



财富

理财 点亮生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96060

责编：程亮 组版：杜敏

现代快报+

2019.7.17 星期三

A1

北京银行无锡分行与新吴区政府签订战略合作协议

90亿元综合金融服务助力无锡高新区腾飞

7月11日，北京银行无锡分行、新吴区政府“京智吴韵”金融服务方案发布会暨战略合作协议签约仪式在无锡君来世尊酒店举行。北京银行无锡分行将为新吴区提供90亿元综合金融服务，同时引进总行开创性的网格化战略产品，为区内中小微企业提供专属专业服务，培育一批行业领先的龙头企业，助力新吴智能装备、物联网、汽车行业产业升级。

自2016年落户无锡以来，北京银行坚持差异化、特色化、专业化发展道路，连续三年贷款增幅和增量均位居全市银行业金融机构前列。特别是2019年上半年，无锡分行表内外信贷余额超300亿元，达到325亿元，存款突破100亿大关，达到110亿元，提前履行了开业之初与无锡市政府签订的战略合作协议，被授予“服务地方发展优秀单位”“金融创新奖”等多项重要荣誉。

作为无锡市科技创新高地、现代产业新高地、对外开放新高地，新吴区聚集了各类人才10万余人，创新创业企业2000多家，先后培育出主板上市公司20家、新三板挂牌企业77家和科创板受理企业3家，高新技术产业产值占比



双方负责人在战略合作协议上签字 北京银行无锡分行供图

达到64.5%，位居全市第一，战略性新兴产业物联网产业产值在2018年突破1500亿元，占到全国总产值的六分之一。

北京银行无锡分行成立以来，高度重视与新吴区的合作发展，积极参与道路基础设施、智能园区等重点项目建设，精准支持艾德无线、中兴智能、昊华传动等中小企业发展。无锡市高新区党委书记、新吴区区委书记王进健在签约仪式上表示，北京银行无锡分行与无锡高新区携手发布“京智吴韵”

金融计划，以一揽子、综合性的方
式，探索政府债务优化、支持产业
升级、服务企业发展、促进科创文
创培育的银政合作新模式，对无锡
高新区全面打好防范化解重大风
险攻坚战、当好高质量发展领跑者
具有重要意义。



北京银行 无锡分行
BANK OF BEIJING Wuxi Branch

无锡工行惠山支行多种形式引导市民守护“钱袋子”

为持续提升广大消费者金融知识素养，引导其守护好自身的“钱袋子”，无锡工行惠山支行积极开展“普及金融知识，守住‘钱袋子’”活动，使该行品牌形象得到进一步提升。

高度重视，积极部署。该行成立了以分管行长为组长、联合支行营业部、个金科的活动领导小组，深入社区、商场、企业等场所，面向广大群众宣传金融知识、普及金融理念，帮助广大金融消费者树立风险防范与自我保护意识，同时向消费者宣传该行的金融产品，增进对工行产品的认知度。

强化宣传，多措并举。按照人行及上级行的要求，利用辖内各网

点的电子门楣、液晶显示屏、公众教育区，统一投放宣传口号及金融安全相关知识，打造新型网点阵地宣教模式；利用“普及金融知识万里走基层”活动，教导大家如何识别和防范网络电信诈骗，始终谨记六不口诀——“不轻信，不扫码，不汇款，不点链接，不透露，不接听转接电话”，牢牢守护好自己的钱袋子；进一步发挥融e联、微博、微信等移动互联优势，运用短视频、H5、动漫等形式，开展立体化宣传，向广大消费者宣传金融知识，助其树立风险与自我保护意识。

形式多样，重点突出。针对高
考季，该行联合个金科与营业部，
借力“工行助你跃龙门”主题营销

活动，主动融入爱心助考站、特色沙龙等活动形式，教授防范电信网络诈骗与不良网络借贷的相关措施，同时开展“夏日送清凉”活动，为广大考生及家长提供饮料、扇子等物品；针对端午节民俗，开展“粽”情欢乐“包粽子”活动，同时向客户宣传安全消费、安全支付等金融知识；针对“残孤老”等特殊群体，该行走进养老院，开展暖心宣传活动，体现对特殊群体的关怀，教导老年客户群体防范网络电信诈骗、保护个人信息安全等相关金融知识。

徐晓飞

ICBC 中国工商银行
无锡分行

信用卡智能还款App靠谱吗？

“花未来的钱，提前享受美好生活”是如今很多年轻人生活的写照，琳琅满目的商品让人一不小心就成了“卡奴”，随之而来的信用卡管理软件如雨后春笋一样应运而生，一些机构趁机浑水摸鱼，信用卡智能还款App悄然走热，其背后所隐藏的风险值得重视。

业内人士称，所谓的智能还款，其套路本质就是反复套现还款。市面上的智能还款平台，多数要求每月预留卡内5%—10%的可用额度用来处理账单欠款，利用账单日和还款日之间的时间差，达到所谓的“完美处理”。当平台在受理持卡人要求后，会通过POS机进行信用卡消费，把卡内预留的5%—10%额度资金套出，再把套出资金返给用户，用来偿还当期信用卡账单，如此往复，相当于将账单循环延后。

换而言之，“智能还款”实则是在信用卡每月账单日到还款日的这段时间，通过将卡内预留额度套现出来，让持卡人利用信用卡预留额度的资金偿还当期信用卡账单。本质上还是属于用信用卡的钱还信用卡的账，这种操作只是推迟了持卡人所需还款的金额，可能会帮助持卡人解燃眉之急，但卡内账单总额依旧不变。另外，智能还款平台在为持卡人推迟所需还款金额的同时，让客户支付还款总额的0.5%至0.75%的手续费，对持卡人来说，实际上总的支出增加了。

