

辣评2月销量，SUV成“票房保障”

日前，国内汽车2月销量榜新鲜出炉，SUV车型表现突出，进阶为“最红炸子鸡”。尤其值得一提的是，在SUV热销榜前十中，自主霸气占据八席，成为自主品牌当之无愧的“票房保障”。上榜合资品牌中，1月排在第三的昂科威被挤至第九，大众途观被挤出2月前十榜，本田CR-V则挤入前十位列2月热销榜第八。

现代快报/ZAKER南京记者 张雷

SUV成自主“票房保障”

从近年的市场看，在SUV领域的市场角逐中，自主品牌表现一直非常抢眼，SUV车型也成为自主品牌汽车抢占市场的利器。热销榜显示，哈弗H6和H2、广汽传祺GS4、宝骏560、长安CS75和CS35、吉利博越、风光580均以亮眼的业绩表现进入前十。

其中，哈弗的两款车1-2月累计销量已突破十二万，长安的两款车累计起来的销量也直逼100000+。值得注意的是，除了风光580、哈弗H2、本田CR-V、吉利博越环比微增外，其他上榜车型较上月均有所下滑，其中昂科威下滑最多，跌幅达52.7%。

不过记者分析认为，鉴于2月由于春节缘故，是传统的车市淡季，上述品牌车型销量有所下滑也无可厚非，而且从SUV市场表现要高于整个车市来看，毕竟也为保障各品牌的开年“票房”作出了不小的贡献。

加码SUV车型成车企常态

事实上，国内SUV市场一直处于增长态势，即使在汽车市场整体进入增速、增幅“双降”的常态之

后，SUV仍然保持了一个较高的增长速度。尤其是自从2016年以来，SUV车型的增长尤为迅猛。

面对高涨而积极的市场反馈，各车企不遗余力地推出自己的SUV新车型或者改款车型，以稳定或进一步拓展自己的市场份额。以江淮为例，由于节后销量出现疲软，整体销量尤其是SUV车型销量出现大幅下滑，于是积极推出了瑞风S3天智蓝版，以扭转局势。据了解，瑞风S3天智蓝版相比现款车型，配置升级高达10处，并给出了1.2万元的现金优惠，性价比更高。

而市场形势同样不乐观的东风悦达起亚，也在日前以较低的价格推出了KX7中大型SUV。比起同级车型，KX7顶配车型也仅仅才达到了竞品的起步价，延续了韩系车性价比高的特点。

就连偏安一隅的东南汽车也全速加码SUV车型，日前在包括南京在内的百城举办了交车仪式，南京上百台DX3、DX7同时交到车主手里，并且在后市场上也加码服务，在场的车主可以享有工时八折/零件九折、全车6大系统5年或15万公里超长质保、一年4次免费健诊、市区24h救援服务及终身免费洗车等周到服务。

SUV利润战已打响

SUV固然是自主品牌的“票房保障”，但票房不等于利润。事实上，为了拼抢市场份额，低价向来都是自主品牌的杀手锏。长期以来，利润低下一直是自主品牌车型的优势，也是制约其可持续竞争力的短板，品牌溢价能力差恰恰是诸多自主车企努力加强品牌建设的重要原因。

以长城汽车为例，1-2月份累计销量16.87万辆，整体表现符合市场预期，但产品结构分化严重也是事实，由于受购置税影响，其H6此前销量有所回落，加上增配、减价致使其利润空间压缩，而H2虽然销量上行，但利润相较之下就更低了。

反观合资品牌SUV，虽然销量比不上哈弗H6、H2、广汽传祺GS4等，但由于品牌溢价高，单车利润相应也高，个别走俏车型甚至要加价才能买到，由此而带来的直接问题是SUV利润战势必打响。从可持续竞争性角度看，自主品牌尽管在销量上力压合资SUV，但其实占不了多少便宜，因此当务之急，自主品牌仍需多管齐下，提高质量的同时，加强品牌力的建设和提升，以确保尽快形成对合资SUV的全面狙击。

韶车

4S店车卖得挺好，为何还“倒闭”？

常有汽车人跟我抱怨：我们车子口碑挺好，为什么销量一般？

“我们常感恩回馈，消费者仍旧十动然拒！”

“我们都赔钱卖车了，市场反馈还是不积极！”……

遇到类似的情况，我常常安慰“一定会好起来的！”却心想：有的4S店车虽卖得好，但你知就赚钱？有的4S店名号虽响亮，你知就快要“倒闭”了？

这怎么看都像是彻头彻尾的悖论，听起来多少会让人有点小郁闷。

很不幸，因为这是现实。

最近，南京汽车业内传出两则重磅消息。一个传言是某自主品牌4S店倒闭，老板已“跑路”，而这家4S店曾是品牌体系内的全国旗舰店，如今已运营近七年；另一个传言是某合资品牌南京销量第一的4S店，由于盈利差等原因计划退网。

这是汽车人无奈的市场故事。他们曾是勇敢的开疆拓土者，也曾是欲望车市里数以百万计的一员，如今却面临梦想无处安放境遇。

命运似乎注定要为难他们一下。

公开数据显示，上述某自主品牌去年全年销量平平，今年1-2月销量惨淡，下滑严重。而上述某合资品牌则从去年到现在一直市场疲软，甚至个别月份出现销量雪崩现象。

当然，除了品牌层面的整体不景气、商务政策的不合理……具体到苦不堪言的4S店，遇到如此变故，必然也是由多种情况导致。如追求业绩增长，忽视利润增长；服务不到位，后市场利润流失；随意发动价格战、广告战、促销战烧掉利润；库存积压，成本骤升吞噬利润……

可以预见的是，今年以及未来几年，4S店“倒闭”将不鲜见并成“潮流”。

我们都难逃被时代裹挟，这就如同上滚动电梯一样，你若不走，后面总会有人推你走。你摔倒了，会有无数人从你身上踩踏过去。

在大时代的变局里，世事无常，唯愿你们精进不已，并被善意对待。

现代快报/ZAKER南京记者 张雷



NISSAN
Innovation that excites

技术日产 人·车·生活

NISSAN 智慧暖春季
约惠科技 半税而来

3月1日-4月30日，购1.6L车型可享购置税减半*

*购1.6L车型并选择2年日供0.9元起的零首付方案，即可享受购置税减半优惠



TIDA



轩逸 SYLPHY



LANNIA 蓝鸟

NISSAN I-SAFETY
智·安全·安心·生活

FEB
2月购车享好礼

东风日产 购车无忧


NISSAN 动心之选
上车巴巴 选心动座驾

售后服务
到店参与“春季暖心荟”，赢取更多优惠

置换活动
任意品牌置换多款东风日产车型至高可享万元(含税)补贴

东风日产文华专营店 南京市江宁区双龙大道918号 025-66603999
东风日产福宁专营店 南京市栖霞区尧新大道92号 025-82265959

东风日产汉虹专营店 南京市栖霞区幕府东路228号 025-85338767
东风日产华星专营店 南京市秦淮区大明路274号 025-52618800



服务热线
400 830 8899 800 830 8899
www.dongfeng-nissan.com.cn

NISSAN MAXIMA 天籁 TEANA 天籁 MUHANU 2.0 X-TRAIL 奇骏
QASHQAI 2.0 LANNIA 蓝鸟 TIDA 骐达 SYLPHY 轩逸 SUNNY 阳光
LIVINA 乐风 MARCH 玛鲁蒂 QUEST 逍客 PATROL 帕拉多 Z 日产 GT-R

东风日产