

朋友圈兜售性保健品，女大学生吃官司

记者调查发现，对个人微商交易，法律法规存在盲区难以监管

看上去做微商很简单，每天发发朋友圈，等着生意上门就行了。在医科大学读书的小文（化名），就加入了这一行，卖起性保健品。她本是想赚点生活费，却没料到，卖的“美国黑金”等产品中，含有国家禁止添加的西地那非成分。昨天，她因涉嫌销售有毒有害食品罪，在六合法院受审。现代快报记者调查发现，对于朋友圈的微商交易，监管上还有难度。

通讯员 陆研 钟静
现代快报/ZAKER南京记者 徐岑 张玉洁



小文和两名下线代理人涉嫌销售有毒有害食品罪，在六合法院受审
现代快报/ZAKER南京记者 张玉洁 摄

案例一 医科女大学生网上售卖违禁性保健品

小文今年21岁，在安徽一所医科类高校读书，去年初，她见有人在朋友圈卖性保健品，也想尝试一下。通过微信搜索，她找到一个上家，做起代理。她每天在朋友圈发广告，如果有人买东西，她就把品种、数量、发货地址等信息发给上家，由上家直接发货，她收了客户的钱，再打给上家，从中赚差价。她还先后发展8个下线代理人。

去年7月，南京市市民王先生（化姓），通过小文的代理人，买了

3盒“美国黑金”。但他吃了一粒后，感觉不太舒服，怀疑产品有假，便报了警。警方将产品送检，里面含有国家禁止添加的西地那非成分，属于违禁性保健品。警方将代理人抓获归案，小文和她的另一个代理人，也被警方找到。

小文交代，去年3月至11月，她在微信朋友圈发性保健品广告，一天3至6条。据了解，“伟哥”等在正规药店属于处方药，一颗卖百余元。而一盒含有16粒的“美

国黑金”，小文从上家拿35元，转手给代理人卖到80元，代理人再卖给顾客要300元。价格的悬殊，让不少人选择从微商那里购买。

在法庭上，小文表示，虽然学医，但她对性保健品不太清楚，不知道西地那非是国家禁止添加的。自己家庭条件不好，只是想做微商赚点生活费，没想到触犯了法律，后悔莫及。检方建议量刑6个月至1年6个月，并处罚金，可适用缓刑。法院没有当庭宣判。

抓住矫正黄金期 让孩子的牙齿“改斜归正” 美牙风暴重磅来袭，自信人生从“齿”开始



小牙医职业体验 让孩子不再恐惧看牙

据夏海涛介绍，为让孩子从小树立爱牙护牙的观念，并且让孩子不再恐惧看牙。他所在的口腔医院经常举办“小牙医职业体验”亲子活动。这种寓教于乐的方式受到了小朋友及家长的一致好评。通过小牙医活动，家长们认识到了孩子牙列不齐不仅影响外在形象，还可能让孩子产生自卑感，需要及时矫治。趁着暑假，很多参加过小牙医职业体验的家长也纷纷带着孩子来看牙。

暑期做牙齿矫正 有利于孩子度过“适应期”

尽管暑期是青少年儿童矫正牙齿的好时机，然而还是有家长会先安排孩子上兴趣班或旅游，等到暑期快结束时，才匆忙带孩子到医院做正畸。

夏海涛指出，家长这样做很容易出现“扎堆”现象从而延长候诊时间。因为正畸治疗比较复杂，初诊需做全面检查，经过两至三次复诊和正畸设计才能安装矫治器。同时，在安装矫治器初期，如出现不适需及时到医院调整，才能使矫治

据了解，暑假开始后，在家长的陪同下到口腔医院做牙齿矫正的学生明显增多，有些口腔医院一个正畸医生一天要接待20多个青少年和小朋友。据口腔正畸专家夏海涛介绍，前来做矫正的孩子多数牙齿不整齐，或俗称的龅牙齿、地包天等。人们逐渐认识到牙齿对外表的影响，并开始重视起来，希望赶在成年之前完成矫正，暑期时间较为充裕，因而出现了暑期“正畸热”。

通讯员 杨琳

器对孩子的影响减至最小。因而，家长尽早带孩子找正畸专家及时诊治，有利于帮助孩子较好地度过矫正适应期，不影响学习。

智能隐形矫正 完美笑容即刻“定制”

提到牙齿矫正，很多人首先想到的都是“钢牙铁齿”，因为传统矫牙技术需要采用钢丝、托槽，治疗过程漫长，让很多想正畸的孩子和家长望而却步。

夏海涛主任表示，随着正畸技术的发展，隐形正畸悄然兴起。隐形正畸摆脱了“钢牙铁齿”，在正畸过程中除了医生和你自己，谁也看不出你正在矫正歪牙。隐形正畸通过3D数码设计和进口全景机扫描，量身设计矫牙方案，具有隐形美观、无异物感等优势，与患者口腔环境完全吻合，大幅提升矫牙成功率，复诊次数减半，效果更完美。

