



# 财富

理财 点亮 生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，  
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线: 96666  
责编: 程亮 组版: 丁亚平

现代快报+  
2020.3.12 星期四

B?

## 购买战“疫”主题理财产品，三重平衡别忽视

自新冠肺炎疫情暴发以来，各大银行除了制定“开辟绿色通道、降低融资利率”等举措、发行抗疫专项同业存单之外，还有不少银行及理财子公司推出了“战疫”主题系列理财产品。对此，业内人士建议，投资者在选择这类产品时，要做好流动性、风险性和收益性的三重平衡。

不久前，农业银行推出了“致敬·军人”“致敬·医师”“加油湖北”抗击疫情主题的专享理财产品。以“金钥匙·安心得利·灵珑”2020年第42期封闭式净值型理财产品(致敬·医师专享)为例，该产品仅面向在农行业务医疗从业人员职业信息的客户定向销售，业绩比较基准4%，理财期限182天。

华夏银行也特别推出抗“疫”主题理财产品——“龙盈固定收益类G款37号一年期封闭式净值型理财产品”，业绩基准年化4.3%，1万元起购，减免销售手续费、管理费各类费用。募集资金主要用于投资疫情防控债，支持防疫抗疫相关领域，保障企业融资需求。

光大银行则推出了阳光金6M添利1号理财产品，产品额度80亿元，募集资金在首个投资运作周期优先支持疫情相关行业及湖北经济建设，并免收首个投资周期的管理费，让利客户。

总体来看，战“疫”主题理财产品风险偏低，且符合“资管新规”的相关要求。那么面对层出不穷的战“疫”主题理财产品，投资者

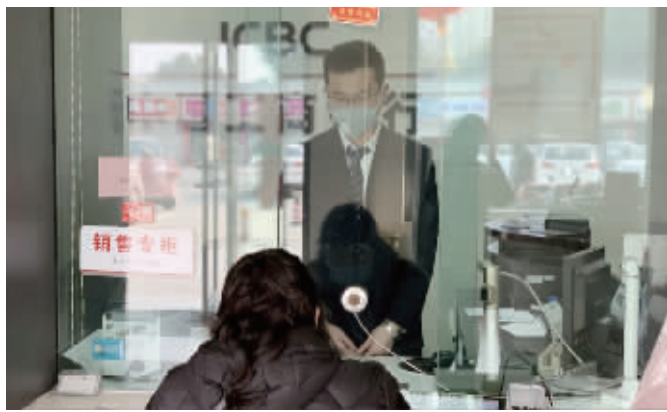
到底该如何选择？业内人士建议，投资者在选择抗击疫情主题理财产品时，要做好流动性、风险性和收益性的三重平衡。投资者应该重点关注产品运作中面临的市场风险和自身资金流动性风险，选择产品运作稳健、期限适中的产品。由于各家银行机构的配置能力和风险控制能力有所差异，其产品收益率也会各不相同。另外，即使这些产品的风险较低，但也都是非保本，因此要考虑损失本金的可能性。从中长期来看，经济下行压力叠加疫情因素，央行调整利率下行，使得固收类投资品种收益率继续下行，对于流动性要求较低的稳健型投资者，应尽量选择中长期理财产品锁定高收益。 陈松

### 无锡工行惠山支行营业部在疫情大考中淬炼大爱与担当

无锡工行惠山支行营业部是一个充满激情，拥有青春活力的基层金融服务单位，现有员工17名，平均年龄不足32周岁，曾先后荣获中国银行业文明规范服务千佳示范单位、工总行青年文明号等荣誉称号。

战“疫”号角吹响，无锡工行惠山支行营业部立即成立防疫指挥小组，第一时间协助无锡某贸易有限公司紧急汇出应急物资259万元，累计办理国际业务数十笔，帮助企业外汇资金及时到账，通过新发贷款、转贷、期限延长等方式，为无锡某精工有限公司、无锡市某金融制品有限公司等4家中小企业提供融资贷款1530万元，为无锡某高分子材料厂有限公司提供信用证融资1771万元，有效解决了企业生产经营所需的资金问题。

