



# 财富

理财点亮生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，  
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96060

责编：程亮 组版：刘峰

现代快报+

2019.11.7 星期四

A1

# 购买理财产品切忌追求短期高回报

如今，越来越多的保险产品带有理财属性，教育金、养老金等年金之类的储蓄理财型保险，也受到很多投资者关注。需要注意的是，这类产品和银行理财还是有很大区别的，投资者应根据自身的理财规划，理性投资，指望理财产品发家致富，似乎并不实际。

从收益上看，银行理财主要的收益方式是单利，到一定期限一定数额的存款会有一个固定的收益。不管是固定收益还是浮动的利息，在理财的期限内，银行理财都会采取单利的收益方式。而保险理财采取的收益方式是复利，在保险的期间内，投资者的现金会进行利滚利，所以很多保险理财产品的预期收益率能达到5%以上，而且期限越长，收益率也就越高。但需要注

意的是，银行理财的预期收益是只要不出意外就能够达到，而保险理财的收益波动比较大。

因此，理财类保险的真实收益往往没有大家所想象的那么高，很多这类产品都不是从一开始就赚钱的，回本期相当长。因为理财险靠的就是复利增值的威力，而复利的规律是前期表现平平，越往后，增速才越高。事实上，不管一款理财产品领取方式怎么花样翻新，最终的收益率其实都差不多，最高也就4%左右的水平。

业内人士表示，目前比较主流的是年金险+万能账户的形式，最大的优点就是安全性高、稳定性好。年金险虽然基本跟保险没啥关系，但既然它还属于保险范围，就要受到银保监会的监管，比如保险

公司偿付能力、投资渠道、产品未来的给付风险等。因此，比起基金、股票、债券、P2P等，有国家在背后监管着的年金保险可以做到几十年甚至终身的保本保息，这是其他理财方式所不能保证的。

同时，理财产品还有一个附加功能，那就是强制储蓄。理财产品固定期交保费的功能，可以强制我们每年固定“存”一笔钱，让现在不是必须要用的钱一不被乱花掉，二能保持购买力不降低。

专家表示，购买理财类的保险不要奢求短期内的高额回报，只有当你基础保障已经配齐、做足，并且有一笔闲钱需要稳定增值，也不依赖理财产品投资获利时，才是选择理财产品最佳的时机。

陈松

## 国联人寿护航2019年环蠡湖国际半程马拉松

11月3日，2019年比佛利环蠡湖国际半程马拉松激情开跑，作为赛事合作伙伴及保险赞助商，国联人寿为13000名参赛选手和赛事工作人员提供全面的保险保障。

为确保赛事的安全性，国联人寿特地制订了周密的应急理赔预案，在比赛现场实施“直赔”服务。比赛当天有5名运动员因身体不适被送往医院治疗。国联人寿派驻至赛事定点医院的专业理赔人员，积极协助现场的救护工作，并在核实情况后现场启动了“直赔”服务。对于留院治疗的人员，国联人寿将密切关注，提供后续服务。

**国联人寿**  
GUOLIAN LIFE



参赛运动员在活动展板前拍照留念 国联人寿供图

## 中信银行全面升级“幸福年华”老年客户服务体系

中信银行不久前举办了“幸福年华”老年客户服务体系全面升级暨“中信如意信用卡”产品上市发布会。中信银行在国内首推申请人年龄提升至70岁的老年专属信用卡，并推出全新升级的“幸福年华1+6”老年客户服务体系。

据悉，中信银行全新升级“幸福年华1+6”老年客户服务体系，以中信集团旗下银行、信托、证券、保险协同组成的综合金融平台为基础，完善了6大老年特色服务。一是在国内首推申请人年龄提升至

70岁的老年专属信用卡、每月领息的月月息存款等金融产品，帮助老年人财富保值增值和传承，实现“老有所养”；二是首推以7×24小时家庭医生服务为特色的健康银行，实现“老有所医”；三是与中国老龄协会联合出版国内首个老年金融知识读本，开发20余节老年智能生活课程、万场老年课堂，实现“老有所学”；四是组织丰富的老年才艺大赛活动，实现“老有所乐”；五是依托中信银行20年的出国金融优势，实现“老有所游”；六是推出专为老年人

