



# 互联网装修火热，有商家销量占据天猫双11排名第七 专家解读：工程质量好才是关键

如今，互联网装修行业愈发火热，比如这次的“双11”，截至12日0点，家装品牌实创装饰旗舰店成交额已逾4.1亿，位居大家装类目冠军，天猫全品类排名第七！

不过，当大家都把目光都聚焦在互联网装修未来趋势的时候，却很少有人来聆听业主们的心声。互联网装修给他们带来了一种怎样的体验？下面，请跟随记者一同走进业主，去看看他们是怎么看待互联网装修这事儿的。

现代快报记者 徐贲睿

## 互联网装修，业主体验褒贬不一

记者采访了不少业主，得到的反馈大都是这样：互联网装修网站上的服务项目基本能明码标价，信息公开透明，这一点比传统家装公司要做得好。但互联网家装公司良莠不齐，而且里面名堂不少，稍不小心就会掉到坑里去。

“我在网上选择了齐家网后，就和网站客服取得了联系。不过，之后却有另一家线下的装修公司又和我联系，说将要负责我家的装修业务。”80后业主翟先生向记者表达了疑惑。“我就觉得奇怪，怎么不是齐家网自己的装修队？当时对方表示他们是经过齐家网认证的，可到底怎么认证、资质是什么，我都不知道。会不会是网上接单后再把业务外包，由线下

公司操作呢？”

“开工之后，我又遇到了很多传统家装都会遇到的问题，设计不专业、施工不到位、验收不合格……我的装修体验一点都没有得到改观。”这位业主对网上装修有些失望。

而另一位装修业主则有一次超棒超省心的家装体验，项目价格清晰明了，不用担心隐性费用。

这位业主说：“这家网站有线下体验馆，在我签合同之前，客服人员邀请我们去现场参观。在体验馆里，我看到了实实在在的装修材料。大品牌、质量保证，令我非常放心。现在，房子已经走到瓦工阶段，希望装修后的质量和我在体验馆的感受能画等号吧。”



互联网市场已经成为家装企业争夺的一个新市场 资料图片

## 500元以下套餐几乎无人选择

目前，互联网家装套餐的主流产品，基本为699元/平方米、599元/平方米、299元/平方米等五花八门的家装套餐。而据记者调查显示，装修业主偏爱500~1000元/平方米家装套餐，大都数受访者表示不会选择500元以下家装套餐。理由是，即便是在以低价优势吸引业主的互联网装修行当，“便宜没好货，好货不便宜”那句老话依然适用。

装修质量，是受访业主共同关心的问题。“毕竟这些互联网家装企业赢得客户信赖的不二法门。

成立之前并没有在装修这方面的经验，不像传统家装公司有口碑的积累。”一位打算找互联网装修公司业主告诉记者。

“家电什么的如果坏了，可以找商家退换，但是装修出了问题，处理起来非常麻烦，互联网又不像传统家装公司那样门面众多，后期出了问题，我担心找不到公司。”

另一位业主表示，以质量为准的核心的用户体验，依然是互联网家装企业赢得客户信赖的不二法门。

## 传统家装企业也看好互联网市场

对于业界领先的传统装饰企业而言，他们一样在寻求通过互联网解决装修流程中的各种问题。传统大型家装企业在工艺、材料和人员素质方面更具优势。借助互联网，他们开始大胆打破装修过程中的信息不透明，或优化引流方式，降低前期过高的销售成本及人力成本。

东易日盛张经理透露，他们将推出以互联网思维为导向的“速美超级家”，号称拥有“十宗最”：让消费者花钱买已知、选用大品牌、主流高配置、设计人性化、产品高颜值、满足个性、工艺高水平、环保高标准、承诺能兑现、体验超极致。

江苏省消协装饰监督站站长龚庭喜认为，不管是传统还是互联网，只有把家装工程质量做好，才能得到消费者的信赖，才能长久生存。“消费者在选择家装公司的时候，还是要看资质，听听其在亲戚朋友的口碑如何，毕竟业主都不希望装修出问题。”

您在装修过程中，有任何疑问或者是纠纷，都可以和我们《居家》专刊联系，我们将为你答疑解惑。

**热线电话：**  
**84783564、84783682**

## 卫浴产品哪家强？

装修非日常消费，很多人都是临近要装修才会恶补相关知识，选购产品时自然最容易被品牌和口碑引导。就如德系车、美系车、日系车、国产车各有一方拥趸，在众多的卫浴品牌中，各系品牌也是各领风骚，各具特色。

