

家长告教育局讨“就近入学权”一审败诉

法院:南京建邺区教育局未违反“就近入学”原则;家长:将上诉

南京市市民顾先生为了女儿上学的事,先后几次与区教育局对簿公堂。他提出,离家几百米就有小学,孩子却被划分到几公里外的学校,这不合理。而建邺区教育局则认为,“就近入学”不等于“最近入学”。今年4月,顾先生第一次打官司被法院驳回,9月他又以女儿的名义提起诉讼。建邺区法院审理认为,区教育局划分学区合法,也不存在明显不合理之处。昨天上午,法院一审判决,再次驳回了顾先生女儿的诉讼请求。

通讯员 建砖
现代快报记者 张玉洁



法院供图

《万万》首映礼豪华阵容亮相 王老吉刷新内容营销新时代

将于12月18日贺岁档上映的奇幻喜剧《万万没想到》，近日在京举行全球首映发布会。导演叫兽易小星、监制黄建新与主演杨子姗、陈柏霖、马天宇、白客、刘循子墨、孔连顺、贾玲等集体亮相。片尾曲《大王叫我来巡山》演唱者贾乃亮、甜馨父女、词曲作者赵英俊也惊喜助阵。

作为一部以热门网络剧改编的大电影，超强的IP影响力吸引了王老吉成为该影片的首席赞助商，这也是王老吉继成为爱奇艺重磅网络剧《盗墓笔记》的联合赞助商之后，借势大平台，与热门优质IP内容的又一次深度合作。

玩转热门IP“超吉+”打造凉茶用户生态圈

在内容为王的时代，现象级的IP具有强大的病毒式的传播力，可以聚拢着大量的年轻消费群。《万万没想到》逐步成长为现象级IP，两季总播放量超20亿次，深受9亿粉丝追捧。从这个层面来说，王老吉与万万有着高度重叠的目标消费人群，与《万万》的合作，是深化品牌年轻化形象的营销选择。

赞助大电影，布局热门IP，是王老吉从营销策略上打造“粉丝经济”，布局“超吉+”战略。今年夏天，王老吉发布“超吉+”互联网战略，推出了越热越爱系列态度罐，与年轻消费者寻求情感互动。先后同爱奇艺、优酷等年轻人喜爱的视频网站合作，从买断大热网剧《盗墓笔记》全流量贴片广告开始，到成为《万万》大电影的首席合作伙伴，系列动作形成一个营销生态圈，建构王老吉“超吉+”生态圈。

360度深入定制 王老吉刷新品牌内容新营销

互联网金融促“金融脱媒”，助力创客行动

由上海盐商集团等联合承办的“中国青年创客论坛”于12月7日在天津市滨海新区中心商务区(于家堡)举行。来自全国各地的专家学者、金融机构代表以及100多家创业投资机构负责人、232个参赛项目负责人、创业青年代表

长信纯债一年定开债券基金12月14日打开申购

对于2016年债市走势，各家观点众说纷纭，多数抱有谨慎乐观的态度，从资产配置的角度来看，债券配置仍然是好的资产配置方式。

而纯债作为债券型基金中风险较低的品种，其安全性受到风险预期相对低的投资者青

案情回顾

为上家门口的小学他跟区教育局杠上

顾先生家在南京市建邺区吉庆家园小区，女儿今年9月上一年级。去年小区的孩子被划分到南湖三小读书，这所小学离顾先生家有一两公里远，而他家从南门出去几百米，就是新城北小。顾先生认为，小区被划入到南湖三小的学区，是舍近求远。为让孩子就读新城北小，今年4月，他以女儿名义状告区教育局学区划分不合理。由于当时新学年学区尚未划分，法院驳回了他的诉讼该请求。

到了9月，顾先生女儿还是被划到南湖三小，因此他再次以女儿名义提起诉讼，要求法院判决教育局将吉庆家园小区划入新城北小施教区。9月7日下午，这起案件在建邺法院开庭审理，当时小区不少居民前去旁听。