一方有难，八方支援。在支行及上级行党委、团委的倡导下，无锡工行惠山支行营业部青年员工



银行抗疫期间柜台服务 工商银行供图

通过该行手机银行购买1.7万元国开行战疫专题债券，同时，在工总行向全体员工发出“众志成城，同舟共济，工行人人在行动”的倡议后，该行青年员工仅一天时间就向武汉等疫情严重的地区捐款逾2000

元，以实际行动诠释着国有大行的使命和担当，传递着工行正能量。 徐晓飞



### 中信银行无锡分行落地全国首笔服贸便利化试点业务

2月26日，中信银行南京分行辖内无锡分行通过简化单证审核、缩短操作流程，为全讯射频科技(无锡)有限公司办理全国首笔109万美元服务贸易外汇收支便利化试点业务。

全讯射频科技(无锡)有限公司具备合规审慎的经营理念、完善的内部管理和良好的资信记录，被选择作为首批试点。该公司财务人员办理业务后十分满意并表示，此次办理的管理咨询费支付试点业务只需提供税务备案表，相比过去，大大减少了提供合

同、发票等资料的工作量；修订的审批流程，使资金入账时间由3天缩短为1天，在疫情防控的特殊情况下，减轻了公司人员压力，预计每年为企业节约成本50万元。

中信银行无锡分行今年1月份落地货物贸易外汇收支便利化试点业务后，2月底前又率先完成服贸便利化试点业务，从而成为全国首家货贸、服贸便利化双双落地的试点银行。

据悉，此笔服贸便利化试点业务是在国家外汇管理局江苏省分局的全力支持和指导下顺利落

地，是政银企三方联动取得的金融创新成果。截至目前，中信银行系统南京、无锡、泰州等试点机构已为9家试点企业办理货贸服贸便利化收支135笔，累计收付汇2.19亿美元(折)，极大地便利企业，助力企业降本增效，进一步促进了江苏省服务业与制造业的深度融合，助力外贸企业在抗“疫”同时复“苏”经济。



### 江苏银行无锡分行助力市人社局快速发放“以工代训”培训补贴

近日从江苏银行无锡分行获悉，该行正根据无锡市人社局相关部署，为企业发放就业服务补助，首批发放规模达5394万元，惠及21646家企业。该行有关负责人表示，在战疫关键时刻，江苏银行将放眼大局，精准助力政府和企业共同解决疫情防控和复工复产中的实际问题，充分发挥企业的积极性加快产能恢复，彰显金融稳产保供主力军的使命担当。

为解决疫情期间稳岗就业难

题，无锡市人社局已连续发布八条“硬核”举措，涉及企业和员工关心的就业、社保、培训、劳动关系四大方面，为企业复工复产、为劳动者稳定就业加油助力。其中，无锡市人社局和财政局发布的《关于实施就业服务补助政策的公告》尤为引人关注：鼓励本地企业就近吸纳就业困难群体和零就业家庭成员，对吸纳人员稳定就业满6个月的企业，按1000元/人标准给予“以工代训”定额培训补

贴，由无锡市人社局按月通过国库集中支付系统发放。

作为无锡市社保基金国库集中支付代理银行，江苏银行无锡分行第一时间成立了支付保障小组，积极做好软硬件调试、操作发放等工作，仅用时三天半即完成了首批支付任务，有力地为企业复工复产提供了金融支持。



### 无锡交行发放首笔“抗疫担保贷”

近日，无锡交行得知某化学无锡有限公司为抗疫企业提供原材料急需补充流动资金后，主动对接该企业，开辟绿色通道，高效实施审批，仅用时2天就完成了合作协议签署及贷款审批，发放了江苏省信用再担保集团有限公司在无锡市担保的首笔“锡信贷”500万元。

