

# 猴年贺岁金上市遭“秒杀”

## 消费者称不图收藏图喜庆

马上就要迎接新年了,许多家长开始想着为小朋友准备礼物,特别是春节,老人们也会想着给小朋友发压岁钱,银行发行的金银贺岁钞、纪念币等成了热门的香饽饽。记者粗略地盘点了下,目前建行、农行、邮储等均发行了猴年贵金属相关产品。 现代快报见习记者 张瑾

### 年末银行贺岁金银纷纷来袭

“我们的这个压岁钱,现在没有现货,需要先预约。”在建设银行新街口一营业网点,记者去咨询该行近期发行的压岁钱,工作人员告诉记者,这款压岁钱目前销售火爆,现货刚被送来两天就售罄,他建议消费者先到网点预约,或者到其他网点去碰碰运气。

据了解,每到年末,各家银行会发行一些具有纪念意义的贵金属产品,特别是以生肖为主题的贺岁金银。明年恰逢猴年,而“猴子”的形象在影视作品或者是书画作品中占有重要比重,各家银行推出的以“猴年”为主题的贺岁金也颇具看点。

建设银行的猴年压岁钱就是以“国民偶像”,86版《西游记》中六小龄童扮

演的孙悟空为画面,并且每张猴年压岁钱均有六小龄童的防伪签名。农业银行的“猴年金钞”和中国银行的“美猴王贺岁金”则是将上海美术电影制片厂于20世纪60年代创作的动画片《大闹天宫》中的经典美猴王以“金钞”形象呈现。

除了在画面上力求美观外,许多贺岁金加入了先进的工艺,让金属纪念品也变得有趣。比如建行和农业银行的金钞都运用3D技术;中行的压岁钱将智能录音、芯片植入金钞包装中,客户可录制自己的祝福话语。此外,邮储银行的猴年贺岁金,使用验钞笔照射会显现隐藏的邮储银行的英文缩写与猴形象的“福”字;主图上的“桃子”和“红脸蛋”变换角度将会呈现出不同的色彩。



### 投资小贴士 工艺金品收藏价值看主题

一些有黄金投资需求的读者电话咨询,贺岁金是否是好的黄金投资品呢?

一位从事收藏的业内人士表示,每家银行发行的金银贺岁金工艺精美,是不错的“工艺品”,而且贺岁金都有“吉祥如意”“顺心美满”的美好寓意,更适合观赏或者是作为礼物送人,或者是用于纪念意义的收藏。对于一些有黄金投资需求的市民来说,贺岁金的升值空间有限,投资价值并不高,不同主题的黄金产品的收藏价

值差距更是非常大。一些市民也表示,自己不会用几百块钱的压岁钱做投资收藏,更多的是过年图个喜庆。

上述人士建议,如果投资者想投资黄金,首选还是金条,因为投资金条本身没有工本费等,所以价格通常是即时金价,投资成本相对低一些。如果只为短线投资,尽量选择纸黄金。长线投资者适合选择投资金条或者收藏金条,但是收藏金条成本价格要高于投资金条,变现也不如投资金条那么便利。

### 贺岁金成“压岁钱”首选

在建设银行的网点,南京市民郑女士正在向工作人员咨询贺岁金,“每年都要给家里的孙子孙女们发压岁钱,每年都是用现金,这次换点不一样的。”郑阿姨觉得现在的小孩子并不缺零花钱,过年的压岁钱没有新意,看到银行正在推出的压岁钱样式好看,便有了这个想法,“几百块钱并不贵,而且搏个好彩头,孩子们拿到这个‘压岁钱’肯定开心。”

“恭喜发财,红包拿来。”每逢新春

佳节,孩子们向长辈们讨要压岁钱,已经是中国人的春节传统。银行工作人员告诉记者,现在人们的消费习惯发生了改变,银行的纪念金银成了亲朋好友表达感情、发压岁钱的首选。

“现在的贺岁金钞都用了比较先进的技术,一是为了防伪,二是增加了金钞的观赏性和趣味性。你看这个金钞,有3D的效果,很多小朋友很喜欢。”在某国有银行三元巷支行的工作人员表示。

# 交通银行沃德财富 帮您智慧选基

## 多快好省 买基金到交行



2006年,交通银行推出“沃德财富”作为零售业务品牌,在近十年的发展中,获得众多客户的关注和支持,如今交通银行为1.45亿个人客户,管理着2.44万亿的金融资产。沃德财富,在客户服务、理财产品创新等方面,屡获殊荣。

在成长中,交通银行越来越认识到,作为一家专注于财富管理的商业银行,应不断投入资源,将基金销售服务能力作为个人财富管理的核心能力来打造。历经多年磨炼,交行在基金销售业务上的同业竞争优势正在不断显现,沃德财富基金优选服务品牌价值不断提升,交行以丰富的产品、便捷的渠道、专业的能力和周到的服务,获得了广大客户的认可!

