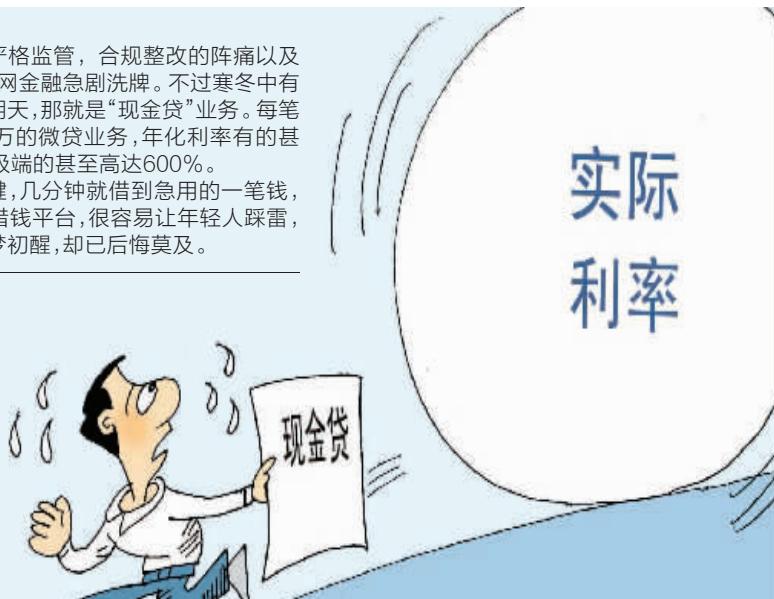




现金贷套路满满 隐性利率可高达100%

网贷行业迎来了严格监管，合规整改的阵痛以及银行存管倒计时，互联网金融急剧洗牌。不过寒冬中有一种网贷业务却热火朝天，那就是“现金贷”业务。每笔三五千元，最多不过2万的微贷业务，年化利率有的甚至超过了100%，一些极端的甚至高达600%。

从手机上轻点按键，几分钟就借到急用的一笔钱，但鱼龙混杂的手机端借钱平台，很容易让年轻人踩雷，往往等到还钱时才如梦初醒，却已后悔莫及。



CFP供图

绝口不谈利息，不透明制造陷阱

不断有现金贷的客户在网络各个角落，倾诉自己借钱遭遇的“高利贷”。

深圳一家互金平台总经理称：“实际上都属于民间的微贷业务，如今很多出现在互联网上，一般目前微贷业务月息在二分三左右，但是有些通过QQ、短信、电话找上门的平台，五花八门，利率最后往往高得惊人。”

从手法来看，现金贷平台的高利率通过多种手法掩饰，“不透明”甚至制造陷阱成为客户中招的主要原因。

记者致电3家互联网“现金贷”业务的平台，第一家语音提示输入身份证件号和电话号码，否则无法进入人工系统。第二家记者通过人工咨询，“借1万分12期还，总共需还多少钱？”对方回答说，没办法告诉你，只能通过APP注册，然后按提示填资料、输入借款金额借钱后，才能看到服务费是多少。第三家则对记者反复强调，不收取利息，只收取服务费，具体手机端注册、申请，系统会自动处

理。

银行或者P2P网贷借钱，都会直接跟你谈利率，一算就知道要还多少钱。但是这些做现金贷的平台，一开始都不会跟你谈利率，更不会直接告诉你该还多少钱。他们将“利率”这一敏感词抹去，取而代之的是“手续费、服务费”等，这样就规避了法律红线。

《最高人民法院关于审理民间借贷案件适用法律若干问题的规定》第二十六条规定，借贷双方约定的利率未超过年利率24%，出借人请求借款人按照约定的利率支付利息的，人民法院应予支持。借贷双方约定的利率超过年利率36%，超过部分的利息约定无效。借款人请求出借人返还已支付的超过年利率36%部分的利息的，人民法院应予支持。

可见，年利率超过36%，就已经不受法律保护了，借款人超出36%之外的利息完全可以拒还。所以，现金贷平台都在极力回避“利率”二字，使用各种隐性办法使实际利率超高。

“等本等息”还款法套牢贷款人

一位从事过现金贷的网贷人士透露，“逾期”成为各家平台心照不宣的赚钱手法。到了还款日期，平台故意不提醒，有的小平台甚至以交易故障来阻挡客户按时还款，从而使之逾期产生可观的滞纳金。“逾期拖得越久，就会像滚雪球一样越来越多，借笔小钱最终要拿大笔钱来偿还。”

此外，一些现金贷的平台还会运用复杂利率的计算手法，让借款人看不明白，从而变相获取高利率。一般P2P网贷平台常见的还款方式有5种，如一次性还本付息、先息后本、等额本金、等额本息、等本等息。

银行房贷还款通常采用等额

本金、等额本息两种方法，这两种方法也是网贷常见的还贷方法。不过，有的现金贷平台采用了“等本等息”还款法，使实际的借款年化利率瞬间飙升。由于计算的专业性和复杂性，很多人根本看不懂。等本等息即是每一期都是按全额计息，不管你本金还了多少，但利息都是按全额计息。所以实际利率往往比标明的利率高出一截。据行业估计，我国目前活跃的现金贷客户数量在1000万—1500万，由于借款额度超低，多数都是刚踏入社会的低薪阶层，而他们往往也是金融知识缺乏的群体，遇到层层套路，很容易深陷其中。

