

# 补时阶段连进两球,苏宁主场3:1战胜重庆斯威士兰 神逆转,进前四!

5月18日,中超联赛第10轮,江苏苏宁坐镇主场迎战重庆斯威士兰。赛前,重庆斯威士兰位列中超第四,处于亚冠区最后一名,苏宁少一分排名第五,本场比赛自然成了争四大战。

上半场,苏宁小将叶重秋失误,重庆外援阿德里安攻入一球,苏宁直到比赛进行到最后10分钟,都迟迟找不到状态。就在人们以为比赛就这样无聊地结束时,第82分钟,老将汪嵩为苏宁扳平比分。更神奇的剧情还在后面,特谢拉、谢鹏飞补时阶段接连进球,苏宁3:1逆转战胜对手! 10轮过后,本赛季中超赛程已过1/3,目前,苏宁以17分的成绩,与山东鲁能并列联赛第四。

现代快报+/ZAKER南京记者 王卫/文 顾炜/摄



特谢拉带领球队完成逆转

## 苏宁拿下“争四大战”

赛前的新闻发布会,苏宁主帅奥拉罗尤对本场比赛非常自信:全取三分!事实上,奥拉罗尤一直是一位十分低调的主帅,赛前很少放言全取三分。并且,重庆斯威士兰并不是一个弱队,本赛季凭借外援的出色发挥,他们已经挤进了前四。记者从苏宁球员处了解到,奥拉罗尤的自信,来源于他对球队的调教,以及对于球队打进亚冠区的渴望。

本赛季,苏宁提出重回亚冠的目标,挤进前四,是衡量一支球队能否征战来年亚冠的重要指标。奥拉罗尤在西亚带队时,就经常参加亚冠,但来到苏宁后,还没有带队

品尝过东亚亚冠联赛的滋味,打进亚冠,一直是奥帅本人和江苏苏宁共同的愿望。

但本场比赛并不像奥拉罗尤赛前说的那样轻松,早早丢球,迟迟找不到状态,是苏宁前80分钟的写照。赛后,奥拉罗尤在谈到自己比赛进行到80分钟依然没能取得进球的心情时说:“我永远相信我能够赢下比赛,最关键的就是,我们要打进一个球。这场比赛,压力一直在我们这边,我们一直0:1落后,如果再丢一个球,比赛就结束了,但我一直在想,如果我们进一个球,我们就能赢下比赛,最终我们也做到了。”

## 补齐短板是当务之急

就在与重庆斯威士兰比赛之前,苏宁官方宣布了外援拉米雷斯离队,这名自2016赛季以来效力于苏宁的中场悍将离开了江苏。在解约公告里,苏宁在官方微博里写道:“目前俱乐部也正在根据球队技战术和团队要求,进行外援的挑选工作,进一步增强球队实力、提升球队成绩。”

事实上,苏宁目前最缺的并不是外援,拉米雷斯自上赛季以来,已经两个赛季没有踢过比赛了,

但特谢拉、埃德尔、帕莱塔三名外援的出色发挥,让拉米雷斯几乎已经被球迷遗忘。如果能够引进一名高强度中锋,当然能够使球队战力大增,但苏宁在本赛季没有亚冠任务的情况下,并不是特别需要第四外援,倒是边后卫位置,苏宁目前急需一名攻防平衡的球员。

本赛季,一直以来的主力边后卫周云状态不佳,接连的失误让他最近几场比赛远离大名单,

顶替其出场的海米提,近两场比赛表现并不稳定。上一轮客场对阵恒大,海米提最后时刻的手球,让苏宁痛失三分。右边后卫的短板,是制约苏宁本赛季能走多远的重要一环。当然,周云作为江苏老将,需要给予其时间恢复状态,海米提作为一名年轻球员,也要付出成长的代价。但通过引援,或许能用良性竞争的方式,来补齐苏宁右边后卫这块短板。

在互联网金融飞速发展的当下,高效便捷的个人消费贷款产品受到越来越多消费者的喜爱。5月18日,南京银行发布“你好e贷”品牌,为客户提供全方位一站式金融服务的同时,全面助力客户美好生活的品质提升。发布会上,南京银行还与江苏移动签署战略合作协议,双方拉开全面战略合作的序幕,将为南京银行大零售业务转型发展、实现金融普惠大众提供重要支撑。 通讯员 王一



码力十足,e触即发

## 南京银行发布“你好e贷”品牌

“你好e贷”贷出美好生活

“你好e贷”是南京银行践行普惠金融服务、提升客户服务品质的全新消费信贷品牌。主要面向22至45周岁的客户群体,可用于个人及家庭装修、购车、结婚、旅游、留学等消费活动。

“你好e贷”具有审批快、利息省、流程简、渠道多等特点,南京银行提供7×24小时在线申请、实时审批、他行银行卡放款、随借随还等服务。正常缴纳公积金或个人所得税的个人客户,通过微信扫描专属二维码,在线上上传身份证件,填写个人信息,通过人脸识别验证即可完成

额度申请,登录“你好银行”APP即可在线自助放款,最高可贷30万元,最低可享6.09%年利率。客户还可通过“手机银行”APP、“你好银行”APP等渠道自助办理。

发布会期间,南京银行邀请了在场嘉宾和与会人员共同体验“你好e贷”扫码申请,“你好e贷”迅速流畅的在线申请流程获得了嘉宾们的一致认可。“你好e贷”品牌代言人小e也在发布会中亮相,它将作为“你好e贷”的品牌大使经常与大家见面。

银企携手 打造异业联盟新生态

发布会上,除了“你好e贷”品牌

的发布,南京银行还与江苏移动签署了战略合作协议。

南京银行表示,此次双方的合作,展现了两家企业核心文化和发展理念的志同道合,将进一步增强双方核心竞争力,也将为更好地服务广大群众、充分发挥社会效益奠定重要基础。

双方将以此次合作为契机,不断拓展合作领域和深化合作内容,依托双方优势资源,将移动通信及互联网业务与传统金融业务进行融合创新,努力达成渠道资源共享、用户权益共享,开展产品融合以及新兴业务的全面合作。

此次战略合作协议的签署实现了通信与金融行业跨行业的协同发展。未来,双方将结合各自的行业资源和技术优势,努力构建合作发展的新平台、新机制,联合打造移动通信和金融业务合作新模式,银企携手共创异业联盟商业新生态。

作为一家总部位于南京的本土法人银行,南京银行始终坚持立足服务实体经济、服务客户,践行“责任金融”的发展理念,深入推进“大零售战略”持续优化业务结构,不断夯实客户基础,创造业务发展新动能,经营指标总体良好,规模平稳增长,品牌影响力不断扩大。

中国 低碳

绿色低碳出行

