



把“污”点变亮点 他让“翻砂”行业华丽转身

2018年8月，全球暖通领域的领军企业德国威能主要股东及CEO来到明志科技，他们带来了好消息，明志科技生产的热交换器铸件产品，前几个月废品率为一百万分之零。这让本来在良品率方面已经遥遥领先的明志科技又一次获得了高端客户的信赖。难怪，德国威能心甘情愿地给明志科技70%以上的订单份额和高出德国本土企业的价格回报。

朱健文/摄

▶明志科技的智能化铸造车间

一大堆问题成就了行业革命

铸造又叫“翻砂”，是一个古老行业的行业，上午白净净进车间，下午黑乎乎回到家。传统的工艺、用材、设备、生产环境往往造成劳动工况差、劳动强度大，环境脏乱差、职业健康有隐忧等问题，1000多度的铁水，要靠人工操作，安全问题也很突出。这些铸造业司空见惯的问题在十多年前就引起了明志科技总经理吴勤芳的担忧，“如果这样干下去，将来年轻人谁还愿意再入这一行？”

问题与担忧刺激了吴勤芳对这个古老行业强烈的责任心和探索欲。一个让传统的铸造行业脱胎换骨的构想，也如一粒种子播在了吴江经济技术开发区这块企业发展的沃土上。

“要改变这个行业的面貌。”企业上下都有一种使命感，自上而下



和自下而上两股相向而行的动力在生产的过程中时刻推动着技改、研发、创新。吴勤芳说：“有的问题现在还不成问题，这需要看远一点，十年，甚至更远。一个大问题可以产生很多的研发、创新的题目。”以市场为导向，聚焦于行业发展需求，明志科技一步一步地在接地气的、实现多方共赢的研发项目中解决行业问题。

从材料到配方、从工艺到工序，一次又一次明志科技的研发团队测定参数、积累数据，在以改善生产环境、提高生产效率、保证产品质量为目标的前提下，不断研究出新材料、新工艺。随之，按照新的工艺要求，研发出新的生产装备及控制流程。先在自己的生产车间中尝试，通过不断改进完善后在行业中推广使用。由于比同行更早地投入研发，明志科技在铸造行业产能低端竞争

时早已脱颖而出。随着国家对企业供给侧结构性改革，特别是高质量发展的要求逐步落实，一些产品质量不高、环境影响大的铸造企业开始步履维艰，而追求铸造行业智能化、信息化、绿色发展的明志科技却获得了更大的翱翔天空。

无惧被超越，更无惧被抄袭

从一枚精致的女士钻戒到一块纳米芯片的高精尖生产设备都离不开铸造行业。吴勤芳告诉记者：“铸造是智能制造的基础的基础。智能制造离不开高端装备，装备是由大大小小各种零部件组成的，而零部件及生产零部件的机床本体往往通过铸造方法生产制造的。”一辆汽车上的铸件就要一两百公斤重，工业机器人也至少需要铸件生产的机械手臂。新兴产业更离不开基础工业，基础没做好，就难以追赶上别人。

基础材料、基础工艺、基础装备，要缩短与世界先进制造业的差距，就要沉下心来，扎实去做基础的功课。十几年来，埋头苦干、砥砺前行，明志科技已经实现包括机器人在线检测、人工智能技术、各流程信息化联通等多种高端技术的研发运用，生产面貌发生了根本性的改变。于是，业内闻讯纷至沓来，现在几乎每个星期都有同行来参观、交流。

吴勤芳说，他们公司成立之初就把“为中国铸造行业发展作贡献”作为企业的使命。公司始终以开放式的姿态面对同行业，一方面是这样的企业使命在引领着明志科技，另一方面，不断的研发，也让明志科技始终走在行业的前列，无惧被超越，更无惧被抄袭。他说，这也是一种督促、激励。

明志科技作为中国铸造协会装备分会的理事单位、江苏省铸协的副会长单位，正积极参与讨论制定铸造行业的一些规范及标准，支持政府正在筹划的“3个一批”政策，即在铸造企业中淘汰一批散乱差的和办厂条件不齐全的，转型一大批有条件提升的，另外，就是鼓励一批先进的，让他们在行业中起到带头示范作用。目前，相关细则正在讨论研究过程中。

从工业园到工业云，让铸造也玩“高大上”

2017年夏天，国家工信部部长苗圩在明志科技考察时说，看到铸造企业做到这样真不简单，他提出，可以建一些行业产业园，把优秀企业作为行业标杆，在其中推广。于是，建一个铸造产业园带动吴江区

铸造行业整体提升的规划开始酝酿、策划。之后，工信部、中国工程院多次来人协助明志科技和吴江区政局调研、分析，推动这一铸造业创新升级模式的实现。

根据规划，未来的铸造产业园将统一入园标准，包括环保标准、智能化水平、亩均产出等，实现“绿色、智能、共享、高效”的发展理念。明志科技在产业园内设置的车间统一提供砂模，统一回收废砂。园区设立公共服务平台，运营包括物业管理、技术服务、人才培养、公共检测服务、维保服务，特别是环保方面，统一回收、循环利用生产过程的废料。面对土地使用、人员成本、环保要求等一系列问题，一方面，落后铸造企业的大量淘汰，让铸造加工订单猛增，另一方面，不提档升级同样面临出局的危险。铸造产业园的规划让吴江区的一大批铸造企业看到了出路和前景。

