

最江南最现代 苏州用实践 印证小康构想

爱拼才会赢 95后一年当上 店长兼合伙人

最江南却又最现代,来到苏州,这种奇妙的碰撞感最为强烈。星罗棋布的产业集群,各式各样的产业园区,会让你直接感受苏州的“经济强”。苏州是用实践印证小康构想的地方,享誉全国的“三大法宝”——昆山之路、张家港精神、园区经验也助推苏州迈向高水平全面建成小康社会之路。

现代快报+/ZAKER南京记者 徐岑

苏州自贸片区“空运直通港”快速通关

来到苏州工业园区,开放感油然而生。在园区的一站式服务中心,到处可见的自助服务终端,大大提高了办事效率。现代快报记者注意到,这里不光是园区的服务中心,门口也挂着中国(江苏)自由贸易试验区苏州片区一站式服务中心的牌子。中心墙上的显著位置贴着海报“把自由贸易试验区建设成为新时代改革开放的新高地”,彰显苏州自贸片区建设的目标。

苏州自贸片区位于苏州工业园内。设立9个多月来,片区大胆试、大胆闯,以制度创新为核心,形成45项制度创新,其中11项为全国首创。

苏州自贸片区管委会自贸区综合协调局副局长祝欢告诉记者,“空运直通港”快速通关新模式就是全国首创。这是将口岸机场服务前移至没有实际进出境口岸的自贸试验区,代替现有口岸货代仓库功能。航班落地后将货物直接在机场地面代理仓库一次性完成全部理货和舱单传送操作,海关放行后即可通过专用“卡车航班”配送企业。“比如从上海到苏州工业园区,通过这种方式帮助企业缩短货运时间6到8小时,物流成本下降15%到20%。”

苏州正在全力打造开放型创新经济。祝欢表示,苏州工业园区外贸企业复工复产在全国领先,3月就已经达到80%到90%。未来苏州片区还要通过中新合作、开放创新、产业转型,建设世界一流高科技产业园区,打造自贸试验区建设的“苏州样本”。

先行先试,闯出一条新的“昆山之路”

作为全国百强县之首,昆山的产业园区与大小湖泊和谐共存,一边是产业飞速发展,一边是悠然生活。在昆山海峡两岸产业合作试验区和昆山智谷小镇,多名企业家向记者提到:营商环境优、经济环境稳、企业发展前景好、人才衣食住行无忧,这就是他们心目中的小康生活。

“昆山之路”最重要的就是个“闯”字,勇于创新,敢于突破。昆山海峡两岸产业合作试验区就有多项政策措施在国内属于先行先试。作为政策红利的受益者——昆山扬皓光电有限公司是昆山保税园增值税一般纳税人资格试点首家试点企业,开出了全国内销第一张增值税发票。

“这意味着公司的产品能出口,也能转内销,对我们来说是极大的利好。”扬皓光电有限公司对外负责人陈家勇介绍,试点后,区内企业就能开出内销增值税发票,扬皓便把区外的工厂整合进区内,工厂合并后每年可节省630万元的运营成本。“内购物料进项税额也可抵减610万元。此外,我们的内销交货时程缩短了2天,促进了国内业务的拓展。”现代快报记者了解到,这项试点政策出台后,已有24家试点企业开具增值税发票92.4亿元。

昆山智谷小镇则以“人才科创”为主打牌,以特色产业为核心,形成人才和产业集聚的高地。从1个人到60人,从200万到1个亿,昆山睿翔通讯总经理袁涛介绍,企业初创时由于资金短缺、缺客户,一度阻碍了公司的发展。智谷小镇对双创人才和项目的扶持犹如“雪中送炭”,让他坚定了继续创业的决心和信心。目前企业早已扭亏为盈,实现销售过亿。

