

临近年底,车市如约进入了销售旺季,在南京各大汽车4S店,以各种名目进行的降价促销活动让人眼花缭乱,这其中,最多被用到的还是购置税政策,原因在于2018年1月1日购置税优惠将全面取消,节前和节后购车差不少钱。不过,如今市面上的车型太多了,到底该如何选择,本期快报车天下继续为大家鉴车,供你选择。

现代快报/ZAKER南京记者 张雷

购置税优惠倒计时,我们推荐这些车

全新景逸X5 1.5T智联型

全新景逸X5智联型于上个月上市,市场指导价为12.29万元。

鉴车:这款车是东风风行进军车联网的重磅车型,同时也是全新景逸X5全系的最高配车型。外观设计融合了中国传统元素和现代建筑艺术,符合年轻消费群体的审美标准,搭载“1.5T+CVT”的黄金动力总成,其中1.5T发动机源自三菱,最大功率110千瓦,峰值扭矩200牛·米,百公里油耗低至7.4升。匹配比利时邦奇CVT变速箱,换挡平顺,采用四轮独立悬架。安全用车方面,当启动车辆开始正常行驶时,Future-Link系统会实时读取发动机管理系统、胎压监测系统的相关数据,并通过云平台服务器远程诊断,计算出车辆的健康报告,实现“防患于未然”;同时,该系统还有查找车辆位置、非法入侵报警等功能保障生命安全。

全新日产聆风

在日前的广州车展亮相,同

时“东风日产·及新车”品牌发布。

鉴车:作为日产智行科技Nissan Intelligent Mobility集大成者的全新日产聆风,是量产最早、销量最高、技术先进、价格亲民的纯电动量产车型,在续航里程方面实现了大幅度的提升,通过车上搭载体积更小、容量更大的锂电池组,其续航里程可以达到400公里。此外,该车还搭载了能效更高、转矩更大、动力输出更强劲的电动动力总成系统,极大地改善了车辆的加速性能,只需增加或减少踩踏油门踏板的力度,即可轻松完成车辆的启动、加速、减速和制动等操作,在一定程度上缓解了驾驶疲劳,使驾驶更具乐趣。

沃尔沃全新XC60

日前,沃尔沃全新XC60品鉴会在南京举办,指导价在36.99万-60.99万元之间。

鉴车:安全可靠是消费者对来自北欧瑞典的沃尔沃汽车的最深刻认知。全新XC60采用了沃尔沃家族中辨识度极高的“雷神之

锤”LED前大灯以及“维京之斧”尾灯,看上去更加年轻动感。在车身尺寸方面,新车长宽高分别为4688/1902/1658mm,轴距2865mm,与海外版车型保持一致。动力方面,新车将提供T4、T5、T8三种动力级别,2.0T单增压低功率、2.0T单增压高功率和2.0T双增压插电混动三款,传动系统匹配8速手自一体式变速箱。据了解,首批6666位全新XC60车主,可获得2年免费保险,0首付+18期0息,限时限量抢兑。

雷克萨斯混合动力车

日前,记者随同雷克萨斯混合动力车主俱乐部前往江宁上坊镇的余村,感受了一下雷克萨斯混合动力车型。

鉴车:静谧、环保是试驾雷克萨斯混合动力车型后最大的感触。据了解,余村是南京地区迄今发现保存最完好的江南文化优秀古建筑群。为了不惊扰余村的宁静古韵,车队打开EV纯电动模式,轻轻地到访,轻轻地离开。保护古村落,体现了Lexus雷克萨斯智·混

动车主的环境保护意识与社会责任,这也与Lexus雷克萨斯的造车理念不谋而合。Lexus雷克萨斯智·混动自1989诞生之日起,一路传承了它的造车智慧与哲学。从外观设计上的低风阻,到内饰选料上的自然环保再到将油电两种能量完美融合的全混动科技,Lexus雷克萨斯智·混动赋予了汽车自然清新之力和温润人文气质。

