

纯电商面临冲击,未来零售怎么样?

比价、秒拍、剁手……这些因网购而生的热词让人印象深刻。当剁手党滑动手机屏幕,享受电商带来的购物便利之际,有关网购商品质量、物流等问题也受到不少用户诟病。当下,新零售、智慧零售被大佬们纷纷提及,纯电商模式是否在走下神坛?

现代快报/ZAKER南京记者 刘德杰

纷纷布局线下,新零售已来?

早在去年,马云在演讲时曾指出,纯电商时代过去了,未来十年是新零售的时代,线上线下必须结合起来。那么,纯电商真的走下了神坛?当各大互联网企业遭遇流量及新增用户数难以提升等瓶颈时,从线上走向线下逐渐成为趋势。

2015年8月10日,阿里巴巴与苏宁达成战略合作。苏宁深耕

线下,长期积累的线下门店、物流配送、加盟服务商及服务站资源,这些与马云的战略思路不谋而合。牵手阿里巴巴之后,苏宁近几年更是动作频频。2016年6月收购国际米兰,标志着苏宁正式形成了零售、地产、金融、文创、投资和体育六大龙头产业。

作为行业内唯一拥有完善O2O基础的平台,苏宁持续扩大在实体零售领域的优势,布局未来,强化用户体验。今年年初,苏宁云商副总裁田睿表示,将在全国范围内再开100家云店,同时

将苏宁生活广场作为三四线城市发展的另一种核心商业业态,和苏宁易购云店、苏宁广场成为线下门店业态的“三驾马车”,营造更多符合生活方式的消费场景。

布局智慧零售,苏宁成先行者

当苏宁在双线苦练内功之际,各大电商平台也纷纷出手布局线下。刘强东曾公开声称,只要有足够的时间,终究会超过阿里。马云则风轻云淡地表示,阿里巴巴要做的就是培养更多的京东,并且让这样的公司挣钱。

作为国内互联网零售的先行者,苏宁在双线融合方面具有独有的优势。目前,对于张近东提及的“智慧零售”,苏宁也已选定了全国推广的范本,开始全面

发力。以苏宁新街口云店为例,该店一年吸引近千万人次,为集团贡献近20亿的收入,成为苏宁智慧零售落地的“样本”。

张近东认为,智慧零售打破了线上线下单边发展的局面,实现了新技术和实体产业的完美融合,是全球企业都可以共同发展的必然趋势,智慧零售是引领世界零售业的第三次变革,但未来智慧零售的发展,不是仅仅依靠一个企业就能够完成,他需要融合一切可融合的力量,规模越大,其价值和效益就会越高。

正所谓,唯有求变才能获得新生。而对于消费者来说,他们更在意商品的性价比、体验感,甚至是个性化需求的满足度。当下,无论是马云的“新零售”,还是张近东的“智慧零售”,作为未来的零售发展模式,也将在全新的商业模式中孕育新生。

证监会:可转债改为信用申购

中国证监会26日宣布,证监会拟进一步完善可转债、可交换债发行方式,将现行的资金申购改为信用申购,相应地对证券发行与承销管理办法的个别条款进行修订。

证监会新闻发言人邓舸在例行新闻发布会上说,本次改革将申购时预先缴款调整为确定配售数量后再进行缴款。取消申购环节预缴款后,为约束网上投资者获配后不缴款的失信行为,建立统一的首发和可转债、可交换债网上信用申购违约惩戒机制;承销商还可根据发行规模设置合理的网上申购上限。

对于网下投资者,承销商可向网下单一申购账户收取不超过50万元的申购保证金,并在发行公告中明确约定网下投资者违约时申购保证金处理方式。可交换债的网上发行,由现行时间优先的配售方式调整为与可转债相同的摇号中签方式进行分配。

据邓舸介绍,现行可转债、可交换债的发行采用资金申购方式,易产生较大规模冻结资金,对货币市场和债券市场造成一定的扰动。2015年至今发行的可转债,发行期间平均冻结资金规模为发行规模的93倍,单只最大冻结资金量近5400亿元。

据新华社

在上交所见证寿仙谷上市的消费者 他们都有着怎样的故事

5月10日,寿仙谷股份在上海证券交易所鸣锣上市。作为灵芝和铁皮石斛国际标准制定承担单位,上市无论是对于寿仙谷药业,还是对于正在快速复兴和发展的中药行业,这都是一个值得纪念的历史时刻。众多被邀请至现场见证的嘉宾中,除了政府部门、金融、证券等机构的嘉宾外,还有几位忠实的消费者代表,引起了大家的广泛关注。

通讯员 钱冰冰



嘉宾鸣锣开市

7年来母亲的笑脸让一切都值得了

2010年,沈先生的母亲魏女士检查出输卵管、卵巢浆液性腺癌III级,当时魏女士已经83岁。沈先生至今忘不了母亲在医院做手术时的情景。当时母亲很早就进了手术室,但迟迟没有出来,手术室外等候的沈先生生怕年迈的母亲承受不了手术的煎熬,几度情绪失控痛哭。幸运的是,母亲手术成功。

母亲出院后,沈先生找专家咨询,对母亲的起居饮食进行了调整,同时开始服用寿仙谷的灵

芝孢子粉产品。

7年过去了。90岁的母亲现在行动自如,生活能自理,心疼儿子花钱的她经常对沈先生说,她现在身体好了,“精气神”都比以前好了,不需要再吃孢子粉了,但儿子还是坚持给母亲服用。沈先生说:“在1960年闹大饥荒时,母亲都会想方设法弄野生甲鱼给我补身子,我现在有条件了更该给母亲吃好的东西回报她。母亲在的每一天,对我来说,都是奇迹,都需感恩。”