顾先生提出，教育局划分学区应遵循“就近入学”原则。而建邺区教育局则认为，“就近入学”不等于“最近入学”。不能以孩子户籍地和学校的直线距离作为划分学区的唯一原则，还应综合考虑行政区划、学校布局、适龄儿童数量和分布状况。区教育局认为划分学区的程序和内容都符合法律规定，请求法院驳回诉讼请求。

教育局此次学区划分是否违法？

家长:区教育局将摸底工作交给一所学校，而学校没执法权。教育局没听取小区业主意见，没将实施方案草稿向全社会公布讨论，在事实基础、行政程序和法律适用上均违法。

区教育局:学区划分经过了摸底、公众参与研讨会、专家论证会、草案网上公布等正规程序，是合法的。

区法院:对适龄儿童的数量和分布情况进行调查摸底，属于不对外发生法律效果的事务性工作，区教育局委托学校调查摸底并不违法。

在调查摸底基础上，区教育局组织了公众参与研讨会、专家论证会等以听取意见，最终经由局办公会集体讨论研究，作出施教区划分，应认为区教育局已经履行了“广泛听取意见”的程序。

学区划分该“画圆”还是以道路为界？

家长:应当采取以学校为中心、确定半径后向外辐射画圆的划分方式划学区。

区教育局:以道路为界、兼顾

庭审直击

社区的不规则多边形方式划分施教区。

区法院:两者均存在一定的不合理性。画圆方式必然导致施教区之间存在空白和重合，未考虑路面状况等实际因素、不同学校之间办学规模的差别、学校周边土地的用地性质的差别。而以道路为界的方式，也会造成部分适龄儿童未被安排入学至离家最近的学校，但能够兼顾学校布局、适龄儿童数量和分布、地理状况等条件，符合义务教育全员接纳、教育公平、就近入学原则。因此，区教育局施教区划分方式不存在明显不合理。

孩子是否符合“就近入学”？

家长:吉庆家园距新城北小近，距南湖三小远，教育局让孩子去南湖三小上学不科学、不合理，是滥用职权。

区教育局:“就近入学”不是“最近入学”。

区法院:由于建邺区学校资源与人口分布不均衡，客观上施教区的划分不可能保证所有适龄儿童均入学至离家庭住址最近的学校，只能从总体上满足所划分的区域符合“就近入学”原则。顾先

生家离新城北小确实近于南湖三小，但法院实地勘验测得吉庆家园北门至南湖三小距离为1.29公里，该距离对于学生入学而言也并非过远。结合学校布局、适龄儿童分布和数量、施教区覆盖等因素整体考量，区教育局的被诉行为并不违反“就近入学”原则，也不存在明显不合理。

法院驳回诉讼请求，家长表示将上诉

昨天上午，建邺法院对这起案件作出一审判决，驳回顾先生女儿的诉讼请求。对于这个结果，顾先生表示将提起上诉。

案件宣判后，主审法官孙国荣在接受记者采访时提出，适龄儿童平等接受义务教育，既是权利也是义务。教育行政部门的行政决策应当在合法的基础上，努力追求能为社会公众普遍接受的最大合理性。虽然法院认为被诉行政行为没有明显不合理的情形，但教育行政部门在今后的工作中，应进一步加强听取意见的广泛性、代表性和公开性，进一步合理配置辖区内教育资源，进一步保障适龄儿童、少年平等受教育权，从而使行政行为的合理性和可接受度进一步提升。

兼职猫双十二助力支付宝，已显兼职行业领军之势

时下最火热的O2O市场，除了团购、外卖之外，应该就是兼职市场了。在互联网时代的背景下，涌现出大量的兼职O2O平台，力求解决传统兼职市场的乱象，打造兼职信息真实、丰富、直接的网络招聘生态。