国产DS 7

作为法国新任总统的就职座驾,DS 7日前亮相于广州车展,以前卫的造型吸睛无数。

鉴车:DS 7的前脸造型源自DS E-Tense概念车,尺寸方面,DS 7的长宽高分别为4570mm/1890mm/1620mm。“黑科技”满满是DS 7广受瞩目的另一原因。据了解,新车配备的智能驾驶辅助系统集车道保持、车距保持、自适应巡航(带跟停和跟启功能)、启停自适应控制等功能于一身,在堵车路段和高速公路尤为实用。同时,DS 7也采用了主动感应式悬挂,该悬挂通过

摄像头与传感器分析道路并调节悬架软硬程度。

“摩范”出行登陆南京

12月24日,华夏出行党委委员、副总经理王曙光宣布“摩范”出行正式入驻南京。此前已登陆昆明、西安、青岛、长沙、贵阳等城市。

鉴车:除了买车,南京市民也能享受共享新能源汽车出行服务了,这不得不说是件好事。王曙光介绍,华夏出行的成立,是北汽集团加快从传统制造型企业向制造服务型和创新型企业升级转型的战略成果,也是北汽集团“全集团新能源化”发展战略着力打造的“五大平台”之一,是北汽集团坚持绿色高效可持续的企业发展之路,在共享出行领域的强势布局。价格方面,“摩范”出行的定价采取“分钟+里程”的计费方式。例如,EC200车型南京地区时租价为:“0.1元/分钟+1.0元/公里”、日租封顶价158元(单车24小时封顶价)、夜租采取封顶价48元(17:00至次日9:00)。

东风悦达起亚11月销量突破5万辆

得益于新e代福瑞迪等新车上市带动品牌热度的持续发酵,以及诚意十足的车型促销活动,东风悦达起亚11月实现了50003辆的销量成绩,环比增长17.6%。其中,KX CROSS热销7948辆,上市3个月已达成销量19734辆。明星车型K311月销量突破18211辆,环比增长20.2%。此外,凯绅、智跑、KX5等主力车型在细分市场也收获丰硕。随着2017年尾声逐渐临近,各家车企也陆续进入销量冲刺阶段。

东风悦达起亚今年下半年在中国汽车市场一路大步前行,销量节节攀升。而在日前的广州车展上,东风悦达起亚不仅携全车系车型精彩亮相,还为消费者带来了全新SUV车型——NP。



高级材质与精湛工艺的极致哲学

大众品牌全新旗舰PHIDEON辉昂,将高级材质与精湛工艺完美融合,为车主打造富有品位与品质的汽车生活,树立了德系行政级座驾的新标杆。

可以触摸的豪华:欧洲百年橄榄白蜡木饰条与NAPPA定制巴伐利亚小牛皮座椅,经过12道繁复且环保的工艺精制而成,舒适透气,触感卓越。随时聆听的好声音:丹麦Dynaudio高级音响系统与93处隔音降噪措施。大众品牌全新旗舰PHIDEON辉昂以

追求极致的匠心,为车主打造极致的乘坐体验。自上市以来,PHIDEON辉昂赢得了众多追求品质、注重内涵的新中产阶级的信赖,陪伴其在成功的路上一路向前。



瑞风S7运动版震撼上市 5座7座一个价

随着江淮汽车瑞风S7销量的稳步上升,其留给消费者根深蒂固的印象就是空间大。而瑞风S7运动版依然延续原系列大空间的特点,在尺寸上拥有4790/1900/1760mm的超大车身,配合2750mm的超长轴距,给消费者带来了“物超所值”的大空间SUV价值体验。同时,瑞风S7运动版还配置了AEB自动紧急刹车系统、LDW车道偏离警示系统等高智能配置的加持,提前为热衷智能驾驶的消费者提供了畅想未来科技生活的驾驶体验。

