



# 财富

理财 点亮 生活



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，  
参加活动将有机会获得丰厚奖品。

24小时读者热线：96060  
责编：程亮 组版：滕爱花

现代快报  
2018.3.29  
星期四

B1

## 我的职责为你赚钱 工行组合产品线助客户稳健理财

去年底，中国人民银行、银监会等五部门联合发布“关于规范金融机构资产管理业务的指导意见”，明确提出要打破刚性兑付。金融机构在确保客户资金安全性的前提下追求收益性和流动性已成为必然趋势，工商银行个人金融服务以客户为中心，在产品线设置、稳健性保障以及跨境金融等方面确保客户理财的安全性、流动性和收益性“三性”统一。

### 个金服务 产品线最丰富

“将合适的产品推荐给合适的客户，并非只注重高收益一块，我们的产品线设计很丰富，从三十天到三年五年，从预期年化收益3.2%保本型理财到挂钩外汇、黄金、指数后预期收益达6%乃至7%的较高收益产品，从宝宝现金管理理财产品到特殊人群拥军类产品。”工商银行无锡分行个金中心相关负责人介绍，工行无锡分行基本上每个月都会推出理财节活动，理财节上会对保险、理财以及存款类产品优中选优进行推送，还会对基金等手续费给予一定优惠。

工商银行拥有17000家境内营业网点，近3万个自助银行，10万台ATM，在无锡就有120家营业网点，普及乡镇街道，便民设施的投入铺设在业内也是名列前茅，活期转定期等业务可以通过自助设备、网上银行等渠道，一键完成。另外，工商银行拥有丰富的

个人金融存款类产品，除了50元起存的普通存款、20万起存的大额存单，还有1万起存靠档计息的“节节高2号”以及5万起存，保本保最低收益的结构性存款等。另外，利率较央行上浮40%，最高利率达3.85%的大额存单，具有工行特色，可以随时支取，支取时享受靠档定期存款利率的“节节高”……

### 保本稳利系列理财 随存随取自动转期

工行无锡分行个金中心相关负责人介绍，该行保本型理财产品基本上5万元起购买，期限从35天到365天不等，预期年化收益率3.2%到3.75%，每天可购买，每周一、周四确认，基本上随存随取，没有约定转下一期的话会自动到账，如果事先约定了，到期后会自动转到下一期。据悉，相对于保本稳利系列理财，一年期的保本理财目前年化收益最高可达4.4%。

另外，工行为应对当前高发的伪卡盗刷、通讯网络诈骗等各类外部欺诈风险，研发了“工银智能卫士”，全方位保护客户的账户资金安全。客户可根据生活场景，自行设定地区锁、境外锁、夜间锁功能开关，从而实现封堵异地、境外或者夜间的盗刷风险，实现即开即付、即锁即控。

### 跨境金融 7000多家境外营业网点密布

除了产品线设计，工行个人

金融服务国际化进程加速也是工行赢得客户青睐的重要因素，在境外拥有7000多家营业网点的工商银行都可为提供跨境之旅“一站式”金融服务。

截至2月末，中国工商银行为出境商旅人士量身打造的环球旅行信用卡发行量已超过1250万张，累计消费金额达到2400亿元，成为国内发卡规模最大的商旅类信用卡产品。同时，工行还对环球旅行卡进行了权益全面升级，为广大持卡人带来更加丰富多彩的商务出行、旅游休闲新体验。升级后的环球旅行卡权益体系以工银信用卡“爱购全球”平台权益为基础，精选了酒店、航空、签证、境外用车、机场贵宾及停车、线上海淘、海外购物、境外WiFi、留学教育、品质生活等十大商旅门类、近50项热门权益，包括境内外五星级酒店住3晚免1晚费用、航空机票买一赠一、孟京辉戏剧工作室5折票价、赴日本多家滑雪场优惠等。在日常使用上，工银环球旅行信用卡支持美元、欧元、港币、英镑、日元、新加坡元、加拿大元、澳大利亚元、瑞士法郎和新西兰元等10种外币，并且实行“0货币转换费”，无论持卡人出国后在当地使用何种货币消费，系统均可自动按交易币种计入相应外币账户，无需额外支付外汇兑换手续费。

