

2018无锡金融业

# 金口碑评选

## 最佳金融创新产品

### 1、工商银行“工银智能卫士”

“工银智能卫士”是工行为应对当前高发的伪卡盗刷、电信网络诈骗等各类外币欺诈风险，提高银行账户欺诈风险防控能力，以账户安全为核心，利用人工智能、大数据等技术，为工行借记卡、信用卡持卡人提供全面的账户安全管理解决方案。1.账户安全检测：账户安全检测是对工行客户持有的借记卡、信用卡及手机银行使用环境进行安全测评，并提供检测报告和优化链接。2.账户安全锁：包括“地区锁”、“境外锁”、“夜间锁”三项功能。

### 2、建行“建融家园”

在“租购并举”政策引导下，建行于2018年初推出“建融家园”产品，为租房客、城市建设者搭建了建融家园租房综合服务平台。通过连接监管部门服务系统，做到房源信息的真实、可靠，租客在平台上找房、签约、支付、评价全部在线操作。平台利用较为便宜的信贷资源帮助租客解决长租资金问题，将租金直接支付给业主，避免了房屋租赁中介公司利用租金期限错配形成“资金池”，最终让租客得到实惠。

### 3、交通银行“自助通”

作为锡城惠民工程之一，实现了自助金融服务在时间和空间上的突破，为市民提供全天候、自助式、社区化非现金服务。目前，455台交银“自助通”设备分布于全市各主要街道社区，包含96个行政村，真正打通农村金融服务“最后一公里”。在自助通上可实现无锡市卡年审、续期、电子钱包充值、查询等功能，为市民出行提供便利，通过自助通还可实现代

缴社保、电费、燃气费缴费业务。

### 4、民生银行电子渠道产品

结算与现金管理是民生银行的基础业务，电子渠道产品体系包括“通”、“聚”、“盈”三大产品分类。“通”系列产品围绕企业互联网化，通过分析客户的结算交易场景，针对客户的招标采购环节、房地产资金监管环节、线上平台交易环节、分销销售环节、基金募集环节等构建的产品服务体系。“聚”系列产品围绕集团企业内部资金管理需求，针对客户的资金收付管理、资金账户管理、资金内部计价、资金临时贷款、资金管理平台优化建设等需求构建的产品服务体系。“盈”系列产品是将客户的收益性、流动性和安全性三个需求点融合为基础，围绕企业的差异化需求构建的产品服务体系。

### 5、北京银行“文旅贷”

北京银行无锡分行联合无锡市财政局、无锡市文广新局开发了金融创新产品“无锡市中小微企业文化创业贷”，简称“文旅贷”。该产品以无锡市中小微企业信用保证基金作为增信手段，向符合授信条件的文化旅游企业发放无抵押、无担保的信用贷款，贷款金额不超过500万元。目前，累计通过“文旅贷”发放小微企业贷款超2亿元，采用纯信用方式发放的贷款超总授信金额70%，支持了一批优秀新三板挂牌企业、高新技术企业及拥有知名商标的文化旅游企业。

### 6、光大银行家族信托

光大银行无锡分行通过加大产品创设力度，不断完善产品体系，实现客户财富保值、增值。针对高

净值客群特别推出的综合咨询服务平台，实现客户资金归集；家族信托私人银行业务为客户、企业和家族提供一站式金融服务方案，协助客户做好财富管理和企业管理，确保家族财富安全、有效传承。

### 7、无锡招行灵山智慧停车场项目

针对灵山停车场遇到各类节假日收费压力大，容易产生道路拥堵的问题，招行为灵山景区提供智慧停车全套解决方案，灵山智慧停车收费于今年10月1日正式上线。国庆七天期间，灵山景区手机自助线上缴费比例最高一日提升至56.79%，将原有6名收费人员调整至3名，缩减50%成本，通过线上支付缓解了灵山停车场的收费压力。

### 8、浙商银行涌金票据池

为满足企业客户对所持票据资产进行统一管理、统筹使用的需要，向企业或企业集团提供的集票据管理与融资等功能于一体的票据综合金融服务平台。以“不挑票、不挑客”的差异化业务定位，创新动态质押、超短贷、“直通车”、“两小一短”（小银行承兑、小面额、短余期）票据等基础功能，帮助客户改善票据管理、降低融资成本、增加财务收益。在票据池的基础上，陆续推出出口池、资产池等“涌金”系列业务平台，为企业客户提供各类金融性资产入池、托管、结算、增值、质押融资、配套授信额度等服务。

