



## 工商银行融e购让购物更容易

# 金融优势成银行电商制胜法宝

银行系电商如何与传统电商分羹?继传统金融大鳄——银行加入电商行业以来,众多市场人士对此予以高度关注。据笔者了解,金融特色优势或将成为银行电商的突破口。

### 平台简介: “三名”定位凸显品质

作为中国最大的商业银行孕育出的产物,融e购的诞生有其必然性。2013年被称为互联网金融元年,面对这一汹涌浪潮,传统金融机构运用互联网思维,纷纷“触网”,搅动一池春水。银行系电商也应运而生。

2013年3月18日,中国工商银行决定建设融e购电商平台;2013年6月25日,电商筹备组成立;2014年1月12日,融e购正式对外营业。厚积薄发的融e购平台,正展现出勃勃生机。目前,融e购商城已汇集数码家电、房地产、汽车、金融产品、服装鞋帽、食品饮料、珠宝礼品、交通旅游等二十余大行业,覆盖上千个知名品牌和数万件畅销商品。

平台以“名商、名品、名店”为策略定位,突出“商品真”,强调“买得值”。签约商户直营率超过73%,远高于业界平均水平。

此外,融e购不仅推出PC端,

更推出了手机客户端与iPad客户端,成为首家涉足移动电商的银行系电商平台。

### 特色服务: 四项优势“购得容易”

从金融机构中孵化而成的融e购电商平台,与传统电商相比,虽然起步稍晚,但背靠银行的先天优势却是传统电商无法比拟的。

融e购商城拥有“购物可贷款,积分能抵现,品质有保障,登录很便捷”四大银行系电商特色优势。“购物可贷款”是指,融e购将工行逸贷产品与网上购物相结合,购物订单高于600元即可在线申请逸贷业务,全线上、全自动的购物体验,让消费者能够同时享有高品质的心仪商品和更快捷的金融服务。同时,融e购依托银行先天优势,针对特定产品经常推出“贷款购物可免‘息’”等相关配套金融服务。优惠分期专场内商品将实现最高24期分期免息;“积分能抵现”是指,消费者可使用工

行积分购物抵现,为广大工行客户提供了网购便利。

### 发展目标: 着力打造三大平台

如今,融e购电商平台高速发展,并在短短时间内已经做出了卓越成绩,两度获得互联网金融奖项。例如,融e购开业不足百天即荣获了“2014年中国互联网金融百强品牌”称号,这也是工行夺得的首个互联网金融奖项。2014年11月14日,融e购又获得由《经济观察报》评选的“年度卓越金融电子商务平台”,成为当年度唯一摘得该奖项的金融系电商平台,接下来又相继获评“年度卓越金融电子商务平台”以及登上“中国互联网金融领军榜”,获评“年度创新品牌”。

业内分析认为,以融e购为首的银行系电商加入战局,正在加速着电商行业洗牌。依托自身庞大的客户资源及支付便利,与传统电商形成差异化竞争,银行系电商或将杀出一片蓝海。

## 中信银行推出大圣归来贺岁金银

“大圣归来 金猴献瑞 丙申年贺岁金银”项目得到电影《大圣归来》的官方授权,是上海造币有限公司丙申猴年重点产品之一,融入了上海造币有限公司的尖端铸造工艺,上海造币有限公司正高级工艺美术师罗永辉大师和沈志云大师联袂操刀设计,是两位大师几十年从业经验与技术的凝聚之作。

“大圣归来 金猴献瑞”丙申年贺岁金银项目共包含“丙申年贺岁金银红包”“丙申年贺岁

金——第五套人民币8同号珍藏册”“大圣归来纯银手机壳”等。采用传统贺岁红包外形设计,将红包文化与贺岁文化进行完美糅合,同时运用到了今年小孩最喜欢的“大圣归来”主题,年底作为压岁红包来用特别合适。

