



南京新百纳塔力 助力中国B2C远程医疗项目落地

以色列时间3月29日,中以创新合作联合委员会第二次会议在耶路撒冷举行,中以两国签署了13项合作协议,其中江苏常州市政府与以色列最大的民营健康养老服务企业纳塔力(Natali)签订了远程心电医疗服务试点合作协议,这是此次中以两国签署的一系列协议中,唯一一个企业签约项目,也是中国落地的首个B2C远程医疗项目,标志着B2C远程医疗服务在中国正式破冰。

引入以色列服务商 试点中国远程医疗B2C

记者了解到,这一B2C远程医疗项目首先选择了远程心电医疗服务作为试点,一个重要原因是心血管慢性病已经成为国人健康的“第一杀手”,且往往具有很大的“隐匿性”和“突发性”,从而延误医生的诊断和治疗。此次常州市政府与以色列纳塔力公司签订的远程心电医疗服务项目,就是要给心血管患者配备一套可以随时监测、预防突发心血管疾病的远程医疗系统。

远程医疗在国内并不算是新鲜事物,但目前还主要以B2B的形式实施,即在大城市的三甲医院和基层及边远地区的医疗机构之间,通过事先架通的专属网络进行会诊。随着移动医疗终端普及、医疗物联网发展、医疗机构参与度提高,面向个人的远程医疗商业模式逐步开始探索,即远程医疗B2C模式。

鉴于国内远程医疗B2C经验的缺乏,在经过多方调研后,中国选择与市场化运营的以色列远程

医疗服务商合作,以“引进来”的方式进行B2C模式的试点。以色列的生物医药及医疗器械行业十分发达,有不少医疗行业的高科技公司及相关创新公司,在远程医疗B2C方面也有成熟的经验和运营模式。在中以签署的创新合作行动计划中,也涵盖了医疗和卫生领域的合作。

在常州落地的远程心电医疗项目,引入以色列纳塔力公司的技术和解决方案,并与中国现有医疗体制相结合,依托武进人民医院,为患者提供在家即时心电监测、线上实时诊断及线下快捷治疗三位一体的远程心电监测医疗服务。据悉,这一合作项目是在国家卫计委的牵头下,通过以色列相关部门推荐,在遴选了多家具有远程医疗服务能力的企业进行比较后,最终“相中”了以色列纳塔力公司作为中国远程医疗B2C试点项目的服务商。

纳塔力创立于1991年,是以色列最大的民营家庭医疗和养老

企业,为以色列家庭提供紧急救援和医疗急救服务、远程医疗服务、智能家居看护系统和定制化的居家养老综合解决方案。

国家卫计委选择纳塔力,除了其在以色列享誉盛名外,另一个重要因素在于纳塔力已被中国民营企业三胞集团收购,有了“中国血缘”。三胞集团完成收购后,2015年2月,旗下南京新百(600682.SH)宣布与以色列纳塔力共同设立纳塔力(中国)养老服务有限公司,并在2016年初发布公告称拟收购以色列纳塔力100%股权,横向加纵向综合布局养老产业。南京新百表示,收购纳塔力后,纳塔力未来的发展重心之一是中国养老服务市场的开拓。

纳塔力(中国)的设立也让以色列纳塔力开拓国内市场更加顺畅。据悉,此次合作,以色列纳塔力提供技术和解决方案,制定操作规约和对工作人员培训,而具体实施运营则交由纳塔力(中国)负责。

“24小时私人医生”实时守卫 B2C远程医疗市场空间广阔

心血管病人当自我感觉心脏有异常时,不需要到医院去,套上一个具备12导联诊断能力的形似“大手套”的可穿戴设备,在一分钟内就可以测出专业的医学心电图,其数据及监测结果能够直接传输到云端数据库,纳塔力(中国)呼叫中心负责全天候的数据监测及患者疾病管理,会及时将病人的心电图数据推送给心血管专科医生,医生根据临床经验,来判断患者是不是心脏病发作,需不需要及时就医。如果需要就医,后台工作人员还会帮助提供紧急救助服务,包括拨打120急救电话、通知紧急联系人等。

这一服务是7×24小时的,即使是在医生下班时间,病人的心电图也可以通过云平台发送到医生的移动端设备上,确保医生第一时间了解病患的情况,做出判断,相当于配备了一个24小时的私人医生。

