

# 牛散持股名单曝光

## 七大牛散一季度现身27只个股



CFP供图

在A股市场中,“妖股”与牛散总有着千丝万缕的关系,每个妖股背后或多或少都有着牛散的身影。在过去的2015年里,郑南荣和凌凤远成功押中特力A,赵建平骑上暴风科技这匹黑马,而何雪萍则成功投资际华集团,王学成喜中九鼎投资,这些牛散在资本市场各显神通,骄人的业绩使其从上千牛散中脱颖而出。而随着一季报进入密集披露期,上述超级牛散2016年初的投资布局情况也渐渐浮出水面。

据《证券日报》

据记者梳理,在已披露一季报的上市公司中,上述五大牛散,除郑南荣外,其他四大牛散共计现身在12家公司的前十大流通股股东名单中。

具体来看,凌凤远仍坚守安诺其,其自2011年一季度开始买入该股票后,便一直不同程度地持有该股,目前仍持有该股729.58万股,为该股第四大流通股股东。

而赵建平作为A股知名牛散,其持股动向一直备受关注,去年还曾成功押中宝德股份。据记者统计,赵建平目前共出现在北矿磁材、阳普医疗、佳创视讯、理邦仪器、宝色股份、中来股份和万孚生物等七只个股的前十大流通股股东名单中。

新生代牛散王学成则再度成功押宝重组预期股。今年一季度其押中潜在重组股昌九生化,新进该股171.67万股,为该股第七大流通股股东。昌九生化自去年一季度以来,已经连续五个季度亏损。目前该股已处于停牌状态。

而何雪萍一季度则出现在川润股份、宏大新材、中光防雷等三只个股前十大流通股

股东名单中。

值得一提的是,除上述四大牛散外,在二级市场上,牛散“全家总动员”总能吸引市场的目光。他们或父子搭档、或是家族帮衬、妻女督战,游走于二级市场、定增重组及大宗交易等利益通道,显露出别具一格的投资技艺。市场关注度高、号称“香水大王”的牛散周信钢,其妻李欣,其女周晨全家今年一季度更是现身在鲁亿通、新莱应材、恒通科技、康跃科技、力星股份、温州宏丰、亿通科技、中能电气、德力股份、海联讯、联建光电、罗平锌电、思维列控、太空板业和银江股份等15只个股的前十大流通股股东名单中,其中鲁亿通、新莱应材两个个股前十大流通股股东中均有三者的身影。

综合来看,剔除重复个股,上述七大牛散共计现身在27只个股的前十大流通股股东名单中。对此,市场人士也表示,超级牛散在A股市场中往往有数十年的投资经历,选股能力相对普通散户较强,在熊市中也往往早于市场成功逃顶,因此这些人的持股动向可以成为投资者买卖股票的参考之一。

# 全城闭店团购提前引爆“五一”市场 苏宁门店刮起科技风

继4·18变身新品首发T台后,苏宁易购再亮新品底牌。昨天,苏宁全城闭店团购提前引爆五一小长假,消费者可免费体验VR,更有机器人卖萌站台。近日,一份苏宁内部流传的“五一”必买清单显示,除海量特惠商品外,备受业界关注的新奇特产品也榜上有名。此次“五一”小长假,苏宁承诺“有力度、有现货、可体验”,对于广大消费者来说,将是实惠购物的好时机。

现代快报记者 刘德杰

## 全城闭店团购抢占先机

“五一主场,嗨购苏宁”。此次苏宁推出三大攻略,从价格、体验和服务方面参战“五一”大促。记者了解到,此次苏宁易购共投入10亿资源、1000万爆款,直击消费者低价诉求。昨天,苏宁全城闭店团购在南京37家门店同步展开,截至28日14:00,苏宁南京大区整体销售已破8000万,提前引爆五一市场。

值得关注的是,南京山西路苏宁易购云店昨天迎来了升级后的首秀,全国第一家“悦生活”互联网品牌电视专区、免费VR虚拟现实体验馆亮相该店,开业不到6小时,VR虚拟现实体验馆已有516人参与体验;246人在店内体验创意棉花糖机;而作为开业销售黑马之一,苏泊尔真磨碾压豆浆机销售达到368台。此外,备受消费者关注的阿尔法1S机器人,“五一”期间将为山西路苏宁易购的活动“站台”,卖萌指数势不可挡。

## 体验、金融等配套服务受欢迎

苏宁云营销销总部副总裁田睿介绍,大家电、新奇特产品的体验缺失,是纯电商企业的短板。互联网+时代,一方面是移动互联网的极速发展,带给人们便捷的购物方式,一方面是购物过程的可视、可感、可体验,正成为人们追求科技生活、品质生活的趋势。

此外,致力于缓解消费者支付压力,“任性”享受购物快乐的苏宁金融产品“任性付”一经推出,就受到广泛欢迎。

针对新奇特产品单价相对较高的特征,苏宁易购通过大数据分析,在筛选出3000多款畅销产品中,增添了相当一部分最受消费者关注的新品、潮品。这些产品均可以享受“任性付”服务,即消费者购买指定商品并使用苏宁任性付支付的消费者,可以获得3、6、12期分期付款“0利息、0首付、0手续费”三零分期优惠。

装修何需东奔西走,本周特大实惠在这里,花上几小时,装修真能少花好几万元,还有十二样电器领回家,明明白白消费,实惠看得见!

