



近年来,随着直播平台的发展和资本的介入,职业电竞开始慢慢进入大众视线。和大多数竞技运动一样,职业电竞也是男女选手分开比赛。相比于男子职业电竞的发展程度和关注度,国内女子职业电竞还处于起步阶段。

5月6日,2017年NTF未来人类杯女子电子竞技城市冠军赛揭幕战在南京打响。作为本次比赛的参赛选手,Siss1和“997”(游戏中的网名)向现代快报记者揭秘了职业女选手的生存状态。吃饭睡觉打游戏的生活可能并没有你想象的那么美好,在她们激情的青春与梦想背后更多的是常人无法坚持的高强度训练,以及算不上高的收入。

现代快报/ZAKER南京记者 王静



揭幕战现场实况

吃饭睡觉打游戏?一天训练12个小时!

女子职业电竞手,看上去很美

青春与梦想

职业门槛不低 每天训练超过12个小时

来自湖南长沙的Siss1今年19岁,14岁就开始接触电竞网游“英雄联盟”的她因为游戏打得好,萌生了参加职业比赛的念头。2015年,Siss1只身来到上海,签约了知名电竞俱乐部OMG,开启了职业电竞生涯。

玩了两年游戏就可以加盟职业俱乐部,女子职业电竞的门槛高吗?“挺高的。”Siss1告诉记者,想要加入职业俱乐部,首先要经过线上对战,以及个人游戏级别的审查。目前女子的级别要求是“钻石级”,能够达到这一级别的女玩家很少。线上审核通过以后,还要进行线下试训,教练观战后再筛选出优秀的加盟战队。

从超级玩家升级到职业选手后,等待Siss1的是每天超过12个小时的高强度训练。“签

约后,训练基本就是生活的全部。每天下午1点到下午5点连续训练4个小时,吃饭休息一下,晚上7点到10点还要继续训练。有些刻苦的队友会练到十一二点。不过,为了队员们有规律的作息时间,俱乐部会在凌晨1点以后断网。”

在常人看来,8个小时的训练时间已经在挑战极限,但这只不过是职业电竞选手的日常。除此之外,他们还要在电竞直播平台上做直播。“俱乐部和直播平台签了约,我们每个月要直播120个小时,等于每天额外加了4个小时的训练时间。”Siss1说。

由于训练强度很大,年纪不大的选手们已经落了一身职业病。长期维持坐姿,手和腰都会酸痛,视力也下降得很严重。

女子职业电竞选手只有200人 收入远不及男队员

Siss1坦言,尽管训练十分辛苦,作为职业选手,除了真心喜欢玩游戏,想取得成绩打出名次才是她坚持的动力。

但是,在外界看来,除了对青春和梦想的坚持,吸引这些超级玩家向职业选手发展的动力还来自动辄百万甚至千万的年薪。

现实真的如此吗? Siss1告诉现代快报记者:“没有这么多。当初作为新队员加入OMG的时候,俱乐部包吃包住,底薪是每月4000元,直播每个月会给3000元,另外比赛取得名次的话,俱乐部会给一些奖励,但也不多。”

记者了解到,目前国内男子职业电竞选手的收入明显要高于女队员。普通男选手的底薪也有两三万,直播的收入还

有3万左右,平均下来,1个月五六万的收入是比较常见的。那些已经取得成绩,圈内圈外都有名气的,身价可以达到百万甚至千万。

面对巨大的薪水的差距,女选手们却很坦然。“男选手的竞技水平远高于女选手,竞争压力也更大。国内女子电竞战队2015年才发展起来,目前全国有名气的战队也就30支左右,职业女选手只有200人的样子。而男子电竞发展得更早也更快,男队现在大概有几千支。”来自DR战队的职业女选手997告诉记者。

在被问及男女队员之间竞技水平的差距时,Siss1形象地比喻道:“就是大学生和小学生比赛。和男队友对打,我们只有被吊打的份。”

现实与未来

职业电竞 也是青春饭

竞技水平上的巨大差距,也让外界对女子电竞的看法戴上了有色眼镜。不少人认为,很多女队的成立都带有营销的噱头,“美女选手”几乎成了组队的标配。997则认为,女子电竞还在起步的阶段,随着赛事规模和关注度的提高,女队员的实力和身价也会随之提高。

相比于外界的议论,997和Siss1都很感激父母对她们选择的认可。今年原本应该在上海某大学读大三的997,为了打职业比赛,2016年选择了休学。远在贵州的父母并没有阻拦。“现在电竞这么火,父母也会看到有关的新闻报道。毕竟这也不是歪门邪道,打不出成绩就继续还能回去读书。”997说。