在中国基金的发展史上,交通银行开启了商业银行代理销售开放式基金的先河。2001年9月11日,无数客户在交行网点前排队,认购中国第一支开放式基金——华安创新,交通银行正是中国第一支开放式基金的托管行和代销售。15年来,交行从未停止在基金业务上的创新脚步,相继托管了中国第一只全型基金、产业基金,托管了首批跨境ETF、QDII和RODII基金等等。目前交行代理销售70多家基金公司的近1800只公募基金产品,连续三年蝉联代销数量第一。

交行不仅在公募产品代销数量上远超同业,在基金专户业务的

发展上也可圈可点。基金专户产品拥有“两高”“一低”的特点,即购买起点相对较高,相对于理财产品收益较高,以及结构化设计,低风险运作的产品特点。交行依靠强大的专家团队,为高端客户量身定制基金专户产品,并实施全流程跟踪管理,采用严格的风险防控措施,为财富保驾护航。

除了“产品多”、“渠道快”也是交行基金销售的优势:交行为客户提供全覆盖、多元化的基金交易渠道,7\*24小时为您提供基金交易服务,并且在网银、手机银行渠道为客户提供费率优惠。同时交行基金销售业务的核心竞争力还体现在“好”字上,交行拥有专业、可靠的

基金甄选能力,在市场上2000多只基金中,为您挑选出最优质的一批产品。

在专业研究机构的支持下,总行基金团队为客户洞悉市场走向,把握投资机遇。2015年无疑是资本市场风云变化的一年,在年初,交行洞察到市场的投资机遇,制定一系列措施鼓励分行大力销售基金,引导客户把握即将到来的牛市行情;随着点位的快速攀升,交总行分别在4月末要求全行向客户提示创业板投资风险,在5月末大盘攀升至5000点时,再次向全行下发风险提示。在市场的巨幅震荡中,交行依靠专业的研究能力,证明了沃德财富基金优选服务的品牌价值。

## 甄选产品追踪业绩 用心服务

甄选优质的基金公司作为合作伙伴,也是交行重要的工作。在百余家公司中,为客户甄选出最具投资实力和发展潜力的公司作为合作伙伴,密切跟踪基金公司的业绩情况和人员变化。此外,交行还格外关注基金公司对客户的服务水平,交通银行是目前市场上唯一一家每个季度对合作基金公司的渠道服务进行打分排名的商业银行,并对客户服务排名靠后的公司采用产品禁入政策。确保客户在交行渠道购买基金,能够享有基金公司优质的售后服务。

交行会按季度制定重点基金产品名单,并每月根据市场情况对名单进行调整。与互联网基金销售

平台仅针对过往业绩对基金排名不同,交行是依靠专业的人,用专业的量化模型,客观、全面地审视过往业绩,科学、严谨地研判未来表现。

除了为客户推荐好的基金之外,持续追踪产品业绩,动态调整重点基金名单,更是交行基金销售服务的难得之处。给大家看一看交行重点基金的成绩单:假如,从2013年1月起,您拿出100万元平均投资于交通银行的重点推荐基金池中,那么,2015年9月底,您的100万元将变成195万元,投资回报率95%。在这个穿越牛熊市的30个月里,上证指数大起大落,同期回报大约在34.54%,您95%的收益

水平在市场上514只股混型基金中的排名将处在在前20%的水平。

沃德财富基金优选服务,为您提供贴心、省心的服务体验。交行在基金业务上所有的专业性,都是通过训练有素的客户经理传达给您。在您购买基金之前,客户经理将为您系统地评估风险承受能力,给出专业的资产配置建议;在您选择基金的过程中,客户经理结合您的风险偏好,用心为您挑选最适合的产品;在此之后,客户经理会替您持续追踪基金业绩,从交通银行总行到各个分行,都会投入资源为您提供一系列售后服务,比如协助您审视过往投资的基金健康服务。

### 延伸阅读

## 交通银行 积极探索科技金融创新

为服务科技企业,交通银行始终积极探索科技金融创新,在南京市首批成立了科技银行——交通银行南京科技支行。四年来,交行科技支行,以各类科技型创业人才、具有自主知识产权的科技型小企业为主要服务对象,发挥专长,为企业提供专业、专注和个性化的综合金融服务,探索出一条科技金融创新发展之路。

针对科技型小企业抵押担保手段普遍不足的实际,该行在积极推进知识产权、应收账款等无形资产担保贷款外,还与人保公司等财险机构积极合作,创新地推出了基于“保险公司+银行+政府补偿基金”三方风险共担模式的小额贷款保证保险特色创新信贷产品,满足科技型中小企业在发展初期的融资需求,形成了交通银行在中小企业金融服务方面的独特优势。

凭借着利率优惠、额度充足、担保简易、方式灵活、审批高效的多重服务优势,交通银行南京科技支行已累计发放科技贷款300余户,贷款总金额超过20亿元,涉及软件研发、节能环保、物联网等多个国家鼓励发展的战略性新兴产业和重点产业,有力地促进了南京科技创业、创新发展。

交通银行将加强对科技企业发展态势的研究,进一步加大产品创新力度,完善特色金融产品体系和业务流程,信贷服务、非信贷金融服务、增值服务并重,努力构筑立体化科技支行金融服务,为科技型中小企业提供优质、高效、专业的综合金融服务。