王庭萍

ICBC 中国工商银行  
无锡分行

## 从伙伴到“兄弟”光大信用卡与中青旅将“共享”出怎样的火花

2017年11月，光大银行信用卡携手中青旅共同推出了“光大中青旅遨游旅行联名信用卡”。

2018年初，中国青旅集团100%国有产权划转至中国光大集团。由此，此前已有合作的光大银行信用卡和中青旅从伙伴变成了“兄弟”，接下来两者之间会擦出怎样的火花？

记者了解到，近日光大信用卡中心与中青旅已展开了密切合作。光大信用卡中心总经理刘瑜晓在与中青旅进行业务交流中明确表示，光大信用卡“用心打造一张懂你的信用卡”的经营理念与中青旅的文化理念“用心陪着你”很贴切，双方将以联名卡为纽带，建立沟通机制，做好客户连接，互相支持，实现双赢。

通过跨界发挥各自优势，利用多方资源实现“共享”，让客户更多享受到便捷与实惠，一直是

今年来光大信用卡中心的一大经营思路。据悉，从合作伙伴变成“兄弟”之后，围绕着发挥各自优势资源共享为客户提供更实惠服务的原则，2018年上半年，光大中青旅联名信用卡将在已有权益基础上，继续推出两项活动。客户用该卡完成首刷且满3999元，将有机会获赠拉杆箱；持联名卡在中青旅线上或线下门店购买旅游产品，满3000元减600元。并且，类似这样的活动将持续全年。

在出行服务方面，客户如果选择联名卡支付本人的全额交通票款或者80%以上的旅游团费，金卡、白金卡客户可分别获赠价值最高至100万元、500万元的出行意外险。

光大信用卡“阳光惠生活”APP的服务窗口也将与中青旅合作，丰富特色服务中的机票功能，提升“智能移动客服”功能。

在此基础上，“金融+旅游”的旅游金融产品将成为未来两者合作的重点。光大信用卡将携手中青旅研发旅游分期产品，满足消费者的旅游消费需求。正如中青旅董事、执行总裁焦正军表示，旅游离不开金融，旅游与金融的合作，可在业务模式、支付上探索创新。

由此可见，在集团联动背景下，光大银行信用卡和中青旅之间不仅是一种简单的合作。对于深耕消费金融具有先进风控技术的光大信用卡和对于深耕线上线下旅游的中青旅来讲，双方将通过深度联动、强化跨界整合、资源共享，优化客户体验，抢占业务入口，深化金融业与旅游业的联动，提升双方在旅游消费场景中的核心竞争力。

Bank 中国光大银行  
无锡分行

## 交通银行联手择天记手游发布联名信用卡

自2011年腾讯互娱首次提出“泛娱乐”战略至今已过去7个年头，泛娱乐是打造明星IP的粉丝经济，其核心是IP。作为腾讯提出泛娱乐以来真正属于自己的原生IP，《择天记》IP各形态产品产生充分的联动效应。

近些年，交通银行信用卡一直在全面进行互联网转型，大胆跨界，为客户提供个性化服务体系。目前，产品线覆盖超市、加油、电商、旅游、餐饮、游戏、生活、交通、公务消费等主要消费领域，并

且从线上线下全方位服务持卡人生活，具有庞大的客户基础，经验丰富，金融资源强大。

与《择天记手游》的合作，是交通银行信用卡在泛娱乐领域的又一次布局。

交通银行择天记手游联名信用卡共发行4张，以客户熟知的IP主角陈长生、徐有容游戏内造型为依托分别定制了2套卡面，以明显的玩家标志彰显身份。新户办卡即可获赠多重择天记手游精心准备的专属游戏礼包(最高价值千元)，