日前,一组得到《大圣归来》电影官方授权的周边贺岁金银产品发布,包括一款挑战工艺极限,从2克降至1克重的金沙,来应和“大圣归来,天赐瑞福,鸿禧云集,瑞气盈门”的中国传统贺

岁祝福。

金猴闹春即将到来之际,“大圣归来 金猴献瑞”丙申年贺岁金银项目的推出将助力贺岁档,成为匠心独运的贺岁大礼,届时,有兴趣的市民朋友,可以来中信银行无锡分行挑选,让“大圣归来,天赐瑞福,鸿禧云集,瑞气盈门”成为猴年最好的祝福。



## 刷光大信用卡 欢唱优惠大

### 米乐多天地

每周一、周三、周五刷光大信用卡可享受白场(12:00-18:00)10元欢唱4小时,或晚场(18:00以后)10元欢唱2小时优惠,每位客户每活动日限享受一次优惠,限小包、中包、大包、情侣包,特殊节假日除外(以店内公示为准),需提前电话预约。非活动日刷光大信用卡可享包厢费及超市购物9折优惠。

地址:无锡市解放北路18号站前商贸城E区3层  
电话:0510-85889321

### NO.1自助KTV (无锡店、江阴店)

每周一、周三、周五刷光大信用卡可享受白场(12:00-18:00)10元欢唱4小时,或晚场(18:00以后)10元欢唱2小时优惠,每位客户每活动日限享受一次优惠,限小包、中包,特殊节假日除外(以店内公示为准),需提前电话预约。

无锡店:无锡市青石路金太湖国际城2期3层  
电话:0510-81800111  
江阴店:江阴市大桥北路乐

### 天玛特4楼

电话:0510-80616111  
此外,即日起至2016年6月30日,刷光大银行信用卡可在锡城多家餐馆享受美食优惠。

### A gogo 量贩KTV

每周二、周四、周日刷光大信用卡可享受白场(11:00-18:00)10元欢唱4小时,或晚场(18:00-06:00)10元欢唱2小时优惠,每位客户每活动日限享受一次优惠,限大包及以下包厢,特殊节假日除外(以店内公示为准),需提前一天电话预约。非活动日刷光大信用卡可享受包厢费8折,超市消费可享受9.7折优惠。

地址:无锡市人民中路111号苏宁广场7楼  
电话:0510-81857666

### 食之秘 (苏宁店、海岸城店)

每周一刷光大信用卡可享200元以内5折优惠,每单最高优惠100元,法定节假日除外,不与店内其他优惠同享。每活动日限前50名,先到先得,额满为止。每位客户每活动日限选择一家商户享受一次优惠。

### 藤之屋文化日料(宜兴店)

每周一刷光大信用卡可享自助餐5折优惠,每卡最多可刷2人,法定节假日除外,不与店内其他优惠同享。每活动日限前50名,先到先得,额满为止。每位客户每活动日限享受一次优惠。

### 喜来稀肉 (江阴新一城店)

每周二刷光大信用卡可享200元以内5折优惠,每单最高优惠100元,酒水除外,法定节假日不参加,不与店内其他优惠同享。每活动日限前50名,先到先得,额满为止。每位客户每活动日限享受一次优惠。

### 深海800米海鲜自助餐厅

每周三刷光大信用卡可享自助餐5折优惠,每卡最多可刷2人,法定节假日除外,不与店内其他优惠同享。每活动日限前50名,先到先得,额满为止。每位客户每活动日限享受一次优惠。



## 无锡交行启动 “小小金融家财商示范课程”活动

近日,交行无锡分行正式启动“小小金融家财商示范课程”活动。据了解,该活动是一种以“小小金融家 大大梦想家”为主题的亲子活动,让孩子们在活动中学习金融知识,培养良好的理财观念。

1月27日,该行本部营业部开展一场“小小金融家”活动。活动主要面向6-10岁的孩子,在场家庭24组,以闯关游戏为主,为小朋友们带来了一堂有趣的理财初级课。该行营业部个管经理杨艳化身沃德博士,理财经理们则成为助教老师,带领小朋友们勇闯五关。活动环节包括现场向父母表达感恩,制作自己的购物清单并写下了自己的信用承诺,最后由该行个金部汤总作为沃德学校校长为小朋友们颁发了证