带着感恩 千里之外赶到上海

赵女士夫妇专程从广西飞过来,除了见证寿仙谷上市,还有一个任务,是代表赵女士父亲当面向寿仙谷表示感谢。

2012年,赵女士父亲查出肺癌晚期,手术成功后,赵女士试着给父亲购买了寿仙谷灵芝孢子粉产品,这一试就坚持到了

现在,服用了5年。赵女士说,现在父亲胃口好,一餐能吃两碗饭,脸色红润。看到父亲的变化后,赵女士让体重180斤的丈夫陈先生也开始服用灵芝孢子粉。她经常说的一句话就是:“只要全家人健健康康的,其他的难题都会迎刃而解。”

家庭圆满就是最大的动力

项女士是浙江武义一家银行的员工。2008年不幸检查出乳腺肿瘤,做手术很成功。因为身体有了缺陷,又担心复发,她度过了一段灰心绝望的日子。爱她的家人慢慢开导她,陪她度假散心,笑容才又重新回到了她的脸

上。锻炼、养生,吃一些好的保健品,积极生活的项女士现在的精神状况已经明显改善。“作为一个女人,虽然身体有一定的缺陷,但家庭圆满,就是最开心、最值得感恩的。”项女士经常这么对自己说。

优质产品才能赢得消费者和市场尊重

灵芝产品的药用价值,早已被国内外公认。无论在日本、韩国,还是欧美发达国家,灵芝产品都被视为健康养生、慢病辅助治疗的高档产品。

在我国古代,灵芝被视为上等药。现代以来,由于灵芝基础科研缺乏,不少人对灵芝的认知模糊不清,再加上灵芝品种退化,药材品质下降等诸多因素,我国灵芝产业整体落后于日本和韩国。直到上世纪70年代,中国灵芝研究先驱林志彬教授开始投入灵芝研究。

经过多年的研究和临床证实,林志彬教授认为,灵芝产品在保肝护肝、提升免疫力等方面有一定的作用。由于在灵芝研究上做出的卓越贡献,林志彬成为国家药理学学会理事长、世界药理学学会亚洲执委、国际灵芝研究会主席。

中国灵芝产业水平的提高不得不说到另外一个先驱者——李明焱研究员。灵芝产品的功效成分,主要是灵芝多糖和灵芝三萜物质,功效成分含量的高低,直接决定灵芝产品功效是否明显。为研发更加安全高效的灵芝产品,李明焱带领寿仙谷团队扎根于灵芝产业的基础科研,成功选育出灵芝新品种“仙芝1号”。“仙芝1号”作为国内首个有自主知识产权的灵芝新品种,其标本被中国科学院微生物研究所菌物标本

馆收藏;2015年,寿仙谷药业以“仙芝1号”为出发菌株,运用航天育种、DNA工程技术等高科技育种手段成功选育的“仙芝2号”灵芝品种,获得审定通过。该品种药用成分灵芝多糖和三萜,比日本主要灵芝品种“日本红芝”分别提高55.5%和40.7%。

在育种技术取得突破的同时,寿仙谷药业独创的灵芝孢子粉去壁技术,先后获得国家及省10多个科技专项的支持,开发出的灵芝孢子粉产品,有效成分含量提升8倍以上,这项技术填补国内外空白。

凭借育种、深加工的核心技术,以及通过中国有机和欧盟有机双认证的规模化中药材基地,寿仙谷药业在行业内率先建立育种、栽培、深加工等一整套完善的中药全产业链,为产品的安全高效提供核心保障。寿仙谷药业不仅被视为中药行业突破药材品质下降困境的标杆企业,也被公认为供给侧改革的标杆企业。

说到寿仙谷药业董事长李明焱,很多人都会对他的朴实谦虚印象深刻。朴实的李明焱,为寿仙谷药业制定了一个同样朴实的企业宗旨——为民众的健康美丽长寿服务。这个宗旨并不华丽,甚至有点俗气,但正是这个宗旨,指引着寿仙谷在打造安全高效优质产品的道路上,不惜成本,义无反顾,坚定不移。

天天出彩

福彩15选5(2017139期)

中奖号码:2 4 6 10 14		
奖等	中奖注数	每注奖额
特别奖	0注	0元
一等奖	60注	3570元

福彩3D游戏(2017139期)

中奖号码:6 9 5		
奖等	江苏中奖注数	每注奖额
单选	738注	1040元
组选3	0注	400元
组选6	1820注	200元

福彩七乐彩(2017060期)

中奖号码:3 6 7 9 17 22 29		
特别号码:13		
奖级	中奖注数	每注奖额
一等奖	1注	1349034元
二等奖	18注	10706元

体彩7位数(17080期)

中奖号码:4 6 0 4 2 5 8		
奖等	本地中奖注数	每注奖额
特等奖	0注	0元

体彩排列3(17139期)

中奖号码:3 6 0		
奖级	本地中奖注数	每注奖金
直选	386	1040元
组选3	0	346元
组选6	1158	173元

体彩排列5(17139期)

中奖号码:3 6 0 0 2		
奖级	中奖注数	每注奖金
一等奖	57注	100000元

体彩鸡尾酒

体彩“11选5”乐选玩法受欢迎 “3800万大派奖”提升奖金成色

体彩“11选5”新玩法上线后广受彩友好评,其中乐选四、乐选五独特的容错功能,让中奖变得更容易。再加上“3800万大派奖”活动助力,提升奖金成色。感兴趣的朋友可以到身边的体彩网点购买。 苏继