



扫二维码关注无锡头条、快报无锡微博，参加活动将有机会获得丰厚奖品。

移动支付势头猛，信用卡“联姻”互联网

近年来，互联网金融产品快速发展，倒逼信用卡加速互联网化转型。为此，信用卡专营机构在发挥自身优势的同时借鉴互联网创新理念，应用先进金融科技，展开跨界合作。

陈泽



视觉中国 供图

移动支付的快速发展，让不少人出门不用带钱包。为应对这一变化，银行纷纷“联姻”互联网公司。仅今年以来，就有包括工农中建在内的近十家银行相继与阿里、京东、百度、腾讯等互联网公司牵手，联名信用卡是其中一个重要的合作产物。

对于银行而言，“联姻”可以借助互联网平台扩大获客渠道，同时增添消费场景，提高信用卡用户的活跃度。在联合获客和营

销方面，银行利用互联网企业流量入口、消费场景优势，通过大数据精准营销，结合人工智能技术，建立以数据为驱动、模型为核心的自动化、智能化、全方位、多渠道的营销模式提升营销效率；在产品创新方面，与互联网企业深度融合，结合自身的优势实施差异化发展策略，发展各类在线嵌入消费场景的消费金融产品。

不过，互联网支付机构仍存

在市场短板，比如高端客户购买贵重物品时，多数还是会选择直接用信用卡刷卡支付，移动支付覆盖的消费场景更多还是小额、高频的日常消费。虽然这几年支付宝、微信支付的发展特别快，但它们最后绑定的还是信用卡账户。也就是说，即便很多人很久都没有使用信用卡了，但互联网孕育出的社会支付需求，依然在带动银行信用卡发卡量和交易额快速增长。

招行对公结算积分兑换拉开序幕

近日，招商银行无锡分行作为答谢客户，开展为期2个月的对公客户回馈活动。活动期间，对公客户通过招商银行网上银行等线上渠道发生的有效结算均可累积积分，积分达一定标准即可在招商银行无锡任一网点兑换精美礼品。

目前，招商银行丰富的产品体系覆盖了企业各类结算支付场景；新一代企业网银独创开放式用户体系，提供丰富的移动化场景服务，满足企业各类结算需求；公司一卡通采购卡，关联公司账户，采购人员随时随地实现POS消费或赊购交易，并根据企业管理需求设置支付额度、定向支付名单等，解决企业采购难题；公司一卡通收款卡，关联公司账户，企业人员可利用此卡随时随地通过ATM机实现对公存

现，以此来实现企业“当日交易、当日结算”的需求；首创“移动支票”替代纸质支票，运用企业网银签发电子支票，办理人员通过手机向对方转账，也可批量开票、拆分支付，方便、快捷、灵活，且该功能目前转账免费。

据了解，招商银行连续多年被《The Asian Banker》(亚洲银行家)、《亚洲货币》、《The Asset》(财资)评选为“中国最佳交易银行”、“电子渠道解决方案最佳合作银行”、“中国最佳现金管理银行”，在交易银行领域的体系竞争优势、专业服务能力已经获得国际权威机构的肯定和认可，成为交易银行业务的“中国标杆”。



工银信用卡“爱购周末”周周送惊喜

“爱购周末”消费促销活动是中国工商银行携手中国银联等全球六大卡组织，共同打造的专项回馈活动，得到了携程、大众点评、首汽约车、我买网、蜘蛛网、易果生鲜、家乐福、长隆、7-11便利店、太平洋咖啡等知名企业的鼎力支持，覆盖了全国千余品牌、万家商户和500个核心商圈，工银信用卡持卡

人在“爱购周末”活动商户刷卡消费可享满额立减优惠，立减力度最低至五折，更有随机立减、满额返现、商户折上折等多种优惠，如家乐福满150元立减50元，易果生鲜满200元立减100元，太平洋咖啡满50元立减25元，首汽约车充500元得800元，无锡苏宁广场、孩子王各门店、江阴华联、宜兴八百伴购物

满200元立减50元等重磅专属优惠，商户类型全面覆盖超市、餐饮、便利店、咖啡甜品、时尚购物、电影娱乐、出行旅游等消费者周末休闲七大场景。

“爱购周末”活动将持续至年底，让持卡人周周享受惊喜。



江苏银行“电e贷”助力小微企业成长

“电e贷”是国网电力、国网电商与江苏银行合作推出的，以企业的用电数据及电费缴纳情况作为依据，为小微企业打造的一款纯信用、全线上信贷产品。

“电e贷”产品具有六大特点：一是“易办理”：在线申请、在线签约、在线用款，操作便捷；二是“免担保”：以企业历史用电、交费记录作为贷款依据，无

需办理抵押或提供其他担保；三是“审批快”：贷款申请由系统自动审批，大数据秒级处理；四是“额度高”：贷款额度最高可达200万元，能够较好地满足小微企业交纳电费的临时资金需求；五是“期限长”：小微企业一次申请即可获得最长12个月的循环贷款额度，可随时在线提款；六是“费率省”：该产品按日计息，

