

汽车保费趋向一车一价 专家教你少花钱!

6月24日,为改变此前商业车险费率价格机制不科学、条款费率与消费需求不适应,行业转型无动力等弊端,根据保监会的改革试点方案,江苏省商业车险改革正式实施,将充分释放市场竞争,利好车主。不过,“奖优罚劣”的原则,也让不少开车习惯不好的车主着了慌,哪家保险公司更好?如何才能更省钱,不妨听听业内专家怎么说。

现代快报/ZAKER南京记者 张雷

“奖优罚劣”,保费一车一价

根据保监会提供的数据显示,2015年,江苏省保险行业承保机动车辆1308.73万辆,实现车险保费收入531.15亿元,占全省财险保费收入的75.69%,其中商业车险保费收入415.68亿元。

由此可见,此次商业车险改革涉及江苏千万人的切身利益。除了风险匹配费率——即出险

次数多、理赔金额高的车主,来年的费率也相应上浮较大,还按照车型的“零整比”系数大小进行差异化定价。比如,一款车原本价值20万元,但如果要购齐全车的零配件需要100万元,则该车的“零整比”系数为5,零整比系数越高则保费也相应增加。

江苏省保监会工作人员告

诉记者,本次改革的逻辑是“奖优罚劣”,出险次数、理赔金额都将影响下一年度保费费率的升降,保费也会随之增加或减少。此外,零整比越高的机动车,车险费率可能会越高,最终的车险价格也就越高。“总的来说,保费跟车不跟人,趋向一车一价。”

三个因素让你多花钱

从上面的分析不难得知,出险次数的多少、理赔金额的大小以及车型“零整比”都是影响保费差异的重要因素。也就是说,按照相关规定,出险次数越多、违章多,保费越高;理赔金额越高,保费可能越高;购买的汽车“零整比”系数越大,保费可能越高。

具体来看,一年不出险,保费打7-8折,3年不出险打7折,如

果连续三年没有发生赔款的车辆将享受保费6折的优惠;反之,上年发生5次及以上赔款的车辆,保费将上涨2倍,所以一些小剐小蹭的事故,就尽量不要向保险公司进行理赔;另据业内人士介绍,在车险费率改革方案中,除了汽车价格,机动车辆的“零整比”也考虑进去了,如果不是特别需要,可以多加横向对比预算内的同级别车型,尽量买一款

零整比系数低的汽车,这样一来又能省部分钱。

事实上,除了保费,车主们比较关心的还有理赔。因为理赔金额高也将影响下一年度的保费。而一直以来,理赔过程中保险公司的扯皮也是经常有的事。对此,本次车险改革将三责险中“被保险人”“驾驶人的家庭成员人身伤亡”列入承保范围。

选择靠谱的保险企业

其实,除了如何省钱以外,选择一家靠谱的保险企业更重要。这种靠谱具体表现在,理赔速度是快是慢,理赔程序是繁是简,服务态度好还是坏……其实,每一位保险用户对此都有深刻的体会。

江苏省保监局副局长王宝敏曾表示,这次商业车险改革的

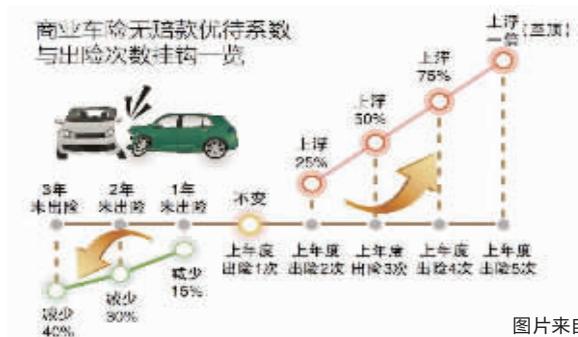
核心是把商业车险产品的制定权交给行业,把产品的选择权交给消费者。如此说来,行业竞争机制在市场上将得以充分发挥,而消费者的选择权也将得到充分释放。

那么,消费者该如何辨识哪家保险企业更靠谱呢?实际上,为了解决这个问题,近二十几天

以来,现代快报利用互联网发起了“2016万众评选保险金口碑”活动,号召用户根据自己的体验,对入选的二十家保险企业进行投票并针对保险行业建言献策。整个评选活动期间,累计9万余人参与投票,万余条留言,最终十家保险企业获得用户青睐和好评。

●●● 小贴士

商车改革后理赔有哪些变化?



