



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

倡导全民健身,发现城市之美,传播公益精神

“发现无锡”·2018公益广告展播暨“中信银行杯”城市定向挑战赛启动

5月15日下午,无锡市委宣传部、无锡市委网信办、无锡市工商行政管理局作为主办方,特邀中国新闻社、新华日报、江苏电台、现代快报、无锡日报、新浪无锡等20多家国家、省级和无锡市主流媒体,在无锡市民中心一号楼新闻发布中心举行“发现无锡”2018公益广告展播暨“中信银行杯”城市定向挑战赛的新闻发布会。中信银行无锡分行副行长钱烽作为支持单位嘉宾参会并接受媒体采访,标志着定向大赛启动。



中信银行无锡分行副行长钱烽接受媒体采访

此次大赛是一项融公益宣传与益智健身为一体的大型赛事,得到了社会各界的关注和支持。钱烽副行长接受媒体采访谈道:中信银行是全国成立最早的全国性股份制商业银行之一,中信银行履行社会责任,追求持续发展,努力打造有担当、有温度、有特色、有尊严的最佳综合金融服务企业。中信银行无锡分行作为现代商业银行的分支机构扎根锡城

25年,依托中信集团强大的品牌优势,服务市民、支持经济,为无锡经济发展作出贡献。此次中信银行无锡分行特别支持公益定向大赛的举办,是关爱社会公益事业、履行国企责任担当、弘扬精神文明的体现,同时希望通过流行的定向大赛形式,倡导全民健身,发现城市之美,传播公益精神。

中信银行无锡分行将全力支持城市定向大赛的举办,以实际行动

诠释中信银行关爱公益事业、履行社会责任的理念,同时推动运动魅力和公益创意融合发展,在奔跑中展示选手风采、发现无锡之美、展现城市魅力,在传播公益中加强精神文明建设,为无锡经济发展和文明创建作出积极的贡献。



李伟

工商银行无锡分行全面发力谱写服务实体经济新篇章

近日,从工行无锡分行获悉,该行今年以来围绕无锡市委市政府产业强市主导战略目标,主动担当积极作为,在三农、制造业、普惠金融等各领域全面发力,推动无锡经济高质量发展。

创新农村电商模式 助力“乡村振兴”

无锡工行积极响应中央号召实施银行金融服务进农村,用有源之水不断开创新农村电商模式新路径支持“乡村振兴”。据介绍,今年以来,无锡工行根据以县域“三农”电子商务发展为契机,依托该行融e购电商平台,支持农村地区电子商务发展,提供了全方位的金融服务,一季度已经邀请江阴市、宜兴市、惠山区、锡山区等70余家具有本土特色的优质乡镇企业、农业合作社入驻融e购电商平台,对一些具有地方特色的农产品实行白名单管理制度,做到企业免费入驻,并减免部分交易佣金。同时,努力为乡镇企业、小微企业拓宽资金来源渠道,为多家县域电商企业办理贷款,开展电商培训及日常运营的指导工作,在

协助企业通过电商平台扩大地方特色产品的影响力和销售空间的同时,也良好地实现了银企共赢。

加快拓户和投放制造业“千户工程”

根据无锡市委市政府提出“产业强市”战略,无锡工行迅速响应加快推动制造业“千户工程”,以信贷经营架构改革为契机,缩短业务审批流程,提高办理效率,优先安排制造业贷款规模,一季度制造业户数增量名列行内全省第一,不仅树立了工商银行支持服务制造业的品牌形象,也有效推动了无锡市新一代信息技术、高端装备制造、节能环保、生物医药、新能源和新能源汽车、新材料等重点产业的发展。

优化企业开户服务 改善营商环境

根据人民银行发布的《关于优化企业开户服务的指导意见》,工商银行无锡分行创新实施中小微企业开户线上线下一体化办理模式,优化企业开户服务,高度契合账户服务发展方向,提高企业

开户效率和服务质量。据了解,工商银行研发的手机银行端中小微企业便捷开户模式,为客户提供电子渠道预约开户服务,线上申请方便快捷,以移动互联网为入口,支持中小微企业随时随地完成账户和相关产品服务的线上申请。

据介绍,借助工商登记信息自动采集等功能,将前台柜员信息录入量减少近80%;将传统开户和基础支付结算产品办理过程中所需多个交易、多次审核、多次签章的复杂审核流程精简为一次性办理、一次性签章、一次性审核,流程更加便捷。支持客户在线上直接选择心仪账号、基础支付结算产品套餐等,客户参与感更强;在线下业务对接中,通过开户和基础支付结算产品的一站式办理,将客户往返银行的次数由3-4次缩减至1-2次,提升客户办理业务的便捷性;通过线上视频认证,简化客户法人尽职调查流程,提高企业开户效率。



诞生民族危难之时 经管“四政”收支之责

“交通银行创立110周年历史成就展”之一

为纪念交通银行创立110周年,交通银行在总行举办“不忘初心 砥砺前行——交通银行创立110周年历史成就展”。展示的图片、文件、实物、音像中,很多是首次公开的史料。展览共分5部分,第一部分为“诞生民族危难之时,经管‘四政’收支之责?——创立初期(1908—1911)。

