



财富

理财 点亮 生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：960660
责编：程亮 组版：杜敏

现代快报+
2019.11.14 星期四

A1

“剁手”之外，还可以这样做小额理财

初入职场的年轻人，总忍不住“买买买”，清空购物车之后，往往也成了“月光族”。其实，如果手头略有盈余，可以适当进行小额理财，让生活提升那么一点点。要知道，即便只是一万元，也符合很多理财产品的起步门槛了。

首先是银行存款。现在有一种年化收益率在4%左右的“活期存款产品”，这些存款基本都能当日起息，支取多为T+1到账，产品的开通、存入和转出不收任何服务费。提供这些创新型存款产品的多为中小银行，以民营银行和地方性商业银行为代表。购买很简单，下载对应的手机银行App进行操作就能完成。

其次是银行理财。年轻人以前很少买银行理财，主要因为银行理

财门槛至少5万元起购。现在情况变了，银行理财门槛降到了1万元，刚工作的年轻人也能买得起。如果你是第一次购买银行理财，记得到线下网点面签一下，做风险评估问卷，之后就可以在手机银行App上方便地挑选和购买了。手机银行里的理财产品，收益和风险高低各有不同。按照资管新规，现在严禁银行作出“保本保息”承诺，所以在挑选银行理财产品时，一定要仔细阅读产品说明书，挑选和自己风险承受能力相符的产品。

再次，可以考虑基金。很多人喜欢一种叫做“基金定投”的方式，就是每隔一段固定时间(比如每月或者每周)，以固定的金额投资于同一只基金。其优点是投资起点低，一元即可投资，手续费也很

便宜。基金定投与一般的银行理财产品不同，具有组合投资、分散风险的特点。但要想获得较高收益，必须选择好入场的时机，以及定投的对象。收入相对稳定的年轻人，可以选择货币基金和股票基金的混搭产品，货币基金风险较低，可以作为保底的资产，而股票基金具有较高的收益，适合用来提高投资的收益部分。

最后，如果实在懒得动脑筋，就把闲钱放在余额宝里。余额宝不会涉及太多理财知识，把钱放进去，几天以后就能看到收益。对于不懂理财的人士来说，基本上可以算是无风险投资了。当然收益相对也不高，只是图个方便，日常生活中支付的时候经常会用到，钱放在里面能赚多少就是多少吧。 陈松

无锡工行吹响新一轮服务小微企业号角

日前，工商银行无锡分行开展“不忘初心、牢记使命”主题教育，与20家民营小微企业签约，并根据银监“百行进万企”活动的统一部署，对全市1.8万企业进行走访对接，计划对其中的1000家进行授信扶持，努力打造普惠金融综合服务第一银行。

目前，无锡工行正服务于3500家以上的小微企业，并不断创新金融产品和服务手段，借助互联网等现代信息技术手段，降低交易成本，延伸服务半径，拓展普惠金融服务的广度和深度。其中，经营快贷产品可为个人客户提供50万元、法人客户提供200万元授信额度，采用信用方式放款，贷款有效期限1年，自主提款，随借随还。到9月末，无锡工行已为近千户经营快贷客户提供2亿元融资支持。再比如“e抵快贷”产品，这是去年底新推出的面向小微企业、小微企业主及个体工商户提供的利用房产抵押

的线上融资产品，最高可贷500万元，循环期限最长10年。产品支持线上操作，额度循环、随借随还。到9月末，无锡工行已为600多户e抵快贷客户提供8.81亿元贷款支持。

自去年中国工商银行在京举办“工银普惠行”主题活动启动会，宣布全面升级普惠金融服务以来，无锡工行落实总行要求，健全普惠金融服务体系，促进普惠金融事业发展，在去年12月就挂牌成立了普惠金融事业部，吹响了新一轮服务小微企业的号角。截至今年9月末，已累计发放普惠贷款超60亿元。许多企业因获得工行普惠贷款支持，及时解决了经营上的资金困难，渡过了难关，降低了财务成本，扩大了生产规模，提振了信心，为地方经济的发展注入新的活力。

周晋蒙 丁力



江苏银行无锡私人银行中心揭牌

11月8日，江苏银行无锡分行举行“初心·成就梦想”江苏银行无锡私人银行中心揭牌盛典，在近百位嘉宾见证下，江苏银行总行党委副书记、副行长顾颀，无锡分行党委书记、行长王卫兵与三位客户代表一同为私人银行中心揭牌，江苏银行无锡财富中心正式升格为江苏银行私人银行中心。

王卫兵行长在致辞时表示，江苏银行将继续秉承“融创美好生活”的使命，致力于建设“智慧化、特色化、国际化、综合化”的服务领先银行，以优异的业绩回报社会各界长期以来的支持。

