



11月17日是“国际早产儿日”，有数据显示，在我国每年降生的2000万新生宝贝中，早产儿占到5%-15%，即100万至300万这样一个庞大的数字。昨天，现代快报记者获悉，在南京市妇幼保健院新生儿科，2015年1-10月共收治早产儿1257人，平均每月达到了100多人，其中救治成功最小早产儿孕周29周，出生体重仅仅750克，如同巴掌一般大小。

通讯员 孔晓明 现代快报记者 安莹

巴掌大的早产宝宝 市妇幼给救活了

今年前10个月共收治一千多早产儿

早产危及婴儿生命

南京市妇幼保健院儿科主任韩树萍介绍，所谓十月怀胎，指的是40周的孕期；若宝宝在未满37周的孕期就降生的，医学上称为早产儿。早产对孕妇和新生儿的健康都有很大的影响。一旦发生早产，孕妇会产生紧张的心理，常常准备不够，措手不及。

早产更严重的是给孩子带来的危害，早产儿死亡率国内为12.7%~20.8%，死亡原因主要是围生期窒息、颅内出血、畸形。另外，早产儿较足月儿来说，也更容易发生感染等健康问题。此外早产婴抵御感染的能力都较差，容易发生肺炎。

曾救治巴掌大早产儿

有的早产儿甚至不足1000克，要经过长时间的精心治疗后才能

挽救这些小生命。曾经一个750克的早产儿，医护人员都亲切地称呼他为“小不点”，最终被救活了。不过早产儿的救治有时候不仅仅来自医学的压力，很多也来自家长。

韩主任说，儿科常被称为“哑科”，小孩不像成人那样，很清楚地说明自己的病痛，这就要求医生必须从患儿的表情甚至哭声中去判断不适度，诊疗难度大。

压力大与疾病或导致早产

韩树萍称，宝宝早产的原因很多，一是社会压力大，准妈妈在孕期易患妊娠高血压综合征、严重贫血、营养不良及急性感染性疾病；二是准妈妈在妊娠后期从事重体力劳动，精神紧张，过度疲劳及多胎等；三是准妈妈以往有流产或早产史。

营养照护方面，不论是早产宝宝还是足月宝宝，最好的乳品选择当然是母乳，对于出生体重低于

1500克或有其他营养问题的早产儿，则需要提供较高的热量。母乳对危急重症早产儿来说，已经突破食物的概念，成为治疗不可或缺的“药物”。作为全国第二家、华东地区首家母乳库，南京市妇幼保健院母乳库自成立以来已经接受捐赠母乳60多万毫升，惠及千余名重症早产儿。

韩树萍说，为了早产儿的救治，科室运用了各种先进的治疗与护理方法。如鸟巢护理、袋鼠护理等。鸟巢式护理能模拟婴儿在母体子宫内生存方式，给予患儿全身温柔的接触，能减少热量散失，维持早产儿各项生理指标的稳定。袋鼠式护理则是针对早产儿研发的照顾模式，通过肌肤接触，让宝宝感受到父母的心跳呼吸和体温，稳定宝宝的心率和呼吸，缓解焦虑和不安，缩短住院时间。以往都是妈妈参与，今年尝试让爸爸来当袋鼠，目前已经有近10位爸爸勇敢地当上了“袋鼠爸爸”。

高淳打造地标街区 吃住玩一站式搞定

被誉为“南京最美公路”的宁高新通道开通后，开车从主城区到高淳只需40分钟左右，这让不少市民周末度假首选高淳。现代快报记者了解到，除了众所周知的国际慢城、高淳老街外，眼下，高淳正在打造一大地标性建筑——星湖商业街。这条长达486米的商业街紧挨固城湖畔，吃游玩购住统统可以一站式搞定。

现代快报记者 鹿伟



街区效果图 项目方供图

多功能宴会厅等于一体。

吃货们最关心的吃肯定少不了。二、三街区是4层建筑，为特色餐饮区，汇聚了各国美食，目前星巴克、赤坂亭、德克士等商家已有意向进驻。

除了逛、吃，还可以休闲购物。据悉，四街区是5层建筑，主打“高雅文艺牌”，即现代文化艺术沙龙区，包括历史、文化、艺术、健康出行休闲区。“商业街目前有少量商铺对外公开，挑高5.44米，近期开盘。”相关负责人说，目前已有一些商家有意向进驻。这意味着，未来，你可以在这里赏画聊天，也可以在这里购物。

你还在等“双11”快递？ 这家电商下单3小时就送达

快报讯(记者 张瑜)“双11”过后不少“剁手党”陆续收到快递，但总有一些快递还是变成“慢递”。想下订单后分分钟发货，几小时内就收货吗？如今南京一家生鲜电商公司做到了“3分钟出库+3小时送达”，凭借这样的承诺，该公司在今年“双11”期间，仅在南京市场就冲破4万单的销售成绩。