### 9、中信银行外币“薪金煲”

继人民币之后推出的外币“薪金煲”让闲置的美元动起来，该产品是一款个人外币现金（汇户）管理工具，针对外汇投资客户、境外经商客户、海外工作客户、子女留

学客户，将客户账上的活期外币资金带来更高的收益。随存随取，T+0转入转出，为无风险产品，本金和收益均有保障，作为国内股份制银行首款美元现金管理工具，收益约是活期的20倍。

### 10、无锡农商行“惠农担保贷款”

为解决涉农客户实际困难，畅通融资渠道，无锡农商行联合政府村委、惠农担保公司，研发创新贷款产品“惠农担保贷款”。由村委推荐信贷需求客户，银行会同惠农担保公司联合调查，惠农担保公司表决同意后由银行发放贷款。自2018年9月推出以来，10月已完成首笔贷款投放，并与多家农户成功对接，预计年底前投放达500万元，帮助农户解决资金难题，实现增收致富。

### 11、张家港农商银行“聚合支付”

“聚合支付”是将POS收单与二维码收单集于一体的智能收单业务方式，客户可根据需求开通POS收单或二维码收单业务或同时开通，其中，二维码收单业务单笔200元（含）以下无手续费，D0清算，实时到账，且收款资金直接到账银行账户或对公账户，到账微信实时通知；付款客户可自由选择付款方式并享受银行优惠与第三方支付渠道自带优惠；POS收单业务，借记卡千五手续费，20元封顶，贷记卡千六手续费，上不封顶。

### 12、中国银河证券“天天利”

“天天利”是中国证监会和上海交易所批准的债券质押式报价回购创新产品，是为证券投资者量身定做的现金管理工具，可提高投资者闲置资金利用效率，提高投资收益，为银河证券以足额债券为质押

物，与银河证券指定交易客户之间的特定债券质押式回购交易。直接在证券保证金账户买卖，到期资金T+0可用、T+1可取，交易时间延长至15:10，单笔交易最低限额1000元，所有交易暂不收取任何费用。

### 13、中国信保统保平台政策普惠

中国信保无锡办事处积极创新产品，加大对中小微出口企业的承保力度，扩大省市两级中小企业统保平台的覆盖面，帮助企业降低成本。同时，作为省级小微平台的差异化补充，2012年率先在省内搭建了面向300万美元以上的中小企业出口信保统保平台，将出口信保政策普惠至年出口额3000万美元以下的广大中小外贸企业。统保平台运行6年来，累计承保企业1548家，总承保额108亿美元；较传统的自费投保模式，统保平台共为参保企业节省保费支出约2.8亿元，节约财政保费补贴支出约7000万元。目前，无锡市统保平台规模和运行绩效始终保持在全国前列。

### 14、华夏保险华夏常青树保险计划

最多可赔7.9倍的重疾险华夏常青树系列，是国内重疾市场的优秀产品之一。常青树（全能版）是华夏保险客户购买最多、销量最大的重疾保险产品，采用3.5%预定利率，是行业内极具性价比的产品之一，保障面广，多次赔付，100种重大疾病分为六组，每组疾病可赔付一次，每次至少给付100%基本保额。常青树（多倍版）最多可赔7.9倍的基本保额，覆盖轻症、中症、重症不同程度的疾病保障，是一款终身重大疾病保险。

中国邮政储蓄银行  
POSTAL SAVINGS BANK OF CHINA

无锡市分行  
Wuxi Branch

周年  
2015-2019

# 限量征订 邮储有福上市发行 5周年 特别纪念版

中国邮政储蓄银行  
《“邮储有福”猪年贺岁金》

- ✓ 五周年巨献，竖版版式、十连号限量珍藏
- ✓ 双轮聚首，四方连设计开启收藏新形式
- ✓ 双面多重镭射工艺，匠心打造
- ✓ 专业检测及出品证书，品质保障



邮储有福  
范青

图片仅供参考，产品以实物为准

邮储有福 贺岁金系列之 5 特别纪念版  
邮金合一 双重价值

本产品由中钞长城贵金属有限公司供货与管理，代销机构不承担产品的投资、兑付和风险管理责任，投资须谨慎。

广告