江苏银行总行零售部总经理助理李伟介绍了江苏银行私行的发展及品牌体系；原国务院发展研究中心市场研究所副所长，现任中国社会科学院研究生院城乡建设经济系主任、博士生导师陈淮为亲临现场的江苏银行贵宾客户解读



了中国宏观经济环境、房地产的宏观市场情况，并聚焦了无锡地区的未来发展趋势和投资价值分析。

自2013年12月27日成立以来，无锡分行财富中心凭借专业的服务及良好的口碑，实现了从无到

有，从小到大的开拓式成长，形成了以专业财富顾问服务为核心竞争力的高端客户服务体系。 刘黎



中信银行信用卡新核心系统成高质量发展“新引擎”

刚刚过去的“双11”，中信银行信用卡当日网络交易总额同比实现两位数增长。“双11”当天凌晨，中信银行信用卡网络线上交易额仅2分钟即突破1亿元，一小时突破10亿元，系统交易速度提升3倍，成为该行近期全新上线Star-Card新核心系统投产后的首次“捷报”。截至目前，这是国内首个具有自主知识产权的新一代云架构信用卡核心业务系统。

据悉，该系统经过两年多的技术研发，于今年10月26日成功上线投产，其采用国产品牌的X86服务器搭建基础设施层，在线数据库使用GoldenDB数据库系统。近线数据库采用分布式集群

(HBASE+ES+HIVE)的解决方案，搭建PB级数据存储能力，提供秒级时延的海量数据实时查询，提供数据在不同场景下横向关联的穿透能力，全面面向卡中心客户服务、营销支撑、产品服务、信贷风险、运营支撑等条线提供不同时效、复杂场景的数据服务能力。

新核心系统上线后，该行信用卡中心依托智能开放式平台，实现“新服务、新技术、新管理”三位一体的综合能力提升，将成为驱动未来业务高质量发展的新引擎。



交通银行加强跨境金融基础设施建设

11月6日，交通银行行长任德奇在第二届中国国际进口博览会“新时期扩大进口与贸易便利化”论坛上表示，交行持续发挥总部优势及与生俱来的“创新基因”，全面加强跨境金融基础设施建设和产品服务创新。

据介绍，交行与全球127个国家地区的1066家境外银行建立了代理行关系，在全球17个国家地区设立了23家境外机构，服务全球贸易和投资。通过不断深化境内

外和本外币联动，三季度累计实现国际收支1.55万亿元人民币。交行主动对接“一带一路”建设和企业“走出去”，服务“一带一路”沿线国家建设项目200余个，与金砖国家新开发银行率先开展行间贷款联动，在西南沿边地区设立面向东盟的特色专营机构。

交行开展高水平贸易便利化试点，落地贸易收支电子单证审核、货物贸易外汇收支便利化试点等措施，节约企业单证准备和审核

时间在50%以上。积极参与单一窗口在上海、深圳等地线上特色业务创新，推出在线贸易融资服务，真正做到“让数据多跑路、让企业少跑腿”，截至9月末，交行上海单一窗口签约客户数上海市名列前茅。落地“区块链+贸易金融”创新，推出基于区块链技术的信用证和资产证券化平台，业务处理时间平均缩短3-5天。



国联人寿荣获“第十四届中国保险创新大奖”两项大奖

11月8日，由《保险文化》杂志社主办的“第十四届中国保险创新大奖”颁奖典礼暨第十二届中国保险文化与品牌创新论坛在广西桂林隆重举行，国联人寿荣获“年度最具创新力保险品牌”“最具创新力保险产品——盛世金安终身寿险”两项大奖。

自成立以来，国联人寿始终遵循保险业发展的趋势和规律，在“保险姓保”的行业要求下，确立了价值成长战略导向。2019年，国联人寿新业务价值实现翻倍，高品质服务得到越来越多客户的信赖与肯定。作为一支保险新军，国联人寿始终展现出充满活力的年轻面貌，敢为人先，创新求变，成为行业中最具创新力的公司

之一。“盛世金安终身寿险”作为国联人寿即将推出的明星产品，尚未上市就受到广泛关注，有着保障高、期限长、缴费方式灵活等特点，为客户提供了周全多重的保障。



光大优惠享不停，快来get新惊喜



活动时间：2019年11月4日-12月31日

活动细则：每日11点起可在阳光惠生活App“优生活”“优美食”版块参与任一品牌商户(屈臣氏80元抵100元、汉堡王30元抵50元、必胜客50元抵100元)权益抢购，每天权益限购1次，每月权益限购2次；海底捞活动在周一至周四上午10点至阳光惠生活App“优美食”支付50元即可获得100元优惠券一张，权益每月限购1

张。名额有限，先到先得。具体活动详询：0510-81800533。



扫码办卡