打职业电竞,997的压力更多地来自年轻的选手。“我们队的平均年龄不到20岁,我在队里算年纪大的了。电竞比赛年龄越小越有优势。男队更是如此,有些20岁刚打出成绩,后面十六七岁的就冒出头了。”

对此,997想得很清楚。如果能打出成绩就继续做这一行,打不好的话会回去找一个安定的工作。更年轻的Siss1在谈及未来打算时告诉记者:“游戏不打了可以做领队或助理。”

997坦言,训练占据了很多时间,以前爱好的跳舞现在也不跳了。她也很多次想要放弃,甚至很怀念没有打职业比赛前的时光。“以前打游戏很开心也没有压力,打不好也没有人怪你,现在的话,没有打好就是这份工作做得不好。”

现代快报记者在翻看Siss1最近一年的朋友圈后发现,她几乎没有发过跟电竞有关的内容。如果不说,可能没人知道她会是职业选手。

作为过来人,997也给挣扎于是否要打职业的玩家提了一点建议。“职业电竞也要看天赋,一般三个月就能看得出来,有天赋不妨试一试,没有的话还是老老实实读书。”

商界声音

张近东:用智慧零售提升用户体验

快报讯(记者 刘德杰)5月10日是国务院确立的“中国品牌日”,5月6日,尽管是周六休息的时间,苏宁云商集团董事长张近东依旧把集团的核心高管聚集在一起,对“怎么样进一步提升用户体验”进行集中讨论。此外,天天快递的高管也同期被召回苏宁总部,商讨“如何整合双方业务,提升物流的用户体验”。

周末,原本是用用户逛街休息的时候,而此时,张近东与众高管全天研究的却是用户体验。“过去我们是销售员与用户面对面沟通,今天我们要优化互联网平台,要搞好智慧物流,要用大数据个性化服务,说到底就是用‘智慧零售’提升用户体验,不是简单靠人力蛮干。”他表示,所有的品牌都来自用户体验,国家设立“中国品牌日”就是为了让企业做好产品和服务,苏宁27年打造的金字招牌靠的就是“服务是苏宁的唯一产品”。

据了解,张近东在此次会上表示,要将原来在各体系的用户体验中心独立出来,提升至集团最高层直管,作为终极裁判部门,

代表用户倒逼各业务部门提升用户体验。此外,苏宁一系列引爆用户体验的服务产品也被抛出。

张近东表示,要求尽快明确“贵就赔、如约送、延时赔、代客检、极速退”等一系列创新服务承诺和产品。其中,贵就赔相当于价格保障,避免出现连续降价带来的损失和不愉快;如约送要满足用户个性化需求;延时赔则是针对如未在与用户约定的时间内提供服务就给与赔付;代客检是针对由苏宁自营销售的通讯、电脑类产品,如产生质量问题,苏宁可提供上门取件送检测服务;极速退就是为了解决退货之后的快速退款服务。

针对重点业务,张近东还给出了明确的时间节点,要求“贵就赔、如约送、延时赔、代客检”必须5月份推向市场,其他服务也要尽快推出。同一天,作为苏宁提升最后一公里用户体验的重要布局,天天快递的高管也被召回苏宁总部。此次培训,对双方的业务整合进行了研讨,将是以智慧物流统筹优化双方物流网络,全面提升用户体验的开始。

行业动态

P2P正常运营平台数量持续减少

快报讯(记者 王静)随着监管的逐步收紧,P2P新平台上线数量大大减缓,正常运营平台数量不断减少。据融360网贷评级组监测数据显示,截至2017年4月底全国正常运营的网贷平台共计1163家,环比下跌5.75%。

4月银监会和各地金融监管部门出台了一系列的互金整治政策,无法达到监管要求的网贷平台纷纷选择停业、转型。统计数据显示,4月份全国新增问题平台共计73家。其中,停业平台50家,占比68.49%,位居第一。

收益方面,由于近期银行理

财和宝宝类货币基金收益在不断上涨,余额宝的利率已由去年同期的2.5%涨到现在逼近4%,直接提高了1.5个百分点。为了留住投资人,有多家网贷平台也纷纷做了加息活动。不过,随着监管力度的不断加强,合规成本的相应提高,降息成为网贷平台平衡成本的必然选择,但是利率也会随着金融市场资金的充裕度做出相应的调整。融360重点监测的网贷平台数据显示,2017年4月份平台收益率为9.29%,环比3月份上涨0.12个百分点。