# 100m<sup>2</sup>全屋装修 只需10000元

## (人工费及所有辅材费)

# 还送十二大电器!

### 抢订热线: 52219833、85474833

### 短信报名: 姓名+装修地址+面积至 13776500339

## 如此低价是“馅饼”还是“陷阱”?

真是馅饼,本周到凯菲德装饰就是赚到!凯菲德装饰八周年店庆,装修业主超千户,特联合材料厂商趁低价全城招募59户样板房工程,公司承诺,绝不忽悠,绝对是馅饼,如发现任何侵权行为,奖励万元现金。本次活动人工费及辅材费以国际施工工艺只收100元每平米,也就是说,您家房子建筑面积是100m<sup>2</sup>,半包费(人工及辅材)只收10000元(不足80m<sup>2</sup>一律按80m<sup>2</sup>收取)。符合以下要求都可参加本次活动:南京市范围内,每小区限一户(不分新老房),施工过程中配合全程监督、施工全程及时向业主汇报工程进度,完工交房后免费做五次样板房参观使用。(注:本次活动只针对全屋整装并购买公司主材业主)

## 终于等到了!装修少花钱!名额仅剩15户,抢完即止!

八年了,从没有哪次活动优惠力度如此之大,装饰公司真是亏本价了!此次活动一经推出,两天之内59户名额被抢了近50户,目前仅剩15户了,抢完即止!

家住雨花区的张女士在活动一经推出的第一天一大早就赶到活动现场,进门就抢看了广告来的,并且也在前一天报过名了,来看看活动是否真实。装修只要100元/平方米,含人工费及所有辅材费,全家人都不相信!张女士说:“因为我们家也装过几套房子了,对装修略知一二,以现在的市场行情,一套房子下来光人工费没有一万元是找不到工人做的,而按照这次活动的价格只收八千元,还含辅材费,如是真的话,装修公司岂不是亏本了?”凯菲德装饰的工作人员解释:“此次我们是为了庆祝公司八周年推出的超级优惠活动,以前从来没有过如此大的力度!”

据了解,张女士一套近80m<sup>2</sup>的房子,前期接洽的几家公司,能达到精装标准的施工及材料,最少的一家报价8万多,半包的也要近4万元,而在凯菲德同样的材料,而且以样板间施工工艺才只要5万不到,参加公司活动还能领到空调、液晶电视、油烟机、灶具、热水器……(价值近两万元),张女士当场定下名额,还打电话给朋友及同事,告诉凯菲德本次活动真的很便宜……

凯菲德装饰提醒大家,活动目前仅剩15户名额了,想了解的客户请于5月8日前到公司洽谈。

## 100元/m<sup>2</sup>(人工费及辅材费)公司亏大了

真的亏大了!装修过房子的人都知道,装修一套房子10000元光人工费都不够,更别提含辅材!本次活动人工费包含:瓦工工程、厨房、卫生间、阳台的墙砖、地砖铺贴(以及一般装饰公司按次收费的包工包料),所有门窗石铺贴、茶水管道的包管及静音处理。油漆工程:所有墙顶面二底两遍的乳胶漆施工(以及一般装修公司按次收费的阴阳角修正)、顶面石膏线条施工。水电工程:安装灯具、开关面板、五金挂件、台盆、马桶、花洒、水槽、龙头。

辅材包含有:瓦工铺贴墙砖、地砖所需水源黄沙,包管所需的红砖,门楣的大理石,油漆工所需的腻子粉、石膏粉、90胶水,白乳胶、熟胶粉、砂纸、乳胶漆、顶面的石膏线条,水电安装时所需的电工胶布、生料带、玻璃胶,以上的施工量及辅材数量,无论多少均包含在其中,绝不多收一分钱!

# 凯菲德装饰八年感恩 特价征集59户样板房(仅剩最后15户)

- 惊喜1** 本次活动提供设计、预算免费服务(比比看实惠)
- 惊喜2** 本次活动到场客户均可免费领取(礼品一份)
- 惊喜3** 只收100元每平米人工及辅材(还剩15户)
- 惊喜4** 1.5匹品牌空调(免费送)
- 惊喜5** 冰箱、洗衣机(免费送)
- 惊喜6** 液晶电视、消毒柜(免费送)
- 惊喜7** 油烟机、灶具、热水器(免费送)
- 惊喜8** 更多小家电(免费送)



更多电器请进店咨询……

活动地点: 水西门大街2号4楼A-10号(五星电器楼上)  
公交线路: 134、13、21、28、75路到虎踞南路水西门站; 306、317、80、48、83、41路到莫愁路水西门站; 4、7、23、37、7(区间)、204路到升州路水西门站; 19、21、80、75路到凤台路水西门站