

苏宁易购“三好”年货节上线

从1月3日持续到2月12日,三大主题日抢年货更划算

12月27日,2019苏宁易购年货节媒体发布会在南京苏宁总部召开。海外洋味、中华老字号、苏福定制年货、春节膨胀红包、福气小镇等诸多货品玩法被一一公布。苏宁易购总裁侯恩龙表示,此次年货节也将聚焦“三好”,通过“好年货、好价格、好服务”让消费者过一个放心年。

现代快报+/ZAKER南京记者 刘德杰



苏宁易购总裁侯恩龙在介绍2019年货节 通讯员 供图

颜值、宠物、养生,年货消费呈现新趋势

阿拉斯加帝王蟹、法国蓝龙虾、吉拉多生蚝、阿根廷牛腩、智利车厘子、澳洲鲜奶……记者从苏宁年货节发布会获悉,春节期间,一系列特色商品将集中上线,消费者足不出户就能尝遍全球“洋味”。此外,此次年货节,苏宁也将从原产地挖掘中华特色美食,并将与联合利华、青岛啤酒、好时、洽洽等TOP品牌联手,甄选好年货,独家首发苏福年货礼盒。

年货节发布会现场,侯恩龙分享了一组“TA经济”大数据,这组数据显示,颜值经济、养生经济、宠物经济,或将成为此次年货节的消费新热点。此次苏宁年货节也顺势推出了KIKO小黑管、小佩宠物智能温

控窝、任天堂SWITCH游戏机皮卡丘限定版、北鼎养生壶等超级新品,进一步挖掘新生代年轻消费力。记者了解到,2019苏宁易购年货节将从1月3日持续到2月12日,1月8日、1月10日、1月11日安排有三大主题日,这些日子购物很划算,腊八和小年将是核心爆发节点。同时,将有超1亿购物补贴、3000万分期免息助力任性剁手,享价保贵就赔更是让消费者吃下定心丸。

逛福气小镇,抢膨胀红包

苏宁此次年货节带来怎样的新玩法?侯恩龙透露,苏宁多产业联合在全国推出消费新场景——福气小镇。在南京、北京、上海、杭州、广州等全国43座福气小镇里,土洋年货聚集,结合不同的场景和

年货需求,为用户挑选最好的年货,堪称升级版的年货大集。

视频购、达人购、直播购,让福气小镇变身沉浸式体验年货街。2019年1月28日将再次上线“膨胀红包”,升级版膨胀红包玩法简单更有趣。侯恩龙现场承诺,年货节期间,苏宁服务不放假、不涨价,包括物流运费、家政保洁、家电维修等。

网购生鲜也成为不少家庭的选择。从田间地头到餐桌,新鲜如何保证?目前,苏宁全国冷链仓已达45座,全国179座城市都能享受生鲜速达。只要在苏宁易购下单,最快半日即可收到新鲜的生鲜产品,方便又快捷。年货节期间,快递下乡,村里人也能和城里人一样,准时收到包裹。此外,苏宁物流将为广州、北京、成都等城市的返乡人群发放10万张免邮券。

做餐饮早上起不来,采购神器来帮忙

快报讯(记者 张瑜 朱鲸润)曾经网上有个关于大学生创业的段子,说是开早餐店却因早上起不来而倒闭。在南京市浦口区大桥北路有家“真味鸭血粉丝汤”,店主夏广林就有过开店“早上起不来”的经历。不过,自从他用上了美团旗下的快驴进货App后,就再也不烦早起床进货的事儿了。只要头天晚上在App下单,第二天一早送货员在营业前把货送过来,准时开门做生意一点儿都不耽误。

小夏的店铺门脸看起来不起眼,但食客络绎不绝,进出的外卖员也不少,生意还不错。其实老板小夏刚二十出头,这家店是在父母指导下开起来的,他主要负责采购和店面经营。“头一次创业,才知道太难了。”小夏说,首先是起床进货难,尤其冬天,骑电动车往返菜场搬运货很辛苦。另外,采购时他还抹不开面子,砍价难,导致采购超出成本预算。再加上统计和核算等麻烦事,有时候忙半天却觉得不赚钱。

几个月前,小夏接触到了美团旗下的快驴进货App,发现他遇到的那些难题都不是事儿。“只要头天晚上在平台下好单,第二天,快驴的送货员会在营业前把货送过来。我们准时开门做生意就好了,再也不用早起采购。”小夏说,这可省掉他很多麻烦,而且进货价格也比菜场有优势,一