据了解,瑞风S7运动版提供“首

付7000起,两年0利息”“6000元置换补贴政策”“6000元精品礼包套餐”三重礼遇任选其一。同时,上市期间瑞风S7运动版5座和7座车型为同一价格销售。



十万元预算想买MPV,还要有颜有料? 别说,这样的MPV还真有

最近,一位朋友给笔者出了一道难题。他只有十万元出头的预算,要买一辆MPV,偶尔拉拉货,平常就是家用,关键是还要颜值高,品质也不能差。面对这样近乎苛刻的要求,开始笔者还在惆怅,这样的MPV有吗?经过一番搜肠刮肚之后,猛然想起来还真有这么一款MPV,价格十来万,外观和内饰都挺好看,空间、性能也不错,还在11月份获得了10万元级MPV的月度销量冠军——它就是比亚迪宋MAX。

通讯员 徐曼



颜值高,定位家用MPV

随着二孩政策的推动及消费需求的升级,3-6人出行成为最常见的用车场景,比轿车更大、比SUV更舒适的MPV无疑是更适合这种场景的车型。实际上,不少懂车的业内人士也都在推荐MPV的种种好处。同时,从消费舆论来看,MPV的谈论率和接受度也越来越高,10万-15万元级别的家用MPV市场已处于蓄势待发的状态。

在这个时候,洞察先机的比亚迪推出了宋MAX。据了解,比亚迪宋MAX由国际大师专为中国主流家庭打造,拥有232的七座大空间,高达8种空间组合方式,全家出行一车搞定。不止于大,其采用艾格打造的全新“Dragon Face”设计语言,LED龙眼大灯、龙嘴格栅、龙须线条,悬浮式车顶等美学设计,既霸气十足又展现东方神韵,可谓颜值颇高。

据统计,截至目前,宋MAX订单突破35000台,终端出现了一车难求、用户排队等车的现象。基于这样的市场表现,业内人士分析,宋MAX已经成功引领了家用MPV市场的消费潮流,后续也将会有更多的车型跟进,未来将共同把这个细分市场做大做强。

品质过硬,适合中国主流家庭用车

随着品牌、产品双国际化战略的深入实施,2017年比亚迪开启了造车新时期。作为汇聚全球智慧的车型,除了颜值高以外,比亚迪宋MAX还配备了智能互联CarPad系统,能看视频、听音乐、打游戏,极大地提升了用户的驾

乘乐趣。

此外,宋MAX的底盘由前奔驰S级专家汉斯精心调校,NVH由国际知名风噪专家车熙范全程把控,确保出行品质。值得一提的是,宋MAX还经历了高温、高原、耐久性等系列严苛测试,确保产品稳定可靠。

不难看出,宋MAX无论整车设计、底盘性能、智能安全还是品质都达到了一个全新高度,树立了10-15万元级别MPV品质标杆,并带动比亚迪品牌持续向上。

用户至上,打造客户最佳体验

产品力之外,始终以用户利益为出发点,是宋MAX热销的另一个重要原因。从正式命名、到万人交车、幸福体验季、到幸福俱乐部,再到首批车主探营等一系列互动活动将比亚迪和用户紧密地联系在一起。

更值得一提的是,面对购置税补贴退市,宋MAX推出“幸福续享礼”,2017年12月31日前预订宋MAX,2018年1月1日-3月31日交车的客户续享2.5%购置税补贴。此外,2017年12月31日前购车可升级价值3000元LED大灯;分期购车用户可享贴息礼;专享置换补贴礼等幸福三重礼活动正在火爆持续中。

业内人士分析认为,消费者需求升级成为当下大势,而汽车市场的竞争将会愈加激烈,谁能洞察并满足消费者的需求,谁就能抢占市场高地。比亚迪宋MAX在获得中国汽车用户青睐的同时,更与合资品牌并驱争先。未来,随着产能的释放和用户口碑的积累,我们将见证更多家庭加入宋MAX的车主阵营。