿子不仅瘦了,也黑了不少。“刚创业的时候特别辛苦,我打电话给他,他说话的力气都没有,有时候晚上8点还没回去。”这让孔妈妈很心疼。孔霄鹏原来的基地在江宁,那时,他每天开车来回要2个小时。

从进货到培植再到将植物售出,事无巨细都要由孔霄鹏一人完成。直到购入的植物越来越多,基地需要扩大,孔霄鹏才回到了高淳老家,租下了现在的植物基地,父母也帮着一起打理。

希望打造品牌,让热带植物以多样方式呈现

火鹤后是孔霄鹏最喜欢的植物之一。他说,这种植物的叶片有绒布质感,可以长到和人一般高,“它的生长是没有限制的。”在孔霄鹏看来,真正了解了植物,照顾好它,它就会给出相应的反馈,长得特别好,这样人的心情也会随之非常愉悦。

现代快报记者了解到,从2月底至今,孔霄鹏和合伙人的网店销售额已经达到了120万元。这些钱随后又被用来继续扩大基地规模。在孔妈妈眼里,儿子干这一行太辛苦,不过儿子告诉她,他喜欢这一行。“我想了想,每个人都有喜欢做的事情,他不觉得累就行,我们支持他。他做事有韧劲,遇到困难他没日没夜地攻克,我就放心了。”

孔霄鹏认可了“花农”这一称呼,也很喜欢现在的生活状态。“很舒服,也很自然,慢节奏的生活,可以给我更多的时间思考。”

谈到更长远的规划,孔霄鹏说,希望能把植物基地打造成一个品牌,让热带植物以多样的方式走进人们的生活。“比如开发一些植物相关的原创衍生品,像饰品、服装之类,还可以打造一个观景场所,给人们休闲、拍照,从而感受自然的美好。”



扫码看视频