现代快报记者 童婷婷

不过，德系卫浴也是各系产品中价格最昂贵的，一个马桶的售价往往就够你装好整个卫生间的了。

### 美系代表：科勒、摩恩等

价格相对较高，但市场占有率不错

随着美剧近10年来在中国的风靡，国人对美式文化的接受程度颇高，而以科勒、美标、摩恩、得而达为代表的美系卫浴品牌在中国市场的占有率也是不错的。

科勒的产品线广泛，马桶、浴缸、龙头、淋浴房、面盆、电子便盖等，几乎囊括了所有的卫浴产品。其中，浴缸产品更值得推荐。铸铁浴缸材质硬朗，配以防滑抛光技术，增强了安全性。压克力浴缸形状、尺寸及颜色均很丰富，长度为1.3~2米，宽度为0.7~1米，而且安装方式多样。

谈到摩恩，很多人第一个想到的水槽，其实，世界上第一把冷热水混和的单把手水龙头是由摩恩的创始人艾尔·摩恩发明的，此项发明被国际上著名的《财富》杂志评为20世纪美国100项最优秀的发明之一。

### 日系代表：TOTO、松下等

除了传统卫浴，电子科技更是亮点

2014年，曾经刮起过一阵到日本抢“马桶便盖”的风潮，这也让TOTO、松下、伊奈等日本卫浴品牌跟着火了一把。



**德系代表：唯宝、汉斯格雅等**  
一个马桶的售价甚至抵得上整个卫生间的装修

德国冠有“卫浴王国”之称，在世界知名卫浴品牌当中，德国就占了半壁江山。

唯宝、杜拉维特、卡德唯、汉斯格雅、高仪等日渐被中国消费者熟悉的卫浴品牌，均来自德国。很多开发商开出的精装修房装修清单中，上述德国卫浴品牌常常在列。

与卫浴产品同质化的现象截然不同的是，德系卫浴注重创新，并且是建立在人性化基础上的创新。比如除了经典产品飞雨花洒，汉斯格雅有一款斩获“2015年第62届iF国际设计奖”金奖的恒温龙头，这款明装龙头拥有70厘米宽的大尺寸安全玻璃置物架，沐浴露和洗发水都可以放在上面，非常方便。而且玻璃材质很好清洁，样式简洁时尚。

TOTO的电子便盖器产品称作卫洗丽，它是对如厕方式的一种革新，集暖风干燥、温水洗净、烘干、抑菌于一体，每次如厕后，卫洗丽会喷出温水，以水洗代替纸擦，对于女性和老人来说，都是比较健康和方便的清洁方式。

当然，除了电子便盖器之外，TOTO、松下等日系卫浴品牌的传统卫浴产品质量也都不错，且相比较其他进口品牌，价格相对实惠。

### 国产代表：箭牌、九牧等

从模仿到自主研发，智能服务抢眼

一直以来，产品同质化是国产品牌最为被人诟病之处，而国产品牌自己也意识到了这个问题，比如箭牌和九牧。

抽水马桶的节水一直是个问题，而箭牌卫浴研发的无水箱坐便器采用无水箱设计，带来了超级节水的功能。无水箱坐便器，充分利用城市自来水水压，并应用流体力学原理，使冲洗的水量和冲洗的动能巧妙匹配，冲洗水量按大、小便量确定，同时也节约了浴室的空间。

九牧正在尝试通过卫浴产品实现家庭成员的健康管理，监测包括体温、血糖、血脂、亚健康等人体26个数据的变化。比如家人去洗手间时候，通过传感器就可以感知是家庭中的哪一位进来，马桶就会启动自动翻盖、设定温度和冲洗等全部智能化功能。

## 不经意间的小幸福

“体验中山美，见证卡芬达”请你去吃怀旧早茶



中山市知名的小吃——小榄蒸粉果资料图片

者，拥有本次活动统一优惠政策，享受工厂直供总裁价。如果市面上

低于我们可以折扣的四海家具系列产品的，快报和四海家具承诺双倍

退还差价。

(杨坤)

本次活动大致行程安排包括中山、澳门两地，具体安排：

● 1. 免费带大家吃广东特色早茶、中山名小吃。

● 2. 陪同大家在中山工厂优惠选购家具。

● 3. 带大家去全球灯具的制作基地——古镇去购买水晶灯。这里水晶灯比目前南京市面水晶灯要便宜40%，我们还会为您安排放心的物流送货到家，让你放心购买无后顾之忧。

● 4. 快乐游澳门。为了考虑到大家去澳门游玩回来会比较累，我们这次回程住宿安排在珠海。

如果您对我们的活动感兴趣，想参加活动，可以在我们的微信“住在南京(xdkbz-znj)”上报姓名，或者拨打报名电话：96060、84783564、84783682。此外在卡芬达家居成交的读