其中作为全国首家大学生兼职移动招聘平台的兼职猫，更是这个行业的领军人物。目前兼职猫平台上的兼职用户已突破580万，并在持续快速增长中，平台日均岗位数接近11万。

另外兼职猫最近宣布与支付宝达成合作关系，全力协助支付宝进行“双十二·全球狂欢节”的线下服务活动，在满足支付宝兼职招聘需求的同时，更提前为此次活动的兼职管理人员进行了统一的培训，保证其在双十二当天能顺利地管理活动现场的兼职人员。兼职猫作为人才输出口，从招聘、培训到管理，全程提供了完善的服务。

而就在不久前的九月与十一月，兼职猫也与优衣库、名创优品签订了合作协议，包揽了优衣库全国门店兼职人员的招聘服务，另外名创优品2016全年度2000多家线下门店的寒假工和兼职人员招聘，也全交由兼职猫负责。

MPV中杀出黑马启腾EX80

福汽启腾EX80自上市以来俘获众多消费者的“芳心”，获得较高的口碑反响，启腾EX80如一匹黑马闯进消费者的视线。我们一起来看启腾EX80是如何成为黑马的。

外观方面，启腾EX80传承了德系的造车理念，具有大气动感的商务外观设计，整车外观相比其他MPV更加时尚，悦动的腰线和鹰眼般的大灯为启腾EX80增加了活跃的气息。

内饰方面，启腾EX80加入了许多超越同级车的高科技配置，如多功能方向盘集成了后视镜电动调节、8英寸液晶显示屏更具有导航和倒车影像等功能。上深下浅的家居式的内饰设计更显温和，还有双蒸空调配置，冬暖夏凉，极具人性化。更配备

在此不难看出，兼职猫早已将目光转向B端服务。在年初拿到挚信资本千万级A轮融资后，便已开始从线上轻O2O模式向轻重结合的模式迈进，利用线上加线下服务的商业模式，解决学生找兼职难的痛点之余，也为企业解决招人难、培训难和管理难这三大痛点。

做到以上几点不容易，兼职猫对此称：

解决招人难:兼职猫推出领队模式，由专业的招聘领队为企业服务，精准配岗，免去HR与应聘人员的繁琐沟通，提升HR招聘效率，同时保证兼职人员应聘率与到岗率。

解决培训难:对于有上岗要求的企业，兼职猫会提供相应的兼职人员岗前培训，省去企业培训时间，上岗即上手。

解决管理难:为保证兼职人员到岗情况，兼职猫将会设置线下督导，对现场兼职人员进行管理，包括集合签到签退、现场突发情况的解决等等。

兼职猫团队本身是做校园推广出身，在各大高校有着丰富的C端资源，加上目前平台出色的B端服务，更能让兼职猫做好企业人力服务，成为企业招聘的保驾护航者。

智能钥匙，时刻为你省心省力。

空间方面，启腾EX80的空间是一大优势，在同级车中遥遥领先。车身尺寸为4397*1730*1758mm，轴距为2721mm，通过多功能座椅的调节，还能腾出1206L的后备箱，储存物品绰绰有余。

动力方面，启腾EX80搭载东安DVVT发动机，匹配5MT变速箱，百公里油耗仅需6.8L，低油耗和低排放，经济环保两不误。

启腾EX80作为福汽启腾的第二款产品，又是旗下的首款MPV，融合了福汽启腾德系品质的管控体系和自主研发技术，品质高，但定价仅在429—608万之间，超高性价比，极具竞争力。

两年保本周期半程开放 中海构建保本超级战队 中海顺鑫保本12月7日起公开发售

随着股市进入一个震荡周期，资产配置对于投资者显得日益重要。保本基金凭借其投资本源——“保障本金安全”这一核心属性异军突起，下半年受到追捧。据悉，在已发3只保本产品基础上，中海基

金于12月7日至25日再推新品——中海顺鑫保本混合基金，为广大投资者提供又一稳健理财选择，有望引领新一轮认购热潮。在发行期间，投资者可通过平安银行、中海基金官网等渠道购买。