

# 险资年底开启扫货模式

“安邦系”三剑客首度举牌金风科技

近期“宝能系”上位万科成为资本市场热议的话题，年底的险资几近疯狂，让举牌事件再度搅动资本市场。8日晚间，中小板公司金风科技发布公告称，安邦保险集团旗下和谐保险、安邦养老、安邦人寿“三剑客”联袂出手，截至12月7日合计持有上市公司股份比例达到5%，顺利完成首次举牌。

## “安邦系”三剑客联手举牌金风科技

又是安邦保险！在其举牌金地集团、金融街等多家公司之后，这次却背道而驰将目标锁定为“中小市值”的另类公司金风科技。公告显示，金风科技12月7日收到通知：截至12月7日，和谐保险通过“和谐健康保险股份有限公司—万能产品”账户购买金风科技普通股股票累计达到11242.43万股，占公司总股本的4.11%；安邦养老通过“安邦养老保险股份有限公司—团体万能产品”账

户购买金风科技普通股股票累计达到2393.01万股，占公司总股本的0.87%；安邦人寿通过“安邦人寿保险股份有限公司—保守型投资组合”账户购买金风科技普通股股票累计达到42.27万股，占公司总股本的0.02%。上述信息披露义务人合计持有金风科技普通股股票共计13677.71万股，占金风科技总股本的5.000003%，首次达到公司总股本的5%。

而截至12月7日，和谐保险还持

有金融街15.88%股份，安邦人寿则持有民生银行6.5%股份、持有金地集团14.07%股份，持有金融街9.11%股份。

而对于举牌的目的，“安邦系”目前俨然一副财务投资者的面孔，其表示：权益变动主要是出于对金风科技未来发展前景看好。未来12个月内将根据证券市场整体状况并结合金风科技的发展及股票价格情况，决定何时增持及具体增持比例。

## 资金雄厚 一日举牌三公司

从二级市场走势来看，金风科技自9月15日创出阶段新低13.09元以来，股价跑输大盘，静态市盈率仅为24.86。但公司基本面持续向好，预计2015年全年实现净利润27.45亿元—36.59亿元，同比增长50%—100%。增长原因主要由于2015年市场需求旺盛，风机销售容量同比增长，同时公司装机容量较去年同期增加，发电量同比增加，属于典型的价值被低估。

以金风科技8日的收盘价16.63

元/股计算，“安邦系”投资累计持股市值达到22.75亿元，对于财大气粗的险资来说九牛一毛。无独有偶，万科A8日晚间公告称，截至12月7日，安邦保险集团通过其旗下安邦人寿保险、安邦财产保险、和谐健康保险及安邦养老保险合计持有公司股份55252.63万股，占公司总股本的5%。同仁堂12月8日晚间也发布公告称，截至12月8日，安邦保险通过其旗下安邦人寿保险、安邦财产保

险、和谐健康保险及安邦养老保险合计持有公司股份68573585股，占公司总股本的5.000005%，首次达到公司总股本的5%。

对于本次增持目的，安邦保险集团均表示，出于对所增持上市公司前景看好，且在未来12个月内将根据证券市场整体状况并结合上市公司发展及股价表现来决定是否继续增持。

据中国证券网



漫画 俞晓翔

## ● 相关新闻

### 富德生命人寿四度举牌浦发银行 持股增至20%

浦发银行12月8日晚间公告称，截至12月8日，富德生命人寿通过集中竞价交易系统购买公司普通股A股累计已达3730694422股，合计占公司普通股A股总股本的20.00%，此次事项未导致公司合并持股第一大股东发生变化。

与前三次举牌一样，富德

生命人寿表示，此次增持主要是出于对浦发银行未来发展前景看好，同时其在未来12个月内将根据证券市场整体状况并结合浦发银行的发展及其股票价格情况等因素，决定是否继续增持浦发银行的股份。

据中国证券网

## 江苏千万级土豪近9万人 养老、医疗结合将成为富人养老趋势

12月8日，泰康人寿联手胡润百富在南京发布《2015中国高净值人群医养白皮书》。白皮书中对个人总资产1000万元以上的人群进行了专项研究，调查显示，截至2015年5月，中国大陆千万高净值人群数量已达121万，亿元高净值人群数量7.8万，其中江苏身价千万的高净值人群接近9万人，占全国的7.27%；亿万高净值人群达5900人，占比7.56%。