随借随还，不再收取任何费用。

“电e贷”8月初上线，截至9月末，无锡地区业务受理近350家，成功支持企业140家，审批通过金额近5000万元。

江苏银行无锡分行咨询电话：0510-82302345。



光大信用卡 周三“狠减单”

周三“狠减单”之苏宁易购满108元减18元

活动时间：10月18日至12月31日，每周三，上午10点开始。

活动内容：在苏宁易购APP或者WAP客户端、网站，客户消费单笔满108元有机会享立减18元的优惠。同一客户每自然月可参与两次优惠活动，每活动日仅限参与一次。每活动日优惠名额为9259个，先到先得。

活动细则：

1. 同一易购宝账号、同一手机号、同一身份证号、同一银行卡号、同一终端符合任一条件均视为同一用户。
2. 活动期间名额有限，先到先得，用完即止。刷卡交易以苏宁易购系统记录的交易为准。
3. 使用光大银行信用卡进

行全额支付方可享受活动优惠。

4. 每位客户每活动日限享一次优惠，不可累计或分单享受优惠。

5. 本次活动仅限购买苏宁易购平台的实物类商品参与，其中秒杀、众筹类实物、赠品、合约机、使用苏宁物流的非苏宁自营商家、定金团、海外购商品除外。

6. 客户享受本次优惠活动后，如遇反向交易（如退货），则退回客户享受优惠后的实际刷卡金额，且该客户在该活动日不再享受此优惠活动。

周三“狠减单”之本来生活满100元减30元

活动时间：10月11日至12月31日，每周三，上午10点开始。

活动内容：客户在本来生活手机APP客户端或官网消费购

买任意产品（不含充值会员卡号），通过光大信用卡全额支付即有机会享受单笔满100元立减30元的优惠（最高立减30元）。每位客户每活动日仅限参与一次，每活动日优惠名额为5555个，名额有限，先到先得。

活动细则：

1. 每位客户每活动日仅可享受一次优惠，不可累计或分单享受优惠。
2. 刷卡交易以本来生活网系统记录的交易为准。
3. 如客户成功享受本次优惠活动后，遇反向交易（如退货），则退回客户享受优惠后的实际刷卡金额，且该活动日该客户不再享受此优惠活动。



签证成功与否，原来它很关键

中信银行作为9国使馆唯一授权的国内金融合作机构，隆重推荐留学存款证明服务，为你的留学之旅保驾护航！

留学生在赴各国留学前必须办理学生签证，在办理签证时，也须有签证资金证明。同时，能增加签证通过率的留学资金证明也是非常重要的材料。主要包括存款证明、留学贷款、留学汇款专户、GIC账户等方式，但各国对认可方式有不同的要求。为避免出现存期不够而影响签证的情况发生，家长和学生在决定留学国家后，要及时了解该国对留学保证资金的要求。

中信银行存款证明有三大优势：

使馆合作多，海外认可度高。中信银行和美国、英国、澳

大利亚等9国使领馆保持权威合作，中信银行的存款证明在海外认可度极高。

中英文双语，支持本外币。中信银行的存款证明自带中英文双语属性，无需翻译。

一站式服务，省时又省心。作为国内最早开办出国金融业务的金融机构，中信银行在出国金融方面具有领先的资源优势和经验，不仅可以为留学家庭解决选择中介和学校的难题，还能提供“一站式”出国留学金融服务。

“要出国，找中信”，让出国的那些烦心事都交给中信银行出国管家吧！走遍世界，从中信出发！



交行签约惠山“智造”担保基金

10月16日下午，交通银行无锡分行联合惠山经济开发区、无锡市联合中小企业担保股份有限公司成功举办了江苏省无锡惠山经济开发区“智造”担保基金签约仪式暨政银担企“深化合作，共赢发展”座谈会。会议邀请了20家惠山区小微企业参加座谈。

无锡惠山经济开发区“智造”担保基金单笔限额达2000万元，将为开发区内先进装备制造型企业解决融资难题，实现企业从传统制造向智能制造转型发展。

会议现场，无锡蓝力智能装备有限公司、无锡博伊特科技股份有限公司、无锡高达环境科技有限公司和江苏数字信息产业园发展有限公司等四家企业家代表作现场发言，

畅谈企业眼中看到的交行、企业与交行的共同发展，并结合企业自身的融资感受，就小微金融服务、小微融资产品和定价等问题交流看法。

最后，交通银行无锡分行的相关领导作了总结讲话，他感谢企业家客户的建言献策，强调了交通银行服务实体经济、服务小微企业的责任与担当，以及在解决小微企业“融资难、融资贵”方面所作的努力，要求分行参会部门和支行积极考虑企业的呼声，进一步加强银企对接，创新服务理念，切实体现交行“践行普惠金融、支持实体经济”的社会承担。

