



开学第一课 大学里那些关于钱的事

又到了开学季,大一新生们要面临全新的校园生活,当然这也离不开金融服务。比如办银行卡、使用移动支付、接触信用卡产品、消费贷等。在这些跟“钱”相关的活动背后,如何理性选择、适度消费成为很多学生需要掌握的开学“第一课”。

现代快报/ZAKER南京记者 李喆 实习生 张紫豪

知识点1 别帮“朋友”办卡、办分期

现在,一些学校会为学生统一办一张银行借记卡,用于缴纳学费、发放奖学金、助学金等,家长们给孩子的生活费往往也会选择打入该卡。因此,对于学生来说,大学生活中一张银行卡往往就够了。

不过,有些学生出于帮忙、占点小便宜的心理“帮”别人办理银行卡,把自己办理的银行卡借给他人使用,或泄露了个人信息、银行卡信息。一旦这些

资料被他人掌握后,很容易出现被消费、被分期、被贷款的情况,有的还会成为犯罪工具。

比如,有的大学生帮他人分期付款购买了手机、电脑等,这些人一旦欠款不还,或者根本没有还款能力,商家、平台最终还会找“本人”要求偿还欠款。有的大学生把自己办的银行卡借给别人使用,甚至“卖”给了不认识人,这些人一旦涉嫌诈骗、洗钱的犯罪行为,大学生本人也会受到牵连。

知识点2 手机里别存身份证银行卡照片

在日常生活中,学生们也很少有使用现金的机会,微信扫码支付、二维码付款等,有的校园里连充饭卡都可以用支付宝;那么,对于手机的保护就显得愈加重要了。

如果手机没有锁屏密码,并且开通“收付款”中向商家付款功能,这种支付不需要输入密码,一旦手机丢失了,小偷就可以直接打开微信用于支付,从

而造成资金损失。

此外,微信里面提供了密码找回功能,需要填写银行卡号、完整姓名、身份证号、手机号,如果你的手机里存有身份证、银行卡信息的图片的话,那么,被破解盗刷的风险极大。大家平时不要把银行卡带在身上,尤其是大额资金和微信绑定的银行卡,一旦手机、银行卡、身份证等一起丢失,就会造成很大的麻烦。

知识点3 理性消费 千万别乱贷款

根据最新规定,明确禁止向未满18岁的在校大学生提供网贷服务。不过,“校园贷”相关产品仍能吸引一些大学生的眼球,他们通过贷款来满足消费欲望。不过,由于大学生尚未形成稳定的收入来源,其消费能力、借款能力往往超出实际还款能力,因此,树立正确的消费观、理性消费也是进入大学的重要一课。

一位接触校园贷的学生告诉记者,一些“校园贷”的推广人员会通过在大群中发展下线,来了解学校里的情况。一旦出现缺钱的人,这些下线便主动介绍给“校园贷”的商家,并承诺以极低的利息借款。表面上“校园贷”利息极低,可实际上有的是月息,其年息能超过30%;有的产品还会叠加手续费、本金中先扣除利息等方式使得贷款成本上升。如果大学生分不清的话,就很容易陷入债务累积的漩涡当中。

知识点4 了解信用卡,重视个人信用

现在,大学生也可以办理信用卡,但是年满18周岁的大学生办卡必须落实第二还款来源。因此,办卡时会有相关声明材料需要学生的父母(或亲属)填写提交,使用信用卡虽然方便,但大学生一定要重视个人信用的保护,避免个人征信出现污点,影响以后的发展。

在使用信用卡的时候,要留心账单日、还款日,要保护好卡片信息,不随意借给他人使用。由于信用卡有取现功

能,在使用的时候要考虑到好取现产生的利息;在使用信用卡分期的时候更要按时还款,避免逾期造成的信用不良。

有些银行的信用卡活动也比较多,吸引大学生参与,但消费时同样需要保持理性、克制,超前消费的同时要考虑还款能力,巧用信用卡活动节省支出。此外,大学生也可以合理利用信用卡免息期,避免因刚刚消费就面临还款压力造成短期资金周转困难,影响学习和生活费用的支出。

知识点5 学会投资,理财不过度

对于大学生来说,了解什么是理财,如何选择理财产品,学会投资也是很多人跃跃欲试的一种金融体验。有的大学生选择“宝宝类”理财产品,有的尝试投资股票、基金。

业内人士表示,一定的理财体验有助于大学生对风险的认识、对经济发展的了解,

同时对培养良好的理财习惯也有帮助。然而,无论哪种理财方式都不能过度,适度、理性的理财才适合大家,对于股票、基金这类高风险的投资品,可以适度体验一下,但不能沉迷其中。在投资、理财过程中也需要选择正规平台,避免掉入投资骗局。

