



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，  
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96060

责编：程亮 组版：杜敏

现代快报+

2019.9.26 星期四

A1

# 理财收益走低，银行“押宝”净值型产品

业内人士：想赚钱不妨拉长投资期，力争收益最大化

统计数据显示，今年8月份银行理财产品共发行9114只(包括封闭式预期收益型、开放式预期收益型、净值型产品)，较此前几个月出现下滑，平均预期收益率为4.04%，已经连续18个月下跌。

值得注意的是，最近几个月，银行理财产品净值化转型速度显著提升。据统计，8月份发行的净值型理财产品数量共1549只，环比上升39.93%。从收益率看，尽管整体银行理财收益率连续下降，但净值型银行理财产品收益率基本保持稳定。

而保本型理财产品则在加速退场。普益标准统计数据显示，2019年二季度全市场银行机构共发行保本型理财产品9322款，环比下降34.91%，较去年同期下降56%。

普益标准研究人员表示，净值

型银行理财产品收益率随着产品净值波动而变化，在当前转型过渡期，银行采取相对稳健的方式对净值产品投资进行管理，并不会刻意追求高收益。未来随着银行理财子公司成立，净值型产品投资范围拓宽，产品收益潜在空间扩大，投资管理能力较强的银行将获取更多收益。

不少投资者担心保本理财产品退出历史舞台后，稳健靠谱的理财渠道就难寻了。但业内人士普遍认为，这种担心没有必要。自去年资管新规、理财新规落地后，各家银行持续向净值化转型，银行提供的金融产品有望更加丰富。风险承受能力大的，可继续选择银行理财产品，投资人可结合自身流动性与理财需求灵活选择期限与产品；追求安稳的可选择结构性存款、大额存单或其他低风险产品。

我国资产管理格局重塑目前正在加速，作为规模巨大的流量主力，银行理财市场也正在经历一场深刻转变。据了解，银行业正在根据投资范围、风险收益等指标，对净值型产品做出更为细致的划分，现金管理类、债券类、偏股类及另类投资等净值型产品体系正在形成。净值型理财产品成为银行理财市场核心竞争力之一，市场上净值型产品也逐渐增多，如果整体收益能更加稳定，对投资者的吸引力会继续增强。

展望未来银行理财产品收益率走势，业内人士表示，央行9月份宣布全面降准后，市场对央行进一步降息的预期升温，不出意外，9月份银行理财产品收益率或将继续下降。在当前市场情况下，投资者可适当拉长投资期限，保证收益最大化。

陈松

## 中信银行无锡分行积极开展“金融知识普及月”宣传活动

近期，中信银行无锡分行积极开展“金融知识普及月 金融知识进万家 争做理性投资者 争做金融好网民”主题宣传活动。这一活动是在人民银行、银保监会、证监会、国家互联网信息办公室联合倡议下开展的。该行高度重视、统一部署，通过多形式、多渠道、多层次的宣传，传播普及金融知识、提高消费者防范能力。

活动期间，该行针对不同人群金融知识的薄弱环节和金融需求，在无锡地区广泛开展“金融知识普及月”宣传活动。一是成立“金融知识普及月”领导和工作小组，保障活动有序开展；二是坚守网点阵地宣传，通过门头LED显示屏滚动播放宣传口号、厅堂张贴活动海报、厅堂电视机和电子屏播放宣传视频，并针对厅堂到访客户发放宣传折页、做到一对一宣教；三是依托微信公众号推送各类金融知识，利用零售业务客服短信集中平台发送宣传口号，做好提示和引导；四是积极参加“2019年无锡市网络安全宣传周”金融日开幕式，向金融消费者普及电信诈骗、非法集资、扫黑除恶、人民币反假、网络信息安全等金融知识；五是各网点通过“请进来、走出去”的方式，进社区、进企业、进学校、进商圈，开展形式多样的宣传活动。该行多措并举，



工作人员向前来咨询的市民介绍金融知识

中信银行无锡分行供图

对消费者进行风险提示并倡导诚信理念，引导消费者理性选择产品并抵制网上金融谣言，提升消费者金融素养和风险责任意识。



## 工商银行无锡分行紧扣产业强市战略推动城市高质量发展

2019年上半年，工商银行无锡分行(简称：无锡工行)围绕无锡产业强市战略，大力支持实体经济贷款投放，交出了一张漂亮的成绩单：完成重大贷款新项目审批34个，审批金额超百亿元；做实做强普惠金融，服务小微企业，普惠贷款余额超40亿元，截至6月末，人民币各项贷款余额超千亿，圆满实现“时间过半、任务超半”的工作目标。

无锡工行积极响应无锡市政府“产业强市”决策部署，同时积极贯彻总省行大力发展战略项目以及“1+3”(基础产业、先进制造业、幸福产业、物联网)信贷布局要求，大力推进全市重大产业项目加快发展，促进传统制造业提质增效、转型升级。持续实施制造业“千户工程”，重点突破先进制造业领域，大力支持幸福产业发展。据透露，无锡工行目前制造业贷款余额近350亿，制造业贷款余额占该行对公企业融资总额比例稳定保持

