



追加5000万补贴

苏宁易购再推以旧换新

集结国内外5000个知名品牌，更为众多新品打造首秀平台……作为上半年家电3C的“双11”，即将到来的苏宁易购418家电3C狂购节可谓诚意满满。针对当前家电3C等产品较强的换新需求，苏宁易购将追加5000万补贴，重启以旧换新。此外，南京苏宁易购也将在4月14日启动超级团购日，抢先拉开全品类大促的序幕。

现代快报/ZAKER南京记者 刘德杰

家电超龄隐患大，苏宁发补贴助力以旧换新

统计数据显示，冰箱的使用寿命年限为12年—16年、空调为8—10年、电饭煲是10年、煤气灶8年、电视8—10年……看到这些数字不禁要问，你家的家电超龄吗？记者在走访中了解到，不少市民在家电使用过程中，存在“不用到坏，坚决不换”惯性思维。

超龄的家电到底存在哪些隐患？据南京苏宁易购相关负责人介绍，近年来因家电超龄使用

导致火灾的比例呈上升趋势，大部分家电超龄后使用容易出现耗电大、使用效果变差等情况，再加上对超龄家电的处理不当，容易造成环境污染。

而在南京，九成的淘汰家电被遗弃，通过正规企业回收的淘汰家电仅占一成。针对当前家电换新中存在的问题，苏宁易购在今年418家电3C狂购节来临之际，将追加5000万补贴，重启以旧换新。

补贴方式更直接，空调、彩电最高可获500元

记者了解到，此次苏宁易购重新开启“以旧换新”服务，补贴的方式将更直接。活动期间，用户购买新家电后，凭旧机凭证、身份证件、购机发票，即可在购机的苏宁门店收银台领取补贴款或礼品卡，或者直接到服务台返礼金券。此外，手机、电脑、电教产品、生活电器产品可带到苏宁门店，由相关工作人员进行回收，而传统大家电，苏宁将安排正规回收商上门回收。

空调、彩电的补贴力度最高可达500元，冰洗、电脑、生活电器等最高可达300元，手机、厨卫也将有50元到200元不等的补贴……此外，旧机和新机将按照一一对应的原则操作，确保更多的用户享受到福利。

值得关注的是，作为此次苏宁418的前奏，从4月14日开始，南京苏宁易购超级团购日也将

启动，200款新品将在苏宁首发上市；苏宁各大品类也推出给力的促销，全场大牌家电低至5折，套购家电满额还可以获赠3000元通用券。

苏宁各品类补贴标准	
品类	补贴标准 (礼品卡/礼金券)
空调	100元—500元
生活电器	100元—300元
彩电	100元—500元
手机	50元—100元
冰洗	100元—300元
厨卫	100元—200元
电脑	100元—300元
电教产品	100元—300元

▶ 数据说话

P2P平台3月份平均收益9.17%

快报讯（记者 王静）据在线金融搜索平台融360监测数据显示，截至2017年3月底，全国正常运营的网贷平台共计1234家，环比下跌5.28%，其中新增平台数为3家，与上个月相比略有增加。

数据显示，3月份全国新增问题平台共计72家，环比2017年2月份增加13家。其中，停业平台54家，占比75%，位居第一；转型6家，占比8.3%；跑路4家，占比5.56%；提现困难6家，占比8.3%；经侦介入1家；诈骗1家。网贷行业进入加速淘汰阶段，主动停业平台占比较高，分析认为，随着行业监管政策频出，网贷平台在银行存管、信息披露及网络安全等方面都面临不小监管压力，平台生存压力进一步加大，近期厦门、广东、北京等地相继出台网贷监管细则，会加速一些不符合监管要求的平台退出或者转型，这是停业问题平台增多的重要原因。

值得一提的是，2017年3月份平台收益率为9.17%，从最近几个月的数据来看，网贷行业收益率处于横向盘整阶段，预计未来网贷行业收益率下降依然是大趋势。

▶ 行业动态

焦点科技升级供应链金融模式

快报讯（记者 王静）中小制造业企业长期面临着融资难的问题，而不少供应链平台仅停留在扮演信息服务的角色。如何让更多的江苏中小制造业企业得到低成本的生产资金支持？南京上市公司焦点科技近日与苏州银行进行战略合作，深度探索布局供应链金融。

据悉，苏州银行将给予焦点供应链服务有限公司一定授信额度。通过供应链金融模式，焦点科技旗下百卓采购网将从信息平台过渡到交易平台的转型升级。百卓采购网上注册的企业在采购时能向平台申请到一笔低成本的资金，用于解决生产资金短缺的难题。从申请到授信一般只需要三五天的时间。

值得一提的是，由于申请的资金只能用于从平台上注册的企业采购生产资料，平台能有效掌握资金的流向，有效规避金融风险。



CFP供图

与八大机构中止合作引来询问

在共享单车摩拜单车和ofo的激烈竞争中，永安行凭借着在2016年下半年开展的无桩共享单车业务，被称为“共享单车第一股”。引起市场高度关注的则是，该公司A轮融资先是宣布完成而后突然中止，这一急刹车也引来了发审委的询问。

对此，有市场人士评论，永安行的盈利，其实吃的是有桩单车的政府饭。比如跟某地方政府签约，帮你建多少桩，投入多少自行车，然后政府付款。其弊端是，政府审批流程长，且地点比较固定以及办卡比较麻烦等问题，导致用户体验下降。

无桩共享单车盈利模式存风险

在特别风险提示中，永安行提示了三大风险：首先是用户付费无桩模式对发行人未来业务影响的风险；其次是政策支持持续性的风险；第三是物价大幅上升导致系统运营服务类项目成本增加的风险。在永安行提示的三大风险中，其实质是共享单车的盈利模式之争。

永安行在招股书中试图对共享单车的两种模式进行定位，传统的政府投资有桩系统模式为一项基础民生服务，而

新兴的用户付费无桩模式为一种商业化补充，后者兴起并无法取代基础民生服务的需求。其指出，无桩共享单车出现时间短，多为创业企业，多处于早期投资阶段，尚未形成稳定盈利模式。社会各界对无桩共享单车无序竞争、投放过度等问题出现争议，持续性和发展方向尚有不确定性。

公司提出预警，倘若因经营模式探索不成功、商业环境变化、投资环境变化等，不排除出现共享单车业务停滞。

资旗下公司。据公告透露，管理层认为无桩共享单车业务未来发展前景看好，但近日社会上存在部分对无桩共享单车投放和运营管理的异议。公司与上述投资机构再次协商，各方同意放缓进度，终止上述投资，并签订《终止协议》。

围绕着与八大机构先合作后中止的急刹车，发审委对永安行提出询问，要求其进一步说明发行人与八家机构决定加大对无桩共享单车业务领域的投资而后又决定中止的原因和合理性，未来在该领域的发展规划等等。

据《北京青年报》