

匠人匠心系列访谈之二

袁根林:从医者到“尺痴”

——专访广东星艺装饰集团南京有限公司副总经理兼工程管理中心总监 袁根林

一凿一斧皆匠人
一执一念铸匠心



“无欲速,无见小利。欲速则不达,见小利则大事不成”,出自《论语》,讲的是人做事要专注,磨性子,方可成事。袁根林,给记者的第一印象是不急不燥;专访下来,第二个印象就是好琢磨,从2013年开始,自己研发了八项装修工艺。

从扬州的一所卫校毕业后,袁根林进了镇医院工作。也许是对现状的不满意,也许是对收入的不满意,袁根林不想一辈子就这样窝在镇医院。2002年,南京!不再是医生的袁根林,面对着一个陌生的城市,一个未知的将来。“家里对我的决定,不理解也很反对,毕竟我们的家族三代行医,家族里多半是医生。我当时心里也很没底。”他对记者说。当时星艺的孟总是袁根林的同乡,袁根林找到孟总,并且进入了星艺,干起了装饰,一干就是十五个年头。

从医院进入装饰行业,这样大的跨度等于从零开始。白天袁根林在装修工地干活,晚上他在南京一家工程管理职校上课,这样的生活一直持续了6年,2010年袁根林获得了由中国室内装饰协会颁发的室内装饰监理工程师荣誉证书。“这段时间的生活对我是一种磨炼,被斥责过,被骂过,我曾经想过放弃,想想如果在扬州,至少每天晚上回到家还能吃上一口热饭;如果在医院,

也不需要低下头去面对各种各样的客户。人啊,有一种坚持叫相信自己。”从2002年开始,袁根林一直从事室内装饰工程管理。2008,袁根林加入广东星艺南京公司工程部,做了工程部的副经理,2010年被升为工程部经理。2012年,同样是在南京,袁根林开始了他人生中值得骄傲的旅程。“吃得苦中苦,方为人上人。回头来看,的确如此。”2012年,袁根林着手改革。改变了原先的管理框架,强化管理流程,成立工程管理部独立部门。“从现在看,这场改革是见成效的,虽然当时可能阻力很大,但事实是这场改革让我们受益匪浅。”2014年,他被提升为南京公司副总经理。

2013年,袁根林“爱琢磨”的个性成就了一项发明。“当时我收集了装修过程中不少客户的反馈意见,如在强电和弱电安装上的弯角问题,于是发明了弧形工艺及弧形尺。”他告诉记者,在电路安装中,PVC管九十度弯角不能多,如果超过两个,电线安

装就会带来很大的麻烦,影响散热,可能会导致意外。但有了这个弧形尺后,不管遇到多少个弯角,都不会给后期使用留下隐患。之后,似乎袁根林成了“尺痴”,相继发明了用于安装浴室混合龙头的“水平尺”,板与板之间留缝的“定位尺”等等。2014年,袁根林开始改进部分板材的外观尺寸,增加个性化。大大减少了在搬运过程中产生的额外费用,以及在施工过程中减少一些可预见的质量隐患。袁根林说,虽然只是对一个尺寸的小小琢磨,但正是因为这个琢磨让我们赢得了市场。

从2013年开始,袁根林一共发明了8项装修工艺,在装饰规范上被业界称为“尺痴”。“思维决定行为,凡事没有一尘不变”,从门外汉变为装饰行业发明者,袁根林的这场跨界靠的是一份执着的匠心。

大咖入场证索卡热线:
84707886



国家建筑装饰工程设计专项甲级
建筑装饰装修工程专业承包壹级

大咖起来

星艺集团家装文化节

不是大咖不聚首,不看大咖不装修!

年度特别巨献

4月29日-5月1日

地点:南京河西国际博览中心2号馆

1 来就送
凭大咖入场证来到现场,都可以凭卡登记并领取精美礼品一份。

2 实景体验
展会现场专门建设1:1实景样板体验馆。

3 软装现购
3000元软装无敌券大放送,六大主要家居空间家具及软装整套平价购买。

4 大咖底价
国内国际一线大物品牌主材育全市底价,再送现金抵用券。

5 幸运抽奖
现金金蛋现场砸,100%中奖,43吋东芝液晶电视机大派送。

6 精装套餐
经典精装套餐,原价1588元/m²,活动抢鲜价1288元/m²,全城仅限50户!