设计的幸福年华版手机银行，让老年人无需老花镜也可轻松享受移动金融服务，并为老年人定期提供优质大米、超市券等优惠服务，实现“老有所享”。“幸福1+6”老年金融服务体系全面覆盖了老年人金融、健康、学习、娱乐、旅游、精神文化生活等多个方面，建立线上线下养老金融生态圈。

**中信银行**  
CHINA CITIC BANK  
以信致远 融智无限

## 交行无锡分行切实保障金融消费者权益

交通银行无锡分行始终将建立健全消费者权益保护机制，作为衡量自身服务能力的标尺，持续完善消费者权益保护体系。该行最近成立了由分行一把手任组长、分管副行长任副组长、相关部门负责人为组员的消费者权益保护委员会，并指定分行消保部牵头组织、协调、督促、指导全行开展消费者权益保护工作：加强售前、售中、售后全流程规程建设，充分保障金融消费者的合法权益。在售前环节，严格执行个人理财产品的售前流程，了解客户需求，揭示产品风

险，让客户清清楚楚做理财、明明白白享收益；在售中环节，严格遵守个人理财产品销售的基本原则，适合的产品在适合的渠道由适合的销售人员销售给适合的客户，从根本上保护客户理财过程合规、合理、合法；在售后环节，严格落实客户购买理财产品后的跟踪服务，保证客户的利益，收集并及时反馈客户意见，保护消费者投诉求偿权。

为进一步畅通客户投诉渠道、保护客户合法权益，交行无锡分行在全市各营业网点公布“消保投诉95559”电话。同时按照人民银行

要求统一公示“12363”“12315”两个投诉热线，积极妥善处理消费者咨询与投诉。该行还制订了《客户意见管理实施细则》，每月定期由“一把手”组织召开客户意见工单分析会，认真梳理分析客户维权集中的热点难点问题，并建立层层落实机制。同时加强客户回访，每月逐笔对有责投诉进行满意度回访，调查了解责任单位是否处理、客户对结果是否满意等。

**交通银行**  
BANK OF COMMUNICATIONS  
始于1908 好的财富管理银行

**Hello**

光大优惠享不停，快来get新惊喜

**光大信用卡**  
CET CREDIT CARD  
你懂世界 而我懂你

活动时间：2019年11月4日-12月31日

**必胜客** 阳光惠生活APP专享

**50元抵100元**

**海底捞** 阳光惠生活APP专享

**50元抵100元**

**汉堡王** 阳光惠生活APP专享

**30元抵50元**

**屈臣氏** 阳光惠生活APP专享

**80元抵100元**

更多资讯与你分享

阳光惠生活APP

我要办卡

扫描二维码

活动时间：即日起至2019年12月31日

活动细则：每日11时起可在阳光惠生活App“优生活”“优美食”版块参与任一品牌商户（屈臣氏80元抵100元、汉堡王30元抵50元、必胜客50元抵100元）权益抢购，每天权益限购1次，每月权益限购2次；海底捞活动在周一至周

## 江苏银行“金e融” 让您的公积金更值钱

小李是一名典型的宅女，近期单位提供了一个出国深造的机会，但是一些费用需要她先垫付，这可把小李愁坏了。一次偶然的机会，小李通过江苏银行的工作人员得知该行的“金e融”产品，无需去银行办理，通过网银或手机银行操作就能轻松贷到款，用它解决了燃眉之急。据了解，该产品自上线以来吸引了不少像小李这样的白领一族。

“金e融”是江苏银行与无锡市公积金中心合作推出的纯线上受理的消费类信用贷款产品，在个人网银或手机银行端即可操作，无需提供书面材料，短短几秒钟自动完成授信审批。只要您年龄

四上午10点至阳光惠生活App“优美食”支付50元即可获得100元优惠券一张，权益每月限购1张。名额有限，先到先得。

欲了解活动更详细内容，请致电0510-81800533。

**中国光大银行**  
无锡分行

在22周岁到57周岁，在现工作单位满一年并连续缴纳公积金，开通江苏银行专业版网上银行或手机银行，按照步骤提示操作，几秒钟即可获得最高30万元贷款资金。贷款按实际使用日数计息，随借随还，最大化节省利息支出。该产品自上线以来，无锡全市已有超过50万人次申请，贷款余额超过13亿元，有效解决了工薪族及其家庭装修、购车、出国留学等大额支出资金需求。江苏银行“金e融”，让您的公积金更值钱！详情请咨询江苏银行各营业网点。

**江苏银行**  
无锡分行

BANK OF JIANGSU Wuxi Branch