如何规范

完善大数据体系 放款给急需的人

从事过现金贷的网贷人士说，微贷业务每笔金额很少，但是在成本上与做几十万、几百万的业务差不多，同时坏账又多，这就使得部分现金贷平台剑走偏锋，出现超高利率，越过法律红线。

如何使没有钱的人借上一笔小钱，借贷环境也很规范呢？

从现金贷平台方面来看，讯鸟数据CEO杨立恒认为，一是完善大数据体系和风控模型。放款给那些急需用钱的人，需要快速判断用户画像，需要很强的大数据和风控模型来做支撑，但是目前国内现金贷平台几乎很少能满足这些要求。二是准确评估用户属性，产品定价回归理性。筛选出相对优质的客户群体，从多方面的数据来判断是否可以支撑最后的贷款利率，全方位维度全面分析，明确判断客户用款场景，降低坏账率。三是提高借款人的认知度，借款用户也需要接受教育，意识到现金贷的高额利息，以及逾期时带来的后果。

市场相关数据显示，目前现金贷行业整体业务规模在200亿左右，未来有望达4000亿以上。互联网金融的快速发展，离不开规范与透明。现金贷的混乱局面，除了借助大数据风控，面对法律的借贷利率红线，平台的规范化和透明化刻不容缓。

据《华夏时报》

热门公司

顺丰上市后首份年报出炉 去年净利润高达41.8亿

快报讯(记者 王静)备受关注的顺丰控股昨天晚上正式披露了2016年度报告，这也是顺丰控股上市后披露的首份年度报告。公司去年营业收入和归属净利润均出现同比增长。年报显示，公司在报告期内实现营业收入约574.8亿元，同比增长19.5%。与此同时，公司实现归属净利润约41.8亿元，同比增长279.55%。

财报数据显示，2016年顺丰控股业务量、营业收入和利润都取得大幅增长，实现快件业务量25.80亿票，同比增长31.00%，营业收入574.83亿元，同比增加19.50%。而扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润为26.43亿元，持续经营业务同比增长62.85%。

据悉，在顺丰借壳上市时，曾向交易对手做出过业绩承诺，承诺顺丰控股在2016年度、2017年度和2018年度实现的合并报表范围扣除非经常性损益后归属于母公司的净利润分别不低于21.85亿元、28.15亿元和34.88亿元。而从最新披露的公司年报来看，顺丰控股完成了首年的业绩对赌。

报喜之余，公司还披露了向全体股东每10股派发现金红利1.00元的预案。

2月24日完成重组上市的顺丰控股近日在二级市场上也备受关注。上市后连续三天冲击涨停，最高时涨至近74元。此后股价有所回落，截至上周五收报62.91元/股，上市以来涨幅超25%。

布局体育健身领域 贵人鸟拟27亿元收购威康健身

快报讯(记者 王静)贵人鸟昨晚公告，公司拟以发行股份及支付现金相结合方式收购威康健身100%股权，交易价格初步确定为27亿元。其中，公司以发行股份的方式购买威康控股持有的威康健身75%股权，以支付现金方式购买上海昱羽持有的威康健身25%股权。同时，公司拟募集配套资金不超过6.75亿元，用于支付本次交易的现金对价。

公告显示，威康健身专注于健身会所运营业务，通过健身会所为客户提供功能齐全、设备专业、服务多元的全方位运动健身服务。威康健身下属健身会所主要分布在上海、北京、重庆、杭州等国内一二线核心城市，分为Will's、Will's Elite、W-Yoga、Will's Yoga。

市场焦点

ST股集体迎来摘帽行情

每逢年报的密集披露期，ST板块总是格外热闹。

3月8日起，*ST星马撤销退市风险警示，变身华菱星马，成为今年第6家摘帽的ST公司。此前，*ST星马于2月27日晚间发布2016年年报称，公司去年实现净利润7555万元，同比扭亏，同时向上交所申请撤销退市风险警示。3月1日早盘，*ST星马股价高开高走，封涨停板，报收8.36元。

*ST星马是近期异常火热的摘帽行情的一个缩影。ST板块出现了难得一见的“集体摘帽”现象。超过七成的ST股2016年业绩好转，实现扭亏为盈，其中，有40多只个股存在脱星摘帽预期，有条件消除实施退市风险警示的情形。

与ST板块火热的摘帽行情相伴而行的还有ST板块的逆市走强。据记者了解，从1月

17日以来，ST板块指数上涨超12%，而同期大盘指数仅上涨约3.6%。大批ST股跑赢上证指数，*ST舜船、*ST金瑞、*ST黑豹等个股涨幅居前。

不过，在未来的时间，随着监管越来越严格，摘帽可能“打铁还需本身硬”。3月6日，深交所指出，在年末突击进行重大交易，是一些公司借以扭亏摘帽、规避连续亏损戴帽、暂停上市以至退市的常用手段。

针对这一现象，深交所在上市公司年报披露期间进一步强化了对年末资产出售、重大资产重组等交易事项的监管力度，密切关注会计处理合规性、高溢价变卖资产、关联方潜在利益输送等利润操纵行为，把依法从严全面监管的要求落到实处。

据《经济观察报》