

智慧卓越，迅为人先

——专访南京卓迅汽车租赁有限公司负责人殷浩

殷浩是南京出行圈里的红人，也带红了他背后的租赁公司“卓迅”。他的网名叫大地红，熟悉的人都叫他大老师。卓迅是殷浩第三次创业的成果，自从这间公司成立后，就如同“卓迅”这个名字一样快速崛起，并以更加昂扬的姿态，行走在全国网约车租赁公司的先锋路上。

实习生 彭羿瑄 现代快报/ZAKER南京记者 李娜

传统出租车与网约车的“摆渡人”

“摆渡人”其实是当时殷浩的自封绰号。这个开了19年出租车的老司机说：“我想要做的是在一个传统行业中，创新一套行之有效的、对传统出租车营运的模式可以发生迭代效应的新的营运模式。希望更多的士司机能够参与到网约车里，体验现代技术与传统领域的结合，多一个谋生的职业选择。”

殷浩是这样想的，也是这样做的。2015年上半年，殷浩从“的哥”的岗位上离职，成立了卓迅租赁公司。几年来，他不仅带领卓迅跻身滴滴全国优秀租赁公司行列，还帮助数千传统出租车的哥完成了自我转型。

网约车租赁公司中佼佼者

无论做什么，殷浩都要做出个名堂来。做出租车司机，他连续8年获评“南京市十佳出租驾驶员”，还参与撰写了“南京市出租汽车

服务人员培训教材”。做网约，他用“大地红1012”的微博名，几乎是在全国率先开启了微博、微信约车服务。做租赁公司，他的团队长期在网约车平台上拿第一，而卓迅的运营数据长期在滴滴平台的全国租赁公司中名列前茅。

殷浩也不是没有遇到过挫折。伴随着南京网约车征求意见稿的出台，由于旗下部分车型不符合新规，不能继续作为正规网约车运营。不过，在最终正式出台的新政中，由于发动机功率降为100千瓦，卓迅的一批高端车型得以过关。后来，经过一年时间的复盘和资源整合，在2017年度下半年卓迅又恢复了朝气蓬勃的气象。目前，南京卓迅符合当地网约车新政要求的达标自有车辆牌照存量总数，已经突破千台大关。

得司机者得天下

“卓迅铁军”之所以那么出名，除了殷浩个人的影响力，还与整个团队的管理理念也分不开。“我们企业当下的核心价值观，就是

服务司机，将南京卓迅打造成网约车司机之家。”殷浩说，在精英管理团队的不断培训、努力下，“卓迅铁军”平均每月的收入都能在2万元以上。

而卓迅给予司机的，除了节假日各种高额福利，每年的“十佳司机和队长”还能到国内外团建旅游。“司机感到满意就是我们最大的满足。”殷浩说，南京卓迅从一开始就说，要让“耕者有其田”，为司机创造优良的营运生态，切实为驾驶员营造出更好的生活、工作生态圈。

打造网约车生态产业链

想他人不敢想，闯他人不敢闯，殷浩是这样的，卓迅亦如是。“当下，我们更在意脚踏实地把卓迅的盘子做得方方正正，做得实实在在。”殷浩表示，未来，卓迅可能会把产业链拓宽，“要真正打造一条生态的可持续的产业链，让司机在这份职业上有所保障，老有所依。”

殷浩也更愿意把一些成本放到司机福利上来，做些对司机更实惠的事情。譬如曾经在南京市区内的东南西北中五个位置上，特意投放卓迅内部的车辆维保维修加盟连锁店，为司机的营运安全做车辆后端服务。殷浩和卓迅最终的梦想，是推动租赁企业IPO。



南京卓迅汽车租赁有限公司负责人 殷浩

参展信息：

5月25日—27日，由现代快报·ZAKER南京主办的中国南京首届网约车暨私家车博览会，将在新庄国展中心盛大开幕。南京卓迅将主推的两款网约车车型为现代名图1.8T自动智能车型与广汽传祺GA61.5T（手动精英版、自动精英版、自动豪华版）。因卓迅与银行签署战略合作协议，为驾驶员提供全市最低息购车贷款（年化率为4.05%），可为驾驶员节省购车成本超万元。

迪滴新能源：筑梦全球新能源汽车运营商领跑者

——专访迪滴新能源集团华东区总经理郭轩



迪滴新能源集团华东区总经理 郭轩

说到在全国高速发展的迪滴新能源集团在南京的子公司南京迪滴，在滴滴服务多年有丰富互联网经验，现派驻到迪滴新能源负责华东区的郭轩显得尤为适合。

这家由中国最大的出行平台滴滴出行和领先的新能源车企比亚迪成立的合资公司，正在践行做全球最大的新能源汽车运营商的愿景。目前的主营业务是新能源汽车推广、租赁及网约车司机的培训服务等。采访中，郭总的声音充满了自信与笃定，一如这家南京网约车租赁行业里的后起之秀一样蕴藏着勃勃生机。或者更明确点说，这家新晋公司一到南京，就成为了南京租赁界的最强力量。

实习生 沙莉曼
现代快报/ZAKER南京记者 李娜

布局新能源汽车运营

“滴滴未来五年的三项战略之一，就是做全球最大的新能源运营商，这也是我们公司要承载的业务，也是滴滴落地新能源运营商的主要方式。”郭总说。

这也是今年4月份，滴滴与31家汽车产业发布成立“洪流联盟”的初衷。其间，滴滴出行创始人、董事长兼CEO程维透露，未来十年，滴滴平台将在全球范围内服务20亿用户，满足用户50%的出行需求，并推广超过1000万辆共享新能源汽车。

现在看来，成立于2015年的迪滴新能源集团，其实早已在筹谋布局。目前，迪滴新能源已经进入了全国15个城市，下半年还将开拓苏州、宁波、青岛等新的城市领域。郭总表示：“迪滴新能源集团已成为全国拥有自持的新能源网约车的绝对领先服务运营商。”

降低司机投入，大量合规现车可纯租赁

迪滴新能源集团的所有车辆都是合规车型，其中大部分是运营成本很低的纯电动车，同时为降低司机的初期投入，迪滴新能源以纯租赁为主。“在迪滴新能源，司机投入少，门槛低。普通以租代售的方式对司机来说负担较重，还款周期长。”郭总说。

迪滴新能源参展信息：

跨代新能源车E5-450，续航400km，每公里仅需1毛6，保养全免费，押金1万即可提车上路，跑网约最划算。另有混动车秦80、燃油车宋MAX可供选择。

重新定义中国车
全新一代唐 豪华科技双旗舰

燃油 预售价: **15-18万元**
DM(双模) 预售价: **25-30万元** (补贴后)

即日起至上市前, 支付1万元订金即可尊享四重专属礼遇:

金融贴息礼:	最高24期0息	充电无忧礼:	预订全新一代唐DM 赠送充电桩
置换补贴礼:	直抵享最高1万元补贴	保养升级礼:	最高可享价值2万元/台车每年性能套餐升级礼遇

备注:价值2.5万元的高品质装备升级礼包, 包含真皮座椅Brembo高性能刹车卡钳、通风空调新车垫及12英寸高分辨率触控屏。