图片来自网络

改革后索赔是否更加方便?

答:商车改革后的另一大亮点为索赔资料更简化。新版条款对索赔资料予以清理,保险公司不得要求消费者提供在实践中不合理不必要的索赔资料。比如,盗抢险索赔时,不用再提供驾驶证复印件、行驶证正副本、被保险人身份证复印件、道路运输许可证或营运许可证复印件以及全套原车钥匙等。

车辆停放时被其他车辆撞坏,找不到肇事方,本车投保了车损险,保险公司可否赔付?

答:按照损失70%赔付,行业示范条款约定“被保险机动车的损失应当由第三方负责赔偿,无法找到第三方的,实行30%的绝对免赔率;如果附加《机动车损失保险无法找到第三方特约险》则可以在附加险项下赔付免赔

的30%的车辆损失。

驾照过期,也能理赔吗?

答:商车改革后,车损险删除“驾驶证有效期已届满”及“未按规定审验的驾驶证”等责任免除。

也就是说,今后驾驶人因忘记更换驾驶证,“在到期日起一年之内无其他原因被吊销或撤销的,可正常换证的,保险公司仍能给予赔偿”。改革意味着保险条款更加人性化,更加符合社会公众需求。

误伤家人,同样可赔吗?

答:商车改革后,过去开车伤了自家人不理赔的情况得到了扭转,第三者责任险删除了“对被保险人及被保险人允许的驾驶人的家庭成员造成的人身伤亡”、车上人员责任险删除了“车上人员在下车时所受的人身伤亡”。

也就是说,驾驶人在开车的过程中,万一发生了以上这些情况,保险公司也要理赔。

市场调查



8 保险公司免费赠送给你的意外险,你会领取吗(单选)



■ 会 ■ 不会 ■ 一定有内幕,不搭理

点评

胥爱玉

太平人寿江苏分公司

赠送保险是提升保险公司品牌影响力的方式之一,如果投资者选择接受的话,最好能核实保险销售人员身份,特别是电话沟通中保护好个人信息。需要提醒的是,目前赠送的保险只有意外险,且保险期限不能超过1年。



9 你了解的保险理赔速度是不是特别及时(单选)



■ 雪中送炭、非常及时 ■ 磨磨唧唧、态度很差
■ 程序繁琐、耽误时间

点评

刘剑

中英人寿江苏分公司总经办主任

对于保险理赔慢的问题,各家保险公司都有自己相应的理赔程序,现在各家公司也在积极有效地改进,现在我们可以看到,一些小险种的在线理赔等等,都是整个行业在进步,就拿我们中英人寿来讲吧,我们对于理赔事项清晰明了,且材料齐全的理赔案件,最快能在12个小时之内完成理赔,同时对于一些重大灾害赔偿等事项,我们还开通了理赔绿色通道,这些都是保险公司不断增强保险理赔服务的措施,目前,我们除了传统的理赔渠道外,还开通了微信理赔通道,为客户营造了更加便捷的理赔通道。

国联人寿荣获“最具成长性保险品牌”及“最具创新力保险产品”两项殊荣

国联人寿自2015年开业以来,按照“立足无锡、深耕江苏”的步骤稳健发展。今年,公司凭借“诚信、稳健、规范、创新”的核心价值观,坚持“保险姓保”的发展初衷积极开拓价值业务,有效发挥保险的经济补偿、资金融通和社会管理功能,塑造了良好的品牌形象,被评为“2016年度最具成长性保险品牌”。推出的“稳赢人生财富计划”由福满门B款年金保险和福满堂B款两全保险(万能型)组合,涵盖子女教育、退休养

老、资产传承等特点。该产品得到了市场和业内专家的普遍认可,摘得“最具创新力保险产品”奖。此次获奖是业界对公司经营成果和发展潜力的极大认可。国联人寿将以此次获奖为契机,践行“客户为先、责任为重;专业专注、共创共赢”的经营理念,满足客户多样化需求,维护被保险人合法权益,助力保险业健康可持续发展。据悉,国联人寿将于12月2日,再推出一款福满人生的重磅新产品。