在45%以上，制造业贷款规模四大行占比为26.7%，排名第一。

近年来，无锡工行重点突出支持制造业高质量发展，提升发展产业链融资；重点投向5G产业链、高端装备制造、汽车整车、物联网、高端医疗器械、生物医药等新兴制造业客户及产业链；做好传统制造业客户分类管理，支持转型升级优质客户，加快退出低端制造业中债务负担过重、过度多元化等劣势客户融资。此外，无锡工行已将幸福产业作为全行信贷经营转型的新引擎和重点拓展方向，在坚持政府主导、百姓期望、现金流可预期的原则下，紧密围绕总行“一县一医院、一市一景区、一行一高校”的营销战略，根据省分行“文旅当先、医教紧跟、体养突破、幸福江苏”的指导思想，扎实推进幸福产业全融资本和全产品营销，着力提升人民幸福水平。对照辖内4A级(含)以上景区、医院、重点高校名单，集中精力进行对接服务。

下半年，无锡市营商环境进一步向好，无锡工行将准确把握经济金融形势新变化，在“以变求胜”上开拓新的局面，确保全量客户拓展、市场竞争力、服务实体经济、转型升级、创新驱动、内部管理、党建和队伍建设等方面取得新的突破和提升。无锡工行将持续实施千户工程战略，努力把握科创板上市机遇，服务于区域内的科创企业和战略性新兴产业集群；充分利用专项政策，推动制造业技改项目审批落地，重点开展技术改造贷款的投放工作；将进一步加快普惠金融拓展，力争年内消除乡镇级的空白点，并围绕核心企业供应链、各类工业园区等重点板块，继续探索和形成批量营销服务模式，降低小微企业融资门槛和成本，打通金融活水流向小微企业的“最后一公里”。

丁力



光大银行携手苏宁红孩子送优惠  
满额最高立减50元



活动时间：即日起至2019年12月31日

活动一：

活动对象：首次办理光大手机信用卡(虚拟卡)客户

活动内容：光大手机信用卡新户至无锡地区苏宁红孩子门店消费，使用苏宁金融付款码选择光大手机信用卡(虚拟卡)支付，可享消费满100元立减50元优惠，最高优惠50元，每客户仅享1次优惠。

活动二：

活动对象：光大信用卡客户

活动内容：光大信用卡持卡

客户至无锡苏宁红孩子门店消费，使用苏宁金融付款码选择光大信用卡支付，可享受消费满500元立减50元优惠，最高优惠50元，每月每客户限享1次优惠。

注：活动一每月限前400名客户，活动二每月限前100名客户，两个优惠不可叠加使用，名额有限先到先得。同一易付宝账号、同一银行卡号、同一手机号、同一证件号、同一终端等情况均视为同一客户。

**Bank** 中国光大银行  
无锡分行

## 交通银行无锡分行保障业务健康发展

近年来，交通银行无锡分行深入贯彻落实交总行“风险管理20条”“授信与风险政策纲要36条”精神，大力推进前台小中台建设，通过前台小中台贴近市场、兼顾风险的定位，提升风险识别和预警能力。坚持提高大客户和复杂业务发起层级，发挥专业化优势，把好贷前准入关。

同时，该行积极做好风险管理与化解工作，积极开展现金清收、资产加固、欠息回收和以物抵债等对降低损失具有实质性意义的工作。大力推进存量资产结构调整优化调整，用好移位再贷，盘活存量，更加注重资产抵押覆盖率为提升，综合运用自主催收、诉讼执行、本息减免、以物抵债、债权转让等方式，提高清收处置成效，

积极跟踪监管政策和同业动态，不断创新、丰富和完善风险处置方法。通过风险排查、内外部检查等手段，动态调整重点提示名单、减退加固名单、灰名单、监察名单和不良贷款名单并持续加大管控力度。

此外，该行强化类信贷业务风险管理。针对类信贷业务交易结构和法律关系错综复杂、风险隐蔽性强的特点，该行按照“坚守合规前提、有效控制杠杆、强调自偿还款、提高抵押覆盖、简化交易结构”的基本要求，加强差异化的管控通过流程优化助力类信贷业务健康发展。

**Bank** 交通银行  
BANK OF COMMUNICATIONS  
始于1908 你的财富管理银行

Hello

## 江苏银行“电e贷”助力小微企业成长

江阴某机械配件有限公司负责人张总通过“国网商城”和江苏银行“直销银行”，申请并获得一笔银行信用贷款，从申请完成到贷款入账，仅用了5分钟，该产品是国网电力、国网电商与江苏银行合作推出，以企业的用电数据及电费缴纳情况作为依据，为小微企业打造的一款纯信用、全线上信贷产品——“电e贷”。

“电e贷”产品具有以下六大特点：一是“易办理”：在线申请、在线签约、在线用款，操作便捷；二是“免担保”：以企业历史用电、交费记录作为贷款依据，无需办理抵押或提供其他担保；三是“审批快”：贷款申请由系统自动

审批，大数据秒级处理；四是“额度高”：贷款额度最高可达200万元，能够较好地满足小微企业交纳电费的临时资金需求；五是“期限长”：小微企业一次申请即可获得最长12个月的循环贷款额度，可随时在线提款；六是“费率省”：该产品按日计息，随借随还，不再收取任何费用。

据统计，“电e贷”产品于2017年8月初正式上线，截至2018年10月，无锡地区业务受理520家，成功支持企业逾240家，审批通过金额逾9500万元。

**Bank** 江苏银行  
BANK OF JIANGSU Wuxi Branch