调查发现，中国大陆千万资产人群平均年龄40岁，亿元资产人群44岁。高净值人群总资产达到60.5万亿元，平均家庭年可支配收入255万元，家庭年可支配收入总量为3万亿元。高净值人群选择最多的投资理财方式是存款和不动产投资，98%的高净值人群使用这两种方式进行投资理财；其次超过70%的选择保险和金融理财产品；31%会投资艺术品，20%选择VC/PE。高净值人群在工作以外，最感兴趣的话题是金融投资，其次

是健康养生。有专业人士表示，在这一庞大的人群基数上，未来高端寿险、养老保险和高端医疗将迎来一个快速发展期。

调查中，有90%的千万高净值人群即109万人拥有商业寿险，平均每年人交保费3.7万元，年交保费规模达到400亿元，占全国人身险总额的4%。亿元高净值人群平均年交保费接近10万元。此外，超过七成的高净值人群对中高端养老社区感兴趣，专业的医疗（包括医疗设施及护理人员）是中高端养老

社区吸引千万高净值人群的主要原因，也是决定中高端养老社区成败的关键所在；其次是膳食管理、定期体检、娱乐活动、自然环境和健身活动设施，其比例均超过五成。专业的医疗，是决定中高端养老社区成败的关键所在。纯居家式的养老方式面临挑战。

白皮书中指出，高净值人群购买健康保险的比例达80%。重大疾病现金流保障是购买健康保险的最主要目的，占比超七成。近六成是为了享受更优质的医疗环境，其

次是为得到更先进医疗设备的诊断和保证更好的住院环境。

面对高净值人群对高端寿险以及医养结合越来越强烈的需求，泰康人寿已抢先一步在全国涉足养老服务市场——他们目前在建的养老服务有七个：北京、上海、广州、三亚、苏州、成都、武汉，纵跨长三角、珠三角、京津冀等地。此外，泰康人寿战略投资南京仙林鼓楼医院项目，将保险产品和医养需求结合起来，让消费者在医疗、休闲、养生等需求方面得以落地体验。

对于《医养白皮书》的发布，泰康人寿董事长兼CEO陈东升表示，“医疗、养老是最具人文关怀的产业。此次发布的首份医养调研报告，可以直观地反映出高净值人群的医养需求及未来发展趋势，将有助于这一领域的研究和持续发展。”胡润百富董事长兼首席研究员胡润变表示：“随着人口老龄化加重，中国养老市场的规模正在逐步扩大。养老、医疗结合将成为高净值人群养老趋势。”



## 华夏银行“龙盈理财” 系列产品

产品销售期：12月9日-12月15日

理财非存款 产品有风险 投资须谨慎



客户服务电话 95577 www.hxb.com.cn

**华夏银行** **龙盈理财**

5万元起售 64天  
预期最高年化收益率  
**~4.98%**  
每人限购20万  
额度有限，售完即止

5万元起售 471天  
预期最高年化收益率  
**~4.8%-4.85%**  
额度有限，售完即止

更多期限理财产品详询华夏银行各网点。

分行营业部	84789808	白下支行	84567800	挹江门支行	58522020	扬州邗江支行	0514-87090206	南通志浩支行	0513-86329618
湖南路支行	83620062	玄武支行	83196577	鸡鸣寺支行	52370713	常州分行	0514-88435577	徐州分行	0516-85619080
城南支行	52326090	鼓楼支行	83277978	中山路支行	84846288	镇江分行	0511-88910869	徐州淮海支行	0516-85619110
城东支行	84687765	中吴门支行	86810388	六合支行	57088618	镇江丹阳支行	0511-86582408	盐城分行	0515-89850878
城北支行	83582230	江宁支行	52123333	江东支行	83660801	镇江新区支行	0511-83990868	盐城建湖支行	0516-69110010
城西支行	83740979	汉中路支行	86799711	泰州分行	0514-82962839	南通分行	0513-81128801	泰州分行	0523-86511577
大行宫支行	84677628	河埒支行	86261379	扬州广陵支行	0514-87295577	南通海门支行	0513-81286801		
大厂支行	57067318	水西门支行	86575581						