

“水务公司”免费测水质,你信了就输了

“水务公司”免费上门做水质检测,这样的好事被南京市民王女士摊上了。检测后,工作人员表示水质很差,要用滤芯,并向王女士推荐两个进口的滤芯,价值600元。王女士买下后发现,被骗了。现代快报记者从玄武警方获悉,水务公司根本没有派人上门检测水质,而王女士购买的滤芯是只值几十元的劣质产品。

通讯员 秦娅斌 杨维斌 现代快报/ZAKER南京记者 陶维洲

8月初的一天中午,后宰门派出所接到王女士报警,称遇到了骗子。民警上门后,王女士反映,上午独自在家时,来了两名自称是水务公司检测员的小伙子。他们称正在挨家挨户进行水质检查,请市民予以配合。两人还掏出工作证在王女士面前晃了一下,并表示检测不收费,王女士便让他们进了门。两人来到厨房,用仪器接上

水龙头,折腾一番后连连咋舌。“你们这一片的水质都不怎么好啊!”小伙让王女士看,仪器的仪表盘上显示水质为“劣”。王女士慌了神,赶忙询问如何改善。这时,一人从包里掏出一个自来水过滤器,称这是他们公司内部专供的进口滤芯,特别好用。这次自己偷偷带出来几个,可以卖给她。王女士听罢,毫不犹豫地付

给对方600元,买了两支过滤器。但“检测员”走后,她细细回想,越觉得不对劲,随即拨打110。经过民警检查,王女士购买的过滤器十分粗糙,无外包装和产品认证标志,属于“三无”产品。民警随后找到了专业人士,得知这种过滤器是劣质产品,市场上售价仅几十元。民警也联系了水务公司,得知并未派检测员上门检测水质。

女子微商购物被骗 网上投诉时又陷退款骗局

快报讯(通讯员 鼓公宣 赵柏恋 吴晨露 记者 顾元森)近日,鼓楼区市民陈女士非常郁闷,她通过微商购物被骗,心有不甘,便想投诉,谁知再次陷入退款骗局,结果损失近6000元。

8月16日,陈女士在微信朋友圈一微商处购买一套价值2999元的高档护肤品,使用一段时间后觉得效果与宣传不符,要求退货,可该微商推脱几次后,再也联系不上了。陈女士准备投诉,由于微信上没有投诉电话,她便上网搜索。当输入关键词后,首页第一条就是:“微信官方郑重声明:微信免费投诉电话010-5719××××,受理退款、退货、投诉、维权等业务。”陈女士立刻拨通这个号码。

陈女士通过电话将购物

渠道和汇款方式都提供给投诉平台客服人员,很快收到一条由010××××发来的信息:“您对××店铺的投诉已受理,如需退款请回复1。”陈女士回复1后又接连收到退款验证信息,陈女士便按要求,将当时付款的支付宝账号、密码及验证码发过去。

随后陈女士收到支付宝信息:“李×的支付宝账户正在向您汇款2900元。”陈女士查看账户,并未收到钱款。她又接到一个电话,告知:“您申请的2900元退款已退回您的预留账户上,但账户内必须有高于2900元的钱作为风险担保基金才可以取到这笔款项。”得款心切的陈女士向同事借钱到银行存足2900元钱,可依然没有收到退款,再次查账后却发现账户里的2900元全部被转走。目前鼓楼警方已介入调查此事。

老人找不到身份证,民警服务上门

快报讯(通讯员 陈相霖 杨维斌 记者 陶维洲)八旬老人因患有重度老年痴呆症已经卧床4年,现在需要用身份证了,她却怎么也想不起来身份证放哪里了。家属拨打“12345”政务热线求助后,玄武公安分局民警立即上门,给老人办理了新的二代身份证。

8月中旬的一天早上,在位于铁心桥的一处老年康复中心1012房间,民警上门给住在这里的赵老太太采集身份信息,办理二代身份证。

赵老太太因患有重度老年痴呆症,2012年便住进这家康复中心。今年,老人的儿子梁先生给老人办理房产、医疗等一系列手续时遇到了麻烦,相关部门要求提供老人的身份证原件。然而,身份证一直是老人自己保管的,老人现在什么都记不清,根本不知道身份证放到哪里了。梁先生发动家里人寻找,但把老人住过的地方翻了个底朝天也没找到。

情急之下,梁先生拨打



民警到老年康复中心帮赵老太太采集指纹信息 警方供图

“12345”政务热线求助。玄武门派出所接到工单后,转给社区民警仇天宇。对老人遇到的难题,民警建议给老人重新办理身份证。可是,老人完全没有能力到公安机关办证。经过申请,玄武公安分局人口管理大队决定启动绿色通道,由民警上门为赵老

太太办理二代身份证。大家纷纷称赞警方工作细致、服务贴心。

很快,民警便顺利完成制证前的各项信息采集工作。细心的仇天宇发现,9月份赵老太太就要过90岁的生日,便说:“赵奶奶,您马上就90大寿了,这新身份证就当是我这个社区民警的一份薄礼吧。”

开宝马“港商”骗走热心小伙3万元

快报讯(通讯员 江公宣 记者 陶维洲)现代快报记者从江宁警方获悉,前几天一名开宝马车、说“港普”的男子问路,一名小伙热心帮忙,结果被骗3万元。

8月初的一天晚上9点左右,在南京打工的小张从超市出来,一辆宝马车停在他身边,开车男子摇下车窗,和他打招呼。男子说话的口音很重,他称是香港人,在内地投资做生意,想让香港的朋友汇点钱。可初到南京人生地不熟,不知道银行在哪,手机是香港的号码无法用,想借小张的手机拨打银行客服电话。