美团快驴进货送货员在小夏店面营业前配送订单 美团供图

个月下来,他通过采购订单盘点出门店的采购成本,方便又快捷。

美团快驴事业部南京城市经理告诉记者,今年6月份,快驴进货南京站正式开站,目前已经服务数万名像小夏这样的餐饮商户,他们更习惯用移动互联网解决餐厅日常经营和管理问题,为餐厅寻找更高效、更低成本的采购方式,把节约下来的更多时间和精力用于菜品口味的改善和服务水平提升。

据悉,美团目前正在为510万餐饮、外卖、酒店、旅游、休闲娱乐等行业的商户提供线上线下交易服务,通过嫁接互联网电子商务这一新模式,中小微企业在市场营销、内部管理和融资等方面的能力明显增强。2018年上半年,商户在平台获得的收入(平台交易额)达到人民币2319亿元,同比增长55.6%,平台正在成为中小微企业的“孵化器”和“催化剂”。

秦淮美食、南京白话非遗传承人走进校园

00后玩转百年非遗文化

“幸福是什么?心肠好、心态好,这才是真正的幸福!南京人一开口就不一样,萝卜味特浓……”日前,南京玄武中等专业学校实验剧场来了位特别的客人——非物质文化遗产“南京白话”代表性传承人丁少华大师。丁老师用地道的南京话连连“抖包袱”,金句不断。这是“非遗大师进校园”玄武中专国际部实践活动课程开班仪式现场。

现代快报+/ZAKER南京记者 戴明夷



南京白话传承人丁少华受聘为玄武中专国际部专业创新委员



秦淮美食非遗传承人蒋玉友为学生们赠送特制擀面杖

初衷:让国际部学生讲好中国文化故事

为什么要将传统文化课程引进校园?学校国际部主任唐一娜表示:“希望我们学校国际部的孩子了解和传承中国传统文化。未来,他们走出国门时能保持鲜明的中国文化印记,带着满满的南京故事,赢得中国文化自信和尊重。”

据了解,玄武中专国际班自2007年创办至今,已培养了几百名毕业生并在国内外小有成就。如何在给学生们知识与技能同时,更好地传承文化、提高综合素质?学校形成了具有玄武中专国际部特色的实践性课程。该课程内容包括书法、茶道、美食和白话等。学生们聚精会神的眼神、开心的笑容、集体的点赞,意味着传统文化在校园内的受欢迎程度。“今天借南京白话大师丁少华来校开讲第一课机会举行开班仪式,目的是希望我们学生能理解这些课程背后的深刻内涵。”

感动:布满老茧的手掌震撼全场

开班仪式上,主持人、学校活动性课程负责人何蕴老师为大家展示了一张布满“老茧”的手掌照片,震撼全场。这张照片记录的是



国际部主任唐一娜为茶艺老师颁发聘书

前期为18国际部上美食非遗课程的秦淮区非遗美食传承人蒋玉友先生之手。

“第一次上课时,看着蒋爷爷将双手放进100℃的开水和面粉中和面,听说爷爷一天要和将近200斤的面。我拉起爷爷的手看了看,全是老茧,当时心想:熟练掌握一门技能真不容易。”由于学习进步神速、李明昊被同学们亲切地称呼为“锅贴小王子”。作为学生代表,他现场分享了学习感受,“燃爆”全场。“三次锅贴非遗课,让我们感受到了传统文化是种坚持,也

是对生活的热爱。牛肉锅贴是南京的风味小吃,尤其是蒋有记锅贴真的很好吃。这次学习了做锅贴,将来出国能做给外国同学尝尝,想想都很帅!”为了鼓励孩子们课程结束后继续坚持练习和传承,蒋老师还特地制作了25副擀面杖作为礼物,赠送给18国际的师生们人手一份。

惊喜!“rap小王子”拜白话大师学好南京话

“丁老师的白话讲得好不好?”“好!”白话第一课临近结束,人群中,一位身穿紫红色连帽衫、微卷发的男同学声音格外洪亮。他就是玄武中专17国际的郭骏鹏。

郭骏鹏自称丁老师粉丝,他说起对丁老师的初印象:“小时候,我和爸爸到开心茶馆看过丁老师表演。我是土生土长的南京人,但说普通话时间占90%。看到了老师用地道南京话幽默地表达,感觉真的很棒。”据了解,从小精通钢琴、架子鼓等乐器的郭骏鹏最近迷上了rap。再难的饶舌歌曲,他都能一字不落地说唱。享受音乐的他,还动辄即兴创作、表演。他主动要拜丁老师为师,将来还想用南京话创作rap。

据了解,玄武高中国际部还将尝试白话和戏剧课程融合,以《罗密欧与朱丽叶》故事为主线,进行创作并排练。