



网联加速推进“直连”明年6月终结

第三方支付 提现转账会涨价吗？



上线试运行四个月后,被称为“网联”的非银行支付机构网络支付清算平台又迎来重磅利好。央行支付结算司日前发布通知,要求自2018年6月30日起,支付机构受理的涉及银行账户的网络支付业务全部通过网联平台处理。此外,还要求各银行和支付机构应于今年10月15日前完成接入网联平台和业务迁移。而网联清算有限公司股东明细也于近日曝光,央行系成为当之无愧的第一大股东,而业内两巨头支付宝和财付通分别持股9.61%。

现代快报/ZAKER南京记者 王静

网联提速“直连”时代将终结

此前,得益于与银行的直连模式,绕过了如银联那样的统一转接清算环节,如支付宝、财付通等第三方支付机构迅速崛起,做到了多渠道、低费率,降低了成本。不过,直连模式最大的问题就在于备付金的分散存放,支付机构的多头开立账户造成监管困难,存在挪用备付金、洗钱的风险。而第三方支付机构也并不具备清算资质,网联的诞生和运营,正是为了规避此类擦边球的现象。

去年10月下旬,央行正式发文批复中国支付清算协会筹备网联的建设,要求各支付机构按照“共建、共有、共享”原则共同发起建设支付清算平台。今年3月31日,网联平台启动试运行,完成首笔资金交易验证。6月30日,网联正式启动切量,多家第三方支付机构将旗下部分支付业务切至网联平台。

股东名单曝光 央行系主导

在清算环节加速推进的同时,网联清算有限公司的股东明细也于日前曝光。作为出资方的多家上市公司陆续公告,出资机构已签署了《网联清算有限公司设立协议书》,股东方从此前媒体报道的44家增至45家,注册资本20亿。协议各方均以货币出资,出资额分3期缴纳,出资比例分别为50%、30%和20%。

和此前版本不同的是,支付宝、财付通两大市场巨头在此间并非占据主导地位,包括央行清算总中心、上海清算所、黄金交易所等在内的央行下属7家单位共同出资7.6亿占股比例达到

网联试运行时间至今已超过4个月。此前有媒体称,网联计划到年底完成接入银行数量接近200家,接入支付机构接近40家,预计明年下半年网联将完成所有第三方支付机构和银行的对接。不过从最新通知来看,这一进程正在加速。到明年6月底,“直连”时代将宣告终结。

截至6月30日,已有12家全国性商业银行接入网联。财付通和支付宝两大巨头也已宣布接入网联平台。对于央行的最新通知,昨天支付宝方面回应现代快报记者称,“我们一直在按照央行和筹备组的工作要求和安排,积极参与并完成相关工作”。财付通方面也表示,“将一如既往地配合央行等监管部门,尽己所能,与其他机构一起,共同建设公正、公平、资源共享的非银行支付机构网络支付清算平台。”

37%,央行系成为当之无愧的第一大股东,备受业内关注的支付宝和财付通分别持股9.61%。

业内人士称,此前支付宝和财付通曾试图主导网联的架构,并一度成功地施加影响使得支付清算协会的方案设计者们制定了南北两大中心的方案,但这一方案遭到了其他第三方支付机构强烈反对,最终未被采纳。反对的理由一方面各家第三方支付机构顾忌巨头垄断,另一方面则是出于对自身的信息保护等。而央行的终极目的是将整个支付体系纳入监管下,所以最终的清算公司由央行主导毫不意外。

第三方支付 提现转账 会涨价吗？

对于普通用户来说,第三方支付交易接入网联平台,意味着交易全程将纳入统一的监管,安全性更高。不过也有人担心,如果网联向第三方支付公司收费,相关的成本不会最终被转嫁到用户头上,造成第三方支付提现和转账等业务手续费上涨。

从目前来看,《通知》虽然明确了机构接入网联的时间,却依然没有明确网联的收费模式和收费标准。记者从多家第三方支付机构了解到,网联的收费标准尚不明确,网联的费率标准在业内仍然是谜。

此前,由于第三方支付与银行的“直连”模式一直没有明确的费率规则,规模较大的第三方支付公司与银行的议价能力更强,敲定的费率往往也更低,小型支付机构则相对弱势,因此就成本节约而言,网联的出现对中小支付机构更为有利。

业内分析人士认为,实际上,网联本身并不直接跟老百姓产生现金联系,而且它的出现会让支付业务的总体直接成本下降。第三方支付机构付给网联平台的转接清算成本,可以部分地由其内部成本的下降所抵消,原本消费者负担的部分也会相应减轻。

