

# 人民币“破”

央行:正常波动影响有限



8月5日,人民币兑美元离岸和在岸汇率先后突破“7”的整数关口,引发市场高度关注。人民币汇率为何“破7”?如何看待“破7”影响?未来走势怎样?该如何应对?记者就此进行了采访。

据新华社

视觉中国供图

## 1 为何“破7”

5日上午9点16分,离岸人民币兑美元一举达到7.0315,随后在9点40分左右突破7.1。此后,在岸人民币兑美元开盘后迅速“破7”。当日,人民币兑美元中间价报6.9225,下调229个基点。

“受单边主义和贸易保护主义措施及对中国加征关税预期等影响,人民币对美元汇率有所贬值,突破了7元,但人民币对一篮子货币继续保持稳定和强势,这是市场供求和国际汇市波动的反映。”针对人民币“破7”的原因,中国人民银行第一时间公开表态。

人民银行相关负责人表示,中国实施的是以市场供求为基础、参考一篮子货币进行调节、

有管理的浮动汇率制度。市场供求在汇率形成中发挥决定性作用,人民币汇率的波动是由这一机制决定的,这是浮动汇率制度的应有之义。从全球市场角度观察,作为货币之间的比价,汇率波动也是常态,有了波动,价格机制才能发挥资源配置和自动调节的作用。

这位负责人还表示,尽管近期人民币对美元有所贬值,但从历史上看,人民币总体是升值的。过去20年国际清算银行计算的人民币名义有效汇率和实际有效汇率都升值了30%左右,人民币对美元汇率升值了20%,是国际主要货币中最强势的货币。

## 2 有何影响

长期以来,人民币是否要“保7”一直是业内关注的话题。事实上,2015年“8·11”汇改至今,人民币汇率“破7”的压力曾几番来袭。专家表示,“破7”的心理影响大于实际影响。

人民银行相关负责人表示,如果回顾过去20年人民币汇率的变化,会发现人民币对美元既有过8块多的时候,也有过7块多和6块多的时候,现在人民币汇率又回到7块钱以上。需要说明的是,人民币汇率“破7”,这个“7”不是年龄,过去就回不来了,也不是堤坝,一旦被冲破大水就会一泻千里;“7”更像水库的水位,丰水期的时候高一些,到了枯水期的时候又会降下来,有涨有落,都是正常的。

这位负责人说,对普通老百姓而言,过去20多年,人民币对美元和一篮子货币升的时候多、贬的时候少,中国的老百姓主要金融资产在人民币上,受到最好的保护,其对外的购买力稳步攀升。企业也是如此。我们不希望企业过多暴露在汇率风险中,支持企业购买汇率避险产品规避汇率风险。同时也要看到,目前人民币汇率既可能贬值,也可能升值,双向浮动是常态,不仅是企业,即便更为专业的金融机构也难以预测汇率的走势。因此我们建议,要专注于实体业务,不要将精力过多用在判断或投机汇率趋势上,要树立“风险中性”的财务理念,叙做外汇衍生品应以锁定外汇成本、降低生产经营的不确定性、实现主营业务盈利为目的,而不应以外汇衍生品交易本身盈利为目的。

## 央行行长易纲: 有能力保持人民币汇率基本稳定

中国人民银行行长易纲5日表示,近期,国际经济形势和贸易摩擦出现了一些新的情况,市场预期也随之发生了一些变化。受此影响,8月以来许多货币对美元出现了贬值,人民币汇率也受到了一定程度的影响,这个波动是市场驱动和决定的。

易纲通过央行官网表示,当

## 3 未来走势

“破7”之后,人民币汇率怎么走?中国人民银行相关负责人表示,人民币汇率走势,长期取决于基本面,短期内市场供求和美元走势也会产生较大影响。市场化的汇率形成机制有利于发挥价格杠杆调节供求平衡的作用,在宏观上起到调节经济和国际收支“自动稳定器”的功能。中国作为一个大国,制造业门类齐全,产业体系较为完善,出口部门竞争力强,进口依存度适中,人民币汇率波动对中国国际收支有很强的调节作用,外汇市场自身会找到均衡。

从宏观层面看,当前中国经济基本面良好,经济结构调整取得积极成效,增长韧性较强,宏观杠杆率保持基本稳定,财政状况稳健,金融风险总体可控,国际收支稳定,跨境资本流动大体平衡,外汇储备充足,这些都为人民币汇率提供了根本支撑。特别是在目前美欧等发达经济体货币政策转向宽松的背景下,中国是主要经济体中唯一的货币政策保持常态的国家,人民币资产的估值仍然偏低,稳定性相应更强,中国有望成为全球资金的“洼地”。

近年来在应对汇率波动过程中,人民银行积累了丰富的经验和政策工具,并将继续创新和丰富调控工具箱,针对外汇市场可能出现的正反馈行为,要采取必要的、有针对性的措施,坚决打击短期投机炒作,维护外汇市场平稳运行,稳定市场预期。人民银行有经验、有信心、有能力保持人民币汇率在合理均衡水平上基本稳定。