再创建一个激情燃烧、干事创业的火红年代,苏州正在深入谋划“现代国际大都市、美丽幸福新天堂”的城市发展蓝图,也正大步迈向高水平全面小康社会。

走向我们的小康生活



现代快报+ ZAKER南京

扫码看专题

走向我们的小康生活专题海报

登上“苏大强”号高铁
打卡小康大街
扫码看H5



圆圆的脸上有一双爱笑的眼睛,说话亲切温柔……在南京梅花山庄附近的一家便利店里,23岁的毕羽侠正站在收银台前为顾客结账。谁也想不到,这位95后只用了一年多的时间,就从便利店小妹升级为店长兼合伙人了,工资也翻了一倍。加上有一位爱自己的老公、可爱的儿子,毕羽侠成了不少同龄人眼中的“人生赢家”。虽然工作很辛苦,但眼看着日子越过越好,在南京打拼的他们满足极了。

现代快报+/ZAKER南京记者 李楠 徐红艳

努力!她从便利店小妹成长为店长

1997年出生的毕羽侠是宿迁人。2018年初,她和老公一起从老家来南京打拼,她先在一家服装店当店员。“那会儿一个月的收入到手4000元左右。”“上升空间小,加上收入也不高,干了不到4个月,毕羽侠就因为老家有事回到宿迁。”

但她身上有一股不服输的冲劲。9月,毕羽侠再次来到南京,她从网上看到苏宁小店在招聘。经过培训,她成了康鑫花园分店的营业员。2个月,因为踏实工作、有上进心,毕羽侠被店长推荐到总部竞聘店长。面试通过后,在两家便利店历练过后,她成长为一名合格的店长。

毕羽侠被安排到一家还在装修的新店当店长。“加上我只有4个人,我们抓紧时间出货、上货。”对毕羽侠来说,一切都是从头开始。毕羽侠告诉现代快报记者,所有的工作都是自己安排,虽然之前有培训,作为一名新手,还是有些手忙脚乱。

从便利店小妹到独当一面的店长,仅用了短短3个月的时间。毕羽侠用实际行动,诠释了“幸福生活是奋斗出来”的真谛。

一年后成小店“合伙人”,收入翻一倍

小店半年的发展,见证了毕羽侠的成长。

机会总是留给有准备的人。2019年7月底,公司招募“合伙人”,成为小店合伙人后,收入将会翻一倍,这对毕羽侠来说是个难得的机会。不过成为合伙人也是有条件的,其中之一就是店长的月评分要在85分以上。对于89分的毕羽侠来说,这显然成了“加分项”。成为合伙人后,还要担负起店里的人事运营。而在这之前,人事都是归公司管。毕羽侠通过竞聘上岗,成了梅花山庄店面的店长兼“合伙人”。她坦言,成了合伙人之后,工作更忙了,也更累了。

收入高了,她操的心更多了。疫情期间,为了方便附近居民买菜和生活用品,毕羽侠成了社区团购的“团长”,她建立微信群,有什么商品就及时分享到群里,让附近的居民足不出户就能吃上新鲜食品和蔬菜。如今,这样的社群有8个,覆盖了周边1000多户居民。

虽然很辛苦,但是升职为合伙人以后,毕羽侠的收入比之前高了一倍,每个月到手10000多元。“现在工作价值感更强了,日子也在一步步奔小康。”毕羽侠的脸上露出了开心的笑容。

计划在南京安家,把儿子从老家接来

毕羽侠是一位新手妈妈。因为工作需要,她将宝宝留在宿迁由父母照顾,夫妻俩在南京一起打拼。“刚开始上班时,我们俩人一个月工资8000元左右,攒不下钱。后来当了合伙人之后,刨去日常开销,还能攒个12000元左右。”“未来,我想留在南京,把儿子也从老家接过来。”作为一名新南京人,毕羽侠有收入也有积蓄,她想在南京买房的梦想也成了够得着的“小目标”。

今年6月,苏宁小店宣布面向全国开放加盟,计划3年内赋能10000家社区店,帮助成千上万的夫妻小店实现升级改造。有“野心”的毕羽侠再次赶上浪潮,成了候选人名单中的一个。