泰康之家·吴园将于2019年正式开业

8月27日,由泰康之家主办的中国高品质医养论坛在苏州举行。同时,还举办了以“尊重生命、全心为您”为主题的泰康首届客户体验节苏州吴园站活动。

由泰康保险集团在江苏投资建设的泰康之家·吴园养老社区,以其创新型的医养融合、艺术文化养老及候鸟度假养老模式,为老年群体所面临的养老难题提供了全新解决方案。据悉,泰康吴园养老社区为持续关爱养老社区(CCRC),根据居民不同年龄阶

段和身体状况,提供独立生活、协助生活、专业护理及记忆照护四个不同服务区域,总规划约1700户,项目一期将于2019年年初正式开业运营。

此外,泰康之家·吴园养老社区邻建了一家以老年康复和老年全科为特色的二级综合医院——泰康吴园康复医院,这是江苏第一家配套建设二级医院的大型养老社区。泰康创新型的“医养融合”模式将大大缓解江苏养老市场的医疗供给不足现象,并切实

地解决老人奔波医院之苦。

泰康保险集团副总裁兼泰康之家CEO刘挺军介绍说,泰康的医养融合模式已经在泰康北上广已开业运营的三地养老社区中得到了印证。以泰康燕园康复医院为例,在开业不到两年的时间里,已为燕园养老社区老人提供急救125次,真正成为保障居民生命健康和安全的守护者。据了解,泰康吴园康复医院将会与泰康之家·吴园养老社区一期在2019年年初同步投入运营。 通讯员 黄敏

建设银行江苏省分行营业部 实现“云税贷”产品首单投放

“云税贷”是基于小企业纳税信息,运用大数据分析,采取的全线上自助操作的纯信用短期流动资金贷款,是建行已有并广泛推广的线上小微快贷与线下税易贷跨界强强组合。在总、分行的统一部署、紧密安排及精细指导下,江苏省分行营业部领导高度重视,上下一心,精心组织,在8月20日“云税贷”一期上线当天,实现全国首笔投放200万元授信额度全额支用的骄人成绩,辖内12家支行全部实现有效落地,共计授信客户新增40户,授信金额4003万元、支用金额3052万元,各项指标均列江苏省分行第一位。

建行“云税贷”产品优势突出:以纳税情况筛选真正有实际需求的、并推动实体经济发展的优质中小企业;以信用方式,改变传统以三表、以抵押担保选择客户,授信额度高,内外部系统对接,实现全流程线上操作,省去了客户跑税务局打印税单,客户经理省去了收集、撰写、补充授信材料的繁琐工作。此外,建行“云税贷”产品利

率在同业市场较有优势,按需用支,随借随还,7×24小时全流程自助办理的亮点与特色。

一位一直希望获得银行资金支持的企业主,在上线前通过建行客户经理获得这些产品相关信息,便产生浓厚兴趣,表示愿意尽快尝试,看看自己企业是否真如所说获得贷款。19日深夜,江北新区支行公司部经理和客户经理专程赴客户公司,现场全流程指导客户贷款从申请到实现放款的操作,碰到问题及时向省行、总行、项目组请教,逐一解决,在上线的第一时间,成功实现该笔200万贷款支用。客户当场激动地表示,此款产品,依据以往信用和纳税情况,只需坐在家中操作电脑,便能获得信用方式贷款。

千里之行始于足下,“云税贷”虽是建行探索产品创新道路上的一小步,却是建行深耕互联网金融,转型大数据挖掘运用的一大步。服务小微企业,回归本源支持实体经济和社会“双创”事业,建设银行任重而道远! 通讯员 建营萱

江苏中行运用大数据技术助力中小优质结算户腾飞

近年来,中国银行江苏省分行充分认识到“互联网”与“大数据”给金融行业带来的影响与深刻变革。尤其是在服务小微企业方面,依靠传统的管理理念和模式已无法适应市场需求,江苏中行不断探索,在获客渠道、科技系统运用等方面做出了多项创新。

为适应市场发展,巩固和培育以中小企业客户为主体的优质结算客户资源,增强客户粘性,拓展中小企业授信客户群,江苏中行在总行的指导下,推出“线上申请、随借随还”的信用贷款产

品——中银结算通宝。该产品是针对在中行结算的中小企业无贷户,以其结算流水和存款沉淀作为主要参考指标,通过数学模型为客户核定一个信用贷款营销额度,客户可据此向中国银行申请授信的信用贷款产品。该产品的优势主要体现在四个方面:一、企业通过微信端申请入口,可随时随地使用手机等移动终端进行申请,降低了企业贷款门槛;提升贷款申请的便利性和可得性;二、产品通过大数据应用,建立数学模型为企业提供信用贷款,有效地解决了中小

企业融资难的问题;三、客户经理通过iPad等智能移动端采集多媒体信息,尽职人员线上审批,提高审批效率,缩短审批周期;四、企业通过我行网银提款、还款,根据需要随借随还,按照实际天数计息,有效地降低财务成本。

中银结算通宝得到网点的普遍认可和客户的高度评价,投产一年间,累计发放贷款超过十亿元,随着产品品牌的不断提升,将会为更多的中小企业提供信贷服务,有效地缓解中小企业融资难和融资贵的问题。 通讯员 陈磊