畅玩手游，同时还能在“买单吧”APP以5积分换购礼品，单笔刷卡消费满人民币500元即可启动“想分就分”分期付款特权。另外，此联名卡持卡人在游戏之外，还可参与交通银行信用卡“最红星期五”“超级最红星期五”“周周刷”等经典营销活动，在生活的方方面面享受优惠。若需取现，无论同行跨行、同城异地，手续费每笔只需5元。

交通银行 Hello

## 兴业银行推出“现金宝-添利1号”

随着资管新规征求意见稿的发布，银行理财产品净值化将成为必然趋势。为顺应理财发展新趋势，兴业银行顺势而为，于近日隆重推出了新一代

现金管理工具——“现金宝-添利1号”净值型理财产品，该产品相比较市场同类型产品具有以下四大优势：

### 优势一：起息更快

只要在当天0:00-15:45期间购买本产品，当日即起息，而一般货币基金产品要到T+1起息，或是T+2起息。

### 优势二：赎回更方便

该产品可以实现7\*24小时实时赎回，而其他货币基金产品要到T+1或T+2才能到账，且周末等非交易时间不能办理赎回。

### 优势三：收益更稳健

一是从投资组号角度来看，该产品投资组合期限更

长，投资范围更广，银行流动性管理能力更强，使得投资收益更高。二是本产品采用复利计算，而市场同类型产品采用单利计算。

### 优势四：风险更低

该产品主要投向高流动性资产，如现金、银行存款，以及债券和其他符合监管要求的债权类资产，在全国银行业理财信息登记系统要求填报的风险等级中属风险等级低的产品。

兴业银行无锡分行温馨提示您：凡公开宣传保本保收益、对外承诺高于银行同期贷款基准利率2倍（按目前年利率折算为8.7%）以上的投资要慎之又慎，对高于10%的投资要坚决主动抵制，避免跌入非法集资陷阱。

中信银行2017年实现净利润425.66亿

个百分点；贷款拨备率2.84%，比上年同期上升0.22个百分点。

中信银行在保持对实体经济有力支持的同时，主动调控规模增速，资产结构得到优化。截至报告期末，中信银行集团资产总额56776.91亿元，比上年同期下降4.27%；客户贷款总额31968.87亿元，比上年同期增长11.08%；客户存款总额34076.36亿元，比上年同期下降6.37%。在年内未进行外部资本补充的情况下，报告期末，中信银行集团资本充足率为11.65%，一级资本充足率9.34%，核心一级资本充足率8.49%。

中信银行 CHINA CITIC BANK

## 江苏银行“金e融”，让您的公积金更值钱

小李是本地某企业白领，平时工作忙，是一名典型的宅女，近期单位里提供了出国深造的机会，但是出国的一些费用需要小李自己先垫付，这可把小李愁坏了。一次偶然的机会，小李通过江苏银行的工作人员得知该行新推出的“金e融”产品，无需去银行办理，通过网银或手机银行操作就能轻松贷款到款，正好能解决小李的燃眉之急。据了解，该产品自上线以来已经吸引了不少像小李这样的白领一族。

“金e融”是江苏银行为更好地服务大众，同无锡市公积金中心合作推出的一款纯线上受理的消费类信用贷款产品，在个人网银或手机银行端即可操作，无需提供书面材料，也不必亲自跑银行，短短几秒钟自

动完成授信审批，真正做到秒贷。只要您年龄在22-57周岁之间，在现工作单位公积金连续缴存一年、每月缴存额满800元，开通江苏银行专业版网上银行或手机银行，按照步骤提示操作，几秒钟即可获得最高30万元贷款资金。贷款利息按日计息，每万元1天利息最低仅1.75元，用一天算一天。该产品自2016年10月初上线以来，全市已有超过4.8万人申请，贷款余额超过12亿元，有效解决了工薪族及其家庭装修、购车、出国留学等大额支出资金需求。江苏银行“金e融”，让您的公积金更值钱！详情请咨询江苏银行各营业网点。

江苏银行 BANK OF JIANGSU