抓住黄金时间 做牙齿矫正要细分年龄段

据夏海涛介绍，做牙齿矫正没有绝对的年龄限制。临幊上，14岁左右是矫正牙齿的较好年龄，这个时期孩子整个牙弓基本发育

完全，乳牙基本替换完成，恒牙基本长全，上下牙齿间的咬合关系也调整完成，医生可对错颌畸形的类型做出明确诊断，并采取合适的矫治方法。但并非所有的错颌畸形都适合在14岁左右时矫治，一些错颌畸形如“地包天”、咬唇等需在3-5岁进行治疗，有些错颌畸形应该在恒牙开始萌出时，即8-10岁时治疗为宜。

活动链接

牙齿矫正送数码大礼包 暑期美牙风暴重磅来袭

为让读者拥有健康好牙，各大品牌口腔材料供应商联合本报推出：牙齿矫正送数码大礼包，满额最低送小米5、最高送iPhone6S（或直接现金减免）！凭中、高考成绩单享受折上礼（1分抵2元）；韩国进口种植牙特价5980元/颗（含种植体+基台+牙冠）！全瓷美牙冠特价1980元/颗；周二洁牙、周三牙齿美白6折！（特价不与其他优惠同享，活动最终解释权归主办方）

本报咨询预约热线：

025-84783644



案例二 微信订蛋糕，孩子吃了拉肚子

朋友圈卖得火的要数打着“纯手工”“纯天然”“私人定制”的产品了，尤以食品居多。今年5月，浦口区市场监管局泰山分局接到一起投诉，市民王女士从微信上订的一个蛋糕，孩子吃了拉肚子。

“消费者是在微信上买的，到线下店里提货付的款。孩子拉肚子后，她到店里投诉，但商户没理她，就投诉到我们这里。”泰山分局执法人员告诉现代快报记者，这家蛋糕店是微信小店，没有相关营业执照，实体店就在单身公寓里。

执法人员介绍，根据新的《食品安全法》，销售食品需要

取得食品经营许可证。做蛋糕必须符合相应的布局、设施、流程等规范要求，而这家实体店内什么都没有，没有消毒区、专用的洗手台和操作区域，做蛋糕时，也没有穿工作服，戴口罩、手套、帽子等。执法人员发现店家租住的单身公寓，房屋性质不允许作为食品经营性用房，不可能取得食品经营许可证。店主也承诺微店不开了。

执法人员表示，这起投诉案例刚好有实体店，所以能上门查处，如果没有，就很难解决了。微商、微店不一定用真名，如把你从朋友圈踢出去，或干脆注销，维权就难了。

监管 个人微商交易，法律法规有盲区

微商是一种新兴电商模式，监管存在很大难度，也很混乱。目前有明确监管内容的法律法规，一是新《广告法》规定，自然人在自媒体发布广告需要承担相应的法律责任。如果在微信朋友圈做虚假广告，工商部门可以查处。此外，近期工商总局发布《关于进一步做好查处网络传销工作的通知》，明确指出要注意披着微商外衣做传销，要求各地加强网络传销查处工作。

而对于微商交易的监管，法律法规还存在空白。工商部门有关人士介绍，如果是微信公众号、订阅号等有实体店铺的商家，且在工商部门登记注册过，工商部门还可以监管。而

如果是个人注册的微商，没有实体店、也没有营业执照，监管起来就非常难。

“微商，很多人说它是熟人生意，就是因为是好友之间、个人与个人的私下交易，法律法规很难鉴定到底是不是经营行为。”该人士表示，如果发生问题，工商部门很难解决。双方都是自然人，不适用于消费者权益保护法。微信朋友圈是相对限制的范围，互加好友才能交易，默认双方认识，工商部门调解就无法可依。这种情况，只能找民警调解，或者走民事诉讼。

对微商市场，工商、工信部、公安等部门都需要加强监管。国家工商总局也把探索微商的监管作为今后重点工作。

相关新闻

朋友圈常被微商刷屏 超七成网友“很不满”

烈不满。赵同学说，现在每刷5条微信，有3条都是微商推广。“屏蔽对同学于心不忍，不屏蔽对自己于心不忍。”

49.3%的微商不赚钱

调查显示，投身于微商行业的大学生仅占抽样调查的7%。49.3%的微商从业者表示根本不赚钱，朋友圈图渐渐成为食之无味、弃之可惜的鸡肋。做内衣代购的刘同学称，发广告如石沉大海，无人问津。“做了才知道，没想象中容易。”

绝大多数消费者接触微商是因为“可以低价购买朋友亲戚推荐的可信度较高的进口产品”。58%的消费者选择微商是因为“其他渠道无法购买或价格高”。一般来说，化妆品、进口食品、服饰鞋帽较受青睐。41%的人表示，愿意在朋友圈购买国际品牌服饰代购产品，但对质量持半信半疑的态度。

54%的消费者表示，在经济条件允许的情况下，更愿意选择有保障的购买渠道。拥有稳定收入的张小姐说，价格太高或者太低的她都不敢买。“虽然是朋友介绍，但高价商品，我还是倾向于去专柜购买。”

现代快报/ZAKER南京记者 俞月花