小张欣然应允,男子一打起电话,就满口粤语。他把电话挂断,称银行客服听不懂粤语,希望小张帮忙指路。小张

便上了男子的车,带他去银行。路上,男子借小张的手机给香港的叔叔打电话,让他汇5万元过来。不过,男子没有本地的银行卡,问小张要了卡号,称把钱打到小张卡上。小张同意了,但反复查询却没看到钱。男子解释,可能是异地汇款需要时间。男子和小张商量,因为急需用钱,小张能否先借点钱给他,他用欧米茄手表和手机做抵押。

小张心想,对方马上有5万元到自己账户上,也不用担心,在留下男子的联系电话后,把3万元交给了对方。男子离开后,小张遇到一个朋友,说起这事时,朋友提醒他小心被骗。小张赶紧打电话给那名男子,发现电话是空号。而再看手表和手机,均是山寨货,立即报警。目前江宁开发区派出所已立案调查此事。

年化收益率+0.3% 南京银行“你好银行”推日日聚财专享版

群主发红包,很多人都抢过一分钱,每每也会发一个表情,自嘲地说“一分钱也是爱”。不过,与其拼4G,拼人品,不如使用南京银行直销银行品牌“你好银行”,该行“日日聚财”推出直销专享通道,不仅追加金额低,赎回实时到账,而且年化收益率+0.3%,实现自己给自己发红包!

日日聚财:追加金额低、收益看得见

“日日聚财”是一款中低风险的人民币理财产品,作为南京银行的明星产品一直受到客户的青睐;不少客户对其追加金额低、收益看得见,赎回实时到账的特点好评有加,是实现家庭闲散资金管理的好途径。

具体来看,“日日聚财”5万元起售,且追加金额低至1000元起投。一方面,相较于其他高起点理财而言,节省了大额积攒起投资的时间周期,从而能够快速产生收益;也就是说,只要手里有1000元就可以追加投入,就能把零钱产生收益的能力释放出来。另一方面,相较于其他更低的起投门槛,分析认为1000元的投资标准有助于提升客户“聚财”积极

性,实现开源节流。在申赎方面,客户当日申购当日起息。如果遇到急事,需要用钱,只要是工作日,在上午8点半到下午5点半之间申请赎回就能实时到账,能够最大限度提升客户资金使用效率。

此外,“日日聚财”的收益情况是每天都能看得见的,除节假日外,每天都会公布产品收益率和实际投资收益。从7月份的表现看,该产品平均年化收益率为3.60%;8月以来,有多次年化收益率超过3.7%。据了解,“日日聚财”投资对象主要为债券、货币市场金融工具等高流动性资产,以及符合监管要求的债权类资产,这在一定程度上保证了“日日聚财”收益的稳健性。

你好银行专享版:年化收益率+0.3%

日前,为庆祝南京银行直销银行品牌“你好银行”上线两周年,“日日聚财”推出直销银行专享版。客户只要通过“你好银行”客户端购买“日日聚财”理财产品,就能够在原有收益率的基础上“+0.3%”。就拿8月18日的收益率比较来看,原

来的年化收益率为3.48%,而专享版达到3.78%。

那么,为什么专享版能够做到收益率增加呢?对此,“你好银行”工作人员解释称,因为没有网点经营的费用,南京银行“你好银行”能够为客户提供更有竞争力的理财产品,并通过先进的移动互联网技术为客户提供更加便利快捷的移动金融体验;这就是“+0.3%”的秘密所在。这位工作人员还表示,“你好银行”还将融合开放、简单的互联网精神,既要增强客户体验感,又要普惠大众,既要丰富直销银行渠道端,又要持续优化PC端和手机端,不断满足客户多元化互联网金融服务需求。

另据了解,想要在“你好银行”购买“日日聚财”直销银行专享版只需三步。第一步,下载并安装“你好银行”;第二步,平台注册获得电子账户,通过实名认证;第三步,到最近的南京银行网点做风险评估,签约之后就可以购买了。其实,只需要带上身份证到南京银行网点就能一站式搞定,轻松享受年化收益率+0.3%。

浙商银行上半年 净利润增幅超四成

8月19日,浙商银行(2016.HK)公布了上市后首个中期业绩报告。截至2016年6月末,浙商银行资产总额11816.34亿元,比年初增长14.54%;上半年实现营业收入159.64亿元,同比增长51.56%。净利润47.35亿元,同比增长42.37%,远高于同业2016年中期增速。拨备前利润113.75亿元,同比增幅55.09%。

资产质量方面,6月末,不良贷款率1.33%,比年初略增0.10个百分点,低于中国银监会公布的商业银行6月末平均水平0.42个百分点。

除了营业收入及净利润双双大增,浙商银行业务结构和收入结构更加优化。中报显示,2016年上半年实现非利息净收入40.03亿元,同比增长179.93%,非利息净收入占比同比提升11.50个百分点,其中手续费及佣金净收入32.07亿元,增长123.24%;理财服务手续费更是大增548%。

上半年,浙商银行除了上市补充资本后规模增长外,业务与收入结构优化以及优良的资产质量是业绩增长的重要因素。

一是对逾期贷款采取审慎的分类标准;二是充足的拨备计提。6月末,浙商银行拨备覆盖率229.27%,贷款拨备率为3.06%,比年初提高0.11个百分点。

浙商银行董事会认为,报告期内,在经济新常态背景下,浙商银行主动顺应市场需求快速变化,扩充资本壮大实力,深入推进全资产经营战略,主动调整业务结构,加大战略性客户和战略性资产的配置,优化调整区域发展布局。经营能力得到持续提升,资产负债结构不断优化,流动性和市场风险管理进一步加强,使各项业务取得了较好较快的发展,给投资者和股东带来较好的回报。