据了解，由于该企业现有抵押物不能满足额度需求，无锡交行立刻联系了江苏省再担保集团有限公司无锡分公司，为企业设计抵押+锡信贷组合的担保方案。由于省再担保今年刚入围无锡市锡信贷合作，又恰逢疫情期间，与锡信贷四家

合作银行尚未签署合作协议，该行相关部门、支行火速响应、分工联动，与担保公司负责人到企业进行实地调查，了解企业生产经营情况及融资需求，并与担保公司协调沟通合作协议签署，使交行在四家合作银行中首个完成签约。无锡交行通过实施优惠贷款利率，以实际行动助力小微企业复工复产，降低企业贷款门槛和融资成本，全力以赴为打赢新冠肺炎疫情阻击战，强化疫情防控金融支持作出贡献。



### 国联人寿全面开展“3·15”宣传周系列活动

按照银保监会统一部署，国联人寿即日起在全系统组织开展2020年“3·15”消费者权益保护教育宣传周活动，持续推动保险业消费者权益保护工作。

据了解，此次宣传周活动以“增强金融消费者自我保护意识和风险防范能力”为主题，着重于做好新型冠状病毒肺炎疫情期间的金融服务支持，全面打赢疫情防控人民战争、总体战、阻击战。

疫情期间，公司将严格落实好各类疫情防控工作要求，创新金融服务方式，加强线上配套服务和客户服务举措的宣传教育引导工作。做好疫情防控期基本金融服务保障措施，提高线上金融服务效率，切实履行主体责任。

畅通疫情防控期间投诉渠道，在官网、移动客户端、营业场所或办

公场所醒目位置公布公司投诉电话、通讯地址等投诉渠道信息和消费投诉处理流程，依法及时妥善处理消费纠纷。

重点教育引导宣传《国务院办公厅关于加强金融消费者权益保护工作的指导意见》中规定的金融消费者法定权利及监管部门近年发布的消费者权益保护相关政策措施，教育引导消费者正确认识自身法定权利，依法合规理性维权。

在疫情防控期，突出与疫情有关的“以案说险”等风险提示，通过官方自媒体矩阵开展“以案说险”等形式的风险提示，不断提升消费者风险防范意识和自我保护能力。



### 光大信用卡，精彩活动享不停

星巴克满15元购30元优惠

活动时间:3月至12月，每周一  
活动对象:上月累计交易额达588元的无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡辖内办理)

活动内容:每周一上午10点开始，满足条件的客户至阳光惠生活APP【优美食】板块，可15元购30元星巴克优惠权益一次。每客户每活动日限购1次，每位客户每月限购2次，数量有限，用完为止。

75折起加油

活动时间:3月至12月，每周二  
75折活动对象:上月累计交易金额达1088元无锡分行标准白金卡客户(菁英白金卡除外)

85折活动对象:上月累计交易金额达588元无锡分行信用卡客户  
活动内容:每周二上午10点开始，满足条件的客户至阳光惠生活APP【优生活】板块购买中石化加油权益，以75元或85元购买100元加油权益1次。每位客户每日限购1次加油权益，此活动为共享规则，“加油类”活动每位客户每月累计限购2次。

苏宁小店满20减10

活动时间:即日起至6月30日，每周六

活动对象:无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡辖内办理)

活动内容:每周六，光大信用卡客户在无锡苏宁小店购买实物产品，通过苏宁金融付款码选择光大信用卡支付，可享满20元立减10元优惠，最高优惠10元，每客户每周限享一次，每客户每月限享2次优惠，优惠不可叠加，不与店内其他活动同享。每周限前200名客户，名额有限，额满为止。

家乐福满99减30元

活动时间:3月1日至6月30日，每周六

活动对象:无锡分行信用卡客户(首张光大信用卡在无锡辖内办理)

活动内容:每周六，光大信用卡客户在无锡区域家乐福消费，通过苏宁金融付款码选择光大信用卡支付，可享满99元立减30元优惠，每单最高优惠30元，优惠不可叠加，每客户每月限享2次优惠，每活动日总名额为200个，名额有限，用完为止。

