

万骏奔腾，智慧出行

——专访利越万郡汽车租赁集团副总经理沙一玺



利越万郡汽车租赁集团副总经理 沙一玺

让每一个小伙伴都赚到钱

网约车出行是一个生态系统，这个系统中不仅有司机、乘客，有平台、租赁公司，还有其他的合作伙伴。“系统良性健康发展，系统中的成员才能获益。”利越万郡汽车租赁集团副总经理沙一玺表示，公司的理想是通过传播并践行正向的经营理念，让这个生态系统每一个成员都成为社会文明与进步的受益者，让这个生态系统欣欣向荣，生生不息。

“让每一个小伙伴都能赚到钱”“为每一个小伙伴的发展赋能”是万郡团队中出现频次最多的两句话，也是团队一切工作的核心。

沙一玺表示，万郡的使命是“让每一位小伙伴都能赚到钱，让全世界感受到我们的体贴和温暖”。小伙伴既包括乘客、客户(司机)、股东、员工、平台，也包括其他业务伙伴。“只有这个系统中每一个成员都从发展中受益了，企业才真正发挥它的价值，

才能够长长久远健健康康地发展下去。”

同时，万郡的愿景是“全球最佳运力赋能平台”。网约车出行作为一个生态系统，任何向上的技术创新、经营创新、管理创新都有可能为她带来成长的惊喜，都有可能为她注入发展的动力。万郡将为每一位创新者和奋斗者赋能，为每一位小伙伴赋能，让网约车出行生态系统充满生机与活力。

口碑和市场来自扎实的服务

作为一家汽车租赁企业，最核心的竞争力是服务，口碑和市场都来自扎实的服务。一家汽车租赁企业有没有能力让旗下的司机赚到钱，能不能让司机体验到归属感、尊重感，体会到温暖和贴心，这决定一个企业能走多远。“司机赚钱了，受到了尊重，感受到了温暖，才能将正能量传递出去，我们的乘客、平台及周边的小伙伴才能从中受益，企业的口碑和市场自然而然的

随之而来。”沙一玺说。

据介绍，利越万郡集团今年的汽车保有量预期将达到2万台级。沙一玺介绍，对于规模较大的汽车租赁企业来讲，管理是发展的基础。为满足管理需求，他们独创了网约车租赁企业十大业务运营体系，涵盖资产、运营、车务、拓展等方方面面，让这个年轻的企业能够站在一个更高的管理起点。同时借助专业的ERP系统，提升管理效率，实现了全面精准管理。

在人才方面，通过打造“创业者”的文化氛围，营造奋斗、共享的文化氛围，激活了整个团队的活力。比如建立积分管理办法，记录每位员工为企业作出的贡献，小积累可以拿礼品，大积累可以拿股权，员工的努力从小惊喜到大收益一个都不少。

矢志成为全球超具实力的汽车运力综合服务商

中国网约车市场正处在蓬勃发展的阶段，目前汽车租赁企

业还呈现散、小、弱的特点，行业集中度比较低，缺少管理效率高、服务质量好的龙头企业，而美国等企业租赁企业已经实现了规模化运营，在这一方面国内的租赁公司还有很长的路要走。

“我们的战略定位是做全球最具实力的汽车运力综合服务商。”沙一玺说，最具实力不仅体现在规模和效益层面，更在于良好的品牌形象和社会影响力，万郡的目标是成为全球而不仅仅是网约车租赁行业领导品牌。

当前，万郡正依托上海、南京、杭州三地为根据地，先做精一二线城市，再拓展三四线城市，以长三角为核心，不断向外辐射扩展。

“按照我们当前的运营能力、管理能力和人才储备情况来说，三年内实现十万辆的战略目标是可以预期的。”沙一玺表示，“万郡这个团队很年轻，执行力强，有拼劲，企业到处溢满创业、奋斗、共享的正能量，我相信这样一直创业队伍一定不负历史使命。”



南京万郡汽车服务有限公司
南京玺智汽车租赁有限公司

现场直招网约车司机，
帮你解决工作难题，
新能源汽车的引领者，
BYD E5、G6轮番登场，
近身感受新能源的魅力，
另外多种租赁模式任你选择，
提供24小时在线服务，
当场签约更有好礼相送！

南京新庄国展中心A02
时间：5月25日—5月27日

我们不见不散！



万郡网约车 如期而至

南京万郡提供专业的网约车平台，免除一切繁琐的手续，专业职业技能培训，包教包会。司机工作时间以及方式自由灵活，你的时间自己做主。打开手机APP，上线即接单，下线即休息，时间完全自由。

1.租车省时省心：

低月租，车辆维修、保险、养护全部公司承担

2.金融购车方案灵活：

低首付，低月供，量身定制专属方案任您选

3.司机奖励多种多样：

入围个人奖，流水排名奖，在职司机转介绍奖等，应有尽有
您只需要专心开好车，其他一切交给万郡

万郡优势

- 1.提供一条龙账号注册，车辆运营证，运营保险
- 2.专业岗位入职培训
- 3.定期开展政策及业务交流会
- 4.提供个人专属车管，后期遇到任何问题第一时间联系车管
- 5.专业的售后服务
- 6.7×16小时在线应答



还在为新能源车中途需要充电而烦恼吗？全新BYD新款新能源车，期间无需二次充电，为您节省更多时间，刷新您对新能源车辆的全新感官。

欢迎拨打万郡热线：18114466403或直接添加我们的公众微信号