即使在心脏“风平浪静”的日子,患者也会被提醒每个月做一次心电图检查,上传

到当地的医疗数据库,作为累积数据保存,医生随时可以调用。利用远程心电监护系统,不仅能对心血管病人的心脏进行及时监测,避免贻误病情,让病患在黄金救援时间得到及时救助;也能对病情进行一次筛查,医生判断不是病情发作的情况,就可以让病人在家继续观察,不需要跑医院去,避免不必要的人院医疗费用和医疗公共资源的浪费。

纳塔力首席医疗官Jacob介绍,多年累计的数据显示,通过远程医疗的有效服务,84%的用户可以安心在家接受医生的指导,只有16%的情况下,才需要入院进行进一步的深度治疗。纳塔力公司有信心将多年的经验复制到中国。

据悉,常州远程心电医疗项目是国家卫计委推行的远程医疗B2C首个试点项目,该项目成功实施后,还将扩展到其他的慢病种类,其成功经验也会复制到其他地区。中国B2C远程医疗也将迎来更大的市场空间。综合

明明说首次购房利率7折 为啥实际只有9折?

人行南京分行副行长做客政风热线回应热点问题

近期江苏房贷政策成为市民关注的热点问题,昨天上午,中国人民银行南京分行副行长张奎做客政风热线,除了对市民购房贷款中的一些疑问作出解答,还就多位市民银行卡被盗刷的问题进行了解释,并表示,会对行业中出现的问题进行追踪。

现代快报记者 王静



CFP供图

7折只是最低折扣,具体得跟银行谈

根据人行南京分行和江苏银监局日前下发的房贷政策文件,首次购房或者首套房,贷款利率下限均为基准利率打7折。现代快报记者在29日的报道中,也对南京地区商业银行首套房贷款利率进行了统计,市民能享受到的优惠普遍为基准利率打9折。

但是,仍有市民表示不理解,为何文件说了能打7折,而自己在实际了解中只能拿到9折的优惠。“我这边首套房和首次贷买的是二

手房,组合贷款,银行提供最低优惠是9折,和文件有点不太相符。”一市民提出质疑。

对此,人行南京分行副行长张奎昨天解释,最低的折扣是7折,并不是说每个人都可以享受到,“实际上我们给的政策是一个框子,银行如果打了6折就是不合规的,但7折以上都是合规的。7折不能享受到,要看具体的贷款银行,银行会根据你的资信、经营的策略以及当前的资金状况来设计

它的产品。”张奎进一步补充道。

不过,张奎也给希望享受更高房贷折扣优惠的市民提出了建议。“贷款是一个双方选择的过程,需要市场调节。所以这样的话,我想如果这家银行不给你最好的优惠,你可以换一家银行再问一问。”

值得一提的是,上文提到的文件中,明确禁止首付贷和零首付,这也是市民近日关心的热点。昨天,张奎副行长再次强调,这个主要是从防范金融风险的角度考虑的。

办理借记卡实名认证 怎么会被盗刷20万?

随着诈骗手段的不断升级,银行卡被盗刷一直困扰着持卡人。昨天,有市民表示,自己办理了某银行的借记卡,在被要求实名认证后,卡里的20万被转走。据该市民回忆,“3月18日,我把卖房款100多万存到了银行,当时存的是一个普卡,21号办理了一个金卡,22号下午我就收到了一个该银行官方信息平台发送的系统信息,要求我进行实名认证,因为第一天办的新卡,所以说我就进入了系统进行认证。然后输入了姓名、卡号和验证码,但是绝对没有输入支付密码,因为不需要支付密码,所以也没有提示我输入转账密码,20万就被转走了。我马上打电话给客服,客服告知这是诈骗短信,钱已经转出去了,要我冻结账上的钱以保证钱的安全。”

对此,张奎副行长判断,这应该就是新型的电信网络诈骗。“这个应该是一个改号

软件,或者是一个伪基站发来的。它的信息是普发的,正好你收到了。我们经常收到一个短信说,我最近出差了,请把房租打到哪个哪个卡上,如果你正好要付一个房租,正好又是农行的,你不在意就中招了,而且有1000个正招骗子就得了。”

对于已经发生类似诈骗的情况下,持卡人该如何止损?张奎副行长说:“我们想能到的就是止付和冻结,止付就是说如果账上有钱不能划走,关联的账户也能够冻结,资金得到保障。至于其他的只有等到警方破案,从目前来看,破案了以后能追回资金损失的确实很少。”张奎还提醒市民,有一些不明网站的链接千万不要点开。

从昨天市民咨询的问题看,还有疑似被盗用微信绑卡导致卡被盗刷的。张奎副行长特别提醒广大市民注意用卡安全,保护好自身隐私信息。