此外,更让不少人期待的是,根据专家预测,统一接入网联平台后,意味着第三方支付平台之间互相转账成为可能。不过截至目前,从记者了解的情况来看,这样的功能仍停留在设想阶段。

外资便利店罗森 “借道”中央商场入驻南京

在南京,外资便利店长期缺席的局面将被打破。8月7日,南京中央商场与上海罗森便利签署了战略合作协议,外资便利店巨头之一的“罗森”正式入驻南京,首批5家店将于8月28日正式落地,预计到年底将有15到20家能够营业。

见习记者 王舒窈 现代快报/ZAKER南京记者 王静

8月7日,A股上市公司中央商场发布公告,控股子公司——南京中央商场便利有限公司,与上海罗森便利有限公司正式签署战略合作协议,未来5年,中央便利将以排他性加盟上海罗森的方式在南京开设罗森便利店。

协议签署仪式上,中商集团表示,8月28日,南京地区首批5家罗森便利店将同时开业,年底预计将有15到20家能够营业,未来3-5年,通过中央商场集团直营及第三方加盟的形式,在南京落地不少于300家罗森便利门店。

从便利店的发展过程来看,外资便利店巨头逐步向国内省会城市渗透,而南京一直“缺席”。2011年,旺仔便利店打入南京市场,最多时在南京有28家连锁店,但由于经营不善,2013年的时候已经全面退出南京市场。对此,有行业分析人士解释称,“一方面是由于南京本土便利店已经形成了大面积网点布局,而网点数量是决定便利店能否盈利的关键,

不能迅速扩张就没有办法摊薄单店成本,也就没办法长期存活下去。另一方面,主打鲜食商品的外资便利店对物流距离有很高的要求,南京超出了一些便利店的配送范围。”

罗森的人驻是否能解决水土不服的问题?上述行业分析人士认为,“罗森的知名度更大,而且这次签下本土零售商作为‘大加盟’商,有利于快速铺开。”

现代快报记者随机采访的市民中,不少市民也表示期待已久。

在新街口一写字楼工作的刘女士告诉现代快报记者:“以前出差的时候在上海看到有罗森这样的便利店,24小时营业,对我们这样的深夜加班族来说,深夜的便利店很暖心。但南京这样的便利店并不多。”除了超长“待机”时间,还有不少市民对其丰富多样的鲜食和烘焙甜品惦记已久。

“以前看美食博主推荐过便利店的美食,中午除了外卖还能去便利店买份便当,省时又便宜。”市民李先生说。

“三方交易”监管趋严 南通锻压终止重组

8月7日,南通锻压宣布终止重大资产重组事项。这场历时近20个月,几经曲折的“三方重组”方案最终折戟。公司表示,由于此次重组历时较长,交易各方就商业条款未达成一致意见,为配合并快速推动公司的战略发展和产业调整,经交易各方协商,决定终止此次重大资产重组并向证监会申请撤回相关申请文件。

2016年1月份,南通锻压公告了重组预案,拟以发行股份及支付现金的方式,购买亿家晶视、北京维卓、上海广润各100%股权,合计作价24.73亿元。同时,公司拟募集不超过13.54亿元的配套资金。就在重组方案公布几天后,南通锻压原控股股东郭庆协议转让股份,公司大股东变更为安常投资,实控人变为姚海燕、郑焱。

值得注意的是,当时南通锻压拟重组收购的三家标的公司的资产价格,占南通锻压2015年资产总额、净资产规模逾3倍,累计营业收入也超过公司相应指标的130%。因此,市场曾质疑南通锻压前述交易涉嫌构成重组上市。

深交所也随即发布问询函

对此次三方交易表示关注,南通锻压对上述质疑予以否定。不过2016年10月10日,南通锻压公告称,交易未获证监会并购重组委审核通过。

此后,南通锻压迅速调整方案,在标的公司中剔除了上海广润,并将配套融资金额下调为9.18亿元。2016年12月12日,新重组材料获证监会受理。

不过到了今年2月15日,南通锻压又向证监会提交了撤回重组文件的申请。但仅仅5天后,南通锻压又改变了主意,表示继续推进重大资产重组。直到昨天,这场历时近20个月的重组还是最终折戟。

南通锻压是典型的“三方交易”,即公司出让控股权、新主接手、第三方资产注入,已形成固有套路。

今年3月份,监管层对“三方交易”首次公开定调称,通过此类方案,上市公司在很短时间内不仅变更了实际控制人,还对原主业作了重大调整,存在重大不确定性,需要从严监管。此后,包括南通锻压在内,多例“三方交易”几经波折,不少上市公司最终宣布终止重组。

据《证券时报》