书,并合影留念。活动过程穿插了各种不同的视频材料,讲师与小朋友们以及家长进行了积极的互动,现场高潮迭起。活动结束后,家长们对本次活动中的很多环节给予了极高的评价。

无锡交行长期以来关注青少年儿童的财商教育。该行曾举办“小记者银行体验活动”“小小金融家理财讲座”,带领孩子们学习金融知识,培养良好的财商基础。据悉,该行今年将以财富管理银行为宗旨,举办多场“小小金融家 大大梦想家”活动,为孩子们的健康成长保驾护航。(余鹏)



## 税银合作助推大众创业、万众创新

江苏银行无锡分行线上“小快灵·税e融”业务突破1000户

江苏东坤电子科技有限公司是一家由微软公司授权、专业为企事业单位提供系统集成设备安装及调试的企业,近一年企业的安装订单逐渐增多,购置设备及零部件的需求不断增长,周先生的公司对资金的需求随即增加。周先生在国税网站上进行纳税申报,看到了江苏银行“小快灵·税e融”的申请端口,便点击进入申请,在江苏银行客户经理的协助下,仅用了1分钟,周先生的100万元信用贷款便申请入账。周先生已是江苏银行无锡分行第1000户“小快灵·税e融”受益客户了。

自2015年4月份江苏省国家税务局与江苏银行建立“小微企业税银互动服务平台”以来,江苏银行无锡分行携手无锡市国家税务局,依据小微企业的纳税信用,为1000家小微企业提供近6.1亿元授信,在全

省三个试点城市中授信金额名列第一。

作为利用“大数据分析技术”开发的互联网金融产品,“小快灵·税e融”业务具有五大特点,受到了小微企业客户的普遍欢迎。一是全自动,由系统自动申请、审批贷款。二是全信用,充分融入“互联网+”理念,将纳税大数据引入融资领域,不再需要企业提供担保抵押。三是全天候,可以24小时在线申办贷款,系统24小时网上实时审批。四是全覆盖,小微企业只要符合正常缴税两年以上、纳税信用等级B级以上、无不良信用记录,均可享受“税e融”产品服务。五是全线上,小微客户可以通过网银或直销银行在线申请、线上授权、自动审批和自助提款,并且随借随还。



## 猴年用卡送惊喜,新春礼品拿不停!

活动日期:2015年12月1日-2016年3月31日

### 活动一:新卡启用礼

在活动期间启用无锡工行发行的信用卡并有任意消费的客户(含到期换卡),可参与次月抽奖,每次抽奖分为三轮,分别抽取“参与奖”“幸运奖”“好礼奖”,奖励可兼得。

“参与奖”:中奖率100%,奖品为减免该卡有效期内年费;“幸运奖”:每月抽取100名,奖品为价值50元礼品一份;“好礼奖”:每月抽取20名,奖品为价值200元礼品一份。

### 活动二:新户首刷礼

活动期间成功申领无锡工行个人信用卡主卡的“新户”客户,活动期内有任意3笔消费的,可获赠价值100元礼品一份。

(“新户”指首次申请我行个人信用卡的主卡客户。)

### 活动三:消费分期满额礼

活动期内单卡累计刷卡消费满5万元,可获赠价值100元礼品一份;单卡办理自主分期(含现金分期)累计满5万元奖励价值200元礼品一份。

(消费分期满额礼一卡仅可就高领一份)  
领奖日期:2016年2月1日-2016年4月30日

领奖方式:“新卡启用奖”中奖名单将通过无锡商报工行专版、工商银行无锡分行微信公众号进行发布,“新户首刷奖”“消费分期满额奖”符合兑奖条件的客户凭身份证、工行卡营业时间至五爱路30号工商银行一楼大厅领取,江阴、宜兴地区客户在当地工行营业部领取。