基本面上看,还是从市场供求平衡看,当前的人民币汇率都处于合适水平。虽然近期受到外部不确定性因素影响,人民币汇率有所波动,但我对人民币继续作为强势货币充满信心。人民银行完全有经验、有能力维护外汇市场平稳运行,保持人民币汇率在合理均衡水平上基本稳定。

据新华社



前些年大举扩张之后,苏州上市公司胜利精密终于在去年尝到苦果,业绩巨亏7.23亿元,其中因为收购多家子公司业绩未达标,计提商誉减值就达到近5亿元。而今年公司又开启了“卖卖卖”的节奏。继5月份宣布将全资子公司南京德乐科技卖给公司股东陈铸后,8月5日,公司又宣布,拟将全资子公司苏州捷力新能源材料有限公司(以下简称“苏州捷力”)卖给另一家上市公司恩捷股份,由此回笼20.2亿资金。不过,就在6月份,公司还三度接受机构调研,对一众机构表示,将持续关注新能源汽车和能源产业动态,“开启新能源业务新篇章。”

现代快报+/ZAKER南京记者 谷伟

## 业绩爆雷后“割肉” 胜利精密连卖两家子公司

### 20.2亿出售新能源子公司

8月5日,胜利精密公告,拟将苏州捷力100%股权转让给云南上市公司恩捷股份,交易总额为20.2亿元,其中受让股权的对价为9.5亿元,剩余的10.7亿元为苏州捷力欠胜利精密的其他应付款总额。

资料显示,苏州捷力成立于2009年,注册资本约4.22亿元,经营范围涵盖锂离子电池隔膜、塑料软包装新型多功能膜、PI光伏电池绝缘材料的生产、销售等。2018年度,苏州捷力实现营业收入4.28亿元,净亏损约1.03亿元,期末净资产为2.76亿元。根据协议,本次交易款项将分四次付清,资金来源为恩捷股份自有资金及自筹资金。

胜利精密目前的主营业务包括智能制造、移动终端、新能源三大板块,其中新能源业务主要是通过子公司苏州捷力开展。为什么要将这家公司卖掉?公告表示,伴随5G时代的到来,公司将专注发展与自身所属“计算机、通信和其他电子制造业”紧密相关、协同度高的核心业务,并努力实践“胜利智造未来”的战略目标,本次股权转让符合公司未来战略布局及当下经营发展的需要。

而接盘方恩捷股份则表示,若本次交易能顺利实施并完成后续工作,将有利于公司进一步扩大锂电池隔离膜业务的产能、促进行业整合,也能够对公司在锂电池隔离膜领域的战略布局起到支撑作用,进一步完善公司的产业布局。

看似一次各取所需的双赢选择,可真是这么回事吗?现代快报财经猎豹注意到,就在不久前的6月份,胜利精密3次接受机构调研,其中两次的内容均为参观苏州捷力。公司相关人士在与机构沟通时表示,目前公司湿法隔膜处于全球领先水平,得到国内外行业龙头客户的认可,现有的8条湿法基膜产线已全部满产且供不应求,客户希望公司进一步扩大产能。在6月4日的调研中,公司更是直接对机构表示,未来不仅将持续关注新能源汽车和能源产业动态,关注隔膜产线工艺和设备的发展趋势,而且会与行业龙头客户保持深度合作、共同发展,激励核心团队持续拼搏、共创未来,开启新能源业务新篇章。

但仅仅过了两个月,公司就将这一新篇章翻了过去。

### 大幅扩张埋雷,如今连续“割肉”

胜利精密2010年在深圳中小板上市,原先的主要业务是为电视厂商提供精密平板电视结构件。随着原有行业利润下滑,公司开始不断拓展产业链,大幅进行外延扩张。尤其是2014年到2015年,公司连续收购多家公司,逐渐形成了现有的业务格局。不过,买买买一时爽,买来的子公司业绩却不尽如人意。因为收购的子公司苏州捷力、苏州硕诺尔自动化设备、苏州智诚光学业绩未达预期,去年胜利精密大幅计提商誉减值近5亿元,2018年巨亏7.23亿元。

从苏州捷力来看,胜利精密是在2015年底收购苏州捷力51%股权,2016年又追加收购了33.77%的股权。但由于业绩没有达到承诺值,原先的股东彭立群必须进行补偿,剩余的15.23%股权也在去年被作价7280万元抵充了补偿款,苏州捷力成为胜利精密全资子公司。

尽管胜利精密一再表示,苏州捷力技术领先、客户认可,但实际上这家公司的业绩始终达不到预期。根据当初的业绩承诺,2016年到2018年,苏州捷力预计实现净利润1.3亿元、1.69亿元与2.2亿元,但实际上这三年仅2016年实现了6436.23万元的净利润,2017年与2018年分别亏损238.54万元与1.03亿元。对上市公司来说,卖掉这家子公司,更像是一次“割肉”止损之举。

其实,不仅是苏州捷力,就在今年5月,胜利精密还公告,拟将另一家子公司南京德乐科技出售给公司股东陈铸。德乐科技是2014年底收购而来,尽管去年给胜利精密贡献了百亿营收,占上市公司总营收的58%,但其净利润仅有7509.79万元。从毛利率来看,德乐科技的智能终端销售业务毛利率仅为2.87%,远不及智能制造业务的40.71%和锂电池隔膜业务的30.54%。