



创业真人秀

ENTREPRENEUR

他们是时代的弄潮儿,他们也是普通人,他们享受掌声,也忍受失意。
走近他们,用文字和视频持续记录他们的创业路,分享他们的喜怒哀乐。
如果您是创业者,也欢迎和我们联络。

这个家伙满南京跑着要给人送早饭

黄青松:一再碰壁,烦恼现在像个影子

他的公司做的是早饭,与街头煎饼摊和汤包店不同的是,通过微信订餐,他将会把早饭送到你的小区门口,由物业送到你的餐桌上。然而做这样的事并不容易,他的合作计划遭到了不少小区物业的拒绝。穿梭在南京的大街小巷,他的步伐中透露出些许焦虑。

现代快报记者 毕良宇



CFP供图

1月11日,星期一,小雨。天气比前几天冷了些。

新的一周开始了。一早,黄青松和现代快报记者约在仁恒晶园G53公寓门口见面。这一周,他的计划是跑遍目前所有合作的小区,和小区物业商讨一种新的合作模式——由物业人员负责送餐上门,而不是让客户自提。

作为优鲜品购科技有限公司的CEO,黄青松致力于打造南京本土的营养早餐社区O2O平台,做互联网营养早餐高端品牌缔造者。目前“我养你吧”品牌已经上线,消费者可以在“优鲜”微信公众平台上选择心仪的早餐,第二天只需到小区自提点提取即可。

不同于“饿了么”等平台,黄青松将目标客户瞄准社区,而不是写字楼。为了更好地完善用户体验,也为了让物业人员能主动地推广订餐平台,同时节约人力成本,他决定每单拿出2元,由物业人员完成最后一公里配送,将早餐直接递到用户手中。

在和记者碰面前,黄青松已经走访了万科·金域堤香,初步达成合作意向。赶在仁恒晶园物业负责人开会前两分钟,他迅速和对方说明了来意。“以前我们都不送,这还真不是钱的事儿”。谈判似乎不太顺利。

“对于这种新模式,物业可能会有顾虑,要多跑几次。”没时间沮丧,黄青松迅速赶往下一个小区——凤凰和熙。这次,他得到了更多的谈判时间。

“点餐是业主个人行为,物业不太好插手。”他的提议再次遭到否定。

连续跑了几个小区,收效甚微。天气状况越来越差,黄青松的脚步也越来越匆忙,或许这次

他真的有些急了。一件双赢的事,为什么没有物业愿意合作?这其中肯定出了什么问题。

“物业可能觉得太麻烦,而且没有合作模板可供借鉴。”一路上,黄青松都在分析原因,时间、人手也都不太好调配。“这条路走不通,只能想其他办法了。”黄青松转过头对记者说,但更像是自言自语,说完他继续疾步前行,一言不发。

几天下来,记者跟随黄青松穿梭在南京的大街小巷。除了从步伐中能感受到他的些许焦虑外,谈话中他给人的感觉更多是坚定与执着。

“这一年多经历了很多,无论是工作还是生活。”开往经天路的地铁上,他心生感慨,“但我从来没后悔过,这是件很有意义的事。”

除了步行,地铁是他最喜欢的出行方式。“因为在地铁上可以思考很多东西。”

“要尽快调整产品结构。”拜访芳婆糕团店后,黄青松在地铁上突然对我说。

南京人对芳婆并不陌生。每天三餐时间,王府大街50号门店前就排起了长龙,乌饭、糖芋苗、酸辣汤、芳婆香粽……每一种小吃都有它的忠实拥护者。从2004年到南京后,作为早点,芳婆伴随了黄青松10多年,正因如此,他一直争取和芳婆合作。

“早餐这一行很辛苦,早上3点多就要起来,很多人都不做了。”目前黄青松最大的困扰,除了配送,就来自产品供应。“一旦订单量大了,芳婆这边可能供应不上。”

见完芳婆后,带着这个问题,黄青松坐上地铁,还有一个面试等着他。

创业名片1

公司名:江苏优鲜品购科技有限公司

CEO:黄青松(1980年生)

创业项目:城市早餐O2O平台

融资:尚未进行融资

员工人数:10人

快报有话问

现代快报:你本周最大的收获是什么?

黄青松:最大的收获是负责市场运营的史总的加入。

现代快报:本周有没有让你抓狂的事儿?

黄青松:抓狂的事是下雪那天天气太冷了,早上很早起来,然后还要一个个去拜访社区。

现代快报:你现在最迫切想做的事是什么?

黄青松:拿到投资。

现代快报:有没有失眠?

黄青松:睡眠还好,每天大概都是12点之后睡觉。

现代快报:应酬多吗?在家吃饭的次数多不多?

黄青松:这周没有一天在家吃过饭,都在外面吃的。

创业名片2

公司名:南京八天在线网络科技有限公司

CEO:顾问(1989年生,毕业于南京工业大学)

创业项目:校园电商O2O

融资:B轮数千万美元

公司员工:700-800人

处女座创业给团队压力太大了

距离记者第一次对8天在线的采访已有将近一年的时间。这次见到CEO顾问时,8天在线刚从遥远的浦口搬到了雨花台区某炙手可热的创业园内。

“新场地交通更便利,资源也更多,方便我们工作的开展。”虽然租金贵了,但顾问觉得“值”。现在的8天在线已经不用像以前那样为捉襟见肘的办公费用而尴尬了——连续两轮数千万美元的项目融资,为8天在线的战略布局奠定了经济基础。

这天下午,顾问开了一个有关员工培训的会议,培训内容没有限制,授课老师也是各个业务部门的,员工也可以提建议。

“让优秀8仔(8仔是公司快

递员的称呼)传授高接单量秘诀?”

嗯,一个好提议。

会议一结束,顾问就赶到火车站,晚上他要到苏州,参加某快消品牌成立30周年的庆祝活动,在这天的活动上,这家企业与8天在线达成了战略合作,成为其独家线上销售平台。

这样的出差已经成为顾问2015年的日常惯例,他曾有过一天跑四个城市的经历,早上搭早班机去了北京,中午又赶到郑州。下午回南京开个短会,晚上又到了苏州,飞机高铁汽车连轴转。“以前工作安排按天排,现在按小时排。”顾问苦笑着说。

现代快报记者 曹玉红



资料图片

快报有话问

现代快报:创业道路中遭遇过的最大的挫败是什么?

顾问:2013年底的时候,自己筹的钱花得差不多了,员工工资都发不出来了。压力很大,那时候已经开始劝大家另谋高就了。

现代快报:你做到工作家庭的平衡了吗?

顾问:目前我是完全平衡不了两者的,大部分的精力都花在工作上了。好在我的妻子是我们的早期联合创始人,后来退居幕后,安心照顾家庭,我很感谢她。

现代快报:你身上哪些缺点和优点对你的创业产生了影响?

顾问:我最大的缺点是作为一个处女座,对工作的要求有时候过于严苛,给我们团队施加的压力太大了。至于优点,我觉得我可能学习能力和逻辑思维能力比较强,这对我平时的工作还挺有帮助的。