如今国内各类电商企业繁多，有报告显示，目前生鲜食品只占线上总销量约1%，但生鲜食品已成为很多线上零售商的主要业务，销量飞速增长。尼尔森最新出炉的《中国生鲜电商行业发展白皮书》调查发现，从消费者的选择渠道来看，网络越来越成为消费者购买生鲜的主要渠道之一，而生鲜电商的“鲜”也决定了这是最具挑战性的领域。

南京这家生鲜电商公司叫“小六美鲜”，是南京老牌民营企业福中集团打造的生鲜电商平台。当年卖电脑的福中在电商领域占一席之地？他们的秘诀就是同城“3+3宅配”服务承诺，即“3分钟出库+3小时送达”，成为生鲜电商的服务标杆。

尼尔森对生鲜电商的最新研

究显示，79%的消费者在购买生鲜时最关注产品是否新鲜，74%关注购买便利性，73%关注价格是否实惠。从这个角度来看，新鲜、便利、实惠是消费者网购生鲜的核心关注点。从现在来看，价格同质化，这方面的比拼已经不是最核心，生鲜商品的产品标准化低、物流成本高、保鲜程度要求高且运输耗损大，物流配送服务始终是最大的难点。有业内人士认为，生鲜电商大战比拼的恰恰就是供应链运营能力。在这一轮竞争中，谁能缩短供应链，更好地控制物流成本，保障产品品质和送货到户的及时度，谁就能获得更多消费者的青睐。

据悉，目前福中集团自建了专业的物流团队，保障“3+3宅配服务”，仅在南京就自建了拥有120吨存储能力的产品冷库，搭配国际化的冷链物流系统，做到全程冷链运输。如今，能享受到这一服务的不只是南京市民，据福中集团介绍，未来，“小六美鲜”将在全国所有城市引入这种最新的理念和创新服务模式，比如北上广等大城市，预计明年就能迎来南京这家生鲜电商的登陆。

读诗看书赏画做家务 都写进个性“成绩单”

快报讯(记者 黄艳)南京的小学生通常一学期才能拿到一次对自己的书面评价，但这难以包含学生所有的方面。现代快报记者了解到，南京市火瓦巷小学自创《成长足迹》+《精进护照》，每月给孩子过程评价，读诗看书赏画做家务这些课本以外的收获，都能写进个性“成绩单”里。

记者看到，在杨虹小朋友的“护照”里，写了她一学期阅读了《昆虫记》、《安徒生童话》、《我要做个好孩子》等十本书。而对于中

高年级的孩子来说，学会做家务也是他们被肯定的能力之一，陆希妍学会了煎鸡蛋、扫地拖地，蒋雨馨会烧饭、叠被子。

火瓦巷小学校长杨毅静介绍，学校老师自创《成长足迹》，每月老师会给学生一个激励性的语言，让家长能了解孩子在学校各学科的学习状况。而《精进护照》，实录学生在“古诗诵背”“读书明志”“英语积累”“阳光健体”“书画熏陶”“音乐之声”“生活技能”“社会实践”诸多方面的成长与进步。

无惧“涨”声：看准时机，年前巧购房

扫描二维码，抢总价39-80万为主建筑面积80-140m²精装洋房

最新数据显示，南京新房销售周期只有5.1个月，已经全面超越北上广深，成为全国超火楼市！面对南京楼市的“涨”声一片，退缩观望或者急于出手都未必恰当，看准购房时机才是把握楼市的关键！

环顾身边那些对市场更具敏锐度的购房者会发现，今年年前恰恰是购房的上佳时机！首先，楼市看涨，再加上新房上市量低，年前加快出手实属必然；其次，年尾是冲刺跑量的关键时期，促销活动会更频繁；再次，一些大品牌房企会在年尾让利回馈购房者，而他们也确有实力给出实实在在的优惠！

作为领涨南京北的江北新区，吸引了多数购房者的关注。而作为品牌房企布局南京北的宜居幸福大城，碧桂园·城市花园更在本周提前进入

特惠季，感恩让利，力度空前！

碧桂园·城市花园：年底钜惠提前放，推高性价比

碧桂园·城市花园在售80-140平米花园洋房，精装修房均价约为5500元/平米，总价仅在39万-80万，在坚持推行高性价比的一贯策略之际，更率先给出年节福利，限量30套高品质双拼美墅、花园洋房，超低75折起，同时还享“低首付5%，一年免息”政策，诚意惠及更多购房者！

有客户表示：“本来想到年底再买，没想到现在就有这样的大手笔，这会儿买下来，比平时省了10多万！”

“3地铁+2轻轨”，品质生活全配套

购房时间只是一个契机，而决定房子值不值得买，不仅要看地段的前景，也要看区域的成熟度！

碧桂园·城市花园，邻近南京