值得一提的是，智能还款软件还隐藏着不少风险。对银行业来说，这类智能还款是一种很严重的违规行为。这类企业一般没有权威机构发放的资质牌照，没有任何保障。但从法律上来说，这些机构钻了监管的空子，目前还没有法律的

界限。
智能还款软件的套路就是用5%—10%的卡内预留额度反复套现，一般套现的次数多达二十多次。这种频繁且有规律的套现操作很容易被银行风控系统“盯上”，一旦被银行确认持卡人存在违规操作，可能将面临授信额度降低等恶果，严重的甚至可能触犯法律。

个人信息安全也是值得高度重视的问题。很多智能还款软件在开通业务时，明确要求客户需要完成身份验证、手机认证、信用卡认证等，整个过程客户要填写大量私密的个人信息。在平台资质得不到保证的前提下，个人信息安全存在巨大隐患。业内人士表示，持卡人要高度警惕可能存在的信用卡盗刷风险，切勿相信不正规没有资质的平台，在不能还款时可以选择银行信用卡分期。

陈松

界限。

光大银行无锡分行 10周年行庆专属活动来袭

魅力海南旅游节—我 买网满99减20

时间：7月11日至10月31日

对象：光大银行信用卡客户

内容：在魅力海南节活动期间，光大银行信用卡客户每周的周二、周四上午10点在我买网平台购买商品，可享满99元减20元优惠，最高可减20元，每个活动日1200个名额，每位客户活动期间最多参加两次(充值、跨境购、不参加满减)。

10元购50元苏宁广 场通用券

对象：上月消费交易金额达588元的无锡光大信用卡客户

内容：达标客户逢周五、周六、周日通过阳光惠生活App“优生活”栏目，10元购买50元苏宁购物中心通用券，每个活动日限购一次权益，达标客户活动期间共可享二次权益。

注：具体可适用门店详询商场6楼服务中心，周一至周日均可到商场6楼服务中心进行核销，每位

客户每次最多可核销两张。每周限450张，名额有限，先到先得。

光大信用卡&苏宁支 付尽享3重惊喜

1. 苏宁支付周三、周五20减10：7月10日至9月30日期间，每周三、周五使用苏宁支付绑定光大银行信用卡，至无锡苏宁小店消费满20元立减10元优惠，每位客户每周优惠1次，每周限前365名，名额有限，先到先得。

2. 周一至周五上午8点开始，单笔消费满10元立减5元，每活动日限前10000名客户，每位客户每周限优惠一次。

3. 苏宁支付随机立减最高50元，在苏宁支付绑定光大信用卡进行支付，可享受随机立减优惠，最高优惠50元/笔，每天名额10000个。

*同一易付宝账号、同一银行卡号、同一手机号、同一证件号、同一终端等情况均视为同一客户。

Bank 中国光大银行
无锡分行

江苏银行与美团联手 打造“秒批秒用”联名信用卡

近日，江苏银行美团联名信用卡正式上线，江苏银行和美团发挥双方资源优势，为用户打造更多优质服务和实惠“特权”，不仅以大力度的活动为“吃货”们带来福利，还以“秒批秒用”的创新服务让人们随时随地真正享受实惠，打造消费场景新生态。

江苏银行美团联名信用卡是一张面向年轻人的“很生活”信用卡，终身免年费，用户可以通过江苏银行App、美团App等渠道申请，刷卡积分可以在美团旗下App支付时抵减现金，直接将积分当钱花。除此之外，美团联名卡更有“天天减6元”活动，申请成功即可在大众点评和美团外卖等App享受90天内每日首笔餐饮订单立减6元优惠。

此外，江苏银行美团信用卡创新实现了实时审批，在线申请，最快2秒即可批卡，立刻可使用最高500元的美团“尝鲜特权”权益支付订单，真正实现“秒批秒用”。

江苏银行消费金融与信用卡中心相关负责人告诉笔者，江苏银行一直致力于建设“智慧化、特色化、国际化、综合化”的服务领先银行，充分利用自身金融科技优势，创新打造契合客户需求的产品和服务，不断提升客户体验，真正做到打通普惠金融“最后一公里”。江苏银行与美团点评强强联合，就是希望运用科技的力量，为客户提供更优质的金融服务。

江苏银行 无锡分行
BANK OF JIANGSU Wuxi Branch

无锡交行推进电银业务转型发展

手机银行扫码取号是近年来非常时髦的新鲜玩意儿，近年来，交通银行无锡分行持续提升手机银行、网上银行、自助银行等电子渠道服务能力，不断改善客户体验，电子银行业务分流率得到了大幅度提升。截至7月上旬，无锡分行平均手机银行扫码取号占比首次超过50%，达到50.03%。

据了解，为满足客户的需求，交行无锡分行采取了多项措施促进电银业务发展，通过优化服务流程，有效改进客户体验。今年以来，该行先后开展了进社区、进企

业、进高校等活动，走到社区居民、企业员工、高校学生的身边，向他们介绍交行手机银行及网上银行的操作方式和流程，有力提升了交行手机银行和网银的普及率。同时，为提升客户对电子银行的认可和使用率，交行无锡分行为各网点配备了平板电脑、网银体验机等设备，通过大堂经理现场演示网银操作流程，让客户体验电子银行带来的方便、快捷，有效提升了电子银行的开通使用率。

交通银行
始于1908 你的财富管理银行

Hello