光绪三十三年(1907),邮传部以赎回京汉铁路为由奏请设立

交通银行。1908年3月4日交通银行创立。当日为清朝光绪三十四年二月初二。俗谚称:“二月初二,龙抬头,大仓满,小仓流。”这一开业之日的精心选择,寄托了人们对交通银行未来的期待与憧憬。果不其然,交通银行刚一登场即令人惊喜,采取“招募公债、挪借款项、提集存款、另借新债”四项办法募债赎路。1908年12月,京汉铁路收赎路款项全数由交通银行

汇拨付清,京汉路权收回。不仅成功经办募债赎回京汉铁路之事,经管轮船、铁路、电报、邮政收支,办理国外汇兑,辅助统一币制,交通银行还开开了中国新式银行的三个“最早”:最早创办的股份制商业银行;最早在海外设立分支机构;最早发钞行之一,且连续发钞时间最长。



光大信用卡HelloWorld 阳光出行季·悦动青春路

HelloWorld出行季,出行权益大赠送

时间:5月15日-8月31日
内容:活动期间满足条件的新客户首刷当月交易满999元(含等值美元交易),即有机会获赠龙腾贵宾厅权益点数一点,每月限前8000名客户;指定产品客户当月消费满599元(含等值美元交易),可获赠航空延误险保险服务一次,投保有效期一年。每月限前9000名客户。

光大随行,乐“途”随心

时间:即日起至9月30日
内容:活动一:光大途牛联名信用卡客户使用光大途牛联名卡通过途牛渠道购买国内长线/出境短线/出境长线旅游路线,即有机会享单笔交易满2000元及以上金额立减300元优惠。活动二:光大途牛联名信用卡客户使用光大途牛联名卡通过途牛渠道购买周边游旅游路线,即有机会享单笔交易满400元及以上金额立减180元优惠。名额有限,先到先得。

“心享阳光行”龙腾伴我行

时间:即日起至12月31日
内容:光大信用卡持卡客户登录“阳光惠生活”APP使用光大信用卡在线支付即可购买50龙腾饭票权益;150元购买快速出行权益;99元购买极客尊享权益。名额有限,先到先得。

“心享阳光行”之滴滴伴我行
时间:即日起至6月30日
内容:光大信用卡持卡客户登录“阳光惠生活”APP使用光大信用卡进行在线支付即可购买50元滴滴专车权益;90元购260元滴滴专车机场/车站权益。名额有限,先到先得。

10元悦速贵宾厅权益
时间:即日起至12月31日
内容:光大信用卡持卡客户登录“阳光惠生活”APP使用光大信用卡进行在线支付,有机会享受10元购买1次悦速贵宾厅权益,每人每月可购买一次;活动总名额58500个,每月限额前6500名。

Bank 中国光大银行
无锡分行

兴业银行近期热销理财供您选择

为满足市民多样化的理财需求,兴业银行无锡分行推出了新客·稳利1号B款等多款拳头理财产品,供广大市民选择,特别是近期的新客理财,预期年化收益率达到5.45%,

同时可以直接在网银上购买,大大方便了客户。下表是该行近期热销的几款理财产品,欢迎购买。



名称	产品认购起始日期	产品认购结束日期	期限	预期年化利率	起点金额
新客理财(2018年第20期)A款	5/15	5/21	91	5.45%	5万,以1000元递增
稳利1号B款	5/16	5/22	364	业绩比较基准5.10%-5.35%	5万,以1000元递增,到期年化收益率如超过5.35%,超额业绩70%归属客户
2018年第20期C款	5/15	5/21	182	5.00%、30万(含)以上5.10%	5万,以1000元递增
保本理财产品(2018年第20期)F款	5/15	5/21	84	4.20%	5万,以1000元递增
保本理财产品(2018年第20期)H款	5/15	5/21	182	4.30%	5万,以1000元递增

理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。

江苏银行“金e融”让您的公积金更值钱

小李是一名典型的宅女,近期单位提供了出国深造的机会,但是一些费用需要小李垫付,这可把小李愁坏了。一次偶然的机会,小李通过江苏银行的工作人员得知该行新推出的“金e融”产品,通过网银或手机银行操作就能轻松贷到款,使用它解了燃眉之急。

“金e融”是江苏银行为更好地服务大众,同无锡市公积金中心合作推出的一款纯线上受理的消费类信用贷款产品,在个人网银或手机银行端即可操作,无需提供书面材料,也不必亲自跑银行,短短几秒钟自动完成授信审批,真正做到秒贷。只要您年龄在22-57周岁

之间,在现工作单位公积金连续缴存一年、每月缴存额满800元,开通江苏银行专业版网上银行或手机银行,按照步骤提示操作,几秒钟即可获得最高30万元贷款资金。贷款利率按日计息,每万元1天利息最低仅1.75元,用一天算一天。该产品自上线以来,全市已有22万人次申请,贷款余额超过13亿元,有效解决了工薪族及其家庭装修、购车、出国留学等大额支出资金需求。

江苏银行“金e融”,让您的公积金更值钱。