“这仅仅是一个试点。”吴勤芳说，随着铸造产业园在运行过程中模式不断完善提升，各地的铸造产业园都将建立起来后，那么，信息联在一起，通过“工业云”共享信息、合理调剂生产产能。通过分析客户需求，统一分配到相应的产业园，保证客户的供货需求，避免供需矛盾。同时，材料采购也可以通过平台集中采购，更好地保障原料的质量、交期、价格。生产过程中，一些企业一直碰到的共性问题，通过研究集中攻克。

以行业革命性发展为己任，立足产业高地，引领全行业向绿色、高质量发展。吴勤芳说，他将扎根在这个基础的基础里，一直致力把产业这个“污”点，变成高质量发展的亮点，让铸造业活力常在。

湖东“娃娃政协”提出的减负议案被采纳了

近日，苏州湖东景城民众联络所内，一场庄重严肃的模拟政协正在进行。50余名“湖东小公民”组成5个代表团与特邀顾问团参与了本次会议。

只见会场布置庄重严肃，被赋予了不同身份后，平时嬉笑顽皮的娃娃们也变得认真严谨。此次模拟政协活动主要模拟提案形成阶段，通过讨论、发言、结盟、再讨论等环节，共提出3份预备提案，经过庄严投票，选出本次会议的最终提案。

记者了解到，这两天，湖东这群娃娃们参政议政提出的减负议案被

采纳了，他们纷纷表示学习压力太大，在校外机构补习，一点休息的时间也没有，校外机构也是良莠不齐。而整治校外机构恰巧也是最近湖东社工委的重点工作之一。

根据园区教育局统一部署，湖东社工委成立校外机构专项整治执法小组，针对64家需要整改的学科类校外机构，陆续发放整改办学通知书35家，对于无证无照的办学机构责令停止营业，有照无证的要求停止办学行为，整改完成方可继续办学。目前，湖东已完成整改62家，其中搬离或停止办学17家。

邹广荣 何洁



孩子们在讨论 通讯员供图

社商共建 商户入驻网上商城

近日，苏州工业园区娄葑街道文萃路社区联合苏州工业园区爱助生命品格发展中心，与驻辖区内的中影、X迪欧咖啡、优客乐器商行等9家商铺共同签订共建协议。

据悉，文萃路社区社商共建是以苏州市民政局新一轮苏州市社区服务社会化项目为依托，以文萃路社区“文萃e家”党建品牌为载体，通过爱心商户入驻网上积分商城，一方面促进社企联动，激发辖区内的商户资源；另一方面通过网上商城积分兑换来挖掘、培育社区志愿者团队，激发社区志愿活力，完善社区志愿队伍建设。

王静枫 何洁

真假掺着卖，小夫妻从摆地摊到开5家门店

自以为得计，最终被人举报

从摆地摊到开出第一家美妆门店，这对老板夫妻成功转型。然而，为了赚钱，他们竟然动起歪脑筋：真假掺着卖。靠这一损招，他们钱越赚越多，渐渐开出了五家门店。最后，这对小夫妻被利益冲昏了头脑，直接卖起假货。现代快报记者了解到，近日，张家港市人民检察院依法以销售假冒注册商标商品罪对这对夫妻提起公诉。

2016年10月之前，楚瑄夫妇在江苏省江阴市以摆地摊卖皮具为生。同年10月的一天，他们到上海

游玩，发现街边的美妆店生意都很好，自己的地摊生意来钱太慢，便决定开一家自己的美妆店。主意打定，楚瑄就开始寻求途径，他了解到河北省石家庄市有个化妆品和洗护用品市场，便开始进货。由于头脑灵活、货品价格低廉，渐渐的，他打通了渠道，甚至将进货批发给附近的化妆品店。

进货、销货，楚瑄夫妇通过赚中间差价，再加上以前的收入，美妆店梦想终于得以实现。他们在张家港市租了一个门面，开了一家美妆

店。经营一段时间，正常的销售利润微薄，销售金额并不理想。于是，夫妇俩动起了“歪脑筋”。

为了增加经济利润，两人商量着真假掺着卖。靠着资金的积累，夫妇俩又开了几家美妆店。

这些店都有着同一个销售套路：门店开业的时候店里的货品都是正价出售，真假掺着卖，价格并不比大型超市便宜，因此生意也一般。过了一段时间，楚瑄夫妇便开始在店里做促销活动，打上“最后三天，亏本清仓”“半价促销”等标

语，在店面口摆放音箱播放促销口号。店里出售的产品外观和正品相同，价格又便宜，不少人都前去购买，店里的生意蒸蒸日上。

2017年12月，几家门店和仓库的货品快要卖完，楚瑄夫妇为了赚更多的钱，决定直接进一批假货来卖。假货进货价格仅仅只有正品价格的一半甚至更低。

同年12月底，楚瑄夫妇被人举报，于是案发。

(文中人物系化名)
杨晓燕 寇建坤 何洁

姑苏法院举办 青年法官论坛系列活动

近日，姑苏法院以“审判最是良心活”为主题开展了青年法官论坛系列活动。

活动包括：组织青年干警及法官以“审判最是良心活”为主题进行论坛交流和主题征文；组织年轻干部赴嘉兴南湖开展党建活动，接受党性教育；选派8名审判经验丰富、认真负责的青年法官与辖区内八个街道对接，与特邀调解员协同开展工作；与司法局联合举办“姑苏区法官与律师恳谈会”；邀请专家来院开展专题讲座等。

陈轶群 何洁